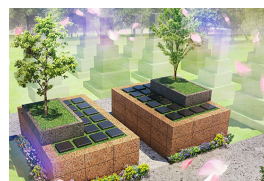


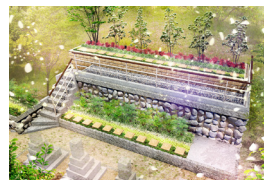
全国各地の樹木葬を導入された寺院様の実際の事例をご紹介します！



成功事例 1

愛知県Z寺様

約**2**年で**80**件の新たなご縁づくりに成功



成功事例 2

岐阜県H寺様

樹木葬オープンイベントに**2**日間で約**100**組来場
オープン後**1**年で**45**件の新たなご縁創りに成功

セミナー講座の見どころ

POINT 1

失敗しない”樹木葬立ち上げ”ノウハウを大公開！

累計50霊園以上の樹木葬霊園の立ち上げに携わる中で、「失敗しない」樹木葬霊園の創り方のノウハウを蓄積。競合調査から、場所選び、区画の設計、区画工事の進め方、商品設計、価格設定まで、**ご自坊で樹木葬を立ち上げる際のポイント**をひとまとめに抑え、提供いたします！

POINT 2

樹木葬を入口に多くのご縁創りの成功事例をご紹介します！

「永代供養墓を導入しても売れなかった」という話を聞いたことはありませんか？船井総研でお手伝いした樹木葬霊園では、樹木葬を入口に多くのご縁づくりを実現。生前に契約された方が全契約者の80%を超えます。その実現のために取り組んだことを事例とともに惜しみなく丸ごとお伝えいたします。

POINT 3

樹木葬を入口にした長期的な関係創りの事例をご紹介します！

「永代供養墓地を売っても、そこで関係が終了してしまう」というお声をよく伺いいたします。本セミナーでは、永代供養墓地を契約してそこで終わりではない、**生前からの長期的な関係性創りを実現している寺院様の取り組み事例**もご紹介。貴寺院の長期的な護持発展を考えられている方にもおすすめです！

一般価格 税抜5,000円 会員価格 税抜4,000円
税込**5,500**円 / 1名様 税込**4,400**円 / 1名様

日程が合わない寺院様へ

なんでも相談承ります。まずはお問合せください。

TEL.0120-958-270 平日9:45～17:30対応 担当:嶋田

WEBからお申込みいただけます！



右記のQRコードを読み取りいただきWebページのお申し込みフォームよりお申し込みください。
セミナー情報を右記Webページからご覧いただけます！ <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/076201>



墓地をお持ちの寺院様向け

手持ち資金50万円でお寺の護持に

樹木葬のはじめ方セミナー

50以上の境内墓地での立ち上げ実績にもとづく
樹木葬墓地を**起点**とした新しいご縁の創り方

このような
方に
オススメ

地域の方と**新たなご縁**を創っていききたい

100年以上護持を続けられる寺院を創りたい

樹木葬を通じて**檀家数維持**しながら
自坊の未来を創りたい

オンライン開催

どの日程・時間も同じ内容です。好きなお時間をお選びください。

各日程 ●10:00～12:00 ●13:00～15:00 ●16:00～18:00

2021年**11/2**火 **11/9**火 **11/15**月 **11/19**金

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

失敗しない永代供養墓地開発セミナー 11月度 【お問い合わせNo.S076201】

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

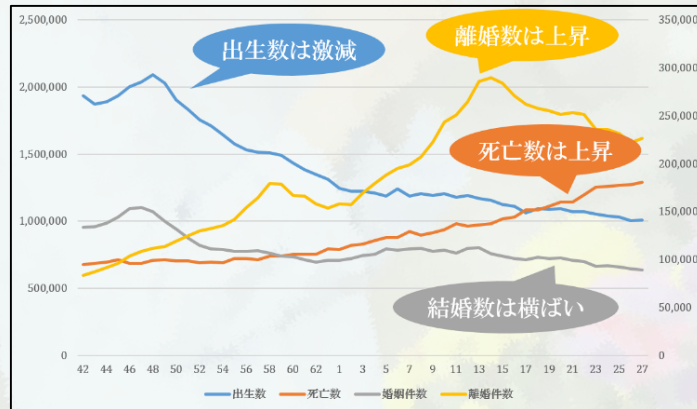
株式会社船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

船井総研セミナー事務局
Email:seminar271@funaisoken.co.jp

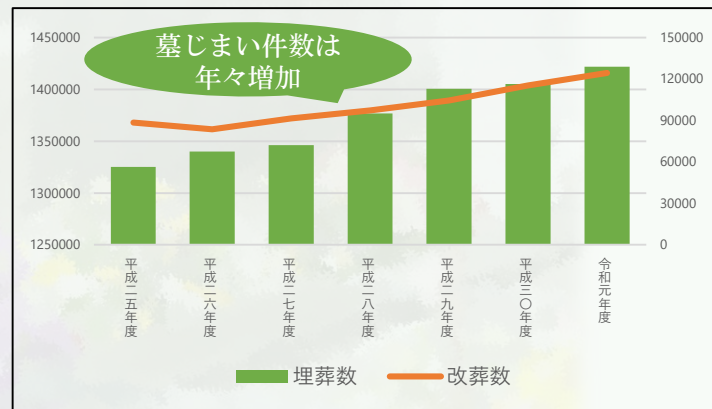
※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNo・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください。

貴寺院様のこれからの護持発展の第一歩！新しいご縁づくりにつながる樹木葬とは？

なぜ今取り組むべきなのか



上の図（出典：総務省、当社が独自に作成）で見たときに、出生数は下がり、離婚率は伸びています。つまり後継者のいない（子どもがいない）家庭、そしておひとり様の高齢者が増えている傾向があるといえます。そういった状況の方に人気になったのが樹木葬です。



上記の図（出典：厚労省、当社が独自に作成）は、全国の改葬（墓じまいやお墓の引っ越し）の件数ですが、年々増加傾向にあります。改葬後のご先祖様の行き先は合祀墓や永代供養墓地になります。ご供養の形が変わってきていることも樹木葬を導入していきたい理由です。

樹木葬が寺院の護持発展につながる理由

- 1 これまでご自坊に関わりがなかった新規の方とご縁を創ることができる
- 2 8割以上が生前契約のため、生前から寺院と関係を作り、ご法務にもつながりやすい
- 3 通常の石造りの墓地と異なり、開発開始から最短3か月で始められる
- 4 「宗旨宗派不問」「永代供養」などの最近の墓地へのニーズに応えられる
- 5 家族の墓地に入ることが難しい等、事情がおりの方の供養の受け皿になれる

売価70万円で50基を全て販売した場合の
収支イメージ（開発費用は10㎡時）

売価（2名用）	¥700,000/基
原価（2名用）	¥30,000/基
総収入	¥35,000,000
販売原価	¥1,500,000
販促費用	¥1,500,000
開発費用	¥2,000,000
差引収入額	¥30,000,000

全国50以上の樹木葬霊園の立ち上げ実績を基にしたノウハウを大公開！

～はじめての樹木葬霊園開発でも安心～ 本セミナーでは「樹木葬霊園立ち上げの際のポイント」を4つにまとめてご紹介！

1聖地から造れる 区画作りの方法を大公開！

事例①

墓じまいをした墓地区画に
コンパクトな樹木葬区画
32区画を30万円で造成！



事例②

2聖地分の広さでも
十分な区画数を確保して造成！



樹木葬墓地の区画造成の最適な進め方を、
実際の他の霊園の事例をご紹介しながら
お伝えいたします。

3か月で区画の7割を成約！ 失敗しない樹木葬霊園づくり

事例①

他霊園との差別化を図ること
で3か月で区画の7割が成約！



事例②

コンセプトに基づいた霊園
づくりで初年度売上7000万
円達成！



樹木葬作りを成功させるためのコンセプト
設計、そして価格設定など商品設計に必要な
ポイントをお伝えさせていただきます。

3日間で126組集客できた 来場促進のための戦略とは

事例①

すでに関わりのある方向けの広告
活動と新規向けにの広告活動の組み
合わせにより3日間で126組集客！



事例②

折込チラシ×地域メディアの活用
によって4日間で約97組の集客に
成功



オープンした初月から集客に成功する
販促手法を成功事例を交えてお話しします。

お墓の営業販売経験ナシでも 成約率70%超を達成！

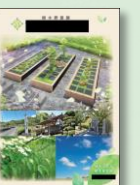
事例①

墓地の販売経験ほぼゼロの
パートスタッフでも成約率
70%超えを達成！



事例②

誰でも読み進めるだけ営業ができる
“紙芝居型営業ツール”を大公開！



墓地の販売経験がない方でも
売れる営業手法と
その仕組みをお伝えします。

こんな方におすすめのセミナーです

- ✓ 実際の樹木葬を始めた寺院がどのような区画をどのくらいの費用で造成したか知りたい方
- ✓ 樹木葬の販売をどのように進めれば、普段法務で忙しい中でも手間をかけずに新規成約につながるか知りたい方

- ✓ 樹木葬を始めることで、檀家様を維持しながらご自坊の未来を考えていきたい方
- ✓ 樹木葬の生前契約から地域の方との長期的なつながりをつくりたい方

成功事例と本セミナーのポイントは裏表紙へ

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

失敗しない永代供養墓地開発セミナー 11月度

お問い合わせNo. S076201

開催要項

オンラインにてご参加 全日程内容は同じのため、下記から1つご受講日時を自由にお選びください。

日時・会場

2021年	11月2日(火)	開始	終了	お申込期限: 10月29日(金)
		① 10:00 ▶ 12:00	(ログイン開始: 9:30より)	
		② 13:00 ▶ 15:00	(ログイン開始: 12:30より)	
		③ 16:00 ▶ 18:00	(ログイン開始: 15:30より)	
2021年	11月9日(火)	開始	終了	お申込期限: 11月5日(金)
		① 10:00 ▶ 12:00	(ログイン開始: 9:30より)	
		② 13:00 ▶ 15:00	(ログイン開始: 12:30より)	
		③ 16:00 ▶ 18:00	(ログイン開始: 15:30より)	
2021年	11月15日(月)	開始	終了	お申込期限: 11月11日(木)
		① 10:00 ▶ 12:00	(ログイン開始: 9:30より)	
		② 13:00 ▶ 15:00	(ログイン開始: 12:30より)	
		③ 16:00 ▶ 18:00	(ログイン開始: 15:30より)	
2021年	11月19日(金)	開始	終了	お申込期限: 11月15日(月)
		① 10:00 ▶ 12:00	(ログイン開始: 9:30より)	
		② 13:00 ▶ 15:00	(ログイン開始: 12:30より)	
		③ 16:00 ▶ 18:00	(ログイン開始: 15:30より)	

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索。

受講料

一般価格 税抜 5,000円(税込5,500円)／一名様

会員価格 税抜 4,000円(税込4,400円)／一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧: FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様の申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 076201を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

TEL: 0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ: 星野 ●内容に関するお問合せ: 光田・嶋田

●お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

◎11月2日(火)オンライン

申込締切日: 10月29日(金)

◎11月9日(火)オンライン

申込締切日: 11月5日(金)

◎11月15日(月)オンライン

申込締切日: 11月11日(木)

◎11月19日(金)オンライン

申込締切日: 11月15日(月)

下記QRコードをスマートフォンの
バーコードリーダーで読み取ってください。



オンラインセミナーご受講の「3つの安心」

その1

ネットにつながったPC・スマートフォンがあれば
どこでもご受講可能です！

その2

他の受講者に、ご自身が参加されていることを
知られることは**一切ございません**。

その3

セミナーを聞いての質問や気になったことは、当日
または後日、**講師に直接お訊きいただけます！**

受講者限定

コンサルタントによる無料個別相談

「受講したけど、自坊の場合はどうなのか知りたい」
「もっとこういうところが聞きたい」

というお声にお応えして

セミナー終了後、質問や疑問を

「無料個別相談」できます！



※ご希望の方はお申し込み時に「無料経営相談を希望する」にチェックを入れて下さい

セミナーの概要やお申込み方法は本紙の裏面をご覧ください

登録・年会費無料！登録特典あります！

船井流 永続寺院経営を学ぶメルマガ

新規購読者募集！

こんなお悩みはありませんか？

- ☑ 新しいご縁を作りたいが、いいアイデアが浮かばない
- ☑ 他寺院で成功している取り組みを知りたい
- ☑ 勉強会に参加はしたいが、少しハードルが高い
- ☑ とりあえずお寺の経営について有益な情報がほしい

寺院経営に役立つ情報を無料提供！

メルマガ登録は簡単！
1分で完了！

簡単登録2ステップ

- ①QRコードを読み取る⇒
- ②メールアドレスを登録

たったこれだけ！



今ご登録いただくと！

「寺院様向け無料経営レポート」
の無料ダウンロードができます！

※メルマガ登録後に、ダウンロードをするためのページURLをメールにてご連絡いたします。
そちらのページにて、必要事項を入力いただくと閲覧・ダウンロードができるようになります。



一度の登録
で随時新しい
レポートを
ダウンロード
できます！

メルマガのサンプルは裏面でご確認いただけます！

メルマガの過去配信テーマ例

- ・寺檀制度改革の事例紹介
- ・持続可能な経営を実現した寺院に共通する3つのポイント

- ・イベントを通じた地域とのお縁の作り方
- ・小さなお寺でもできる開かれたお寺創りの事例紹介

- ・地域で求められる「ご供養」のニーズの最前線とニーズに応えた事例紹介
- ・「失敗しない樹木葬墓地」の作り方

実際にこのようなメールが届きます！ (過去のメルマガコラムの一部です)

寺院も「選ばれる」時代へ

上記のような新たな取り組みを始めた寺院が増えるにしたい、寺院も「選ばれる」時代に入ってきたといえるでしょう。
その一例として、改葬、いわゆる墓じまいや墓の移動が増えています。
下記の画像は、2019年までの厚生労働省作成衛生行政報告例のうち、全国の「改葬」の件数をグラフ化したものです。



厚生労働省作成衛生行政報告例より弊社作成

もちろん、寺院様の墓地の改葬の件数が増えたこと＝特定の寺院ばかりが選ばれるようになった、というのは早計だとは思いますが、**年間約7万件だった墓地の改葬件数が10年で年間10万件まで増加したことは、寺院との関係性を変えたまたは終わらせた方が増えてきていることが事実として言えるでしょう。**

また、公益財団法人全日本仏教会と大和証券(株)によるアンケート調査では、住職に期待することとして、「**もっと社会貢献活動を行ってほしい**」「**檀信徒・門徒ともっと接してほしい**」と回答している数が**全体の3割弱**あり、これまでの法務に限らない、いろいろな活動を期待していることがわかります。

※出典:「仏教に関する実態把握調査(2019年度)」(公益財団法人全日本仏教会、大和証券株式会社) 実際、社会貢献活動に注力されたり、檀信徒・門徒との接触機会を増やすことで、菩提寺への満足度を上げている寺院様もいらっしゃいます。1月に弊社の研究会にお越しただく西小牧の正光寺様では、顧客満足度の向上のための取り組みを多くされており、檀家数を6

寺院の**最新成功事例**の情報や**メルマガ購読者限定のセミナー**情報など、**年会費・登録費無料**で手に入ります！

無料寺院経営相談受付中！

経営に課題を感じている コンサルティング内容や依頼方法を知りたい 専門家から事業に関するアドバイスが欲しい

これらの相談を
オンラインで承ります
※お電話もお選びいただけます

お問い合わせは

070-2277-3957

担当：嶋田(シマダ)
(平日9:30～17:30)

「お寺の経営を何とかしたい」
「他寺院の目もあるので個別相談したい」

お気軽にご相談ください。

※ご相談内容は、秘密厳守でお受けします

公式Facebookでも情報発信

Funa Soken 公式

寺院経営研究会公式Facebook

全ての人の「幸せ」を創る「まちのお寺」を
日本中に作り上げ、関わる人を最大化する



“いいね！”
お待ちしております！



Facebookも随時更新中！