

地域ナンバーワンを目指すビルダー・工務店  
性能住宅を広めたい、今後の住宅業界を知りたい方

# 住宅性能 シンポジウム

これからの地域工務店ビルダーの在り方とは

本当に「良い家」を地域に広める方法を  
業界トップビルダーの代表が

## 徹底討論



ヤマト住建株式会社  
代表取締役会長  
西津 昌廣氏



アイ・ホーム株式会社  
代表取締役  
田村 寛治氏

オンライン開催

ONLINE Seminar

2021.12.14

TUE

13:00-16:00

(ログイン開始 12:30より)

申込締切日:12月10日(金)

セミナー受講料

一般 税抜10,000円(税込11,000円)/1名

会員 税抜 8,000円(税込 8,800円)/1名

※ご入金の際は、税込金額でのお振り込みをお願いいたします。

※会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバースPlus)にご入会中のお客様の申込みに適用となります。詳しくは社長onlineをご確認ください。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催



明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken

【工務店ビルダー向け】住宅性能シンポジウム

お問い合わせNo.S078861

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は[セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名]を明記の上、ご連絡ください。

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 078861

# 性能住宅業界をけん引している二大トップが 地域ビルダー工務店の在り方を徹底討論

POINT

01

地域工務店・ビルダーが追求すべき「住宅性能値や商品設計」に関して

性能を良くしても売れない、どこまで性能値にこだわればいいのかなど  
住宅商品について徹底解説していただきます。

POINT

02

地域工務店・ビルダーがあるべき姿

少子高齢化や後継者不足など住宅不動産業界は危機を迎えております。  
そこで「お客様から選ばれる企業の在り方」について様々な面から分析・討論していただきます。

POINT

03

ウッドショック・コロナウィルスを踏まえた2022年の住宅業界動向

目まぐるしく変化をしている住宅不動産業界のマーケットについて  
船井総研および業界トップビルダーの両方の視点から解説。



ヤマト住建 株式会社  
代表取締役会長

西津 昌廣氏

現在国内に29店舗を出店され年間1200棟に  
近づく猛威で急成長をしている企業のトップ経  
営者。ハウスオブザイヤーを今年度含め11年連  
続受賞しており、「日本の住宅を世界基準にす  
る」を合言葉にお客様の満足を追求する住宅開  
発を続けている。

## ゲスト講師 紹介

アイ・ホーム 株式会社  
代表取締役

田村 寛治氏

全館空調システム「マッハシステム」考案者でありフル  
オーダーの家を提案させて頂くことで、多様化する生活  
スタイルの中、お客様が満足のいく理想の生活を実  
現するお手伝いを実現。未来に向かって、心を豊かにす  
るような快適で健康的な家作りを目指している。全国の  
ZEH推進を牽引している代表者の一人。



## 講座内容 & スケジュール

| 講 座   | 講座の内容                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                 |
|-------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 第1講座  | <p><b>ウッドショックや25年問題を踏まえた<br/>2022年の住宅不動産業界のマーケット時流予測</b></p> <p>株式会社 船井総合研究所 住宅支援部 マネージャー <b>白戸俊祐</b></p> <p>2022年はウィズコロナとして3年目を迎える節目の年、ウッドショックや2025年問題などマーケットが激変していくことが予想されま<br/>す。船井総研が持つ住宅不動産業界のマーケット予測と地域ビルダー・工務店が「何を」すればいいのか徹底解説いたします。</p>                                                                                                                                                       |
| 第2講座  | <p><b>ヤマト住建×アイ・ホームの代表対談</b><br/>～ZEH推進トップビルダーの代表が「今後の住宅・不動産業界」の在り方を語り尽くす</p> <p>ヤマト住建 株式会社 代表取締役会長 <b>西津昌廣氏</b><br/>アイ・ホーム 株式会社 代表取締役 <b>田村寛治氏</b></p> <p>ZEH推進ビルダーであるヤマト住建株式会社の西津昌廣氏と地域密着型で宮崎県内トップビルダーであるアイ・ホーム株式会社の田村<br/>寛治氏とのプレミアム会談を開催いたします。戦略や商品が違えば日本のZEH住宅推進を牽引しているお二方にゲストスピーカーとし<br/>て参加していただき、今後の住宅不動産業界の行く末や地域工務店・ビルダーの在り方など幅広く話を繰り広げております。今までのセ<br/>ミナーとは違う、シンポジウム型のトークセッションとなっております。</p> |
| まとめ講座 | <p><b>まとめ講座</b><br/>～トップビルダーから学ぶ今後取るべき戦略とは</p> <p>株式会社 船井総合研究所 住宅支援部 マネージャー <b>白戸俊祐</b></p> <p>トップビルダーの同士の会談から学ぶ今後住宅戦略論を解説いたします。やることが山積して何から始めればいいのかわからなくなるの<br/>は当然です。優先順位の立て方や具体的な取り組むべき事項を解説いたします。</p>                                                                                                                                                                                             |

※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

## WEBからお申込みいただけます！

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

**セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！**

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/078861>

TEL:0120-964-000 (平日9:30～17:30)

