

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

数字の見方

お問合せNo. S076319

開催要項

日時・会場

オンラインにてご参加

2021年 9月21日(火)	開始 12:30 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:15より)	お申込期限:9月16日(木)
2021年 9月29日(水)	開始 12:30 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:15より)	お申込期限:9月25日(土)
2021年 10月12日(火)	開始 12:30 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:15より)	お申込期限:10月8日(金)
2021年 10月25日(月)	開始 12:30 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:15より)	お申込期限:10月21日(木)

本講座はオンライン受講となっております。
諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール『ZOOM』を使用いたします。ZOOMのご参加方法の詳細は で検索

受講料

一般価格 税抜 28,000円 (税込30,800円) / 一名様

会員価格 税抜 22,400円 (税込24,640円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.076319を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 大村(オオムラ) ●内容に関するお問合せ: 谿(ハザマ)

※お申し込みに関してのよくあるご質問は と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします



9月21日(火) オンライン受講
申込締切日:9月16日(木)

9月29日(水) オンライン受講
お申込期限:9月25日(土)

10月12日(火) オンライン受講
お申込期限:10月8日(金)

10月25日(月) オンライン受講
お申込期限:10月21日(木)

社長と一緒に聞いてください!

会社を成長させる「幹部」になる

社長が知りたい
決算書の読み方

社長が「知りたいこと」「やってほしいこと」を理解していますか?

- 売上が上がっているのに、**お金が足りないのはなぜ?**
- いくら給料を社員に支払ったら、もっと**やる気が出てくれるのか?**
- 急に資金不足**して、慌ててお金を準備するのを無くしたい。
- うちの会社は、**ちゃんと節税が出来ているのだろうか?**
- 金融機関に**借入の申し込みをしたが、会社の状況がうまく説明できない。**
- 経営は上手くいっているはずなのに、なかなか融資してもらえない。**
- 今さら**貸借対照表や損益計算書のことを「知らない」**なんて言えない。

☒ オンライン開催 開催時間12:30~16:00

2021年9月21日(火)

2021年10月12日(火)

2021年9月29日(水)

2021年10月25日(月)

参加料金

一般 税抜 28,000円 (税込30,800円)

会員 税抜 22,400円 (税込24,640円)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル 担当: 大村(オオムラ) 内容に関するお問い合わせ: 谿(ハザマ)

数字の見方
TEL.0120-964-000 平日: 9:30~17:30
お問い合わせNo. S076319

「もっと！財務参謀」会社を盛り上げよう！

社長から頼られ、
安心できる

になって

このような方に
オススメの
講座カリキュラムです

- ✓ しっかり資金繰り対策して、困らないようにしておきたい方
- ✓ 会議で利益が残る数字の提案ができるようになりたい方
- ✓ 社員がドンブリ勘定なので、利益が出るように指導したい方
- ✓ アバウトな社員が多いので、営業数字を把握しておきたい方
- ✓ 社長の配偶者(妻)にも少しは経営について手伝ってほしい方

社長が「給料の3倍稼げ」と言う理由が分かります

損益計算書		
売上	原価	
	粗利益	人件費
		経費
		利益

経営者は貸借対照表で考える
社員は損益計算書で考える
イコール

貸借対照表	
現金	借金
土地	
その他	
	利益

損益計算書・貸借対照表を理解するメリット

- ・見て分かることで数字に強くなる ことができます
- ・押さえる所が分かるので 常に数字で会話 するようになります
- ・利益の仕組み が分かることで自分で利益獲得の工夫ができます

数字が分かれば会議も変わる！数字で会議をすれば利益が出る！

	目標	昨年実績	結果	アポイント	商談	提案書	契約
A	100	80	80	10	8	5	3
B	100	100	80	12	8	5	3
C	100	120	100	8	7	5	3

経営計画数値を理解するメリット

- ・どこに手を打てば良いのか理解 することで早く改善できる
- ・押さえる所を 全員で把握 することで チームの数字が達成 される

「経営のことがわからないから提案しない」では
会社を守ることが出来ません！

○ 社長が求めているのは
「提案」です！

- どうすれば儲かるか気づいたことを提案
- どうすればお金が残るか具体的に提案
- 何をすれば社員が頑張ってくれるか提案
- あといくらあれば資金繰りが楽になるか提案
- どの数字を見れば銀行交渉ができるか提案

✕ これでは会社を守れない
受け身な経理担当者

- 仕訳だけで毎日が忙しくて具体的な提案が無い
- 1円単位を合わすために時間をかけすぎている
- 試算表の出来るのが遅い(翌月の中頃までかかる)
- 税理士から言われたことだけやっている
- 遅くまで仕事をしているが生産性を上げてほしい

分かりやすい講座カリキュラム

講義 & 演習

第1講座

未来から考えることで利益が出る

- 売り上げと利益の関係を理解することで儲けが見える
- 経費コントロールで注意する点をマスターする
- 損益計算書から見えてくる次の手の打ち方
- 借入が増えると何が変わってくるのか
- 資金繰りで頭が痛くなる。黒字だけどお金が無い理由
- 儲かる会社は銀行との付き合いが上手いワケ

第2講座

きちんと経営計画が達成できれば利益が残る

- 毎日の集計表や日報に数字を書いても意味が分からなければ利益が出ない
- 人件費をコントロールするための先手先取の考え方
- 給料の3倍稼ぐことを「理解」することで会社を儲けさせよう

第3講座

本日のまとめ&数字で会議をすれば儲かる

- 自分たちの会社に合った数字を理解しよう
- 数字で考える習慣を身に付けよう

個別経営相談

講師紹介

今回の講座を出張研修します

株式会社 船井総合研究所
HR支援部

はざま としゆき
碓 俊之

船井総研におけるサービス業のスペシャリストで、新たなビジネスモデルの開発や、新規事業参入へのノウハウと実績は、他の追随を許さない。コンサルティングポリシーは「即時業績アップ」。

この研修を御社の指定場所へ出張して実施いたします。 TEL:0120-958-270 (平日/9:45~17:30対応) 碓 俊之 E-mail:hazama@funaisoken.co.jp