

建材メーカーがWEB直販モデルで儲ける！**初公開**

たった2時間で**デジタル×アナログ営業**で売上を伸ばす**全て**が分かる！

建材業界向け営業効率化セミナー

講座内容&
スケジュール

WEB
開催

2021年
10月

27日

水

・11月

1日

月

時間

10:00～12:00 (ログイン開始9:30～)
PC・スマホがあればどこでも受講可能！

講座	セミナー内容
第1講座	中小建材メーカーの経営者様必見！時流について、なぜ提案型営業なのか？ セミナー内容抜粋① 従来の商流が厳しい実情！最新の建材・住宅設備市場の分析と今後の動向予測 セミナー内容抜粋② 業界大変革！「メーカー」⇒「卸」⇒「小売り」⇒「業者」という流れが変わる理由 セミナー内容抜粋③ コロナ禍の冷え込んだ建材業界を生き残る手段とは 株式会社船井総合研究所 不動産支援部 分譲グループ IT建材チーム リーダー 高尾 佳伸 徳島県生まれ。大学卒業後、父が経営をしている設計・施工会社にて建材ネットショップ新規事業を、事業部代表として立ち上げに従事。売上を0円から年商2億3千万円まで成長させてきた。船井総研では、建材業界を中心にITを活かしたコンサルティングを展開。実務経験からリアルな経営現場を理解しアドバイス出来るコンサルタントである。
第2講座	初公開！高収益が見込める提案型営業の具体的な内容とは？ セミナー内容抜粋① 営業マンゼロでも月商1000万円達成！年間2,000件以上問合せさせる方法 セミナー内容抜粋② 少人数でも高収益体制！粗利率60%以上で販売できるIT建材ビジネスモデルとは セミナー内容抜粋③ 全国からリピートがドカンと殺到！放っておいても売上が上がっていく顧客フォローシステム 株式会社船井総合研究所 不動産支援部 分譲グループ IT建材チーム 塩谷 彰宏 同志社大学商学部卒業後、株式会社船井総合研究所に入社。船井総研では、社内初の建材専門のコンサルタントである高尾佳伸に従事。建材のEC直販ビジネスモデルの導入はもちろんのことHPの構造分析によるWEBサイト強化、EC事業評価システムの開発、WEBマーケティングなど幅広い分野において建材業界を中心にITを活かしたコンサルティングを展開している。支援先の現状を把握・分析し、課題に応じた解決提案を行う能力は多くのクライアントから定評がある。
第3講座	建材メーカーとしてこれから勝ち残っていくために経営者として必要なこと セミナー内容抜粋① 建材メーカーがこれから本格的にIT化する上で重要な3つのポイント セミナー内容抜粋② 今、建材メーカーの経営者が考えてほしい、本当に大切なこと 株式会社船井総合研究所 不動産支援部 分譲グループ IT建材チーム リーダー 高尾 佳伸 徳島県生まれ。大学卒業後、父が経営をしている設計・施工会社にて建材ネットショップ新規事業を、事業部代表として立ち上げに従事。売上を0円から年商2億3千万円まで成長させてきた。船井総研では、建材業界を中心にITを活かしたコンサルティングを展開。実務経験からリアルな経営現場を理解しアドバイス出来るコンサルタントである。

お申し込み方法

WEBからお申込みいただけます！



右記のQRコードを読み取りいただき
WEBページのお申込みフォームより
お申込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/076849>

建材取扱企業
経営者様向け

コロナ禍の
業績不振から脱却！

重要

コロナ禍でも営業マンを増やさず
新規顧客と既存ルートからの売上が急増！

建材 建築資材 住宅設備

デジタル×アナログ

営業大改革セミナー
Withコロナモデル

4つの“課題”を一括で解決

新規獲得

得意先フォロー

業務効率化

営業マン育成

- 見どころ1** 新規受注を加速させる **リアル×アナログ活用の秘訣**とは!?
- 見どころ2** 新人がたった2か月でベテラン並の営業力に! **新人早期育成の仕組み**とは!?
- 見どころ3** 一人当たりの年間粗利2,500万円以上を達成する分業体制とは!?

営業が困難な時代だからこそ営業改革で生産性と売上が格段に上げる大チャンス

WEB開催 2021年 10月 27日 水・11月 1日 月 時間 10:00～12:00 (ログイン開始9:30～)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

建材業界向け営業効率化セミナー

お問い合わせNo. S076849

船井総研セミナー事務局 E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

076849

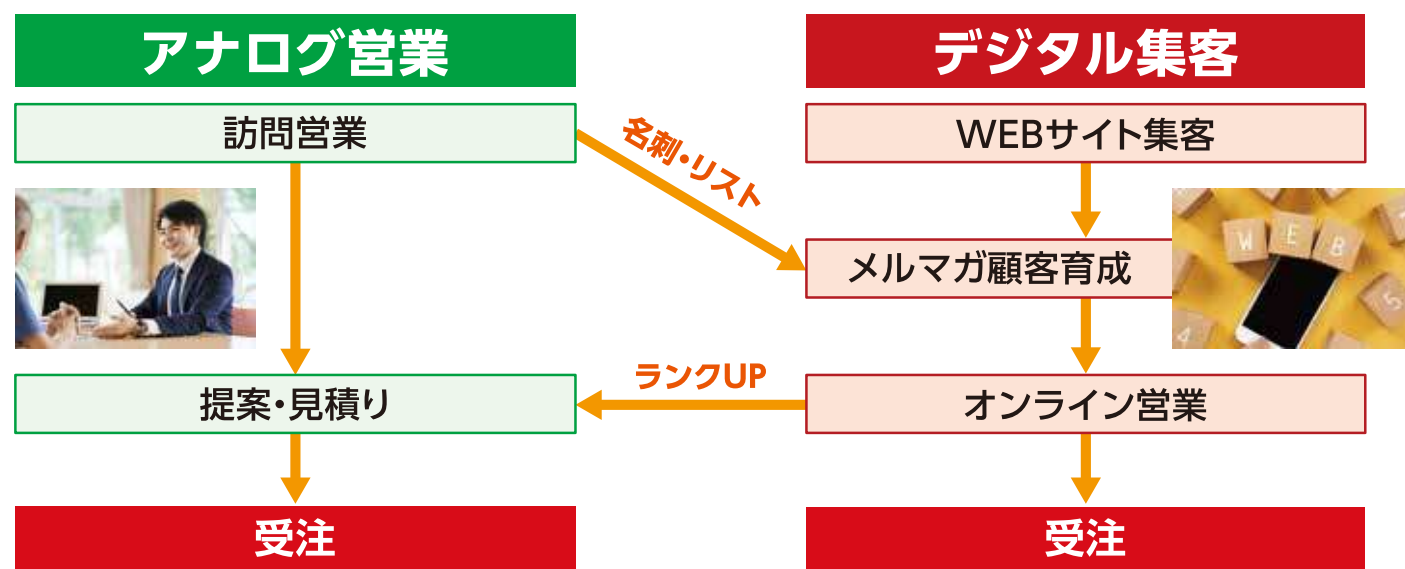
このままでは地元の人口減少と共に事業も縮小してしまう…
そんな危機感から既存事業の改革をスタート

デジタル×アナログ営業を導入! コロナ禍でも既存顧客の売上が急増秘訣とは?

事例紹介

業績アップの方程式

アナログ営業にデジタル集客とフォローを強化することで
コロナ禍でも売上が急増する!



- 新規受注を加速させるデジタル×アナログ活用の秘訣とは!?
- 新人がたった2か月でベテラン並の営業力に!新人早期育成の仕組みとは!?
- 一人当たりの年間粗利2,500万円以上を達成する分業体制とは!?

新規・既存共に受注を加速させる
デジタル集客・フォロー
10年保証!
代替商品 50%
0120-555-167

新人の育成を急激に加速する
営業の細分化とゴールの設定
460,000突破!!
0120-555-167

高生産の営業体制を構築する
業務の全体管理と配分の社内ルール

高生産性を実現する3つのポイントとは!?

- ①業務の標準化 ②分業体制 ③システム化



高生産性組織を
作ることで
利益率が高い!

提案型営業で業績アップのための 最新ノウハウ14ポイント

- 集客ノウハウ** 高収益を実現するWEB販売ビジネスの全体像
- 集客ノウハウ** WEB販売モデルを成功させる反響獲得型専門サイトとは
- 集客ノウハウ** 年間2,500件以上問合せさせるWEB広告戦略
- 育成ノウハウ** 営業マンゼロ!FAX・DM販促でバンバン受注するフォローとは
- 育成ノウハウ** 見込み客に継続してフォローすることで受注する仕組みとは
- 育成ノウハウ** 年間1,000件以上見積り請求させるランクアップ手法
- 接客ノウハウ** 新入社員でも2週間で高単価受注できるWEB接客マニュアル
- 接客ノウハウ** 誰でも即日対応可能!簡単見積り作成ツールとは
- 接客ノウハウ** 年間500件以上受注させる接客の仕組化とは
- 追客ノウハウ** 生涯顧客単価(LTV)を高める顧客管理の手法
- 追客ノウハウ** 信頼度を上げリピーター売上を増加させる顧客対応法
- 追客ノウハウ** リピート率40%以上の顧客フォロー方法
- 商品ノウハウ** インターネットで爆売れする建材の探し方
- 商品ノウハウ** 在庫リスクが激減する在庫管理方法

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

建材業界向け営業効率化セミナー

お問合せNo.S076849

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2021年 **10月27日(水)**

お申込期限: 10月23日(土)

開始 終了
10:00 ▶ 12:00
(ログイン開始9:30より)

2021年 **11月 1日(月)**

お申込期限: 10月28日(木)

開始 終了
10:00 ▶ 12:00
(ログイン開始9:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記 船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.076849を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 **E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込に関するお問い合わせ: 中田 萌絵(ナカタ モエ) ●内容に関するお問い合わせ: 高尾 佳伸(タカオ ヨシノブ)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

10月27日(水)

申込締切日10月23日(土)

11月 1日(月)

申込締切日10月28日(木)

