

採用プラットフォーム事業新規立上げセミナー

PC・スマホで
セミナー参加!

選べる曜日! スマホからもOK!
ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

一般価格 /一名様 **11,000円**(税込)
会員価格 /一名様 **8,800円**(税込)

2021年 **10/29** [金] 申込締切日 10月25日 [月] **11/1** [月] 申込締切日 10月28日 [木] **11/9** [火] 申込締切日 11月5日 [金] **11/10** [水] 申込締切日 11月6日 [土]

開催時間
13:00~16:00
(ログイン開始 12:30~)

※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

今回ご紹介する2つの採用プラットフォームご紹介

高校生の就活の可能性を広げる 企業紹介メディア「COURSE」

「学校の先生から企業を紹介してもらう」が主な手段だった高校生の就職活動を、有意義なものにする為に生まれたのがCOURSEです。高校生を採用したい地元企業を紹介するプラットフォームとして高校生と企業を繋いでいます。



地元の人と企業を繋げる 中途採用メディア「じょぶる山口」

「地元で働きたい」「地元に戻りたい」と考える転職希望者と、地元の人材を採用したい中小企業をマッチングさせるプラットフォームとして生まれたのがじょぶる山口です。地元の求人のみを扱い地域の雇用活性化を目指しています。



時間	セミナー内容
第1講座	地方の中小企業が取り組むべき戦略 株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 マネージング・ディレクター 西山 圭 国内最先端のマーケティングノウハウと船井流経営法を駆使し、地域特化型の自社メディア開発をはじめとする様々な業界において企業の業績アップを実現してきた。実績数は累計100社以上、手がけた地域メディアは100メディア以上に及び、同社における地域メディア開発の草分け的存在である。現在は経勢50名を超えるマーケティングオートメーション及びセールスデック導入に精通したDX専門コンサルタントが所属する部門の責任者を務めている。
第2講座	1名から立ち上げ可能! 採用プラットフォームを1から立ち上げる為の全貌公開! 株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 ソリューション開発グループ チーフコンサルタント 保泉 泰宏 船井総研に新卒で入社。入社後は、広告・印刷業界/人材業界に特化をし、新規事業立ち上げ/マーケティング戦略の策定プロジェクトを経験。現在は、求人メディアの新規立上げおよび収益化を強みにしている。特に、マーケティング戦略での再現性が高い提案/実行には定評がある。
第3講座	何故、採用プラットフォーム事業で成功できたのか? nps 株式会社 代表取締役 植杉 親優氏 地域No.1の広告会社になるべく、長崎県に特化した就職応援メディア事業を立ち上げ、大躍進を遂げた。また人気の地域有料雑誌『もってこい長崎』も事業展開している。『PRが企業を強くする』を経営理念に掲げ、社内スローガンは「広告で社会貢献する」。今最も勢いのある経営者である。人生でやり遂げたいことは、「九州の魅力を世界に伝える」こと。
第4講座	令和を勝ち抜くために経営者に考えてほしいこと 株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 マネージング・ディレクター 西山 圭

お申し込み方法 — WEB からの申し込み —



右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30)

セミナー情報をWEBページからご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/077908>



全業種対応

新たな収益源を作りたい経営者・経営幹部の方へ

ワクチン普及・オリンピック開催で回復が期待される日本経済
“コロナ後に再拡大”するビッグマーケット

地域特化型

採用プラットフォームビジネス

未経験の営業マン1名から始められる

フロント商品として活用
取引先数 **5** 倍増

営業利益率 **35%**

立上げ2年で
売上 **1** 億

新規立上げセミナー



モデル1 **2つの成功モデルをまとめて公開** モデル2

高卒マーケット
就職応援メディア事業

営業利益率 **35%**

完全ガラ空きマーケット

半年で売上 **4300** 万



nps 株式会社
代表取締役
植杉 親優 氏

中途マーケット
RPO付求人メディア事業

単体売上 **2** 億突破

新規取引先数 **5** 倍増

年間応募数 **8000** 名



株式会社 Be win
代表取締役
河村 勝就 氏

PC・スマホで
セミナー参加!

2021年 **10/29** [金] **11/1** [月] **11/9** [火] **11/10** [水]
開催時間 | 13:00~16:00 (ログイン開始 12:30~)

一般価格 /一名様 **11,000円**(税込)
会員価格 /一名様 **8,800円**(税込)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催 明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

採用プラットフォーム事業新規立上げセミナー お問い合わせNo.S077908

船井総研セミナー事務局 **E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp**

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください。

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **077908**

人手不足を高収益ビジネスに転換させる2つのモデルを特別にまとめて紹介します

これから推測される経済の動向

ワクチン普及による 経済活動再開

1回目のワクチン接種率が70%を超えたアメリカ ニューヨーク州ではほとんどの経済活動を再開させています。

急速に進む デジタルシフト

コロナによって急速にデジタル化が進み、リアル領域のみに展開するマーケットは縮小していくことが予測されます。

コロナ禍の経営者が抱える悩み...

- ✓ 既存事業のニーズが下がり売上が減少している
- ✓ 5年後、10年後を見据えた際に今の市場では先が見えない
- ✓ 自社の武器となる時流にのった新たな商品が欲しい
- ✓ 少人数から始められる事業を探している

経済回復によって伴う人手不足を逆手に取る!

再拡大するビッグマーケット人材ビジネス

レンタル型ストックビジネス
人材派遣事業

成果報酬型フロービジネス
人材紹介事業

掲載型ストックビジネス
採用プラットフォーム事業

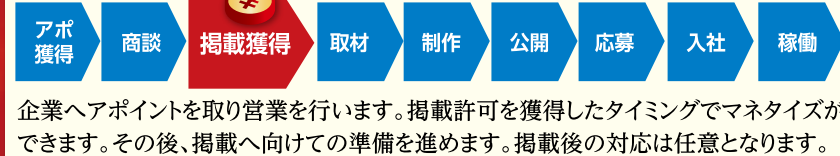
異業種参入で早期に売り上げを立てるなら採用プラットフォーム事業!

採用プラットフォーム事業とは?

情報・商品・サービスを提供するための場所を提供する事業をプラットフォーム事業と呼びます。採用プラットフォーム事業とは、提供する情報を「求人内容」に絞り、求人企業と求職者を繋げる為の場所を提供するビジネスになります。求人企業から掲載料金をいただき、代わりに情報発信のサポートを行います。



事業プロセス



プラットフォーム事業のポイントは「ブランディング」

様々なプラットフォーム事業が散見される中、ブランディングは立ち上げる上での最大のポイントとなります。本セミナーでは地域特化することでブランディング強化に成功した会社様の事例を紹介いたします。

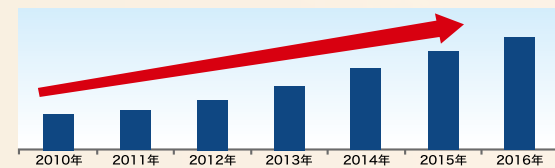
- ① 地域特化型プラットフォーム事業の魅力
- ② 支社つくる設備投資が不要
- ③ 既存ビジネスとの親和性が生まれやすい

異業種からの参入実績多数! 採用プラットフォーム事業を取り組むべき3つの理由

これから推測される経済の動向

1 将来性

リーマンショックの時は、経済の回復とともに求人掲載数が増えた。たった5年で約3倍にまで増加! 人手不足が解消されない限りニーズが増え続けるアフターコロナの成長マーケットの1つ!



少子高齢化が続く限り、ニーズが無くならない

既存事業の新規開拓が進み同時に売上アップ

2 親和性

全業種に対応可能な商材なので、当事業をフロントに既存事業の新規開拓が進む! 既存取引先のみで固執した収益モデルから脱却し新規時事業と並行して売上を立てる!

2020年度(コロナ禍)も人手不足が深刻だった業界例



全業種がターゲット事業拡大のチャンス!!

マネタイズが早く収益化させやすい

3 収益性

人材ビジネスマーケットの中でもマネタイズできるまでの期間が最も短いモデル! 異業種からの参入でも早期に売上を立てることが可能で安定的に収益を確保できる!



採用プラットフォーム事業を1から立ち上げ成功したモデル2社を公開

高校生就活応援メディア「COURSE」

既存顧客へのクロスセルのみで一気に**+1300万獲得**
立ち上げ半年で売上**4300万達成!** 営業利益率**35%**



高校生を採用したい企業へ訪問し、COURSEへの掲載の提案を行います。掲載企業を獲得後は取材を行い、学校へ配る冊子の制作を行います。冊子完成後、地域の学校へ訪問し冊子を配ります。約2か月間で売上2500万を生み出す、高収益ビジネスです。



売れるポイント

- ① 競合のいないサービスなので「高校生採用」を検討している企業を独占できます。
- ② 完成した情報冊子は地域の学校に直接届けられるので、高校生に知ってもらうきっかけを必ず作れます。
- ③ 情報冊子だけではなく、Webサイトにも並行して掲載される為、リアル領域とWeb領域を同時にカバーできます。

RPO付き中途採用メディア「じょぶる」

新規取引先数**5倍増!** 上場企業とも**契約獲得!**
広告売上**2億突破!** 年間応募者数**8000名**



中途を採用したい企業へ訪問し、じょぶるへの掲載の提案を行います。掲載企業を獲得後は取材を行い、自社サイトへ掲載します。求職者から応募があった際には対応を代行し採用までのサポートをします。売上を上げながら取引先を一気に増やす第二本業ビジネスです。



売れるポイント

- ① 面接設定前までの求職者対応業務を代行し、熱量の高い候補者を求人企業へお繋ぎします。(RPO機能)
- ② 掲載企業に対して取材を行い質の高い求人ページを作成します。中小企業の弱点である「情報発信力」をカバーし、企業のブランディングサポートをします。
- ③ 作成した求人ページが、「誰に」「どのくらい」見られていたのかを分析し情報提供します。その結果を元に改善提案までを行います。

営業未経験者でも単月売上300万円・成約率40%超達成! “売れる営業のプロセス”もセミナーにて公開します!