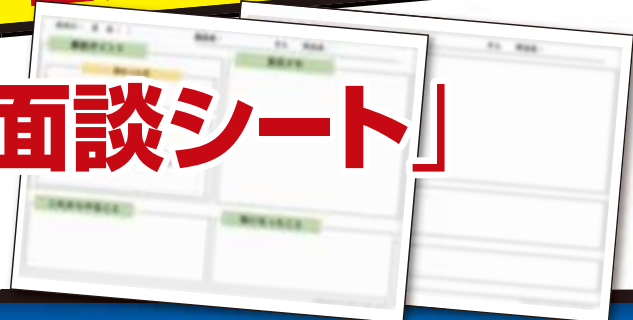


お申し込み特典

お申し込みいただいた
企業様限定!

すぐに使える
「1on1&人事評価面談シート」
をプレゼント



テーマ	研修を受けることで得られる効果
管理職の役割理解	自分に何が求められているかわかる
目標の立て方・PDCAの回し方	チームの目標設定と振り返り(PDCA)ができるようになる
やり切らせる力	決めた取り組みをやり切らせることや、部下への指導ができるようになる
メンバーマネジメント	自分がメンバーに対してどう向き合うべきかが理解できるようになる
リスクヘッジ	リスクやハラスメントが起きないように未然に防げるようになる
メンバーとの接し方	メンバーへの適切なサポート・育成フォロー、定着率向上に向けた取り組みができるようになる

どうして
管理職に

PDCA・メンバーマネジメントが
求められるのか

それは、**メンバーに成果を出させ、企業を成長させるため**です。
管理職とは、自分が成果を出すだけでなく、メンバーにも成果を出させないといけません。あなたの会社の管理職は、メンバーに成果を出させるために、具体的な計画・行動を伝えられていますか? といった計画、行動で進めて行き、上手くいかなかった場合はどこを改善しないといけないのか、具体的に伝えていくことが、成果を出させる一番の近道です。そのためにも、管理職は正しいPDCAやメンバーマネジメントの手法を学び、習得する必要があります。
この管理職研修では、そういった手法も学んでいただけますので、ぜひご参加ください。



課長・マネージャー
係長・店長
リーダー・主任・チーフ
向けのオンライン研修!!

会社の将来を担う**人財**を育てる! **管理職研修**



今の**管理職**で**企業**を**成長**させられますか?

- ✓ 管理職としての役割を理解していない
- ✓ 自分でチームのために計画を立てて、主体的に行動できていない
- ✓ 自分の業務に手いっぱい、部下への指導がおろそかになっている
- ✓ 部下の行動やスケジュールを把握していない
- ✓ 上司のせいで部下が育たず、すぐに退職してしまう
- ✓ 部下とのコミュニケーションが円滑に取れていない

上記に1つでも
当てはまる管理職がいれば
危険です!!



WEB
開催

2021年 **11月11日・12日** (木・金) | 2021年 **11月17日・18日** (水・木) | 2021年 **11月20日・21日** (土・日)
10:30~16:30(ログイン開始 10:00より) ●「2日間の参加」「1日目のみ参加」「2日目のみ参加」の選択が可能です。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

[webセミナー] 会社の将来を担う人材を育てる! 管理職研修 お問い合わせNo. S077117

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **077117**

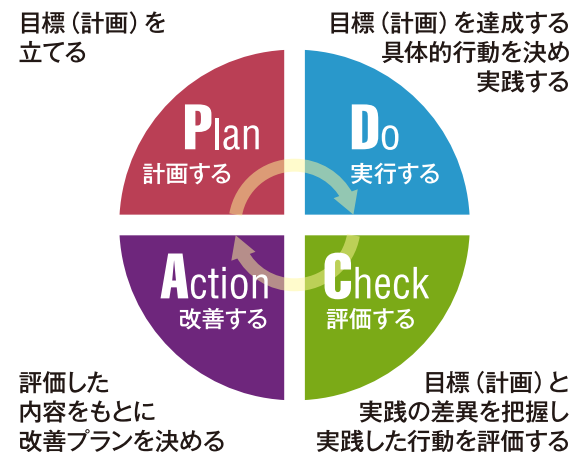
講座の内容を一部紹介

管理職としての役割を再認識!

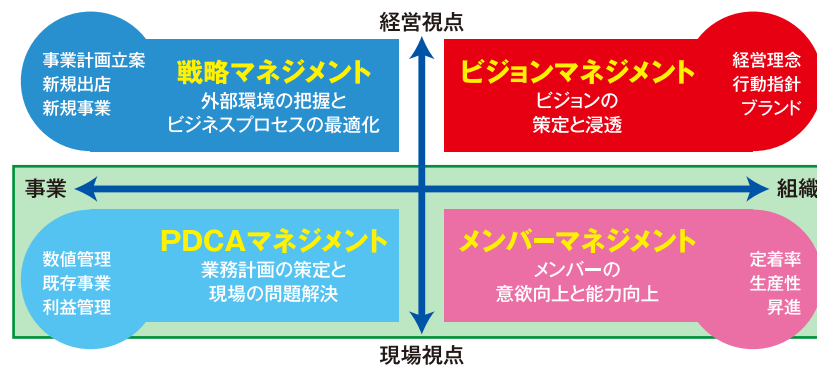
- やることリスト
自分が何をしたいのか、何ができるか、何が求められているのかを分析する



目標設定&実践のポイントを徹底解説!



マネージャーとして今取り組むべき内容を紹介!



部下への伝え方のコツを一挙大公開!

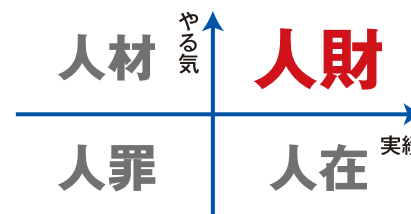
●3種類の伝え方

	不十分な自己表現 ノン・アサーティブ	過剰な自己表現 アグレッシブ	適切な自己表現 アサーション
行動の特徴	本音ではない 消極的	自己主張 一方的	柔軟性 積極的
相手との基本スタンス	自分：NOだけYES 相手：YES	自分：YES 相手：NO	自分：YES 相手：YES

- 例／先輩はプランAが良いと考えているが、自分はプランBが良いと考えている
先輩にプランA・Bどちらが良いか聞かれたときの対応
ノン・アサーティブ ▶「先輩の言うとおり、プランAが良いと思います」
アグレッシブ ▶「いえ、プランBにすべきです」
アサーション ▶「プランAのクオリティの面は良いのですが、コスト面はプランBが良いですね」
「なので、何を最優先で判断するか決めてからAB決めましょう」

優秀な人財を育てるためのポイントを伝授!

- 2:6:2の法則
上の2:優秀な人財
中の6:普通の
下の2:迷惑をかける人・人罪
優秀な人財になるためには、
「素直 長所伸展」が重要



船井総研が選ばれる3つの理由

より多くの成長企業を見ている

船井総研はより多くの企業様の管理職の方を見てきているため、管理職に求められることや企業に必要な管理職像を事例ベースにお伝えいたします。

より成果にこだわっている

船井総研は「企業の業績UP」を目標としています。ただ研修を行うだけではなく、より成果に直結する研修を行い、貴社の管理職の方にレベルアップしていただきます。

より現場に則してる

船井総研は「現場主義」を掲げ、より現場に則したコンサルティングを行っています。現場が求めていること、現場に必要なことを管理職の方に高い質で学んでいただくカリキュラムをご用意しております。

- ✓オンラインではなくリアルで研修をしてほしい
- ✓業界に特化した研修をしてほしい
- ✓自社オリジナルの新人研修をしてほしい

そのような会社様には
**コンサルタントが
出張研修いたします!**

ご希望の方は下記までお問合せください。 TEL:0120-958-270 (平日/9:45~17:30対応 担当/滝本千晶)

目標/数値マネジメント・メンバーマネジメントを学び 管理職として会社の将来を担う人財になる

2日間

「2日間の参加」「1日目のみ参加」「2日目のみ参加」の選択が可能です。

1日目のタイムスケジュール

10:00~10:30	ログイン開始
10:30~10:50	注意事項説明・オリエンテーション (目標設定)
10:50~11:40	第一講座 管理職の役割と心構え
11:40~11:50	休憩
11:50~12:40	第二講座 目標設定とPDCA
12:40~13:30	お昼休憩
13:30~14:10	第三講座 グループシェア
14:10~14:20	休憩
14:20~15:10	第四講座 日々の業務管理・徹底力
15:10~15:20	休憩
15:20~16:10	第五講座 グループシェアと本日のまとめ
16:10~16:30	振り返りシート記入、翌日の注意事項等

2日目のタイムスケジュール

10:00~10:30	ログイン開始
10:30~10:50	注意事項説明・オリエンテーション
10:50~11:40	第一講座 メンバーマネジメントのポイント
11:40~11:50	休憩
11:50~12:40	第二講座 リスクマネジメントとハラスメント
12:40~13:30	お昼休憩
13:30~14:10	第三講座 グループシェア
14:10~14:20	休憩
14:20~15:40	第四講座 面談の仕方、メンバーへの声掛け ペアワーク
15:40~15:50	休憩
15:50~16:10	第五講座 本日・これまでのまとめ
16:10~16:30	振り返りシート記入

参加区分

- 2日間の参加
- 1日目のみ参加
- 2日目のみ参加

開催日

オンライン
2021年11月11日(木)・12日(金)
2021年11月17日(水)・18日(木)
2021年11月20日(土)・21日(日)

料金

オンライン受講

どちらか1日のみ参加 一般	税抜 25,000円 (税込27,500円) /一名様
どちらか1日のみ参加 会員	税抜 20,000円 (税込22,000円) /一名様
2日間参加 一般	税抜 45,000円 (税込49,500円) /一名様
2日間参加 会員	税抜 36,000円 (税込39,600円) /一名様

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

[webセミナー] 会社の将来を担う人財を育てる! 管理職研修

お問合せNo. S077117

開催要項

「2日間の参加」「1日目のみ参加」「2日目のみ参加」の選択が可能です。

日時・会場	2日間 お申込期限: 11月7日(日)	1日目 お申込期限: 11月7日(日)	2日目 お申込期限: 11月8日(月)
	2021年 11月11日(木)~12日(金)	2021年 11月11日(木)	2021年 11月12日(金)
	開始 終了 10:30 ▶ 16:30 (ログイン開始 10:00より)	開始 終了 10:30 ▶ 16:30 (ログイン開始 10:00より)	開始 終了 10:30 ▶ 16:30 (ログイン開始 10:00より)
	2日間 お申込期限: 11月13日(土)	1日目 お申込期限: 11月13日(土)	2日目 お申込期限: 11月14日(日)
	2021年 11月17日(水)~18日(木)	2021年 11月17日(水)	2021年 11月18日(木)
	開始 終了 10:30 ▶ 16:30 (ログイン開始 10:00より)	開始 終了 10:30 ▶ 16:30 (ログイン開始 10:00より)	開始 終了 10:30 ▶ 16:30 (ログイン開始 10:00より)
	2日間 お申込期限: 11月16日(火)	1日目 お申込期限: 11月16日(火)	2日目 お申込期限: 11月17日(水)
	2021年 11月20日(土)~21日(日)	2021年 11月20日(土)	2021年 11月21日(日)
	開始 終了 10:30 ▶ 16:30 (ログイン開始 10:00より)	開始 終了 10:30 ▶ 16:30 (ログイン開始 10:00より)	開始 終了 10:30 ▶ 16:30 (ログイン開始 10:00より)
本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。 オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索			

受講料	オンライン受講	どちらか1日のみ参加 一般価格	税抜 25,000円 (税込27,500円) / 一名様	●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記 船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けさせていただきます。 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバースPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。
		どちらか1日のみ参加 会員価格	税抜 20,000円 (税込22,000円) / 一名様	
		2日間参加 一般価格	税抜 45,000円 (税込49,500円) / 一名様	
		2日間参加 会員価格	税抜 36,000円 (税込39,600円) / 一名様	

お申込方法	下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。 または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.077117を入力、検索ください。
-------	---

お問合せ	 明日のグレートカンパニーを創る 株式会社 船井総合研究所 船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込に関するお問い合わせ: 天野 ●内容に関するお問い合わせ: 宮地 お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。
------	--

お申込みはこちらからお願いいたします

<オンライン受講>

2日間 11月11日(木)~12日(金) 申込締切日 11月7日(日)	1日目 11月11日(木) 申込締切日 11月7日(日)	2日目 11月12日(金) 申込締切日 11月8日(月)
2日間 11月17日(水)~18日(木) 申込締切日 11月13日(土)	1日目 11月17日(水) 申込締切日 11月13日(土)	2日目 11月18日(木) 申込締切日 11月14日(日)
2日間 11月20日(土)~21日(日) 申込締切日 11月16日(火)	1日目 11月20日(土) 申込締切日 11月16日(火)	2日目 11月21日(日) 申込締切日 11月17日(水)

