たった120分と11,000円（税込）の投資で

ゴルフブームで参加人口が増えている 今だからこそ取り組むべき ポイントをすべてお伝えします！

特にデジタルが苦手な経営者様は必見！

下記1つでも当てはまる方は必ずご参加ください

- ☑ブームが去った後の**集客施策**が見えていない
- ☑増えた新規ユーザーを**固定客化**させていきたい
- ☑**客単価アップしたい**がよいやり方がみえない
- ☑**WEB施策**を十分に取り組めていない
- ☑今の**業績は一過性**なものと思い**不安**から投資を躊躇している

講座内容（一部抜粋）

第1講座	「ゴルフ練習場の時流解説とアフターコロナの参加人口予測」 株式会社船井総合研究所 ライフイベント&エンターテインメント支援部　シニアコンサルタント　今西　優貴
第2講座	「売上を1.3倍～1.5倍に伸ばす集客手法・ボール単価アップのコツ」 株式会社船井総合研究所 ライフイベント&エンターテインメント支援部　シニアコンサルタント　今西　優貴
第3講座	「デジタル関連において郊外型の練習場様は他業種に遅れをとっています！だからこそチャンス！WEB・SNSをフル活用し集客最大化するコツ！」 株式会社船井総合研究所 ライフイベント&エンターテインメント支援部　水無瀬　忠史
まとめ講座	「まとめ講座」 経営者にアフターコロナに向けて抑えていただきたい3つのポイント 株式会社船井総合研究所 ライフイベント&エンターテインメント支援部　マネージング・ディレクター　成田　優紀

ゴルフ練習場業界特化

POINT 01

新規・既存客を逃さない！WEB活用による囲い込み

ブームで増えた参加人口を逃さないためのデジタルツール活用を解説

POINT 02

ブームが去っても集客・客単価アップし続けるには!?

集客を落とさず単価アップに成功している事例など、客単価アップ施策を解説

全4日程（10時～12時、13時～15時）をご用意！　全日程オンライン開催　PC・スマホで自社・自宅から参加可能!!

2021年 12月7日（火）	2021年 12月9日（木）
2022年 1月13日（木）	2022年 1月19日（水）

セミナー参加者様特典

貴社の事業の今後を考えるための
個別経営相談（60分）
貴社の現状を踏まえ、具体的に何から始めると一番成果がでるか？を弊社コンサルタントからご提案させていただきます。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

ゴルフ練習場収益化セミナー　お問合せNO 12月:S078771　1月:S079755

船井総研セミナー事務局
＜E-mail：seminar271@funaisoken.co.jp＞
※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください

Webからお申込みいただけます。（船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。）→ 078771

ゴルフブームで客数・売上増の中 さらに業績を伸ばす 戦略・戦術大公開

ゴルフ業界の第2次成長期！

若者の「ゴルフブーム」が過熱中!!

2020年にコロナウイルスが拡大し、「3密」を避けることに加え、リモートワークにより自由な時間が増加。その結果、2020年利用者数が**約2100万人**と7年ぶりに2000万人を超えました。市場規模は**約1200億円**。その勢いはとどまることなくコロナ禍でも成長し続けている市場です。

業績をさらに伸ばしていくための3つのポイント

1. 他業界より圧倒的に遅れています!! 他店と差をつけるWEB施策とは

今施設に来てくれているお客様にどれだけ継続して来店してもらえるか。
近隣に施設数がたくさんある業界ではないため、離反防止に向けた取り組みが必須です。
LINE・Googleマイビジネス・TikTok・YouTube・Zoho などWEBを活用した離反防止の方法とは？

2. 提供価値を最大化しながらの客単価アップ施策

「客単価は上げたいけどタイミングが…」
「球単価も変えたいけど競合が安いままなので…」
このような悩みかかえていませんか？
提供価値をあげることで、客単価を挙げながらも離反させない施策を解説します。

3. ブームによって増えた新規客層の攻略！

ブームによって客数は増えているかもしれませんが、その後も集客できる体制が整っていますか？
新規客が増えている今だからこそできる集客施策、特に**スクール事業の強化**が新規集客においてカギになります。

セミナー当日お伝えする ポイント＆ノウハウ

- ノウハウ　アフターコロナも継続して集客できる集客施策
- ノウハウ　継続して施設に来てもらえるLINE活用
- ノウハウ　集客120%を実現するためのWEB施策
- ノウハウ　離反しない！客単価アップのための取り組み
- ノウハウ　新規客が集まるスクール事業のポイント

※セミナーでお伝えする内容は変更する場合がございます。

参加特典

無 料

貴社の事業の今後を考えるための
個別経営相談（60分）付帯！
貴社の現状を踏まえ、具体的に何から始めると一番成果がでるか？を弊社コンサルタントからご提案させていただきます。

開 催 日 程

計４日程開催【10時～12時、13時～15時】をご用意！

2021年 ①12月7日（火）
2021年 ②12月9日（水）
2022年 ③1月13日（木）
2022年 ④1月19日（水）

※全日程同様の内容になります

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

ゴルフ練習場収益化セミナー

お問い合わせNo　12月：S078771
1月：S079755

開催要項

日時・会場

オンラインにてご参加

すべて同じ内容となります。ご都合の良い日時をご選択ください。

2021年 12月 7日(火)	お申込み期限:12月3日(金)	開始　終了
2021年 12月 9日(木)	お申込み期限: 12月5日(日)	10:00~12:00（ログイン開始9:30より）
2022年 1月 13日(木)	お申込み期限: 1月9日(日)	もしくは
2022年 1月 19日(水)	お申込み期限: 1月15日(土)	13:00~15:00（ログイン開始12:30より）

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜**10,000円**（税込**11,000**円）/一名様　**会員価格** 税抜**8,000円**（税込**8,800**円）/一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申し込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日（土・日・祝除く）前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会のお客様のお申込に適応となります。

お申込み方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ（www.funaisoken.co.jp）、右上検索窓にお問い合わせNo. 078771を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken　**株式会社 船井総合研究所**

船井総研セミナー事務局

＜E-mail：seminar271@funaisoken.co.jp＞

TEL:0120-964-000（平日9:30～17:30）

●申込みに関するお問合せ：天野　●内容に関するお問合せ：水無瀬

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研　FAQ」と検索しご確認ください

【年末年始休業のお知らせ】
2021年12月28日（火）正午～2022年1月5日（水）まで
※休業期間中は電話がつながらなくなっております。
※Webからのお問い合わせには1月6日以降順次ご回答させていただきます。
※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。
ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいますようお願い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします

オンライン受講

2021年 12月 7日(火)	お申込み期限:12月3日(金)
2021年 12月 9日(木)	お申込み期限: 12月5日(日)
2022年 1月 13日(木)	お申込み期限: 1月9日(日)
2022年 1月 19日(水)	お申込み期限: 1月15日(土)