

開業以来、他院からの紹介患者がゼロでも

Funai Soken

1日80人診療を実現させた矯正専門歯科

✓ ワンドクター ✓ 裏側矯正メイン ✓ 紹介患者ゼロでも

月商 2,000万円 超

矯正治療 革命セミナー

こんなお悩みの医院におすすめ

- ✓ 矯正患者集患にお困りの方
- ✓ 矯正の紹介患者が減ってしまっている方
- ✓ アライナー矯正主体の医院が増え、患者が減っている方
- ✓ 矯正治療の新しい技術を身につけたいと思っている方



未来の矯正市場を大予言！ 矯正歯科の集患方法を徹底解説！

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

WEB開催 2021年12月5日(日)・12月16日(木) 13:00～16:30
(ログイン開始 12:30～)

矯正治療革命セミナー＜矯正専門でも来院80名/日の実現方法＞

お問い合わせNo.S077339

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください

株式会社 船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問合せNO.」を入力ください。→

077339Q

矯正専門歯科の 2 大課題 が浮き彫りに！

課題1

インターネットの普及で 矯正患者の来院経路が Web シフトへ 口コミが減少傾向に！

今までホームページ等を作らずとも、口コミだけで患者様が集まっていた矯正専門歯科様もございますが、近年のインターネットの普及により、都市部を中心として、**矯正患者様の来院経路が Web シフト**（ホームページやポータルサイト経由等）しております。

特に新規開業を考えられている先生方、開業して間もない先生方においては、この**インターネットを活用した集患は生命線**とも言えます。

しかしながら、一方でインターネットを活用した集患には、様々なルールや規制（医療広告ガイドライン等）がございます。そのため、如何にして、それら**ルールや規制に則り、適切に患者様に自院の魅力や先生方の技術力を伝えるか**が**矯正患者様を集患するポイント**になります。

課題2

アライナー矯正の普及で 矯正歯科治療のハードルが下がり 総合歯科医からの患者紹介が激減！

昨今のアライナーを使った矯正治療の普及により、専門知識をもつ矯正の専門医や認定医が在籍していなくても、**矯正治療を行う総合歯科が急激に増加**しています。そのため、今までのように「**矯正治療は矯正専門歯科に**」という流れが失われつつあるのが現状です。仮に他院からの紹介患者が来たとしても、**総合歯科医では対応しきれない難しい症例ばかり**になり、経営効率とのバランスやリスク、アライナーの矯正技術の進歩等を考えると、**他院からの紹介に頼る矯正専門歯科は先細りの一途を辿る**ことになります。

また、アライナーを使った矯正治療は「**見えない矯正で治してほしい**」というニーズを浮き彫りにしました。このDMをお読みの先生方の中にも、ラビアル矯正だけでなく、リンガル矯正をされている先生もいらっしゃると思います。しかしながら、リンガル矯正はラビアル矯正に比べても高度な技術を要するもので、「**治療期間や効率等を考えると、できるだけラビアルの矯正で済ませたい。**」というのが本音ではないでしょうか。

「**見えない矯正で治してほしい**」という患者ニーズに対して、如何にして応えていくのが、矯正専門歯科の今後の課題になります。



他院からの
紹介患者は
ゼロ!

リンガル矯正主体でも 月商2,000万円を達成している

医療法人威堂会 理事長 **嘉数 好哉氏**からのメッセージ

なぜ 矯正歯科 専門医は 衰退したの でしょうか

2000 年、横浜に全国から矯正専門従事者が集まりフォーラムが開催されました。

流派を超えてディスカッションが行われ、基調講演では「**将来、歯科矯正専門医（専門開業医）は厳しい時代になる**」という趣旨の発言があったことを覚えています。さて、その予言は当たったのでしょうか？

私は矯正専門開業医として 21 年を迎えましたが、21 年前の予言は、嬉しくも私にとっては「**ハズレ**」という結果であると思います。この DM をお読みいただいている方々の実情は存じ上げませんが、多くの方々が以下の**矯正歯科専門開業医（以下、専門開業医）の3つの問題点**を抱えているが故に、21 年前の予言の通りに厳しい状況におかれているのではないのでしょうか。

1. 経営的問題点

専門開業医は「紹介患者」に頼ってはいけないということ。

「紹介患者」に頼る経営をすれば時間とともに「紹介患者」は減る。歯科業界自体が収入源を予防歯科や矯正歯科にシフトしていくことは容易に判断でき、今後「紹介患者」は減少傾向に推移していくこと。

2. 問題だらけの「専門医制度」

専門医ではない「専門医制度」。患者の要望に応えられない専門医は、専門医ではないという「矛盾」を抱えています。特に見えない矯正治療（舌側矯正）に対応できない専門開業医は、大きな収入減になるという事実があります。

3. 「自由標ぼう」によって敷居がなくなった矯正歯科医療

現在、日本で行われている歯牙移動法は大半が「ストレートワイヤー法」です。

一般歯科医がストレートワイヤー法の講習会を受ける事は自由であり、更に近年はアライナーによる矯正が普及してきました。同じ歯科免許取得医である以上、歯科矯正を標ぼうすることは法律上何ら問題ではなく、難しい症例（外科的症例）のみを矯正歯科医院に紹介し、簡単な症例は自医院でという時代になっています。



超実践的歯科矯正法

～「KR Spring」を使用した「KR Dontics」～

歯牙移動法の本当の「問題点」

医学博学の発展は日進月歩、日々進化しているように思えるが、歯牙移動に関しては進歩のしようがない分野であると言えます。いろんな歯牙移動法がありますが、全て「外力を加えて歯を動かす」。この原理原則から外れる事は不可能です。

私の感覚では、私が歯牙移動術を習得し始めた 30 年前から、歯牙移動術の技術は「足踏み」だけして前に進んでない。言葉だけの「次世代矯正治療」が提言されているのが現状であると思います。

現在の歯牙移動法の「問題点」を探して、それを「克服」する。それこそが「次世代矯正治療」であると私は考えます。

克服すべき2つの問題

1 痛みに対しての問題

2 「見えない矯正治療（舌側矯正）」の問題

そして、私はこの問題に真摯に向き合い、長年の歳月をかけて特許技術「KR Spring」を使用した「KR Dontics」で、この問題を克服しました。

当院ではこの技術を用いた結果、2020 年の検査数は 400 を超えており、ほとんど全ての患者さんが「紹介なし」で来院しています。



最後に弊社コンサルタントより

ここまで本 DM をご覧いただきまして、誠に有難うございます。

株式会社船井総合研究所の小川純平と申します。

昨今のあらゆる技術進歩により、患者様の来院経路は患者様同士の紹介からインターネット経由に大きく変わり、アライナーを始めとする矯正歯科治療が台頭してきたことにより、歯科医師側の矯正歯科治療のハードルが大きく下がりました。

日本全国の矯正歯科治療に対する関心が高まっていることは非常に喜ばしいことですが、一方で、矯正歯科治療の全体的な質の低下が懸念されていることは事実です。

だからこそ、この DM をお読みの先生方のように「質の高い矯正歯科治療を専門に勉強されている先生方の力になりたい」と思い、今回、リンガル矯正主体で、他院紹介ゼロでも年間検査数 400 超えの医療法人威堂会理事長嘉数好哉氏をゲストにお呼びし、このセミナーを企画いたしました。

嘉数氏は20年以上前から上記の未来を予期し、独自の矯正技術を開発、それは経営面においても圧倒的成果として現れています。



弊社からも今後の矯正専門歯科のマーケティングの決定版をお伝えいたします。

今回、皆さまにご案内差し上げているセミナーは、今後の矯正歯科業界の未来を占う内容になると確信しております。

- ✓ **矯正患者集患にお困りの方**
- ✓ **矯正の紹介患者が減ってしまっている方**
- ✓ **アライナー矯正主体の医院が増え、患者が減っている方**
- ✓ **矯正治療の新しい技術を身につけたいと思っている方**

是非ともご参加いただけますと幸いです。

株式会社船井総合研究所
医療事業開発グループ リーダー 小川 純平



開業以来、他院からの紹介患者がゼロでも 1日80人診療を実現させた矯正専門歯科医院とは？

矯正治療革命セミナーのご案内

講座内容 &
スケジュール

2021年12月5日(日)13:00~16:30 オンライン開催
2021年12月16日(木)13:00~16:30 オンライン開催

【セミナースケジュール】

第1講座

13:00-13:20



矯正市場の未来と取り巻く環境

株式会社船井総合研究所 医療事業開発グループ 高橋 優花

第2講座

13:20-15:00

矯正専門で80名/日来院。月売上上2,000万円超えを 果たした超実践的歯科矯正法とは？



開業時から矯正専門歯科医院にして、紹介患者数はゼロ。それでも、1日最大80人が来院する“超実践的歯科矯正法”と“経営手法”について、沖縄県浦添市で開業されている「歯ならび矯正クリニック」の院長 嘉数好哉氏より解説します。

医療法人威堂会
理事長

嘉数 好哉氏

平成6年 福岡歯科大学 卒業。第87回歯科医師国家試験合格
平成12年 歯ならび矯正クリニック 開院
平成18年 NPO法人日本歯科矯正専門医認定機構(JBO)認定取得
(※現在は特許取得の関係で専門医を返上しております。)
平成29年 第46回沖縄県発明くふう展にて「KRスプリング」で会長賞を受賞
平成30年 法人設立。日本国にて「KRスプリング」の国際特許取得
令和元年 令和元年度九州地方発明表彰にて「KRスプリング」で
発明奨励賞を受賞

嘉数院長の
YouTubeはこちら



第3講座

15:10-16:10



矯正専門医院がとるべき集患戦略とは？

株式会社船井総合研究所 医療事業開発グループ リーダー 小川 純平

第4講座

16:10-16:30

まとめ <質疑応答>

医療法人威堂会 理事長 嘉数 好哉氏

株式会社 船井総合研究所
医療事業開発グループ リーダー 小川 純平

Webからのお申し込み(クレジット決済)

右記のQRコードを読み取りいただきWebページの申し込みフォームより
お申込みくださいませ。

セミナー情報を下記Webページからもご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/077339>



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

矯正治療革命セミナー＜矯正専門でも来院80名/日の実現方法＞

お問い合わせNo. S077339

開催要項

オンラインにてご参加

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日程をお選び下さい。

日時・会場

2021年 **12月5日(日)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30**

お申込期限: **12月1日(水)**

2021年 **12月16日(木)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30**

お申込期限: **12月12日(日)**

本講座はオンライン受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web 参加」で検索

受講料

一般価格

税抜 30,000円(税込**33,000円**)／一名様

会員価格

税抜 24,000円(税込**26,400円**)／一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.077339を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

〈E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp〉

TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込に関するお問い合わせ: 藤野 ●内容に関するお問い合わせ: 峯宇

※お申し込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

12月5日(日)オンライン
申込締切日12月1日(水)

12月16日(木)オンライン
申込締切日12月12日(日)

12月5日(日)オンライン

12月16日(木)オンライン



無料 メールマガジン&公式LINE

最短・最速・最ローコストで業績アップを実現！
歯科医院経営の“成功事例”をレポートするメールマガジン

医療事業開発グループ成人矯正チームが、
日々のコンサルティング現場における成功事例や、業界情報を配信いたします。

メールマガジン・LINEご愛読者の声

☑ 普段、診療・経営をしていると「本当にこれでいいのか」「実際何をすべきなのか」など悩むことが多くあります。そんなことを定期的に配信してくれ、とても参考にさせていただいております。

T 歯科医院様

☑ 悩んでいることはどの先生も同じようなことなので、タイミングよく解決につながるものが良くあります。とても有効だと思っています。

R 歯科医院様

メールマガジン&公式LINEお申込みはこちらから

下記のQRコードより、お申込みください。

メールマガジン



公式LINE



船井総研歯科 YouTube

★毎週 最新情報を発信★

YouTube限定の動画を
続々配信しています。ぜひお気軽にご覧ください。
チャンネル登録で、最新投稿を見逃さずに
動画をチェックできます。

YouTube



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

問い合わせ先：成人矯正チーム
担当者名：高橋優花
メールアドレス：y-takahashi@funaisoken.co.jp