

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

令和式幹部育成研修

お問合せNo. S076462

開催要項

オンラインにてご参加

2021年 11月5日(金)	開始 12:30 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:15より)	お申込期限:11月1日(月)
2021年 11月29日(月)	開始 12:30 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:15より)	お申込期限:11月25日(木)
2021年 12月9日(木)	開始 12:30 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:15より)	お申込期限:12月5日(日)
2021年 12月15日(水)	開始 12:30 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:15より)	お申込期限:12月11日(土)

日時・会場

本講座はオンライン受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール『ZOOM』を使用いたします。ZOOMのご参加方法の詳細は [船井総研 web参加](#) で検索

録画ではなくライブ配信！
質問もできるので理解しやすく楽しく学べる！

一般価格 税抜 28,000円 (税込30,800円) / 一名様

会員価格 税抜 22,400円 (税込24,640円) / 一名様

受講料

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.076462を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所
船井総研セミナー事務局
E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp
TEL : 0120-964-000 (平日/9:30~17:30)
●申込みに関するお問合せ: 大村(オオムラ) ●内容に関するお問合せ: 裕(ハザマ)

お申込みはこちらからお願いいたします



11月5日(金)オンライン受講
申込締切日:11月1日(月)

11月29日(月)オンライン受講
お申込期限:11月25日(木)

12月9日(木)オンライン受講
お申込期限:12月5日(日)

12月15日(水)オンライン受講
お申込期限:12月11日(土)

社長・上司対象

教え方で
部下は変わる!

令和式の
部下育成法を学ぶ

「いちいち」 上司が言わなくても 自分で考える教え方



こんな上司にピッタリの講座内容です

- ✔ もっと自分で考えて、しっかり気働きできる部下を育てたい方
- ✔ 今どきの若手に対して辞めないように厳しく指導したい方
- ✔ 辞められたら困るので、つい甘やかしてしまう方
- ✔ パートの方などに遠慮して言いたいことが言えない方
- ✔ 元上司や年配の方に対して自信をもって言うべき事を伝えたい方

オンライン開催 開催時間12:30~16:00

2021年11月5日(金) 2021年12月9日(木)
2021年11月29日(月) 2021年12月15日(水)

参加料金 一般 税抜 28,000円 (税込30,800円) 会員 税抜 22,400円 (税込24,640円)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

令和式幹部育成研修

お問い合わせNo.S076462

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル
船井総研セミナー事務局 / E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp ※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo・お客様氏名」を明記の上、ご連絡ください。

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 076462

《 令和式で今どきの若手にも対応 》 教えるのが得意な上司

《 昭和式で古いやり方を押し付ける 》 教えるのが苦手な上司

1 令和式管理職になればやる気がアップする ▶▶▶
目標達成意欲が高くなる

部下が立てた目標

コーチング
自ら立てた目標に到達する手助け

ティーチング
・基本教育
・しつけ・マナー

カウンセリング
落ち込んだとき
もとに戻してあげる

新人

自分で育つ

他人が育てる

社会人としての最低基準
基礎教育レベル

2 令和式管理職になればやる気がアップする ▶▶▶
PDCAで生産性が高まる

行動が生む結果

- ・言ってもやらない
- ・やっても中途半端
- ・自分からやろうとしない

PDCAの習慣を身に付けることで
きちんと行動できる

このような悩みが解決できる講座内容です

- ・仕事は自分から盗んで学ぶことを徹底させたい方
- ・いちいち言わなくても自分から行動するようにさせたい方
- ・もっと自分からやる気を出して頑張ってもらいたい方
- ・上手な教え方や育て方を知りたい方
- ・同じミスをする部下の指導方法を知りたい方

3 きちんと言うべきことを言う「伝え方」と「接し方」

自分で出来る

援助があれば自分で出来る

定期指導

援助がなくても自分で出来る

自由指導

援助があっても自分で出来ない

同行指導

援助がなく自分で出来ない

積極指導

自分で出来ない

人の意見を聞く

人の意見を聞かない

自分だけでは出来ない

定期指導 ヒントさえ与えれば解決できる
モチベーションスキル ▶▶▶ 質問スキルを活用

積極指導 自分で何も出来ない重症の方
モチベーションスキル ▶▶▶ 積極スキルを活用

自由指導 自分で考えて行動が出来る
モチベーションスキル ▶▶▶ 傾聴スキルを活用

同行指導 基本的スキルを身に付ける
モチベーションスキル ▶▶▶ 傾聴スキルと積極スキルを活用

講座内容〈毎回、大好評の講座内容をさらに充実させました〉

第1講座 甘やかすのではなく部下になめられない指導

- ・部下は命令や指示ではなく影響力で動く
- ・信頼関係を強化するテクニック
- ・やる気の基本スキル「聞く」「質問する」を体感しよう

自分に合った伝え方を学びます

第2講座 令和式管理職になることで部下は変わる

- ・相手の気持ちを考えると行動が変わる
- ・「何」を意識させ、「なぜ」を考えさせる
- ・相手に気持ちよく話させる質問の仕方
- ・相手から答えを引き出す質問パターン

相手思考スキル トレーニング & 意見交換

第3講座 PDCAも評価・承認することで上手いく

- ・イメージすれば達成しやすくなる
- ・目標を設定するコツをマスターする
- ・アクションへの落とし込み方
- ・自分で考えて行動させる

PDCA 目標設定演習 & 意見交換

まとめ講座 もっと部下をやる気にさせよう

- ・部下との面談で即活用ができる自己開示スキル
- ・部下の長所を見つけ、「褒め方」をマスター
- ・部下の気持ちを理解することで業績が伸びる
- ・結果を出し自律した社員を育成する組織作り

本日のまとめ & 明日から実践すること

部下の定着率を高めるには
接し方が決め手

▶ 上手くいかない時は、このような状態に

- ・部下が何を考えているのかよく分からない
- ・おそらく自分のことは知ってくれていると思う
- ・目標は把握しているが共通認識までにはなっていない
- ・自分に時間があつたときに軌道修正する程度
- ・自分の目標達成で精一杯の状態
- ・自分を優先させないと自分の給料が下がる
- ・ついつい詰めてしまう

▶ 令和式管理職になるためにすべきこと

- ・まず部下のことをよく知ること
- ・自分の性格や考え方を理解してもらう
- ・何が目標・ゴールなのか共通認識にする
- ・途中で軌道修正するための打ち合わせの時間を作る
- ・部下に成功体験を早くさせる先手必勝の仕掛け作り
- ・自分の目標も達成できるタイムマネジメント管理
- ・結果の反省は楽しく前向きにすること

もっと部下に愛情を持って接しよう!
コミュニケーションが良くなれば会社は変わります

今回の講座を出張研修します

講師紹介

株式会社 船井総合研究所
HR支援部
はざま としゆき
裕 俊之

船井総研におけるサービス業のスペシャリストで、新たなビジネスモデルの開発や、新規事業参入へのノウハウと実績は、他の追随を許さない。コンサルティングポリシーは「即時業績アップ」。短期間で結果を出す手法は、経営者から高い評価を得ている。

この研修を御社の指定場所へ出張して実施いたします。
TEL: 0120-958-270 (平日/9:45~17:30対応)
裕 俊之 E-mail: hazama@funaisoken.co.jp