

オンライン  
開催

参加無料  
2021年

8/26(木)

10:30~16:30  
(ログイン開始 10:00より)

塗装・防水・修繕事業を営む経営者様へ

# 住宅塗装

10億円企業への最短ルートを大公開

住宅塗装で

**6店舗14億円を突破**

塗装業界のグレートカンパニーが  
今後の展開を大公開



株式会社 郡山塗装

代表取締役 佐藤 隆氏

年商3億円▶**12億円へ成長**

月間50件のオーナー集客がある  
大規模修繕事業を語る



株式会社 アローペイント

代表取締役 染矢 正行氏



オープンで**50組を集める**

老舗瓦会社が屋根事業の  
元請化成功の秘訣を大公開

日本いぶし瓦 株式会社

専務取締役 野々村 将任氏

未来の外装業界を引っ張る経営者が集結

# INNOVATION COMPANY

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken

今すぐスマホでチェック!

塗装ビジネス研究会説明会

お問い合わせNo.K112696/S076844

WEB開催 2021年8月26日(木) 10:30~16:30(ログイン開始 10:00より)

主催:株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

TEL.06-6232-0188 平日 9:30~17:30

FAX.06-6232-0194 24時間対応

お申込みに関するお問い合わせ: 滝 小百合(タキ サユリ) 内容に関するお問い合わせ: 東海 聡大(アズミソウタ)

WEBページからも  
セミナー情報をご覧いただけます。



WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → 076844

# 塗装ビジネス研究会説明会

## 塗装ビジネス研究会 8月度例会

### 月60件のWEB集客、 多店舗展開で売上14億円突破！ 住宅塗装事業参入の秘訣とは？

「住宅塗装事業を上げたいけど方法が分からない・・・」  
「事業参入後も業績がなかなか上がらない・・・」  
「優秀な人材が採用できない、優秀な人材が辞める・・・」

など、様々な悩みからこのDMを開いて頂いたと思います。誠にありがとうございます。

今回のゲスト講師である株式会社郡山塗装様は、住宅塗装事業に参入後、わずか7年間で6店舗に拡大し、売上14億円まで伸ばされた業界注目の企業株式会社郡山塗装様です。

「やってみると意外にカンタンでした・・・」と語る郡山塗装様。その要因は、仕組み化が比較的簡単にできる住宅塗装に参入したことです。集客や営業のみならず、人材採用や人材育成も仕組み化を行う事で、他店舗経営を進める事が可能になり、業績を爆発的に伸ばされました。

塗装ビジネス研究会では、**住宅塗装専門店立上げのノウハウから、集客、成約率60%を達成するための営業プロセス**を徹底分析して共有しております。

「たまたま福島県だから成功した・・・！」のではなく、全国のデータと事例を基に適切な経営判断を繰り返しスピーディーに行うことが必要です。

それぞれ独自固有の長所を伸ばしながら、**8月26日（木）に儲かる仕組みとノウハウ**を仕入れて頂き、会社の利益を上げてほしいと考えております。

塗装ビジネス研究会スタッフ一同

詳しい住宅塗装ビジネスのノウハウ&事例を大公開

# 【成功事例】公共メインの塗装会社が住宅塗装事業へ参入！ 株式会社 郡山塗装様の“革新的”な取り組み事例を大公開！

住宅塗装参入7年で売上14億円突破！

## 株式会社郡山塗装

7年前から住宅塗装事業に参入し、現在では福島県内に4店舗、栃木県内に2店舗を構え、多店舗経営をしている業界注目の企業の1社である。

ゲスト  
講師

福島県郡山市  
株式会社郡山塗装  
代表取締役 佐藤 隆氏



郡山店



福島店



いわき店



那須塩原店



白河店



宇都宮店

## ショールームの多店舗経営 = 店長育成、WEB集客がカギ！

1店舗で経営をしている時には大きな問題はありませんでしたが、多店舗化をすると多くの問題が発生します。それは、「店舗業績が上がらない」、「人が辞める」、「思うように契約が上がらない」の3つです。それを解消するカギは、「店長育成」、「WEB集客」でした。具体的には全員で同じ行動をするためにマニュアルを導入したり、チラシだけでは限界がありますので、WEB集客に力を入れHP×YouTube活用で、月60件を超えるWEB集客ができるようになりました。



## 住宅塗装事業の売上14億円を達成！ 次なる打ち手は、M&A + 多事業化

売上10億円までの成長戦略を組み、多店舗化を推進してきたわけですが、次の1手を探していました。そこで出てきた答えは、「M&A」と「多事業化」でした。M&Aは、自社で店舗展開するより早く、社員も店舗も既存顧客も手に入るの非常に良い結果になりました。また、多事業化に関しては、住宅塗装だけでなく、工場塗装のビジネスモデルを2021年初旬から開発し、数千万円の工事受注を頂く事ができました。

元請け屋根リフォームビジネスモデル成功事例企業  
創業100年の日本いぶし瓦株式会社様の取組を大公開！



創業100年の老舗瓦企業  
**日本いぶし瓦株式会社**  
1921年に野々村製瓦として瓦製造を開始。1986年に製造と販売を分離。工事会社として日本いぶし瓦有限会社を設立。現在では戸建て住宅向け元請け屋根リフォーム業にも参入し、業績を向上させている。

◆**下請け工事の売上が9割だったうちの会社が、たった1年で年商1.4億円の事業になる**  
とは思っていませんでした

**元請け屋根工事への参入を決意**

「このままでは経営が成り立たなくなる」本当に悩んでいました。新築着工棟数の減少・ウッドショックによる下請け受注件数が減っており、強い危機感を覚えていました。

**単月46件/月の自社集客**

現在はチラシ・WEB・ショールームの自社反響を中心として集客に取り組んでいます。しかし「本当に来るのか？」そんな不安もありました。しかし、現在では単月で46件集客できる月もあり、想定以上の集客になっています。



ゲスト  
講師

日本いぶし瓦株式会社  
専務取締役 野々村 将任氏

2021年最新ビジネスモデル アパート・マンション大規模修繕

【成功事例】住宅塗装から**大規模修繕専門店**へ業態転換  
業界内で先進企業と言われる

**株式会社アローペイント様の成功事例**を大公開！

ゲスト  
講師

大阪府大阪市  
**株式会社アローペイント**  
代表取締役 **染矢 正行氏**

大阪市で創業、住宅塗装で元請けを行い、7年前に大規模修繕専門店へ業態転換して売上12億円まで伸ばされた業界注目の企業。また営業15名、粗利率35%を達成されている、高生産性・高収益企業である。



**大規模修繕専門店へ業態転換 売上3億円から12億円へ**

株式会社アローペイント様は、もともと住宅塗装をメインに事業展開をしていましたが、3億円前後で売上に悩んでおられました。さらに人材が一気に辞めてしまったりと、採用育成にも課題を抱えていらっしゃいました。そこで**大規模修繕専門店への業態転換**をすることで、3億円前後だった売上が一気に伸びて、10億円の大台を達成することができました。

**平均単価1,000万円の工事を月50件集客**

業態転換当時、住宅塗装で行っていた**セミナー集客**が大規模の世界でも流行っていました。そこで一度ダメもとで試したところ、15名のオーナーが参加。またセミナーを受けてくれたオーナーは自社の良さを知ってくれて営業面でも楽になり、「これはいける」と感じられ、セミナー集客を軸にしたマーケティングに取り組み続けていらっしゃいます。

DATE：2021年1月14日(木)



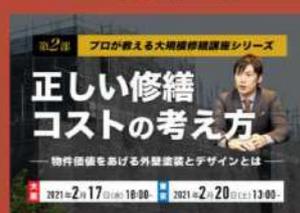
不動産サイトでクリックされる  
物件写真の撮り方のコツ

DATE：2021年1月20日・23日



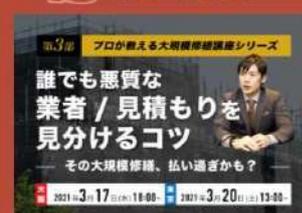
【第一部】大規模修繕の基礎知識

DATE：2021年2月17日・20日



【第二部】正しい修繕コストの  
考え方

DATE：2021年3月17日・20日



【第三部】誰でも悪質な業者/  
見積もりを見分けるコツ

塗装ビジネス研究会ご入会メリット

# 塗装ビジネス立上げ 必須ツール&特典8種類

明日からスグに使えるツール

塗装事業マニュアル



顧客管理システム



見積作成システム



住宅塗装で業績を伸ばすために必要な入会特典

採用サイト無料作成

採用力強化



研究会オリジナル塗料の提供

商品力強化



業績ランキングの実施



全国の動向確認

野立て看板の化粧代無料



認知度強化

一般社団法人に加盟

会社信用強化



顧客満足度リサーチをご提供

会社信用強化



研究会会員様限定ポータルサイト



集客力強化

業績最低水準のリフォームローン



価格力強化

無料招待  
受付中

# 塗装ビジネス研究会説明会 (塗装事業を営む経営者のための研究会) お試し参加のご案内

コロナ禍でも  
大注目！

会員数139社(7月16日時点)「塗装ビジネス研究会」のご紹介

## ①年6回の例会開催(情報交換&勉強会)

「船井総研コンサルタントによる業績アップ講座」「ゲスト専門家による各種研修」「会員様どうしによる情報交換会」など豊富な企画で、業績アップノウハウを、定期的・効率的に得ることができます。

## ②マニュアル・ツールの提供

「ビジネスモデルマニュアル」「コストダウンマニュアル」「営業マニュアル」等のビジネスを展開する上で必要なマニュアル、およびツールをご提供します。

## ③年1回の成功事例企業視察ツアー

「百聞は一見に如かず」、実際に業績を上げている最新モデル視察先の見学ツアーにご参加いただけます。

塗装ビジネス研究会の詳しい情報をスマホで



まずは  
お試し  
参加！

## 2021年8月26日(木)Zoom開催例会は 無料でお試し参加ができます！

※例会のテーマは事情により変更になる場合があります、ご了承下さい

### 【当日スケジュール】

- 10:30~12:00 塗装ビジネス研究会説明会・ガイダンス
- 13:00~14:00 大規模修繕ビジネス ゲスト講演
- 14:00~15:00 屋根ビジネス ゲスト講演
- 15:00~16:00 塗装ビジネス ゲスト講演
- 16:00~16:30 まとめ講座、次回の案内

当日は、無料経営相談も開催しておりますのでご利用下さい

※既存会員様、または先にお試し参加をお申し込みの企業様と商圏バッティングしている場合、ご参加をお断りすることがございますので、あらかじめご了承くださいませ。

# 塗装ビジネス研究会 会員様の成功事例

(一部ご紹介)

株式会社 郡山塗装

福島県

加藤塗装 株式会社

静岡県



地域最大ショールーム経営で  
年商倍増**17億円**、地域**トップクラス**

新規集客率**1/2500**を達成。  
本当の行列のできる塗装会社

株式会社 片山

滋賀県

株式会社 楽塗

東京都



わずか、10万人商圏でも売上**3.3億円**達成!  
ショールーム展開で圧倒的1番

年商**6億円**の総合塗装店!ショールーム戦略で  
戸建塗装が1.2億円から**1年**で**2.4億円**!

株式会社 トラスト

長野県

株式会社 北村塗装店

高知県



訪問販売から反響モデルへ転換!ショールーム  
営業型で**月平均2,500万円**

脱・公共事業で元請け参入!  
営業未経験者で**1年**で**1.5億円**

# 2021年も業績UP！塗装ビジネスで急成長企業が全国各地で続出中！

2015年11月から開催している塗装ビジネス研究会！早5年が経過し、139社様の会員様にご参加いただいております。

その中でも業績を急成長されている会員様を紹介させていただきます。

本研究会にもご参加されていますので、ぜひお話をお聞きいただけますと幸いです。



中部  
地域

愛知県一宮市  
株式会社 達美装

業績アップ!!!

0.2億 → 6億



代表取締役  
高見澤 達也 氏

職人であった私が塗装専門ショールームをOPENしたことで一気に業績が伸びました。地域1番認知戦略をとり、商圈内で塗装と言えば「達美装」と思ってもらえるように販促投資を徹底的に行いました。現在では3店舗で売上6億円まで業績を伸ばしております。



関東  
地域

埼玉県草加市  
株式会社 アークス

業績アップ!!!

2.4億 → 3.6億



代表取締役社長  
下田 昌考 氏

私たちは草加市・三郷市を中心にリフォーム総合会社ではなく、塗装の専門店として、ぶれずに一本、地域に貢献しながら日々邁進してきました。今後も、より多くのお客様に「感動」する塗装の体験をしていただくべく、活動できる地域を拡大していくことが目標です。



中国  
地域

岡山県岡山市  
有限会社 御南塗装工業

業績アップ!!!

1億



3億



代表取締役  
中村 英行氏

私は職人からスタートして、取り組み前は1名で営業を行っていましたが、しかしこれ以上の伸びはないと思い、この事業に取り組みました。現在では女性も活躍できるようになり、活気ある会社になりました。



四国  
地域

徳島県徳島市  
株式会社 匠

業績アップ!!!

0.7億



3億



代表取締役  
綾 大和氏

徳島市内2店舗を出店し、地域トップクラスの市場シェアを達成できております。弊社は、「後悔しない塗装工事を目指す」を事業コンセプトとして、社会、お客様、従業員の幸せも大切し、日々経営に励んでいます。



九州  
地域

福岡県福岡市  
株式会社 ユーペイント

業績アップ!!!

0億



3億



店長  
山口 博城氏

2006年に創業した株式会社悠興業より塗装事業をスピンオフさせ、2019年7月に株式会社ユーペイントを設立。2021年5月段階で営業2名、パート社員のみで、今期3.0億円の受注見込みを上げている。「塗装業界の常識を覆す、超高生産性企業」を目指しています。



会員様が実践する

# 最新ノウハウとポイント

## 月40件以上の見積を提出する集客術

ポイント1 毎月**塗装案件が15件以上**  
生み出す塗装専門**スマホサイト**



ポイント2 閑散月でも**20組集める塗装イベント**

ポイント3 1件あたり**2万円以下で集客!**  
超効率的にお客様を集める仕組みを**大公開**

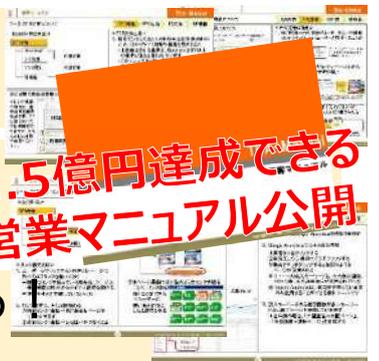
## 相見積5社でも**70%**受注できる営業マニュアル

ポイント1 激戦区でも勝てる**成約率70%**!  
魔法の**アプローチブック**を大公開

ポイント2 **職人でも即戦力**が可能  
**1週間**で覚えられる営業マニュアル

ポイント3 **値下げナシ+高単価塗装**が受注できる!  
来店ランクアップクローリング!

1.5億円達成できる  
営業マニュアル公開



## 外注しても**粗利40%**で儲かる! **高単価商品**

ポイント1 シリコン以上は当たり前!  
**フッ素・無機塗料**が売れる商品設計

ポイント2 足場・塗料・職人のコストをコントロール  
**粗利率40%以上**の原価表大公開

ポイント3 ライバルと戦っても勝てる商品ラインナップ  
**高単価商品**の売り方、見積書大公開

平均単価**100万円**  
**高単価塗装**を  
**バンバン受注**  
商品設計公開



# 塗装ビジネス研究会 会員様MAP



## 会員企業マップ

2021年7月16日現在 会員数139社

### 中国地方

- 広島 ニムラ様
- 広島 クリーンハウス工業様
- 岡山 御南塗装工業様
- 岡山 クリーンライブ岡山様
- 岡山 クラコー様
- 岡山 光輝様
- 岡山 高橋工業様
- 岡山 美達様
- 島根 真島塗装様
- 山口 オクタニ様
- 山口 柴田塗装店様

### 九州・沖縄地方

- 福岡 ユーベイント様
- 福岡 志水様
- 福岡 Grand Design様
- 福岡 ユウキ様
- 福岡 三風建築様
- 福岡 心高塗装様
- 福岡 安心類ホーム様
- 福岡 アイルクリエーション様
- 佐賀 サニー建設商事様
- 長崎 田中塗装様
- 長崎 サトケン様
- 熊本 シアーズホーム様
- 鹿児島 環境開発様
- 鹿児島 東宝建設様
- 沖縄 沖盛工業様
- 沖縄 ホカマ様
- 沖縄 ちゅらら工房様

### 四国地方

- 愛媛 エイトハウジング様
- 愛媛 影浦塗装工業様
- 愛媛 マスターベイント様
- 高知 北村塗装店様
- 香川 将輝建工業様
- 香川 輝様
- 徳島 匠様

### 北陸・中部地方

- 長野 トラスト様
- 長野 タイソー様
- 長野 三和テクノ様
- 岐阜 可児設備様
- 岐阜 feeigood様
- 岐阜 本多塗装店様
- 愛知 河合塗装工業様
- 愛知 キンショー・インク様
- 愛知 逢美様
- 愛知 アーキテックス様
- 愛知 サンライト様
- 愛知 フォーグッド様
- 愛知 リベアファイン工業
- 愛知 平塚通工業
- 愛知 コスモアパイン工業
- 愛知 海海建設様
- 愛知 アートベイント様
- 愛知 経緯産業
- 愛知 グラフィティオー

### 新潟

- 新潟 福井
- 新潟 山梨
- 新潟 山梨

### 新創

- 新創 プロテクト様
- 新創 甲州工業様
- 新創 アmano塗装店様



### 近畿地方

- 大阪 ロードリバス様
- 大阪 ベイントプロ様
- 大阪 カンパニース様
- 大阪 泉州ベイント様
- 大阪 千成工務店様
- 大阪 ABILITY様
- 大阪 藤井工業様
- 大阪 ワチダ様
- 京都 植田様

### 兵庫

- 兵庫 兵庫
- 兵庫 兵庫
- 兵庫 兵庫
- 兵庫 奈良
- 和歌山 和歌山
- 三重 三重
- 滋賀 滋賀

### 大恩

- 大恩 ベイント工業様
- 大恩 ライフアート様
- 大恩 田中塗装店様
- 大恩 シンキ塗工業
- 大恩 大聖住宅様
- 大恩 平松塗装店様
- 大恩 橋本工務店様
- 大恩 岸本建設様
- 大恩 大信建設様
- 大恩 片山様

### 北陸・中部地方

- 静岡 大栄塗装工業様
- 静岡 おおば工房様
- 静岡 加藤塗装様
- 静岡 フジタ塗装様
- 静岡 エパークリーン様
- 静岡 住まいるリフォーム様
- 静岡 イナベイントサービス様
- 静岡 望栄塗装

### 北海道・東北地方

- 岩手 北陽様
- 岩手 ライオンリフォーム様
- 青森 佐々木商会様
- 青森 ハヤシ様
- 富山 島藤リフォーム様
- 福岛 郡山塗装様
- 福岛 野田塗装店様

### 関東地方

- 茨城 ハウスメイク牛久様
- 茨城 克栄様
- 茨城 Kーリフォーム様
- 栃木 住豪様
- 群馬 ユタカベイント様
- 群馬 ミタカ工房様
- 千葉 ハウジング重兵衛様
- 千葉 ハトラスホールディングス様
- 千葉 kirintec様
- 千葉 SAITO様
- 千葉 あがつき様
- 神奈川 中山塗装様
- 神奈川 EIVS様
- 神奈川 ファースト様
- 埼玉 ミツ星ハウジング様
- 埼玉 ヒトミ塗装様
- 埼玉 ジャパネット・ハウス様
- 埼玉 アークス様
- 埼玉 ヒカリテック様
- 埼玉 バラワイ様
- 埼玉 日本建総様
- 埼玉 冷崎工務店様
- 埼玉 喜多建設様
- 東京 業盛様
- 東京 家づくり代理人様
- 東京 光企画様
- 東京 Luxst様
- 東京 ベストウィングテクノ様
- 東京 大谷塗装工業様
- 東京 八木塗装様
- 東京 リベラルソリューション様

# 地域一番店を目指す研究会

会員数 **139** 社

2021年7月16日時点



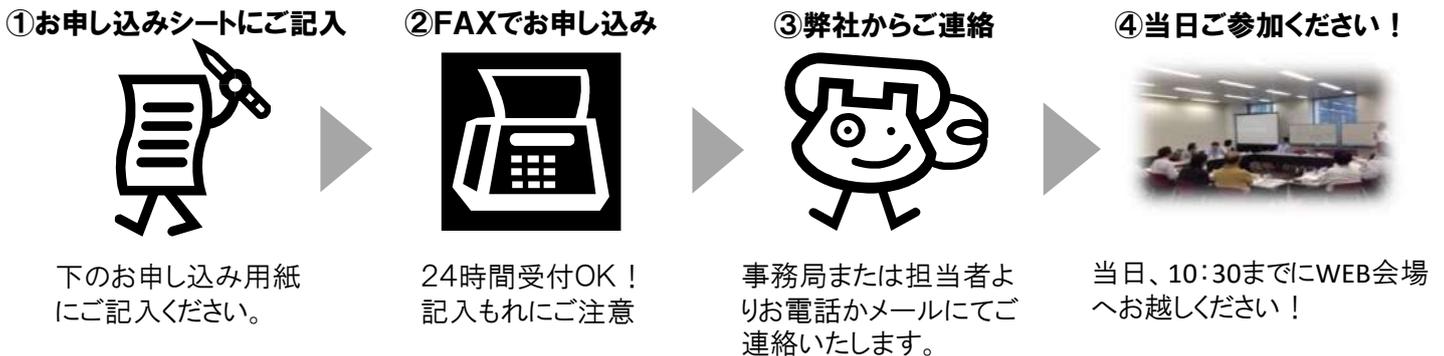
# 塗装ビジネス研究会説明会 8月例会 無料お試し参加 お申し込み用紙

## お試し参加 日時・会場のご案内

**日時：2021年8月26日（木）10：30～16：30（ログイン開始10：00～）**  
**会場：Zoomにてオンライン開催**

- 万一、開催4営業日前までに担当者より連絡がない場合は、下記へご連絡ください。
- ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日（土・日・祝除く）前の17時迄にお電話にてご連絡くださいますようお願いいたします。
- 本講座はオンラインでの受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

## お申し込みの流れ



FAXお申込用紙【塗装ビジネス研究会説明会】 お問い合わせNo.K112696 / S076844		TEL:06-6232-0188 (平日9:30～17:30) 担当/滝 小百合(タキ サユリ)	
フリガナ		フリガナ	役職名
貴社名		代表者名	
		フリガナ	役職名
		ご参加者名	
ご住所	〒		
メール			
TEL		FAX	
年商		社員数	
	億円		人

- ※1社1名1回限り無料でご招待いたします。
- ※経営者・事業責任者向けの研究会ですので、経営者・事業責任者様のみのご参加とさせていただきます。
- ※既存会員様、または先にお試し参加をお申し込みの企業様と商圏バッティングしている場合、ご参加をお断りすることがございますので、あらかじめご了承くださいませ。

**【個人情報に関する取り扱いについて】**

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。（ご案内には代表者様宛にお送りすることがあります。法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。）

2. お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご覧ください。

3. セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理にのみして事前に審査した上で契約したダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして提供することがございます。

- 1. 必要となる情報（会社名・氏名・電話番号）をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講費の発生等ができない等、お手続きできない場合がございます。
- 2. お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研グループのトレーニング・顧客データ管理チーム（TEL:06-6232-0188）までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】

株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課 TEL:03-6212-2024

ダイレクトメールの発送を希望しません

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。

**ご記入後、このままFAX送信してください (FAXお申込み締切2021年8月22日(日)23:59まで)**

**FAX: 06-6232-0194 (24時間対応) / 滝宛**