

不安定な受注、施工管理社員の激務、 利益率低下に悩む施工会社向け

開催日時	2021年 WEB開催	11月22日	月
	2021年 WEB開催	11月25日	木
	2021年 WEB開催	11月26日	金
13:00~15:00 (ログイン開始12:30~)			

不動産会社と提携し、マンションリノベを請け負う

DX施工管理セミナー

デジタル・トランスフォーメーション

初提案セミナー

施工管理のデジタル化×チーム制で
1人あたり請負高が年1億から2億に倍増!!

◆現場移動時間が**3分の1**に!
リモート施工管理システム

◆マンションリノベのパック化で
即日スピード見積&受注!

◆デジタルツールを駆使して
不動産会社を効率開拓



新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

【webセミナー】高収益マンションリノベ請負専門業態セミナー お問い合わせNo. **S078413**

船井総研セミナー事務局
<E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp>

※お問合せの際は
「セミナータイトル・お問い合わせNo・お客様氏名」を
明記のうえ、ご連絡ください

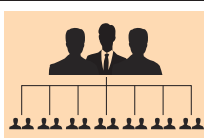
WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ【<https://fhrc.funaisoken.co.jp>】右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **078413**

高収益マンションリノベ請負専門業態セミナー

本セミナーでお伝えするポイントはこちら！

①施工管理効率を2倍にする方法

施工管理スタッフの現場移動時間を削減することで管理請負高を1.5～2倍に増やすための①遠隔管理システム、②アルバイト活用による分業事例をご紹介します。



②リモート施工管理体制のつくり方

新人や若手でも一定以上の品質で施工管理を可能とする「マニュアル」は必須。施工管理マニュアルに加えてマンションでは特有となる養生マニュアルやKYブック、各種打合せ用資料等、体制づくりに必要なマニュアルの作成について事例をご紹介します。



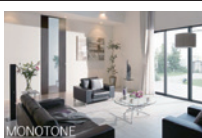
③リノベ集客を増やす、不動産会社の開拓手法

不動産会社からのマンションリノベ案件を増やすための開拓営業手法&実例ツール活用法をご紹介します。さらに、従来のルート開拓型営業とは異なる、「デジタルツールを活用した見込み獲得・効率的なオンライン営業手法」を解説します。



④超効率営業のための「施工プランのパック化」

物件ごとにゼロから設計するのではなく、予め作成した簡易積算&リノベパックを活用します。これによって即日見積が可能になり、成約率と営業効率が向上します。本セミナーではリノベパックの作り方と事例をご紹介します。



講座	セミナー内容
第1講座 13:00 ~13:40	不動産紹介のリノベ改修で営業利益3000万円のビジネスモデルとは セミナー内容抜粋 不動産会社経由のBtoBリフォームで1拠点4億円、営業利益3000万円のビジネスモデルを展開するためのポイントを、事例を交えて解説します 株式会社 船井総合研究所 リフォーム支援部 Reformビジネスグループ マネージャー 齋藤 勇人 早稲田大学法学部卒業後、2012年に株式会社船井総合研究所に入社。住宅リフォーム事業の新規参入および活性化コンサルティングで2015年チームリーダー昇格、2017年グループマネージャーに昇格。現在は全国各地の地域1番店や有力リフォーム会社において、成熟マーケットで勝ち残るためのビジネスモデル転換を数多くプロデュースしている。その他、異業種（住宅、不動産、建材卸、専門工事業）からのリフォーム事業新規参入や、集客不振企業のマーケティング活性化（WEB）、営業組織マネジメント改善などの領域においても多数の実績がある。
第2講座 13:40 ~14:10	不動産会社からリノベ案件を受注する開拓営業手法 セミナー内容抜粋 BtoBリフォームで業績を伸ばしている会社が取り組んでいる、不動産会社の開拓手法と成果に繋げるためのポイントを解説します。 株式会社 船井総合研究所 リフォーム支援部 Reformビジネスグループ シニアコンサルタント 生田目 吉章 船井総研入社後、営業現場の業績アップ手法開発、営業マン教育等に携わってきた。現在はリフォーム業、専門工事業、建設・建築業、不動産仲介業、ガスエネルギー業を中心にビジネスモデル導入を柱とした経営革新戦略に取り組んでおり、多くの企業から支持を得ている。主なコンサルティングテーマは資金・評価制度導入、リフォーム事業新規導入、および活性化、CRM導入、OB顧客固定化プログラム導入、営業マン・幹部社員スキルアップ研修プログラムなど。
第3講座 14:20 ~15:00	現場管理1人あたり完工高2億円を可能にするリモート施工管理 セミナー内容抜粋 価格力と収益性を両立させるカギは「1人当たり生産性の向上」です。それを実現するためのリモート施工管理体制のつくり方を、事例を基にご紹介します。 株式会社 船井総合研究所 リフォーム支援部 Reformビジネスグループ シニアコンサルタント 生田目 吉章

【webセミナー】高収益マンションリノベ請負専門業態セミナー

お問い合わせ NO.S078413

開催要項

オンラインにてご参加 ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日時をお選びください。

2021年 11月 22日(月)

お申し込み期限：11月18日(木)

開始 終了
13:00 ▶ 15:00
ログイン開始(12:30~)

2021年 11月 25日(木)

お申し込み期限：11月21日(日)

開始 終了
13:00 ▶ 15:00
ログイン開始(12:30~)

2021年 11月 26日(金)

お申し込み期限：11月22日(月)

開始 終了
13:00 ▶ 15:00
ログイン開始(12:30~)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

会員価格 税抜 8,000円 (税込8,800円) / 一名様

一般価格 税抜 10,000円 (税込11,000円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長オンラインプレミアムプラン(旧FUNAI×ンバースPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けさせていただきます。

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.078413を入力、検索ください。

明日のグレートカンパニーを創る



Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

<E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp>

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込に関するお問い合わせ:横田 ●内容に関するお問い合わせ:生田目

WEBよりお申し込み受付中！



右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。
セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/078413>

