

8坪で月商500万円を達成する 商品・販促手法を一挙大公開!

スケジュール

WEB開催 2021年 11月 15日・16日・24日・25日
開催時間 13:00~16:00 (ログイン時間: 12:30より)

講座内容

コロナウイルスの感染拡大の観点から、WEBでの開催とさせていただきます。
セミナー当日はお手持ちのスマホ、タブレット、PCからご視聴いただけます。

第1講座 中食業界の動向と今後

中食業界の今を取り巻く現状と今後についてお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所 フード支援部 中食グループ マネージャー

小林 耕平



第2講座 デリバリー専門店の開発で年商2億円を達成したカツデリの取り組み

全国各地の飲食店が業績不振に苦しむ中、コロナ禍でも業績を伸ばしています。
その裏側にあるストーリー、戦略、取り組みについてお話し頂きます。

株式会社 カツデリ 代表取締役

照屋 秀人氏



第3講座 デリバリーの業績アップ手法

デリバリーで売上を上げる具体的な手法とポイントについて解説していきます。

株式会社船井総合研究所 フード支援部 中食グループ

三村 香貴



WEBからお申込みいただけます!

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページの
お申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/078073>



業績回復の次の一手を検討されている飲食店経営者様 必見

二等立地で**8坪月商500万円**の獲得が可能!

不振飲食店から

デリバリー専門店

へ業態転換し

年商2億円

地方でも坪売上50~60万円を達成する

自社販促・自社配送でも営業利益率20%以上を
達成する株式会社カツデリのビジネスモデルとは?

株式会社 カツデリ
代表取締役

照屋 秀人氏

特別
ゲスト
講師



CK併設旗艦店(15坪)

社員1名 + P/A4-5名

月商

営業利益率

800万円 25%



小型店(8坪)

社員1名 + P/A2-3名

月商

営業利益率

500万円 23%

- ✓ ポータルサイトのみに頼らず、地方でもデリバリー月商2,000万円以上を達成する直販の仕組み作り
- ✓ 自社配送にも関わらず、営業利益率20%以上を達成する配送業務の生産性向上手法
- ✓ 坪売上50万円以上を達成するデリバリー専門店における店舗運営業務の生産性向上手法
- ✓ 最低初期投資300万円でデリバリー月商500万円以上を獲得できるデリバリー専門店開業のための方法

WEB開催 2021年 11/15日・16日・24日・25日 13:00~16:00 (ログイン開始12:30~)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 078073

WITHコロナで
飲食店に代わる
収益の柱を作る

ほとんどの会社が誤解している、「デリバリー専門店」で成功するための最新攻略法とは 飲食店からの業態転換で年商2億円を達成したカツデリのビジネスモデルを徹底解剖

初期投資300万円～ 坪月商50万円～ 職人不要で参入可能 ビジネスモデルの概要を一挙大公開

たった1年で高収益型デリバリー専門店に変貌を遂げた秘密とは？



CK併設旗艦店 (15坪・1店舗)

月商178万円 営業利益率10%

月商800万円 営業利益率25%



CK併設旗艦店 (8坪・3店舗)

月商300万円 営業利益率13%

月商500万円 営業利益率23%

外食企業からの中食参入続々！
船井総研が紹介する全国各地の
成功事例 ほんの一部を
ご紹介

地方 二等立地なのに坪月商50万円を達成する驚きのビジネスモデルのポイント

Point
1

最低初期投資300万円で
デリバリー専門店を開業

業績不振の飲食店を必要最低限な設備投資300万円で店舗改装し、デリバリー月商2,000万円を獲得できるビジネスを構築。

Point
2

地方でもデリバリー月商2,000万円
以上達成する直販の仕組み作り

ポータルサイトのみに頼らない自社販促として近隣へのポスティングを強化、既存顧客のリピート対策、自社サイト活用を含めたオンライン対策を実施。

Point
3

自社配送にかかわらず
営業利益率20%を達成する
配送業務の生産性向上手法

配送体制の構築と配送管理の仕組み構築により、自社配送にも関わらず営業利益率20%以上を達成。

Point
4

デリバリー専門店での
店舗運營業務の生産性向上手法

仕込み調理業務の効率化とシステムによる店舗の営業管理に加え、リアルタイムでの業績管理の仕組み構築によって労働時間を減らして売上を2倍以上に伸長。

事例 1

月商200万円の不振カフェが30席で
月商1,000万円を1年で達成！

事例 2

居酒屋事業から中食・食品事業へ転換し、
半年で1店舗月商1,000万円を達成！

事例 3

テイクアウト&デリバリー専門店を立ち上げ、
1年で人員4名年商2億円を達成！

デリバリー市場攻略のポイントは？ デリバリービジネスの特徴を知り、成功へ！

特徴 1

認知・比較検討がオンラインのみ ⇒ ブランド間での差別化が困難であるため、比較検討時の品質・信用訴求が勝負となる。口コミや写真の投稿等が重要となる。

特徴 2

顧客との直接的な接点がほぼない ⇒ 特にプラットフォーム活用の場合は人的接触はないので、注文ページの利便性と、納品商品の品質及び、同梱物での他店との差別化が重要となる。

特徴 3

自宅で完結する簡便さと配送料の負担が大きい ⇒ デリバリー＝実店舗より割高なイメージが一般認識なので、希少性・嗜好性・付加価値が高く実店舗購入等で代替し難いという要素がデリバリーで売れるためには非常に重要となる。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

デリバリー専門店開発セミナー

お問合せNo.S078073

開催要項

オンラインにてご参加 ※全日程とも同じ内容となっております。ご都合のよい日時をお選びください。

お申込期限: 11月11日(木)

2021年 11月15日(月) 13:00 ▶ 16:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限: 11月12日(金)

2021年 11月16日(火) 13:00 ▶ 16:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限: 11月20日(土)

2021年 11月24日(水) 13:00 ▶ 16:00 (ログイン開始 12:30より)

お申込期限: 11月21日(日)

2021年 11月25日(木) 13:00 ▶ 16:00 (ログイン開始 12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

日時・会場

受講料

一般価格 税抜 20,000円 (税込 22,000円) / 一名様

会員価格 税抜 16,000円 (税込 17,600円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバースPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.078073を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL: 0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ: 星野 ●内容に関するお問合せ: 三村

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

<オンライン受講>

11月15日(月)

申込締切日 11月11日(木)

11月16日(火)

申込締切日 11月12日(金)

11月24日(水)

申込締切日 11月20日(土)

11月25日(木)

申込締切日 11月21日(日)

