

整骨院・鍼灸院・整体院の経営者様必見!!

空きスペースや隙間時間を活用、  
1日4名の脳梗塞患者へリハビリを行う

# 自費リハビリ

コロナ禍でも月売上**130万円**の付加に成功

初期投資

**200万**

スタッフ

**1名~**

必要スペース

**10坪~**

客単価

**15万/月**

単月黒字

**6ヵ月以内**

営業利益率

**30%**

人口18万人の街に市外から患者が殺到！  
コロナ禍でも成長した新規事業の秘訣！

1

**成長市場にスピード参入！**

競合不在の自費リハビリビジネスへ早期参入し収益の柱を確立

2

**動画マーケティングで集客倍増！**

コロナ禍だからこそ“動画”に注力！市外からの集客が激増

3

**満足度91%の「鍼灸」×「リハビリ」サービス！**

マンツーマンの施術に効果を実感、患者が殺到する治療院へ



Special guest

有限会社こじま

代表取締役

小嶋道範氏

自費リハビリ事業新規立ち上げセミナー お問い合わせNo. S079596

WEB開催

2022年1月12日(水)  
2022年1月13日(木)  
2022年1月14日(金)  
2022年1月15日(土)  
2022年1月16日(日)  
13:00~16:00  
(ログイン開始12:30~)

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 船井総研セミナー事務局

〒541-0041

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

大阪府中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問合せNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

# INTERVIEW

## MICHINORI KOJIMA

### 「社会復帰を諦めたくない」… 自費リハビリに脳卒中患者が殺到！

～本業との相乗効果を最大化させ事業成功へ～

有限会社こじま 代表取締役 小嶋 道範 氏

自身も治療家として母親の治療院にて往診に従事し、15年以上前に「のぞみ整骨院」を開業。

「のぞみ整骨院」は鍼灸整骨院部門、往診部門に加え、エステティック部門も運営している。

一見、バラバラに見えなくもない事業展開。しかしその背景には「受胎から墓場まで寄り添う総合治療院でありたい」という思いがある。

より地域の方に必要とされる存在を目指し、退院後のリハビリを支援する自費リハビリ事業に参入。

『脳梗塞リハビリのぞみ』は2020年7月に開設し、現在では月商130万円の事業へと成長させる。



## “受胎から墓場まで寄り添いたい”



さらに地域の方に  
必要とされ続けるために

「**自費リハビリ事業**」への  
参入は必然だった。

私たちは「関わるすべての人ののぞみをかなえる」という理念を掲げて、往診部門からスタートし、鍼灸整骨院部門、美容・痩身部門を展開してきました。ご利用者様と向き合っていく中で、医療保険内のサービスだけでは利用者様の「もっと良くなりたい」というのぞみをかなえるのは難しいと実感しました。

そんな中、増え続ける脳卒中患者と増大する社会保障費を前に、**空白マーケットである自費リハビリ事業に着目**。そして、保険内の治療だけではすべての患者の期待に応えることが難しいこと、さらには**自費サービスが国からも推奨されるようになった**ことが追い風となり、参入しない理由はないと思いました。

## 「保険制度の死角」に空白マーケットあり



ベッド1台あれば  
始めることはできるが、

担当者の採用には  
こだわった。



本事業は、空きスペースを活用し、脳梗塞に特化した自費プランを準備すれば開始することはできますが、**より良いサービスを提供するためにリハビリの専門職採用にはこだわりました。**

我々は、事業に関わる「人」を何よりも重視していますので、ここには時間をかけてもいいと覚悟をしていました。

専門職向けの勉強会への参加や事業説明会などを行い、複数名とお話しをした結果、時間は掛かりましたが非常に優秀な人材と出会うことができました。リハビリ職の方が参画したことで、一見高額に思われる自費リハビリサービスを利用者様や専門職に紹介する際に強力な安心材料となりました。

## 「品質＝満足度」を高めるプログラムでサービス提供



利用者

「1時間＝約1万円」  
平均利用期間は約6か月



利用者と一緒に設定したゴールを  
目指すマンツーマンリハビリ



自費リハビリ



動画を活用したWEB集客で  
問い合わせ獲得！

「利用実績」×「WEB集客」  
安定した集客基盤を確立

オープン後は利用者様からの信頼と実績が少しずつ得られるようになり、次なる展開として利用者の数を一気に増やし、収益化を図ることを意識しました。

オープン直後は、既存顧客に利用をいただいたり、既存事業と合わせた訪問営業を中心に集客を行っていましたが、やはりそれだけでは限界もあります。

また、コロナ禍ということでWEBからの集客に注力をすることを判断。ご利用者様のリハビリを経た変化の様子をHPに掲載し広告を行いました。その結果、狙いは見事に的中。他府県からも問い合わせが発生するようになり、全体の集客数も増加。生産性の高い自費収益を上げることができています。

＼60日でこんなに変わります！／

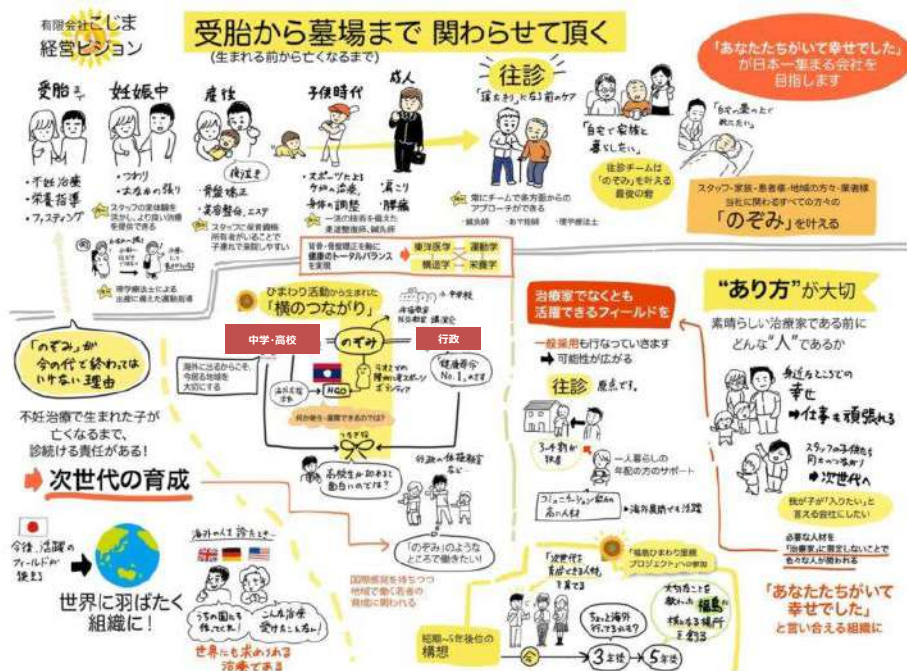


## 地域で必要とされる “総合治療院”を目指す



営業を行うことで訪問鍼灸部門の業績も右肩上がりに成長、過去1年分の依頼を3か月で獲得し、新たに鍼灸師1名を採用するに至っています。これには、脳梗塞リハビリ事業の担当者である理学療法士の存在が大きいといえます。初回に理学療法士がアセスメントにいくことが他院との差別化になり、さらには勉強会の開催などでスタッフ全員の技術も向上し、サービス品質が高まっています。

行政から地域向け講座を依頼されるなど、社会貢献も果たしています。スタッフ・患者が幸せになれる地域の総合治療院を目指し、今後も必要とされる存在であり続けるために自費リハビリ事業で培ったノウハウを活かしていきます。



# 今こそ、自費事業への参入で 強い収益の柱を作る

～10年先も必要とされ続けるために～

なぜ、自費リハビリなのか  
コンサルタントが参入を勧める  
**5つのPOINT!**

株式会社 船井総合研究所

株式会社船井総合研究所  
シニアライフグループ  
シニアライフチーム  
チーフコンサルタント

久積 史弥

こんにちは！株式会社 船井総合研究所の久積史弥(ひさずみふみや)です。

「自費リハビリ」の成功事例はいかがでしたでしょうか？

ここからは、私より皆さまが「今」事業に参入すべき理由について解説させていただきます。

## POINT 1

**成長市場かつ空白マーケットで地域一番店化！**  
国も推奨する導入期のビジネスモデル

増え続ける脳卒中患者と増大する社会保障費を前に、自費サービスが国からも推奨されるようになり、ニーズが増えているビジネスです。まだまだ導入期のビジネスでもあるため、どのエリアでも地域一番店化できる可能性が非常に高いです。また、対象者の数は2040年には今の2倍の300万人に及ぶと言われています。

**地域包括ケアシステム構築に向けた公的介護保険サービスの参考事例集**



引用：厚生労働省ホームページ

**POINT  
2**

**スタッフ1名とベッド1台で新規参入が可能！**

既存施設を活用して、初期投資を抑えられる

既存事業の施設や人材を有効活用することで、低投資で参入することが可能です。実際に治療院の空き時間・スペースやデイサービスの空き時間を活用し、初期投資200万以下でもオープン4か月で売上100万円/月の事例もございます。初期投資を抑えることで販促費に投資することができ、早期収益化が可能です。



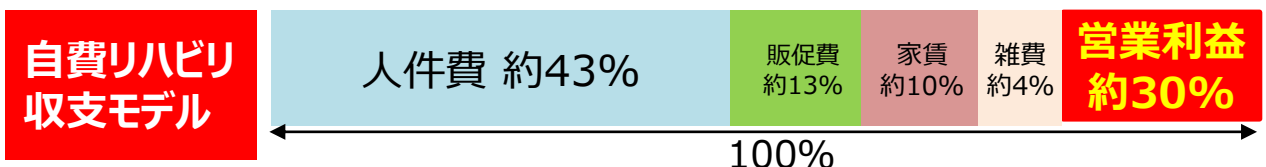
**POINT  
3**

**高収益・高利益率のビジネスモデル！**

生産性が高く、高利益を獲得

自費リハビリ事業の単価設定は、保険事業の10割負担とほぼ同額の設定です。関わるスタッフ数が半数以下で良いため、**人件費（固定費）**が下がり、販促への投資ができるため、**営業利益率が30%を確保**できるビジネスです。

**業界トップ企業様の数値状況**



POINT  
4

## 国の方向性と一致したビジネス！

社会保障費の増加を背景に、国も自費サービスの必要性を認識

保険制度では多種多様なニーズに応えられないといった問題に対し、経済産業省が厚生労働省、農林水産省と連盟で約5年前から「自費サービスの事例集」を策定するなど、国としても「自費」サービスを推奨しています。（右図）。国の成長戦略を検討する未来投資会議でも自費リハビリがとりあげられるなど、とりわけ注目されているのが「自費リハビリ」です。



地域包括ケアシステム構築に向けた  
公的介護保険外サービスの参考事例集  
厚生労働省ホームページより

POINT  
5

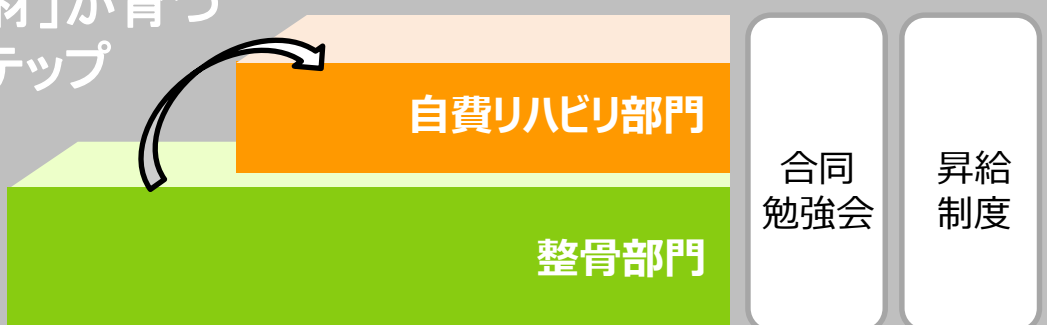
## 優秀な人材が育つキャリアステップの構築！

収益アップにより、スタッフのキャリア・雇用の幅も拡大する

自費リハビリは自費サービスなので、**成果に応じた給与UPも期待**でき、既存の他事業と比べて良い待遇を受けやすくなります。また、保険事業者にとっては、サービス内容に制限のない場で活躍することは魅力的です。

さらに、部門を跨いだ勉強会を行うことで、企業・法人内のスタッフが自費リハビリ部門のスタッフから触発され、キャリアアップを目指すきっかけにもなります。

「優秀な人材」が育つ  
キャリアステップ



# 自費リハビリ事業 新規立ち上げセミナー

オンライン開催

2022年 12月 水 13日 木 13:00~16:00  
1月 14日 金 15日 土 16日 日

会場

【会場】  
WEB配信

【日程】

2022年 1月12日(水)

2022年 1月13日(木)

2022年 1月14日(金)

2022年 1月15日(土)

2022年 1月16日(日)

【時間】

13:00~16:00

ログイン開始  
12:30より

ゲスト講師

有限会社こじま  
代表取締役  
小嶋道範氏



“総合治療院”を目指して多岐にわたる事業を展開。2019年に自費リハビリ事業に新規参入し、月商130万円へ成長をさせる。

ここまでレポートをお読みいただきまして、ありがとうございました。

このレポートでご紹介した「自費リハビリ」は、行政が必要性を認めた今が参入のチャンスです。しかしながら、順序やアプローチ手法を間違えると、どんなにチャンスに満ちた市場環境や事業であっても、成功できません。力をつけるポイントを絞って取り組むことが必要です。今回のセミナーでは、業界の先端を走る有限会社こじま 代表取締役 小嶋道範氏をゲスト講師としてお招きして、立ち上げ初期から、地域1番店になるまでの経緯をお話しいたします。まだまだ、歴史の浅い業態であることから、公開予定のノウハウ、ツール、事例は、他では見ることができない最新かつ、超実践的なものばかりです。

たった2時間で「自費リハビリ事業」の立ち上げ手法がわかるようにプログラムを構成しております。

また、今回はご希望者への特典として「**商圈レポートと個別無料相談**」が**セミナー特典**となっておりますので、皆様の状況に応じた事業参入の段取りを具体的に落とし込むサポートをさせていただきます。

「自費の自費リハビリ」は時流に乗った注目ビジネスであり、「競合する企業をこれ以上増やさない」ために、このような事例を“あけっぴろげに大公開するセミナー”で話をしていただけることは普通ではまずありえません。

大変貴重な講演となりますので、**新しいことにチャレンジしようと思わない方、また、とりあえず社員を行かせようという方は、ご遠慮ください。**

さて、このセミナーにかかる投資額ですが、今回は“志が高い経営者様”に参加していただきやすい料金設定としました。一般の方でも、なんと1名様わずか22,000円（税込）です。実践すれば毎月数百万円の粗利につながるノウハウですから正直、破格の料金です。また、今回はオンライン開催で5日程からご都合の良い日をお選びいただくことが可能です。追加開催の予定はございませんのでお早目にお申し込みください。

また、本セミナーでは新規事業の立ち上げに向けた具体的な手法を経営的な側面と現場の実践的側面においてお伝えします。

事業の責任者を任せようと思っているスタッフがいれば**ご一緒に参加されることを強くお勧めします**。早期に新規参入の動きを進めるには、セミナー当日に話し合うのが一番です。

秘匿性の高い情報も含まれますのでDVDの販売は致しません。これだけの最新成功事例を学ぶことは当日のセミナーにご参加いただいた方だけの特権ということになります。

また、セミナー時間中に限り、自費脳梗塞リハビリに必要なツール類を全てご覧いただくことができます。

知っている経営者だけが得をするビジネスです。今がまさに時流の急成長ビジネスですので、参入のタイミングを逃さないようにご注意ください。

たった4時間のセミナーを活用して自費サービスで収益の柱を作り、本業の業績アップにも相乗効果を出していくのか、それとも先延ばしにして

チャンスを逃してしまうのか・・・

またとないこのチャンスを掴み取ってください。

どうぞ、この機会をお見逃しなくご参加ください。

株式会社船井総合研究所  
シニアライフグループ  
シニアライフチーム  
チーフコンサルタント

久積 史弥

# 自費リハビリ事業 新規立ち上げセミナー

## セミナー講座カリキュラム

| 講座   | 内容                             | 講師                                                       |
|------|--------------------------------|----------------------------------------------------------|
| 第一講座 | 自費リハビリの<br>現状とこれから             | 株式会社 船井総合研究所<br>シニアライフグループ シニアライフチーム<br>チーフコンサルタント 久積 史弥 |
| 第二講座 | <特別ゲスト対談><br>自費リハビリの<br>成功への軌跡 | 有限会社 こじま<br>代表取締役<br>小嶋 道範氏                              |
| 第三講座 | 90日で立ち上げる<br>自費リハビリの立上げ手法      | 株式会社 船井総合研究所<br>シニアライフグループ シニアライフチーム<br>チーフコンサルタント 久積 史弥 |
| 第四講座 | 本日のまとめ<br>まとめ講座                | 株式会社 船井総合研究所<br>シニアライフグループ シニアライフチーム<br>リーダー 今村 大樹       |

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに

スタッフ一同、心よりお見舞い申し上げますとともに、1日も早い収束を心よりお祈り申し上げます。

## 開催要項

|                                                                                                              |                                            |                                                      |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------|------------------------------------------------------|
| 日時・会場                                                                                                        | 2022年<br>1月12日(水)・ 1月13日(木)・ 1月14日(金)      | オンライン配信                                              |
|                                                                                                              | 申込期限: 1月8日(土) 申込期限: 1月9日(日) 申込期限: 1月10日(月) |                                                      |
|                                                                                                              | 1月15日(土)・ 1月16日(日)                         | 開始 _____ 終了 _____<br>13:00 ▶ 16:00<br>(ログイン開始12:30~) |
|                                                                                                              | 申込期限: 1月11日(火) 申込期限: 1月12日(水)              |                                                      |
| 本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。オンラインミーティングツール「zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索 |                                            | ※各日程開催日の4日前が<br>お申込み期限となります。                         |

|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |      |                                      |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------|--------------------------------------|
| 受講料                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         | 一般価格 | 税抜 20,000円(税込 <b>22,000</b> 円) / 一名様 |
|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             | 会員価格 | 税抜 16,000円(税込 <b>17,600</b> 円) / 一名様 |
| <p>●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。</p> <p>●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。</p> |      |                                      |

|       |                                                                                                                                                   |                          |
|-------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------|
| お申込方法 | <p>右記、QRコードよりお申込みください。クレジット決済、銀行振込が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。</p> <p>または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓お問い合わせNo.の数字6桁 079596を入力、検索ください。</p> | お申し込みはコチラの<br>QRコードから↓↓↓ |
|-------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------|

|      |                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |                                                                                                                                                                                                                                                            |
|------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| お問合せ | <p> 明日のグレートカンパニーを創る<br/>株式会社 船井総合研究所<br/>船井総研セミナー事務局<br/>E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp<br/>TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30)</p> <p>●申込みに関するお問合せ: 天野 ●内容に関するお問合せ: 久積<br/>※お申込みに関してのよくあるご質問は、「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください</p> | <p>【年末年始休業のお知らせ】<br/>2021年12月28日(火)正午~2022年1月5日(水)まで<br/>※休業期間中は電話がつながらなくなっております。<br/>※WEBからのお問合せには1月6以降順次ご回答させていただきます。<br/>ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。</p>  |
|------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|