

整骨院業界 経営者様向け勉強会

2021年10月17日(日)
10:30~16:30
(ログイン開始10:00~)

売上500万/月を達成するための集患対策 競合増加・集客難の今こそ

ホームページ ポータルサイト

口コミ SEO・MEO SNS

集患強化

に取り組もう

集患強化

によって集客数・売上げが
劇的に変化した例

新規数/月

売上/月

52名
▼
98名

+46名

(四国エリア・6ヶ月)
(1店舗)

710万
▼
1,050万

+340万

(四国エリア・6ヶ月)
(1店舗)

33名
▼
65名

+32名

(関西エリア・6ヶ月)
(5店舗)

2,100万
▼
2,590万

+490万

(関西エリア・6ヶ月)
(5店舗)

明日から取り組める集患対策大公開

当日の講座内容



2020年以降の集客&業績好調企業から見る集客の抑え
どころを解説。HP・紹介・LINE活用など幅広いテーマ
で2021年10月の最新事例を公開いたします。

成功の秘訣は中面を開いてください！

主
催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

整骨院経営イノベーション研究会説明会

お問い合わせNO. S076780/K100623

TEL.06-6232-0188 平日

9:30~17:30

FAX.06-6232-0194

24時間
受付

WEBからもお申し込みいただけますお申込に関するお問合せ：小寺彩加（コテラアヤカ） 内容に関するお問合せ：豊間優斗（カヤマユウト）

（船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。）→

076780

スマホからもお申し込みいただけます



こんな
整骨院経営者様は
ご参加ください

集患数を増や
したい・売り上げを
上げたいとお考えの
経営者様

ニューノーマル時代
の整骨院経営につい
て押さえておきたい
経営者様

治療院業界の最新
成功事例について
知り、トレンドを
押さえておきたい方

売上直結！

治療院向け最新集患方法

限定公開！

売上500万円達成するための最新集患対策とは

整骨院経営イノベーション研究会

日程：2021年10月17日(日)
10:30～16:30 (ログイン開始10:00～)

お問合せNo.：S076780／K100623

会場：オンライン (Zoom)

参加費用：無料

※過去ご参加された方は適用されません。
(※1社2名様、1回限り有効)

お申込期限：2021年10月13日(水)
23:59まで



※お申し込みが多い場合は先着順となります。
お早めにお申し込みのほどよろしくお願いいたします。

※本講座はオンラインでの受講となっております。オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索をお願いいたします。

※諸事情によりご受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

当日のスケジュール

第0講座

整骨院経営イノベーション研究会説明会

第1講座

株式会社船井総合研究所講座
2021年最新集患事例共有

第2講座

株式会社船井総合研究所講座
治療院業界成功事例モデル公開

第3講座

テーマ別分科会
自費・事故・採用・教育等のテーマで分科会を行います

まとめ

株式会社船井総合研究所講座
コンサルタントによるまとめ講座

最新事例共有

Part 1
講座
内容

売上直結の集患対策

安定的に新規患者数/月を増やすためには、集患対策は必須です。
他院と差別化し、売上げに直結させるためのノウハウを一挙大公開！

WEB集患における取組み（一部）

アクセスアップ

- ・ SEO対策
- ・ PPC広告
- ・ MEO対策
- ・ ポータルサイト
- ・ SNS

反応率アップ

- ・ HPの見た目
- ・ コンテンツの充実
- ・ 導線設計

口コミなど 他者評価

- ・ Googleマイ
ビジネス
- ・ Yahoo!プレイス
- ・ 自社サイトの
口コミ

こんな目標・お悩みはございませんか？

「集患」といっ
ても、具体的に
何から始めれば
いいのかわから
ない

ホームページを
作ったきり
見直していない

自費治療の割
合を増やした
い

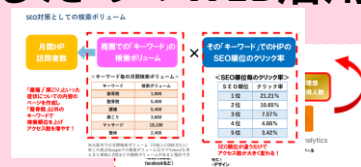
とにかく来院
数を増やし
たい

オンラインから
の集客が少なく、
もっと伸ばして
いきたい

自院HPの検索順
位を上げたいが、
効果的な方法が
分からない

当日の講座内容

- ・ 最新集患事例を一挙公開＆ノウハウ徹底解説
- ・ オンライン集患で月商500万円を達成するためのWEB活用方法
- ・ SEO・MEO順位向上のための施策
- ・ 口コミの効果的な収集方法 など



整骨院経営イノベーション研究会では、整骨院の業績アップを目的に、集患・対応・商品設計・採用・財務など幅広いテーマの情報をご提供しております。月商100万円未満の整骨院から年商数億円の多店舗まで幅広い会員様がいます。

研究会のご紹介※一部

年間例会(5回) + クリニック(1回)

「船井総研コンサルタントによる業績アップ講座」「ゲストによる各種研修」「会員様同士による情報交換会」など豊富な企画で、業績アップノウハウを、定期的・効率的に得ることができます。

過去の講座テキスト・動画や即日使えるツール

過去の研究会例会で使用されたテキストや講座動画を視聴することができます。それだけでなく、POPやチラシなどのツールもご準備しております。会員様の様々な取り組みや実績を知ってすぐに業績アップに役立てていただきます。

会員様の成功事例（一部）



株式会社Naturalship
代表取締役
細野 修平氏

自費強化・HP再構築で入会前比 1,000万円以上の売上げ増加を記録

整骨院経営イノベーション研究会入会と同時に、自費施術の強化とホームページのリニューアルを行いました。入会前の月の売上げは423万円でしたが、2021年6月には1,556万円まで増加しました。



株式会社Wood Body
代表取締役
鈴木 智之氏

HP刷新・自費型移行により 前年比230%の増益を達成！

整骨院経営イノベーション研究会に入会し、依頼を始めた年、1年で月商が66万円から180万円に増えました。患者様との信頼関係ががり収益が増えたことで仕事が楽しくモチベーションが上がりました。



株式会社AMBER
代表取締役
徳良 裕司氏

交通事故分野を中心とした集患 強化により入会前比308%の業績 アップを実現！

2018年9月当初266万円だった売上げが、2021年7月現在では822万円まで増加し、入会前と比べて308%成長を実現することができました。交通事故という分野を中心として取り組みが地域浸透し、企業としての信頼度が向上しました。



株式会社SANAR
院長
隅谷 聖治氏

HPの再構築や院内体制の変更に 保険依存を卒業！ 法人設立も実現。

入会当時はほぼした状態でしたが、HPの再構築や院内体制保険に依存の変更をしながら自費治療導入に取り組み、保険依存体質からは卒業できました。法人設立することができたのも整骨院イノベーション研究会に参加したおかげだと思っています。