

人材紹介ビジネス新規参入セミナー

PC・スマホで
セミナー参加!

選べる曜日!スマホからもOK!
ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

一般価格 /-名様 **11,000円**(税込)
会員価格 /-名様 **8,800円**(税込)

2021年 **10/29** [金] 10月25日 [月] 申込締切日
11/8 [月] 11月4日 [木] 申込締切日
11/16 [火] 11月12日 [金] 申込締切日
11/24 [水] 11月20日 [土] 申込締切日
開催時間 13:00~15:30 (ログイン開始 12:30~)

※オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げますとともに、1日も早い収束を心よりお祈り申し上げます。

日程がどうしても合わない企業様へ。個別経営相談承ります。まずは、お問合せ下さい。TEL.0120-958-270 [平日9:45~17:30] 担当:濱崎

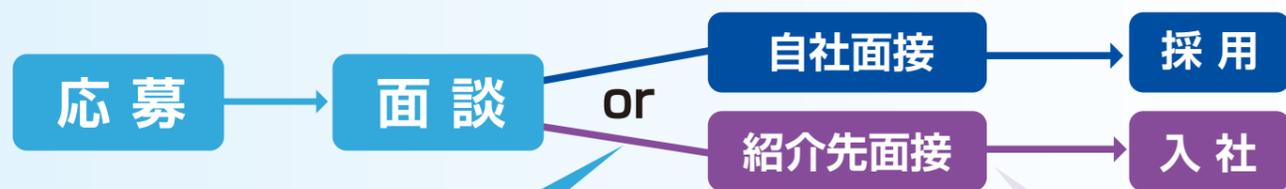
採用仲介ビジネスって
なんだ?

この事業は ①「採用難企業」との決別 ②高収益企業へとジャンプアップ
あなたの会社に片方もしくは両方の効果をもたらします。

採用仲介(人材紹介:有料職業紹介)ビジネスとは...

仕事を探している人に仕事(企業)を紹介して、手数料報酬をもらう仲介ビジネスです。

人材紹介ビジネス 概要



人材会社として、より多くの人材を募り
①欲しい人材なら、自社で採用する(リクルーティングルート) または
②自社の条件に合わなそうな人なら他社に紹介して、手数料収入を得る(ビジネスルート)
※1: 紹介手数料=採用者の想定年収×手数料率20~35% (例)年収400万円の方を手数料25%紹介できた場合、100万円
※2: この事業を行う場合、「有料職業紹介」の事業許可が必要です。
※3: 人材派遣(「労働者派遣事業」)と人材紹介は異なるものです。
→ リクルーティングルート → ビジネスルート

つまり、「採用活動そのものを事業にできる」ということです。

120分で全てわかる!人材紹介ビジネス完全攻略!

お申し込み方法 — WEBからのお申し込み —

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30)

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/077907



採用難職種でも
採用数 **2倍**
コスト **70%減**

- 事例.1 介護職 例年より応募が倍増し、年間**188名**もの採用に成功
- 事例.2 看護職 人材会社への手数料を**6割**減らし、自社努力だけで全体**7割以上**の看護師を採用
- 事例.3 ドライバー職 従来コスト**1/4**で採用数が**2倍**に

粗利**100%**の手数料ビジネス
営業利益率
35%超

採用活動の救世主でもあり、超高収益な一挙両得事業

採用仲介ビジネス

人材紹介事業新規参入セミナー2021

特別ゲスト講座

『人材紹介に0から参入し、粗利1億円ビジネスに育てた0to1ストーリー』

コロナ禍で**120%成長**

営業マン **2人**で **粗利1億円**



再燃する アフターコロナ
「人手不足問題」と経済復興期に備えるベストアンサー

- ✓かねてから**採用に苦戦**していて、抜本的な改善をしたい
- ✓これから**伸びるマーケット**に進出したい
- ✓不況期の備えとして、**キャッシュが残りやすい**新事業を検討している
- ✓多角化を見据え、**既存ビジネスと相性のいい事業**を探している

開かず
まずは
裏面を御覧ください



医療従事者 介護職員 DX人材 エンジニア ..
これからの人材難は、この“カンフル剤”で解決する!

PC・スマホで
セミナー参加!

2021年 **10/29** [金] **11/8** [月] **11/16** [火] **11/24** [水]
開催時間 | 13:00~15:30 (ログイン開始 12:30~)

一般価格 /-名様 **11,000円**(税込)
会員価格 /-名様 **8,800円**(税込)

主催 明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

人材紹介ビジネス新規参入セミナー お問い合わせNo.S077907
船井総研セミナー事務局 E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp
※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください。
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **077907**

進むワクチン接種、世界的国内スポーツイベント終了…『コロナが落ち着いたら…』はもうすぐそこに。

アフターコロナで再認識され始める「人手不足問題」と「キャッシュの重要性」。

これからますます必要になる **介護** **医療福祉** **DX人材** **エンジニア**…を確保するための“採用仲介ビジネス”の全貌

Seminar TOPIC 1 『先駆者に学ぶ』

経営者本人が語る、 一気に事業を急拡大させた経営ストーリー

地域No.1の人材ビジネス会社になるべく、静岡県に特化した介護人材紹介事業を立ち上げ、たった2年で驚異的な成長を遂げた。現在は、人材紹介だけでなく「介護職専門の求人メディア」「介護職員向けの教育研修」など多角的に事業を展開している。



株式会社DANDL 代表取締役 **田中 教善氏**

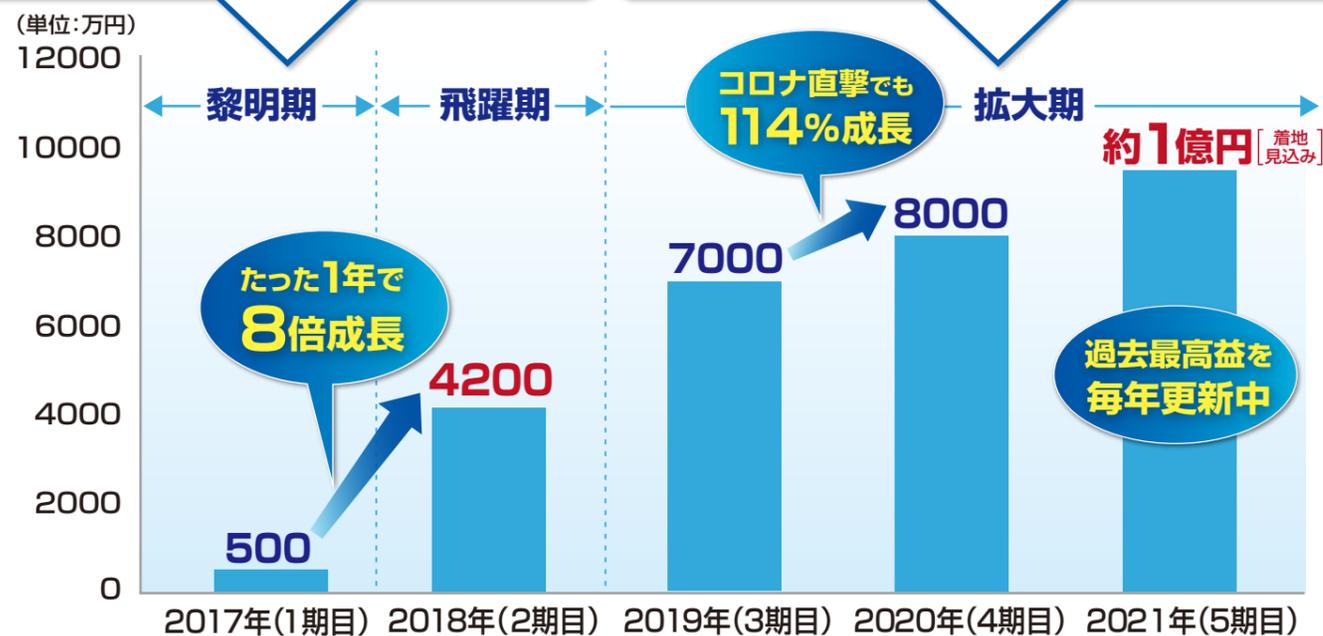
DANDL社 売上で振り返る事業成長の軌跡

見どころ 1 黎明期 → 飛躍期

たった一つ変えただけで、**売上が8倍アップ**
2期目に飛躍した裏に隠された“経営の勘所”
独立間もない若き経営者は
そのとき何を決断したのか—

見どころ 2 拡大期

試行錯誤の末に完成した営業マン育成の“最適解”に迫る
▶ 4000万プレイヤーを量産する、
人材の育成とマネジメントの秘メソッド
▶ パート社員だけで法人営業を完結する
インサイドセールスの極意



田中様よりコメント

多くの0から始めた人材紹介事業は、創業以来増収増益で今や1億円規模の売上になりました。一番のポイントは、求職者様をいかに集めるかという一点に尽きるかと思えます。我々は、介護・医療福祉業界に絞って事業展開をしていますが、一般的に採用が難しいと言われている職種であっても、月間100名以上の方にご応募いただいています。そのため、この事業は採算面だけではなく、採用活動の一助として採用活動に苦戦している会社様にもおすすめできます。今後は、DX人材などコロナ以後に求められる人材にも着手しながら、事業拡大を目指していきたいと考えています。今に至るまでに様々な苦労もありましたが、その面も含めてリアルなお話をさせていただきます。

Seminar TOPIC 2 『就職希望者を集める』

「人材募集DX」最前線

採用業務**7割カット**、コスト**半分以下**で採用数**2倍**に!?

介護・医療福祉職希望者が月間**100名以上**殺到する採用専用“モンスター”メディア

コストは半分以下に、求人広告に悩む時間は**0**に。“最高の採用ブレイン”

クローリングサイト

クローリングシステムとは…

自社のコンテンツ制作・収集には限界があるため、他Webサイトに掲載されている情報を全自動で収集・制作するシステム



この仕組みにより、**SEO対策とサイトブランディング**を実現。**圧倒的なアクセス数**を募ることができる。

自動出稿システム《Recruiting Cloud》

あらゆる求人サイトに自動掲載

150以上の連携媒体から、AIが自動で「最も安くターゲットからの応募を獲得できる媒体」を選び出稿



AI自動運用により採用担当者の**ほとんどの業務を削除**します。

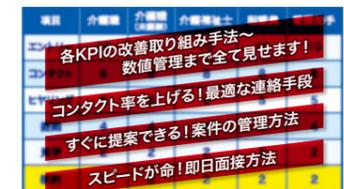
求人版“GAFA”!?『求人アプリケーションメディア』もあわせて完全解説 **indeed 求人ボックス careerJET スタンバイ**
「試してみたけど、あまりよくなかった」は、“正しい方法”を知らないからです。

「採用仲介ビジネス」に限らず、採用活動一般に活用できる**人材募集メソッド**を余すことなくお伝えします。

Seminar TOPIC 3 『人と企業のマッチメイキング』

業界平均**2倍以上**の採用率をたたき出す緻密な確率論的マッチング手法

ち密なKPI管理が成功のカギ!



全ての答えは数字にあり。生データをお見せします!

世に存在する「マッチング」は、運ではなく確率に基づいたマネジメントが成否の全てを握ります。それは、採用のシーンであっても例外ではありません。

Seminar TOPIC 4 『採用したい企業を確保する』

パート社員の方が電話1本で、月間**67案件**開拓! 徹底的に仕組み化された法人セールスノウハウ



必要なのは、特別なスキルや抜群の営業センス? いえ、ゴールまでの設計図、つまり、脚本が全てです。

人材紹介ビジネスの立ち上げ実績 **200社以上!**
人材業界を知り尽くした豪華講師陣が**徹底解説**



株式会社 船井総合研究所 DX支援本部 マネージング・ディレクター **山根 康平**

株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 人材ビジネスグループ マネージャー **安本 哲弥**

株式会社 船井総合研究所 DX支援本部 人材・ものづくり支援部 ソリューション開発グループ リーダー **濱崎 亮輔**