

東北地方リフォーム業界売上No.1 成長企業オノヤが実践!
入社後活躍し辞めない大卒採用成功事例を公開

こんな方は **ぜひ** このセミナーに
お越しください! **お役に立てます!**

- ✓ 今後も事業拡大し、年商を伸ばしていきたい
- ✓ 人手不足・離職が企業成長のボトルネックになっている
- ✓ 辞めない人材の採用方法を知りたい
- ✓ 建築学部卒、体育会系などといった狙い撃ちの採用をしたい
- ✓ 40代以上の中年社員が多く、企業成長しづらくなっている
- ✓ 20代、30代の若手社員が活躍していない
- ✓ ここ数年間、新卒採用人数が0人(ゼロ)、もしくは少ない
- ✓ 自社に合った優秀な人材を採用できていない
- ✓ マネジメントが得意な社員がいない
- ✓ 今後、人事部の機能を強化し、強い組織を作りたい
- ✓ 組織を変えるような新しいことにチャレンジしたい

CHECK!



…とお考えの **リフォーム・住宅業界** の経営者の方

講座内容 &
スケジュール

2021年 **10月5日(火)・13日(水)・18日(月)・22日(金)** 各日 13:00~16:30 (ログイン開始 12:30~)
オンライン受講 ※全てオンラインミーティングツール「Zoom」での開催となります

セミナー内容

第1講座

高成長企業がこぞって取り組む
採用ファースト経営とは?

株式会社 船井総合研究所
HR支援部
マネージャー

田井 哲弥

ゲスト講座

第2講座

東北でリフォームNo.1企業のオノヤが
5年で売上150%成長を実現した人財戦略



株式会社 オノヤ
代表取締役社長
株式会社 オノヤ
執行役員 兼 人事責任者

小野 浩喜氏
茶木 隼人氏

第3講座

『辞めない人財』を採用するために
全国の中小企業が取り組んでいる事例

株式会社 船井総合研究所
HR支援部

水本 譲

第4講座

本日のまとめ

株式会社 船井総合研究所
HR支援部
マネージャー

田井 哲弥

WEBからのお申し込み



右記のQRコードを読み取りいただきWEBページの
お申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。
セミナー情報をWEBページからご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/076746>



リフォーム・住宅業界
経営者・幹部向け

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、
および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

東北地方リフォーム業界売上No.1 **成長企業オノヤ** が実践!

大好評につき
追加開催
決定!!

入社後
活躍し **辞めない**

大卒採用

成功事例公開セミナー

ライフスタイル提案企業
日本一を目指す会社



point① 社長方針として、年商の1%を基準に、「採用・育成」に
惜しみなく投資し続ける

point② 営業部門のエースを執行役員として人事部トップに抜擢

point③ 22卒向けインターンシップで774名
(男子342名、女子432名)もの参加を獲得

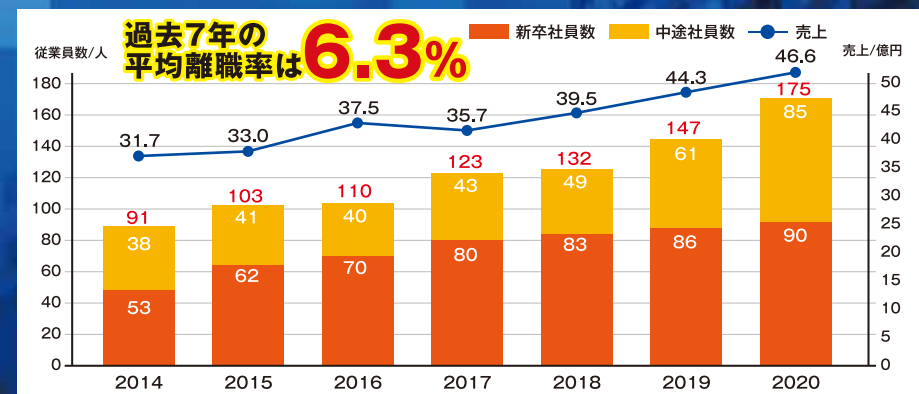
point④ 建築学科卒、体育会系など自社に合った大卒を採用して高い定着率を実現



ゲスト講師

株式会社 オノヤ
代表取締役社長

小野 浩喜氏



WEB開催 2021年 **10月5日(火)・13日(水)・18日(月)・22日(金)** 各日 13:00~16:30 (ログイン開始 12:30~)

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

大卒採用セミナー

お問い合わせNo. S076746

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **076746**

辞めない大卒を大量採用し会社を成長させて続けている事例を大公開!

今回のゲストはココがスゴイ!! 株式会社 オノヤ



■ 株式会社 オノヤ様のご紹介

創業**86年**東北リフォーム業界**No.1**
5年で売上**150%**超成長!
20年新卒就職人気企業ランキング(マイナビ×日経新聞)
東北地方**5位**にランクイン!

昭和10年の創業以来、地域密着で80年以上住まいの新しい価値を創造し続けている。売上と利益だけでなく、お客様の満足度でも、従業員の幸福度でも、日本一になるべく、リフォーム×不動産の多角化戦略を推進。現在、仙台・福島・宇都宮に計9店舗のショールームを展開している東北地方NO.1のリフォーム会社。

株式会社 オノヤの成功ポイント

- | | |
|--|--|
| <p>point 1 社長が主導で10年間「人財ファースト経営」を貫き続けている</p> <ul style="list-style-type: none">・年商の1%を基準に、採用・育成に惜しみなく投資し続ける・研修(OFFJT)に年間一人当たり100時間を別途に投資 | <p>point 4 夏からの早期選考で優秀層を大量確保</p> <ul style="list-style-type: none">・夏・秋・冬インターンシップを合計39回開催し、774名(男子342名、女子432名)もの参加を獲得 |
| <p>point 2 社員全員で採用していく体制作り</p> <ul style="list-style-type: none">・社員の半数が新卒採用に関わる(リクレータ面談・座談会・OBOG面談)・社長が年間60日程度採用活動に関与・合説・自社説明会・最終選考にて社長が学生を直接惹きつけることで差別化 | <p>point 5 自社に合った辞めない新卒の採用</p> <ul style="list-style-type: none">・適性検査により入社前から配属部署・コースを見極めて惹きつけ・人柄・資質の高さに加え、「業界関心度」を最も重視して選考する・体育会系学生をマネジメント職候補として採用 |
| <p>point 3 メインターゲットを明確に設定⇒「建築学科卒」「体育会系」</p> <ul style="list-style-type: none">・業界に関心のある建築学部を狙い撃ちで集客し、1年で建築学部学生200名以上の名簿を獲得・理系・文系で選考プロセスを分けてタイプ別の基準で選考し、入社後ギャップを少なくする・自社で活躍するタイプを明文化した上で、惹きつけるコンテンツを設計 | <p>point 6 辞めない環境作り</p> <ul style="list-style-type: none">・リーダー業務として「育成支援報告書」の作成があり、全社で教育の進捗管理をする・適性・価値観による上司との相性で配属を決定・入社後のキャリアパス(何年までの階層まで昇進できるかの目安)を明示「3年主任⇒5年リーダー⇒7年店長」というキャリアアップモデルを先輩社員みんなで支援昇進基準は、①人望②粗利実績③業務PDCA④上司推薦 |
| | <p>point 7 入社1年目からの活躍を実現する内定者研修</p> <ul style="list-style-type: none">・月1回の内定者研修で、入社前にリフォーム・不動産業界知識を一通りインプット⇒入社後のOJT・同行の効果が上がる・テキスト・マニュアル・書籍を惜しみなく配布し、自己研鑽してもらう・適性検査のフィードバックにより自己理解を深めてもらい成長を促す |

- リフォーム・住宅業界向け
- 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken
- ### 辞めない新卒の採用ポイント
- 自社で長く活躍してもらうためには、採用段階でのマッチングが最も重要
- | | |
|------------|--|
| ターゲット | 「建築学科卒・体育会系をメインに採用」業種・職種に関心の強い学生を狙う |
| 母集団形成 | 「多数の学生を集め、選考で厳選」妥協なく選考するために母集団を最大化 |
| 母集団形成 | 夏から動き出す学生から内定を50%!採用計画で採用の成功は8割決まる! |
| 惹きつけ | 「自社のモデル人財と数多く面談する」学生に入社後イメージを正しく持たせる |
| 惹きつけ | 優秀学生の惹きつけはインターンコンテンツのハイレベル化 |
| 惹きつけ | 建築系インターンシップ、マネジメントインターンシップ構築のポイント |
| 全社採用 全社受入れ | 「全社で採用活動することで受入れ意識を向上」採用に関与することで受け入れ環境整備も進む! |
| 承諾 | 内定を簡単に出不さない!「合格」で内定承諾率100%を実現する! |
| 育成 | 内定者時代の超・早期育成で入社後ロスタイムをゼロに! |
| 育成 | スキルチェックシートを使い倒し!新入社員が勝手に/最速で一人前に! |
| 育成 | 何度も教えない!動画マニュアル作成&活用術 |

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

大卒採用セミナー

お問合せNo. S076746

開催要項

オンラインにてご参加 ※全日程同じ講座内容です。ご都合の良い日程をお選びください。

2021年 **10月5日(火)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より) **お申込期限: 10月1日(金)**

2021年 **10月13日(水)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より) **お申込期限: 10月9日(土)**

2021年 **10月18日(月)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より) **お申込期限: 10月14日(木)**

2021年 **10月22日(金)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より) **お申込期限: 10月18日(月)**

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

日時・会場

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。下記 船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.076746を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 **E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●お申込に関するお問い合わせ:天野 ●内容に関するお問い合わせ:水本

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

10月5日(火)

申込締切日 10月1日(金)

10月13日(水)

申込締切日 10月9日(土)

10月18日(月)

申込締切日 10月14日(木)

10月22日(金)

申込締切日 10月18日(月)

