

3店舗を超えて成長したい
整骨院経営者様へ

特別招待状

みんなが
共感し、自走し、
幸せになる

3店舗を超えたら必須になる
ビジョナリーな成長企業づくり

3店舗を超えたら必須になるビジョナリーな成長企業づくり

お問い合わせNo.S076466



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

さくらメディカルグループは神奈川県を拠点に整骨院・リハビリ施設等を運営する総合メディカルグループです。平成17年に設立後、28店舗の整骨院を運営しています。地域の皆様にとってなくてはならない存在でありたい、いつでも必要とされる存在でありたいと願い、今後も1人でも多くの笑顔を作り出し、地域に貢献していける企業であり続けたいと考えている企業です。

患者様に向き合い、その方の人生をどう豊かにしていくのか、そうするにはどうすべきなのか…治療の先にある未来を見据えて、患者様を導いて行けるスタッフになって欲しい。スタッフ1人ひとりが輝く存在ではなければならないと考え、人財を活かす企業づくりを行っています。従業員数300名(2021年7月現在)

セミナーを主催する株式会社船井総合研究所はこんな会社です！

中小・中堅企業を対象に、日本最大級の専門コンサルタントを擁する経営コンサルティング会社。

業種・テーマ別に「月次支援」「経営研究会」を両輪で実施する独自の支援スタイルをとり、「成長実行支援」「人材開発支援」「企業価値向上支援」「DX(デジタルトランスフォーメーション)支援」を通じて、社会的価値の高い「グレートカンパニー」を多く創造することをミッションとする。その現場に密着し、経営者に寄り添った実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界経営者から高い評価を得ている。

従業員数800名(2020年12月末時点) #グループ従業員数 連結1,303名(2020年12月末時点)

船井総研オフィシャルサイト <https://www.funaisoken.co.jp>

Information

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからご覧いただけます。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/076466>



みんなが
共感し、自走し、
幸せになる

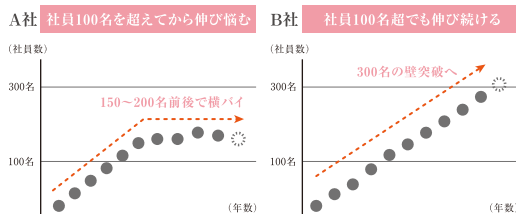
3店舗を越えたら必須になる ビジョナリーな成長企業づくり

【Web開催】いずれか1日をお選びください。

2021年 10月10日(日)・10月20日(水)・10月31日(日) 13:00~16:30
(ログイン開始12:30より)

テーマ 「組織の壁」を破れ! ~良い会社であれば伸び続ける~

A社とB社 この違いは、どこにあるのか?



国内企業
約400万
社中

社員300名を
超える企業比率 0.2%

社員100名を
超える企業比率 1.0%

成長を阻む「組織(社員数)の壁」

その「壁」を破るところは何が違うのか?

「壁」を破る企業と破れない企業の差異は何か、
を明らかにするセミナーです。

ゲスト講師企業様

さくらメディカル 株式会社

徹底的に患者様・スタッフに向き合う!
創業16年で300名以上の同志が集まる組織に

神奈川県横浜市を中心に1都4県で整骨院を28店舗経営。
大組織ながら施術者1人あたり生産性が100万円超えを実現している。
創業から16年経つが、現在も創業期メンバーが残って組織の発展を支え続けており、従業員がやめぬ理念の構築・出店店舗を瞬く間に地域一番化する戦略など店舗拡大成功の秘訣を持つ。

会社名	さくらメディカル 株式会社
代表者	鈴木 拓
本社所在地	神奈川県横浜市栄区笠間1丁目5-1
設立	2005年(今年16期目)
店舗数	整骨院28店舗、介護施設4店舗 (2021年4月時点)
従業員数	300名以上(2021年4月時点) ※うち施術スタッフは190名超

特別ゲスト

16年前、整骨院を立ち上げて
1院から現在20院(スタッフ300名以上)に成長させたストーリー

さくらメディカル 株式会社

代表取締役 鈴木 拓氏



神奈川県を拠点に平成17年に設立後、整骨院1店舗からスタートし組織の壁、M&A等様々な困難を乗り越え現在では28店舗の整骨院を運営している。
地域の皆様にとってなくてはならない存在でありたい、いつでも必要とされる存在でありたいと願い、今後も1人でも多くの笑顔を作り出し、地域に貢献していける企業であり続けるために、スタッフ1人ひとりが輝ける企業づくりに全力を注いでいる。

お申し込み方法 右記のQRコードよりお申し込みください。(クレジット決済が可能です)

3店舗を越えたら必須になるビジョナリーな成長企業づくり お問合せNo: S076466

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo.・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

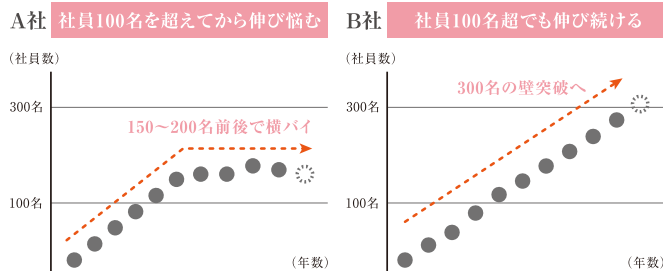


みんなが
共感し、自走し、
幸せになる

3店舗を越えたら必須になる ビジョナリーな成長企業づくり

テーマ 「組織の壁」を破れ! ~良い会社であれば伸び続ける~

A社とB社 この違いは、どこにあるのか?



国内企業
約400万
社中

社員300名を
超える企業比率 0.2%

社員100名を
超える企業比率 1.0%

成長を阻む「組織(社員数)の壁」

その“壁”を破るところは何が違うのか?
“壁”を破る企業と破れない企業の差異は何か、
を明らかにするセミナーです。

このような思いの方にオススメです

- ☐ 社員300名超えの成長企業を目指したい方
- ☐ 社員に夢を与える成長ビジョン策定をしたい方
- ☐ 10店舗以上の成長を目指している方
- ☐ 自走する、自律型の社員をもっと増やしたい方
- ☐ 経営幹部が育たない課題をお持ちの方

セミナーでお伝えしたいこと

- ☐ 社員300名超えの経営者のスタンス
- ☐ 「理念、ミッション、ビジョン」の正しい整理と浸透
- ☐ 成果を出す「経営ビジョン」策定と浸透
- ☐ 優秀な経営幹部が育つポイント
- ☐ 「会社好き」社員が増える自律型組織づくり

講座内容

第1講座

整骨院業界の時流

現在の整骨院業界の時流をとらえ、
これから成長するために何が必要かをお伝えします。

株式会社 船井総合研究所
ヘルスケアグループ マネージャー

宮澤 駿



第2講座

組織の壁を越えて28店舗に成長した取り組み事例

3店舗を超えていくときに直面する組織の壁を越えて
どのように28店舗の企業に成長していったのか、
具体的な事例を踏まえてお伝えします。

特別ゲスト講演

さくらメディカル 株式会社
代表取締役

鈴木 拓氏



第3講座

持続的成長に必要な採用・育成・定着戦略

成長企業様を分析した結果得られた、
採用・育成・定着がうまくいくやり方を事例と共にお伝えします。

株式会社船井総合研究所
ヘルスケアグループ チーフコンサルタント

田口 貴大



第4講座

社員300名の壁を越えるために必要なこと

社員300名を超える成長企業のスタンス、
社員100名を超えてから変革すべき5つの実践事項、
「会社好き」で組織を引っ張る社員を多く輩出するためのポイント等、
明日から実践いただきたいことをお伝えいたします。

株式会社船井総合研究所
アカウントパートナー室 ディレクター

南原 繁



※講座時間、内容は多少修正が入ることがございます。ご了承くださいませ。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

3店舗を越えたら必須になるビジョナリーな成長企業づくり

お問合せNo. S076466

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2021年 **10月10日(日)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 10月6日(水)

2021年 **10月20日(水)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 10月16日(土)

2021年 **10月31日(日)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 10月27日(水)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 50,000円 (税込 **55,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 40,000円 (税込 **44,000円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.076466を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局 **E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●お申込に関するお問い合わせ:横田 ●内容に関するお問い合わせ:坂本

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

10月10日(日)

申込締切日 10月6日(水)

10月20日(水)

申込締切日 10月16日(土)

10月31日(日)

申込締切日 10月27日(水)

