

パチンコ業界の課題を解決する180分

第0講座 企業成長の決め手～出店戦略を加速させるパチンコM&A～

- ① 2000店閉店!?奥野が予測するぱちんこ大変革時代とは!?
- ② M&Aを成功させている法人の成功法則と今後M&Aを成功させるために準備すべきこと
- ③ 企業成長を考える経営者が今から実践すべき7つのこと

株式会社 船井総合研究所 ライフイベント&エンターテインメント支援部 シニアコンサルタント

奥野 倫充



本講座

第1講座 既存店舗の業績を上げる!業界時流予測と10店舗以上法人が取るべき経営・営業戦略

- ① 【時流予測】遊技機撤去後の世界へ備えよ!2022年・今後3年後の市場を大胆予測
- ② 10店舗以上法人が2022年以降計画している(とるべき)成長戦略と今後の営業モデル(台数規模・機械・販促・サービス・会員戦略)とは!?
- ③ 経営者が行うべき、準備すべき成長戦略を支える組織改革

株式会社 船井総合研究所 ぱちんこグループ マネージャー

徳村 英志



第2講座 既存店舗の業績を上げる!5店舗未満・単店法人が取るべき経営・営業戦略

- ① 5店舗未満・単店法人が2022年以降すべき攻め・守りの戦略と今後の営業モデル(台数規模・機械・販促・サービス・会員戦略)とは!?ローコスト化からの〇〇への投資を注力せよ
- ② 2022年もスロット戦術×WEB戦略がキーポイント!経営者に抑えてほしいポイント解説
- ③ 小さくとも業績が上がっている法人・店舗がしている10の法則

株式会社 船井総合研究所 ぱちんこグループ マネージャー

渡邊龍信+ゲスト講師



第3講座 既存店を諦めるな!売上・粗利が2019年越え!? 月売上1.6億円→1.8億円 月粗利2,800万円→3,200万円へ

- ① 20円Sは粗利減少!? 店舗として粗利が増えればそれでよし。リゼロ、まどか3が黒字で月間10,000枚超え 6号機で取り組む集客戦術
- ② 4円P大幅アップ アウト9,000発→12,000発へ 機種別の育成発想はもう古い?牙狼・ユニコーンがなくても問題なし。シンフォギア2でも30,000発を超える20円Sとの回遊戦術
- ③ 知らないで損してる!?粗利増のために必要な対策 明日から月間粗利100万円アップ?機種別の注意点とは
- ④ まだ間に合う!撤去時の機械代捻出と効果的な台数圧縮
- ⑤ 大手チェーン競合出店時に800台以下ホールがとるべき防衛策

株式会社 船井総合研究所 ぱちんこグループ リーダー

瀧華 啓貴



第4講座 まとめ～激動の時代を乗り越えるために～

明日から経営者がすべき2022年以降への準備

株式会社 船井総合研究所 ライフイベント&エンターテインメント支援部 マネージング・ディレクター

成田 優紀



16:30～

無料経営相談会

毎年恒例 業界動向・時流予測セミナーが今年も開催します。

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
船井総研定番セミナー

特別ご案内
プレミアム
WEBセミナー

～旧基準機撤去後の世界～

パチンコ業界
時流予測
2022年
業界動向

株式会社 船井総合研究所
ライフイベント&エンターテインメント支援部
奥野 倫充



株式会社 船井総合研究所
ぱちんこグループ マネージャー
徳村 英志



株式会社 船井総合研究所
ぱちんこグループ マネージャー
渡邊 龍信



株式会社 船井総合研究所
ぱちんこグループ リーダー
瀧華 啓貴



株式会社 船井総合研究所
ライフイベント&エンターテインメント支援部
成田 優紀



本当にぱちんこ事業を撤退すべきかなのか!?
新たな成長の未来戦略を提言
～中小企業の復活シナリオ～

ご都合の良い日時を
選択してください

2021年 12月14日(火) 開催時間 13:00～16:30
(ログイン開始12:30～)

2021年 12月16日(木) 開催時間 13:00～16:30
(ログイン開始12:30～)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

【船井定番】パチンコ業界時流予測セミナー

お問い合わせNo. S079217

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

079217

～2022年は、中小企業が成長するトキ～

大きな業界変革をつかみ取れ!

株式会社 船井総合研究所
ライオンズクラブ国際協会 認定
奥野 倫充



2022年以降の ぱちんこ事業経営者が直面する課題

- 課題① 【出店】 好条件な物件情報獲得が大手有利で困難
- 課題② 【既存】 撤去対応後、優先的に投資すべき店舗選定
- 課題③ 【経営】 事業承継、誰に継がせるべきか
- 課題④ 【経営】 赤字店舗撤退判断と高額店舗売却
- 課題⑤ 【経営】 有望な新規事業探し
- 課題⑥ 【組織】 役職者の高齢化、若手社員のモチベーション低下

課題は山積! 2022年は、

▼▼既存店舗の業績立て直しと出店に注力せよ▼▼

2022年ズバリ業績UPキーワード

- ズバリ① 【既存】 800台・600台・300台の船井営業モデルの導入
- ズバリ② 【既存】 2022年はまさかのスロットに勝機あり!?
- ズバリ③ 【既存】 「デジタル×若年層」にチャンスあり
- ズバリ④ 【既存】 ズバリ2022年のキーマシーンは〇〇〇
- ズバリ⑤ 【出店】 大手が出店したがない郊外中小型駅前店舗を狙え!

パチンコ業界2022★時流営業モデル

郊外駅前ローコスト300台モデル

月売 8,500万円 月粗 1,700万円 ▶ 月売 11,000万円 月粗 2,200万円

- Point① 大型店、大手ホールに負けない 1円P一点突破で突き抜けた戦略、戦術
- Point② 利益を減らしてまでやる集客日はいらない 地域客数4番店でもできる若年層集客
- Point③ 2ヶ月に1度必ず行う〇〇 常連様の来店回数を伸ばすコツとは

オリジナルコーナー特化600台モデル

月売 1億9,000万円 月粗 3,700万円 ▶ 月売 2億3,000万円 月粗 4,000万円

- Point① ヤング客層ターゲットの4円P20円Sコーナーづくり差別化戦略
- Point② 地域一番店よりもピーク客数を最大化する集客日づくり
- Point③ ピーク客数アップだけでは終わらない、ベース客育成方法

4円パチンコハイミドル強化800台モデル

月売 2億9,000万円 月粗 5,700万円 ▶ 月売 3億4,000万円 月粗 6,000万円

- Point① 4円パチンコ高単価部門1.3倍商圏包み込み戦略
- Point② 20円スロット集客⇒4円パチンコ、20円スロット収益部門回遊づくり
- Point③ 海、JG足元常連客シェアアップの効率的な施策



WEBからお申込みいただけます!

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページの
お申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/079217>



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【船井定番】パチンコ業界時流予測セミナー

お問合せNo. S079217

開催要項

オンラインにてご参加

※全日程同じ内容となります。ご都合の良い日程でお申込みください。

日時・会場

2021年 **12月14日(火)**

お申込期限: 12月10日(金)

開始 終了
13:00 ▶ 16:30
(ログイン開始12:30より)

2021年 **12月16日(木)**

お申込期限: 12月12日(日)

開始 終了
13:00 ▶ 16:30
(ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 **30,000円** (税込**33,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 **24,000円** (税込**26,400円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記 船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.079217を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 **E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL : 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込に関するお問い合わせ: 櫻田 ●内容に関するお問い合わせ: 岩佐

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

12月14日(火)

申込締切日12月10日(金)

12月16日(木)

申込締切日12月12日(日)

