

経営者の皆様へ

2021年も厳しい状況が続く一年となりました。経営者の皆様におかれましても、先が見通せない経営環境にいかに対応すべきか、頭を悩まされているのではないかと拝察します。

2019年から本格化した働き方改革、2020年から続くコロナ禍、そして2021年に入り顕在化したウッドショックは、リフォーム業界に大きな変化をもたらしました。もちろん、その変化は現在進行形なのですが、たとえば、

- ① 大きな危機にも動じない会社になるための「多事業化と事業再構築」
 - ② 「DX(デジタル・トランスフォーメーション)」による生産性の向上
 - ③ 本格的な「販促のWEBシフト」による集客の最大化
 - ④ 職人不足、原価高騰時代に対応する「自社施工化」
 - ⑤ 女性管理職、在宅ワーカー、外国人など「多様性のある組織づくり」
- などであり、いわば「ゲームチェンジ」と言えるほどの変革であるといえるでしょう。

うれしいことに、このような時流を上手にとらえ、業績アップ・企業成長されている会社が、船井総研のご支援先から続々と出現しています。

今年の時流予測セミナーでは、これらの成功事例を交え、ゲスト講演いただく株式会社リフォーム産業新聞社 取締役 報道部長 企画開発部部長 福田善紀氏と共に「Afterコロナ時代の成長戦略」について、ご提言したいと考えております。毎年多くの経営者様にご参加いただいている、大好評セミナーです。今年も、精一杯の情報提供をさせていただきます。皆様のお申し込みを、心よりお待ちしております。

(株)船井総合研究所
リフォーム支援部
シニアコンサルタント
井手 聡

毎年恒例の時流予測セミナー、今年も開催決定!!

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

特別ご案内
プレミアム
WEBセミナー

～さあ、ゲームチェンジだ。～

リフォーム市場 2022年時流予測 セミナー



**Afterコロナ
時代の
成長戦略**

ニュー
ビジネスモデル
DX
採用

オンラインセミナー
4日程で開催
ご都合の良い日程をご選択ください

11/2 火 11/8 月 11/11 木 11/12 金

いずれの日程も 13:00~16:00 同内容でお届けします。

講座 スケジュール			具体的な事例、鮮度の高い情報をもとに、2022年の時流をズバリ予測!		
時間	講座内容		講師名		
第一講座 13:00~13:50	リフォーム市場 2022年時流予測 ～さあ、ゲームチェンジだ～		(株)船井総合研究所 リフォーム支援部 シニアコンサルタント 井手 聡		
第二講座 14:00~14:50 特別ゲスト講座	リフォーム産業新聞 最新!リフォーム業界トレンド ～全国取材で分かった、Afterコロナの潮流～		(株)リフォーム産業新聞社 取締役 報道部長 企画開発部部長 福田 善紀氏		
第三講座 分科会 各専門の コンサルタントが 最新事例と共に解説! 15:00~16:00 ※ ご 選 択 可 能	A コース	ニュー ビジネスモデル	2022年に急成長するビジネスモデル (株)船井総合研究所 リフォーム支援部 リーダー (株)船井総合研究所 リフォーム支援部 リーダー (株)船井総合研究所 リフォーム支援部 リーダー 西村 諒 吉川 顕 田坂 嘉之		
	B コース	リフォーム DX	生産性の概念を変えるDX (株)船井総合研究所 リフォーム支援部 リーダー 中嶋 翔一		
	C コース	リフォーム人材 採用	人材不足を打破する採用テクノロジー (株)船井総合研究所 HR支援部 マネージャー 山中 章裕		
ご参加特典			無料経営相談 後日、専門のコンサルタントが無料で経営相談に応じます。(ZOOMを利用して約60分)		

※分科会のコースは、ご参加1名様につき、A・B・Cいずれかの1つをご選択いただけます。

WEBからもお申し込みいただけます!



右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

**セミナー情報をWEBページからも
ご覧いただけます!**

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/077810>



主催 **Funai Soken** 明日のグレートカンパニーを創る

リフォーム市場 2022年時流予測セミナー
船井総研セミナー事務局
<E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp>

お問い合わせNo. **S077810**

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **077810**



～さあ、ゲームチェンجزだ。～リフォーム市場2022年時流予測



Afterコロナ時代の成長戦略

リフォーム市場の最新トレンド2022

時流 ① コロナショックから復活 ウッドショックに負けない **2大危機でも2ケタ成長**リフォーム会社の共通点

時流 ② **集客デジタルシフト**待ったなし!WEB網の目販促^Vポータル^S集客の行方

時流 ③ 採用力アップ 離職率ダウン **完全週休2日**はマスト!業界で急速に進む**働き方改革**

時流 ④ 増えるサラリーマン職人 外国人技能実習生、多能工 大工半減、職人不足時代の**自社施工化**戦略

時流 ⑤ 半改装、古民家再生 屋根、工場塗装 **専門店化**が加速!狭属性ビジネスで一番化

時流 ⑥ **女性管理職、在宅ワーカー**が活躍!**DX**で組織と採用の限界を突破

時流 ⑦ **100億超え**を目指す会社が続々参戦!業界で進む**M&A**と実態

分科会 A コース

ニュービジネスモデル

2022年に急成長する3つのビジネスモデル

競合少なくブランディングにも最適!
「300万・半改装専門店」モデル



ポイント ① 「多忙で儲からない」の常識を覆す! 中単価&高生産性のリフォームモデル

ポイント ② 都会じゃなくても高収益を実現! 9万人の町で売上3.5億、粗利率33%

ポイント ③ 品ぞろえの力で平均単価300万を実現! これが「半改装プラン」のラインナップ

持ち前の技術力・施工力が活きる!
「古民家再生専門店」モデル

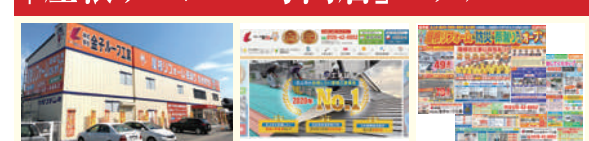


ポイント ① 増え続ける空き家問題を解決! 1.8兆円市場、自治体注目の地方創生ビジネス

ポイント ② 平均単価は3,600万円! 競合ほぼゼロの未開拓マーケット

ポイント ③ 古民家再生はメディアに販促してもらう! コスト0円のプレスリリース集客戦略

屋根カバー・葺替工事で粗利率45%!
「屋根リフォーム専門店」モデル



ポイント ① 屋根カバー・葺替だけで初年度1.5億! 老舗瓦店の「塗装を売らない」特化戦略

ポイント ② 新築の「屋根瓦固定義務化」はチャンス! 契約率55%、平均単価220万円達成ノウハウ

ポイント ③ 1店舗で月15件の「屋根見込客」を集める! 「ロングテールワード対策販促」とは?

単価1000万円級、粗利率40%!
空白市場を攻める**「工場塗装専門店」モデル**



ポイント ① 月2,500万円分の見積案件をつくる! 工場オーナー狙い撃ちの販促ノウハウ

ポイント ② 高品質オリジナル塗料の採用で BtoBでも粗利率40%を実現!

ポイント ③ 営業未経験でも月1,000万円受注! 工場塗装専門トーク&ツール

分科会 B コース

リフォーム DX

生産性の概念を変えるDX (デジタル・トランスフォーメーション)

営業1人あたり売上8,666万円を実現
「人が育たない」とは言わせないDX



ポイント ① いつでも最新数値を集計・可視化! BI活用で目標管理が劇的に変わる

ポイント ② 「デジタル上司」が自動でフォロー! kintoneによる営業管理オートメーション

ポイント ③ 5パターン見積りがたった5分で完成! 誰でも「売れる見積り」が作れる自動テンプレ

リピート促進の概念が変わる!
LINE活用OB客管理で集客数18%増



ポイント ① 「顧客フォローが不十分」の会社必見! LINEでOB客へのアプローチを自動化

ポイント ② 不成就のお客様に自動アプローチ! LINE×CRMで失注客も再案件化できる

ポイント ③ 日付を入力するだけ、誰でもカンタン! LINE自動追客システムの構築法と成功事例

現場管理の苦悩から社員を解放!
パート社員が活躍する現場管理システム



ポイント ① 1人で月27件の現調・営業も可能に! 管理業務のパート委託で営業キャパ拡大

ポイント ② 電話で連絡、FAXで発注はもう終わり! 「自分ページ」で職人とのやり取りをスマート化

ポイント ③ 工事進捗管理もパート社員がする時代! DXとマニュアル化によるユニバーサル工事管理

分科会 C コース

リフォーム人材採用

人材不足を打破する採用テクノロジー

ナビ・合同説明会型採用の限界と終焉!
「オファボ×惹き付け」の新卒採用戦略



ポイント ① OfferBox「だけで」7名採用達成! 自社が求める人材のピンポイント採用

ポイント ② 内定辞退率100%→5%に大幅減! 選ぶ採用から「惹き付けて育てる」採用へ

ポイント ③ 内定者からスタートダッシュで育成! 伸びる人材にする「スタンス教育」の仕組み化

中途で月間30名応募・7名採用を実現!
最新「ファストリクルーティング」の徹底活用



ポイント ① 媒体頼みの採用から、戦略性の高い採用へ! 投資対効果を最大化させるWEB採用戦略

ポイント ② コンスタントに月30名の応募者を獲得! indeedなど最新求人検索エンジン運用法

ポイント ③ 事業成長に欠かせないハイクラス人材を獲得! 紹介会社・スカウト活用によるピンポイント採用

人が集まり、辞めないリフォーム会社へ!
「入社ブランド戦略」のつくり方



ポイント ① 入社前の「評判づくり」で勝負が決まる! SNSから築き上げる採用ブランド戦略

ポイント ② 自社のメインターゲットは誰か? むやみに手を広げないための「採用ペルソナ」

ポイント ③ なぜ、あなたの会社に入社するべきなのか? 答えを用意した他社との差別化こそ採用のカギ

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

リフォーム市場 2022年時流予測セミナー

お問い合わせNo. S077810

開催要項

オンラインにてご参加

日時

2021年 11月2日(火)

お申し込み期限：10月29日(金)

開始 13:00 ▶ 終了 16:00

ログイン開始(12:30~)

2021年 11月8日(月)

お申し込み期限：11月4日(木)

開始 13:00 ▶ 終了 16:00

ログイン開始(12:30~)

2021年 11月11日(木)

お申し込み期限：11月7日(日)

開始 13:00 ▶ 終了 16:00

ログイン開始(12:30~)

2021年 11月12日(金)

お申し込み期限：11月8日(月)

開始 13:00 ▶ 終了 16:00

ログイン開始(12:30~)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 18,000円 (税込**19,800円**) / 一名様

会員価格 税抜 14,400円 (税込**15,840円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.077810を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

<E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp>

TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込に関するお問い合わせ: 横田 ●内容に関するお問い合わせ: 井手

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

WEBお申込みはこちらからお願いいたします

2021年 11月2日(火)

お申し込み期限：10月29日(金)

2021年 11月8日(月)

お申し込み期限：11月4日(木)

2021年 11月11日(木)

お申し込み期限：11月7日(日)

2021年 11月12日(金)

お申し込み期限：11月8日(月)

