営業利益3000万円から考えるIPO戦略セミナー

営業利益3000万円あれば、上場準備を始めよう!

セミナー全2日程4回WEB追加開催! ※全日程、同内容での開催です。ご都合の良い日程をお選びください。

2021年 11月12日(金) 開催時間
①10:30~12:00(ログイン開始10:00~)
②13:00~14:30(ログイン開始12:30~)

2021年 11月25日(木) 開催時間
③10:30~12:00(ログイン開始10:00~)
④13:00~14:30(ログイン開始12:30~)

第1講座

30分でわかるはじめてのIPO
IPOにかかる期間、IPO迄の流れなどの基本的な内容を説明致します。

株式会社 船井総合研究所　金融M&A支援部　シニアコンサルタント　**前田 宣彦**

総合商社、銀行、ECプラットフォーム企業等の管理部門を経て、2016年にCFO(管理部門取締役)として入社した会社にて2017年4月に東証マザーズ上場を実現。その後、ベンチャー企業CFOを経て2020年7月より株式会社船井総合研究所に参画し、IPO支援部署においてシニアコンサルタントとして従事。大手上場企業とベンチャー企業両方の管理部門で実務経験を活かし、大企業視点の正確性とベンチャー企業視点の現場に寄り添った現実性の高いコンサルティングを強みとしている。

第2講座

営業利益3000万円から考えるIPO戦略
営業利益3000万円から上場準備を始めましょう。
その上場準備に必要なファーストステップをお伝えします。

株式会社 船井総合研究所　金融M&A支援部　マネージャー　**宮井 秀卓**

2002年10月~2006年5月　株式会社東京商工リサーチ。2006年6月~2018年3月　株式会社モバイルファクトリー　経営企画室長としてIPO準備を担当した後、取締役(事業責任者)として、2015年3月に東証マザーズ上場。2017年6月に東証一部上場を経験(IPOにあたっての証券審査、取引所審査共に対応)。2018年4月より株式会社船井総合研究所にてマネージャーとして従事。

第3講座

まとめ講座
今回のセミナーの総括を行います。

株式会社 船井総合研究所　金融M&A支援部　ディレクター　**宇都宮 勉**

1991年に大阪府立大学経済学部経営学科卒業後、船井総研に入社。入社後は流通業・レジャー産業のコンサルティングに従事。2000年頃より大手企業の新規事業開発・事業再生、投資ファンドのデューデリジェンスに従事し、2010年頃より日本企業の海外進出支援に従事する。2015　年より、船井総研としてM&A・事業承継コンサルティングがスタートし、その部門の責任者に就任。以降、M&A・事業承継及びIPOの部門を統括する

第4講座

事後ガイダンス
セミナー参加特典のご説明や
今後の研究会、実施セミナー、経営相談のご説明を致します。

株式会社 船井総合研究所　金融M&A支援部　**張 然**

船井総研に入社後、顧客企業のwebマーケティング・人材採用・マネジメントのコンサルティングを行い、人材紹介会社と内視鏡クリニックの業績アップと業務効率化を実現する。2021年1月よりIPO支援部署に参画。英語・中国語・日本語の語学力を活かし、海外展開を計画する企業や海外子会社を持つ企業のIPO支援を行うために日々研鑽を行っている。

視聴セミナーはWEBからのお申込みが便利です!
右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。
セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
https://www.funaisoken.co.jp/seminar/076593

好評につき再開催!

全2日程4回開催 WEB開催

IPOするなら営業利益3000万円で上場準備を始めたほうが良い理由とは?

営業利益3000万円から考えるIPO戦略セミナー

営業利益3000万円あれば、上場準備を始めよう!
本セミナーでは、そのファーストステップをお伝えします

このような経営者様におすすめ

- ☑ IPOを検討している、IPO準備中の経営者様
- ☑ 営業利益3000万円を超えている、超える予定の会社の経営者様
- ☑ 事業承継をきっかけに強い体質の会社を作りたい経営者様
- ☑ 会社の大きな飛躍のきっかけを求めている経営者様
- ☑ 従業員の方のモチベーションアップを求めている経営者様

本セミナーで学べるポイント

IPOについての基礎知識
短時間かつコンパクトな形でIPOの基礎知識・最新動向が理解できます。弊社コンサルタントが30分で解説致します。

上場準備のファーストステップ
営業利益3000万円あれば上場準備を始めることが可能です。そのファーストステップをお教えします。

IPO経験者の体験談
IPO経験者が実体験に基づいて解説致します。

セミナー全2日程4回WEB追加開催! ※全日程、同内容での開催です。ご都合の良い日程をお選びください。

2021年 11月12日(金) 開催時間
①10:30~12:00(ログイン開始10:00~)
②13:00~14:30(ログイン開始12:30~)

2021年 11月25日(木) 開催時間
③10:30~12:00(ログイン開始10:00~)
④13:00~14:30(ログイン開始12:30~)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催
【WEBセミナー】営業利益3000万円から考えるIPO戦略　お問い合わせNo.S076593
明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken
船井総研セミナー事務局
E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp
※お問い合わせの際は[セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名]を明記の上、ご連絡ください。
株式会社 船井総合研究所　〒541-0041　大阪府大阪市中央区北浜4-4-10　船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。)→ 076593

営業利益3000万円から考えるIPO戦略セミナー

新市場区分再編

■東証は2022年からどう変化する?

上場を目指す経営者の方は、既にご存知の方も多いかと思いますが、2022年4月より市場が大幅に再編されます。市場の名称が変わるとともに、上場基準へ変化が起こります。例えば、新興市場という位置づけにあるJASDAQ、マザーズは、それぞれスタンダード市場、グロース市場に分類され、求められる時価総額基準が高くなる・成長性表す資料の提出量が増加する等、ハードルが高くなる印象でございます。そのため、今までの水準でJASDAQ、マザーズを目指している企業様は、困難を強いられる可能性がございます。そこで対策として、①TOKYO Pro Marketへ上場を目指し、上場後、ステップアップとしてグロース市場、スタンダード市場を目指す方法や②名古屋証券取引所や札幌証券取引所等の地方市場に上場を目指す方法がございます。本セミナーでは、こういった市場再編に触れた講座もご用意させていただいておりますので、どうぞご確認くださいませ。

東京証券取引所の新市場区分《2022年4月4日より導入予定》

プライム市場
多くの機関投資家の投資対象になりうる規模の時価総額を持ち、中長期的に企業価値向上に貢献する企業向けの市場

スタンダード市場
公開された市場における投資対象として十分な流動性とガバナンスの水準を備えた、企業価値向上にコミットする企業向けの市場

グロース市場
事業計画及び、その進捗が適時・適切に開示されており、高い成長の可能性を有する企業向けの市場

経営者が抱えるIPO に係る勘違い3つのポイント

2021年、株式市場全般が好調であることもあり、IPO予備軍企業が増加する中、本セミナーにご興味・ご参加いただいた経営者様がよくお持ちであるIPOに関する勘違いをご紹介させていただきます。

①情報・通信業やサービス業が上場するケースが多く、自社の業種柄では上場は難しいのではないか?
②上場される企業の経営者は、20~30代が多く、いまからでは遅いのではないでしょうか?
③上場するには、多額の利益を確保する必要があり、自社の利益水準では難しいのではないでしょうか?

「いいえ、それは全て勘違いです!」

①2020年、ECやIT系のサービス業の上場数は、全体の約67%を占めております。
しかし、残り31社(約33%、地方市場も含む)は、電気機器や化学・医療品、卸業や不動産業等、様々な業種が上場しており、事例も多く存在します。

②2020年新規上場企業の社長年代のうち、30代以下は全体の16%。
平均年齢は50.6歳であり、承継を見据えた1つの選択として、IPOを選ばれる企業様が多くいらっしゃいます。

③2020年上場企業92社のうち、経常利益2億円未満の上場数は約半数の44社。
その中でも、4社中1社は経常利益1億円未満で上場しております。
上場基準をしっかり把握し、自社に合った市場を選択することで、上場を実現している企業様が多くいらっしゃいます。

IPOを目指すメリットとは?

①社内管理体制の強化
上場準備の際、審査対応に対応するため内部管理体制の整備、上場後も迅速かつ正確な会社情報の開示や上場会社としてのコーポレートガバナンスへの対応等を行うことで結果として経営基盤の強化につながります。

②知名度や社会的信用の向上
株式を上場させることで、株式市場欄をはじめマスコミを通じ、企業名・商品名や経営に関する事項等の報道の機会が増加し、その結果、会社の知名度が向上します。また信頼度向上により、取引条件の緩和や金融機関との取引が有利となる可能性があります。

③社員持株制度の導入・福利厚生の向上
業績アップによる企業価値の向上に連動して、社員の個人資産(保有株)も増加します。

④オーナーメリット
IPO時にオーナーが所有株を一部売却することで、利益の確保が可能です。上場するタイミングで基本的に個人保証が外れることになりますので、承継時の視点でもメリットとなります。

⑤資金調達の多様化と財務内容の強化
金融機関からの間接金融に加え、市場の流通性を背景に、証券市場の機能を活かした多様な資金調達が可能になり、企業の財務体質の強化、時価総額の向上、事業の積極投資が可能となります。

営業利益3000万円から上場を果たした事例企業

■A社(情報・通信業)
営業利益
6,500万円
▲40万円
【マザーズ上場】

上場期:	6,500万円
n-1期:	1,000万円
n-2期:	1,800万円
n-3期:	▲40万円

■B社(化学)
営業利益
1,500万円
5万円
【マザーズ上場】

上場期:	1,500万円
n-1期:	250万円
n-2期:	150万円
n-3期:	5万円

■C社(小売り)
営業利益
500万円
20万円
【マザーズ上場】

上場期:	500万円
n-1期:	200万円
n-2期:	80万円
n-3期:	20万円

新規上場というと、ハードルが高いと感じられる経営者様が多いかもしれません。しかし、実際は営業利益3000万円に満たない業績で上場を達成している企業も多くございます。貴社の今後の戦略を描く上で、上場を目指すか否かを判断するためにも、適切な情報をキャッチアップすることが重要です。

視聴セミナーはWEBからのお申込みが便利です!
右記のQRコードを読み取りいただき、お申込みフォームよりお申込みください。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
https://www.funaisoken.co.jp/seminar/076593

セミナー申込みはコチラ▶

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【WEBセミナー】営業利益3000万円から考える IPO戦略

お問合せNo. S076593

開催要項

日時・会場

オンラインにてご参加

お申込期限：11月8日（月）

※全日程とも内容は同じです。ご都合の良い日時をお選びください。

2021年 11月12日（金）

1 開始 10:30 ▶ 終了 12:00（ログイン開始10:00より）

2 開始 13:00 ▶ 終了 14:30（ログイン開始12:30より）

お申込期限：11月21日（日）

2021年 11月25日（木）

3 開始 10:30 ▶ 終了 12:00（ログイン開始10:00より）

4 開始 13:00 ▶ 終了 14:30（ログイン開始12:30より）

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円（税込11,000円）／一名様

会員価格 税抜 8,000円（税込 8,800円）／一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内（メール）をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内（メール）をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催４営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日（土・日・祝除く）前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記 船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50％を、当日の欠席は100％をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ（www.funaisoken.co.jp）、右上検索窓にお問い合わせNo.076593を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken **株式会社 船井総合研究所**

船井総研セミナー事務局 **E-mail：seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL:0120-964-000（平日9:30～17:30） ●申込に関するお問い合わせ：天野 ●内容に関するお問い合わせ：菊池

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研　FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

11月12日（金）

申込締切日11月8日（月）

11月25日（木）

申込締切日11月21日（日）