

セミナーや交流会が減少し、
顧問提案の機会が減っている
法律事務所経営者様

一般価格 **10,000円** (税抜) 会員価格 **8,000円** (税抜)
/ 一名様 **11,000円** (税込) / 一名様 **8,800円** (税込)

飲み会や営業力に頼らない！ **顧問獲得手法大公開セミナー**

オンライン 顧問開拓

“脱”飲み会 “脱”会合 “脱”交流会 “脱”訪問

豪華2大ゲスト講師による事例講座



弁護士法人
フルサポート
代表弁護士
西面 将樹 氏

企業法務に参入してたった**2年**で
年間20社以上の顧問先を獲得

岐阜県可児市で事務所を創業し、2019年に名古屋事務所を設立。2019年から企業法務分野に本格参入をし、2020年にはコロナ禍にも関わらず20社以上の顧問先を開拓することに成功。オンラインセミナーをフル活用し、従来の顧問獲得手法とは異なるアプローチで顧問先を伸ばしている。



杜若経営法律事務所
パートナー弁護士
向井 蘭 氏

豊富なメルマガリストを活用し、
WEBセミナーから3ヵ月で
60社以上の顧問を獲得！

使用者側の労務問題に特化し、40年以上の実績を誇る杜若経営法律事務所のパートナー弁護士。自身の発行するニュースレターを10年以上に渡り毎月発行を続け、購読者数は6,000人以上。コロナの影響を受け、オンラインセミナーにいち早く取り組み、現在では1,000名以上の集客を実現している。

法律事務所のためのオンライン顧問開拓セミナー

お問い合わせNo.S077910

主催



明日のグレートカンパニーを創る

船井総研セミナー事務局

Funai Soken E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

※お問合せの際は
「セミナータイトル・
お問い合わせNO・お客様氏名」を
明記のうえ、ご連絡ください

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。)→ **077910 検索**

今までの顧問開拓の常識を変える**オンライン**顧問開拓とは？

このようなお悩みをお持ちの法律事務所様は是非ご参加を！

- ・コロナでスポットの案件数が減少して、売上・利益ともに減少している
- ・コロナでリアルセミナーが開催できずに、顧問先の開拓が進んでいない
- ・異業種交流会等も開催されておらず、新規の名簿獲得が進んでいない
- ・WEBセミナーをとりあえず実施してみたものの、全く成果に繋がっていない
- ・ホームページはあるが、企業法務(顧問先)の案件を獲得できていない

顧問獲得の よくある勘違い

- ・異業種交流会で名刺交換しないと見込みは増えない？
- ・ゴルフや飲み会に参加しないと経営者から依頼を貰えない？
- ・営業力が高くないと顧問契約を獲得できない？

弁護士が時間を割くべきではない事に時間を使っている

今までの顧問開拓

- ・異業種交流会への参加や、セミナーでの名刺交換、各種会合への出席で名簿を獲得
- ・飲み会や食事への出席、顧客とのゴルフ等で見込み客との関係性を構築



これからの顧問開拓

**WEBセミナーの開催で
新規名簿の獲得と、見込み客との
関係性構築を同時に実現できる！**

WEBセミナーを 成功させるための **3つのポイント**

WEBセミナーはテーマ選定が9割！

絶対に外さないテーマ選定の手法をお伝えします。
WEBセミナー成功の秘訣はテーマ選定です。そもそものテーマがずれていると集客も難しくなり、また個別の相談を受けることも困難になります。

メール・SNSを効果的に活用し**300社以上**の 集客に成功したセミナー集客術！

高確率で成功するセミナー集客手法をお伝えします
セミナーをDMだけで集客する時代は終わりました。
SNSやメールマガジンを織り交ぜ、最適な集客をすることが重要です。

個別相談や、講師依頼が続出するセミナー構成の基本！ 講演が苦手な先生もすぐにプロ講師になれるプレゼン術！

いくら集客に成功しても仕事に繋がられなければ意味がありません。セミナーからいかに個別相談を獲得するか、ファン層を作るかが鍵となります。

ゲスト講師の取り組み事例をコンサルタントが解説！

① 開催コストを従来の**約1/5に削減**

WEBセミナーに切り替えることにより、**コストを軽減し、かつ効率的に集客**をすることが可能になります。

また、WEBセミナーは1回の講演で複数回配信をすることができるため、従来のセミナーよりも**大幅なコスト削減(従来セミナーの1/5程度)**が可能です。最低でも月1回以上(多い月では5回以上)配信をすることで、**効率的な集客とコスト削減を同時に実現**しています。

② テーマを絞り込み延べ**300社以上を集客**

労務問題にテーマを絞り込むことで、**集客を安定させることが可能**になります。

また同一分野でのセミナーを定期開催することで、**法的な知見を高める**ことができ、労務案件の受任を増やすことで**ノウハウの蓄積**も可能です。労務問題はどの業種業界にも当てはまるテーマであるため、おすすめのテーマです。

③ ZOOMを活用したオンライン相談を活用し、**遠隔地でも顧問契約**

オンライン相談ツールを活用することで、**相談機会の最大化を実現**できます。また来所に限らずに顧問契約の提案が可能になるため、**遠隔地の参加者に対しても顧問契約の提案が可能**になります。

実際に、ゲスト講師の弁護士法人フルサポート様では、名古屋に事務所がありながらも関東圏の顧客と顧問契約を締結できています。

豪華**2大**セミナー**参加特典**

1

WEBセミナーのプロフェッショナルによる
無料オンライン経営相談

2

ZOOMを活用した**WEBセミナー**
実践運用マニュアルプレゼント！

セミナープログラム

オンライン開催

2021年

11月13日(土)

11月17日(水)

申込締切日: 11月9日(火)

申込締切日: 11月13日(土)

PC・スマホで
セミナー参加!

11月20日(土)

11月27日(土)

申込締切日: 11月16日(火)

申込締切日: 11月23日(火)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

日程がどうしても合わない企業様へ

TEL.0120-958-270

個別経営相談承ります まずは、お問い合わせください【平日9:45~17:30対応】担当: 石黒

開始時間

13:00▶16:30

ログイン開始 12:30~

受講料

一般価格

税抜10,000円(税込11,000円)/1名様

会員価格

税抜8,000円(税込8,800円)/1名様

講座

セミナー内容

第1講座

13:00~13:30

企業法務分野の時流と進むべきオンライン化の方向性



企業法務分野のトレンドや、弁護士業界を取り巻くDX・デジタル化の流れを現場の情報やデータをもとに解説いたします。

株式会社 船井総合研究所 事業開発グループ チーフコンサルタント 石黒 翔太

第2講座

13:30~14:20

WEBセミナー・面談での顧問獲得事例



リアルセミナーの開催が難しくなる中、WEBセミナーとWEB面談を最大限活用し、コロナ禍でも安定的に顧問先を獲得している事例をご紹介します。

弁護士法人 フルサポート

代表弁護士 西面 将樹 氏

岐阜県可児市で事務所を創業し、2019年に名古屋事務所を設立。2019年から企業法務分野に本格参入をし、2020年にはコロナ禍にも関わらず20社以上の顧問先を開拓することに成功。オンラインセミナーをフル活用し、従来の顧問獲得手法とは異なるアプローチで顧問先を伸ばしている。

第3講座

14:30~15:20

ハウスリストを活用しコロナ禍で顧問獲得をした事例



数千件にも及ぶハウスリストを活用し、WEBセミナーの集客を最大化。2021年だけで40社以上の顧問先を獲得した事例をご紹介します。

杜若経営法律事務所

パートナー弁護士 向井 蘭 氏

使用者側の労務問題に特化し、40年以上の実績を誇る杜若経営法律事務所のパートナー弁護士。自身の発行するニュースレターを10年以上に渡り毎月発行を続け、購読者数は6,000人以上。コロナの影響を受け、オンラインセミナーにいち早く取り組み、現在では1,000名以上の集客を実現している。

第4講座

15:30~16:15

デジタルツールを活用した顧問開拓事例

WEBセミナーやオンラインセミナーを活用した顧問先獲得事例をご紹介します。デジタルツールを上手に活用し、非対面でも顧問先を開拓できる仕組みをお伝えいたします。

株式会社 船井総合研究所 事業開発グループ チーフコンサルタント 石黒 翔太

第5講座

16:15~16:30

まとめ講座



法律事務所が目指すべきDX経営とは何か、他土業でのDX事例も踏まえ、法律事務所が向かうべき方向性をお伝えいたします。

株式会社 船井総合研究所 事業開発グループ マネージャー 小川原 泰治

※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申し込み方法 — WEBからのお申し込み —



右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報を下記Webページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/077910>

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30)

