

Information of Management Reform Forum

INFORMATION

社員100名超えたら必須になる ビジョナリーな企業変革

社員100名超えたら必須になるビジョナリーな企業変革

お問い合わせNo.S076099



1984年、仏教向け書籍の出版を事業目的として設立。アナログからデジタル化への企業変革を推進し、2000年には葬祭総合情報サイト「いい葬儀」を開設。「いい葬儀」、「いいお墓」、「いい仏壇」、「いい相続」などの終活に関する情報サイトを運営、また供養業界向けビジネス情報誌『月刊仏事』を刊行している。葬儀・仏壇仏具・墓石業者のウェブコンサルティングサービスやセミナーなども展開している。

2011年1月期の年商3億円で赤字から、10年後の2020年1月期には年商32億円、経常利益率25%を達成、2015年東証マザーズに株式上場、2017年東証1部に市場替えを果たす。
売上32億円、従業員数166名(※パート、アルバイト含む)

セミナーを主催する株式会社船井総合研究所はこんな会社です!

中小・中堅企業を対象に、日本最大級の専門コンサルタントを擁する経営コンサルティング会社。

業種・テーマ別に「月次支援」「経営研究会」を両輪で実施する独自の支援スタイルをとり、「成長実行支援」「人材開発支援」「企業価値向上支援」「DX(デジタルトランスフォーメーション)支援」を通じて、社会的価値の高い「グレートカンパニー」を多く創造することをミッションとする。その現場に密着し、経営者に寄り添った実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界経営者から高い評価を得ている。

従業員数800名(2020年12月末時点) #グループ全体1303名(2020年12月末現在)

船井総研オフィシャルサイト <https://www.funaisoken.co.jp>

Information

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからご覧いただけます。

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/076099>



社員みんなが
共感、鼓舞し
会社を支える

社員100名超えたら必須になる ビジョナリーな企業変革

【Web開催】いずれか1日をお選びください。

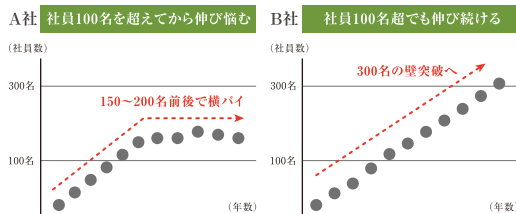
2021年 9月9日(木)・9月15日(水)・22日(水) 13:00~16:30

(ログイン開始12:30より)

テーマ

～良い会社であれば同志が集まり伸び続ける～
「組織の壁」を破る!
(社員数)

A社とB社 この違いは、どこにあるのか?



国内企業
約400万
社中

社員300名を
超える企業比率 **0.2%**

社員100名を
超える企業比率 **1.0%**

	伸び悩む A社	人が集まり 伸びる B社
組織で1番 偉いのは?	社長	社長ではなく ? (注)社員、お客様ではありません。
組織 マネジメントの 視点	評価制度が 重要	評価制度よりも ? ?
事業成長の 視点	どんな事業を やるか	? でやるか

ゲスト講演

債務超過の出版社がネットビジネスに転換。10年前は売上3億、
現在、売上32億円、経常25%※、株式上場の企業変革ストーリー ※2020年1月期



株式会社 鎌倉新書 代表取締役会長CEO

清水 祐孝氏

1963年生まれ、東京都出身。

慶応義塾大学を卒業後、証券会社勤務を経て、1990年父親の経営する株式会社鎌倉新書に入社。同社を仏教書から、葬儀や墓石、宗教用具等の業界へ向けた出版社へと転換。さらに「出版業」を「情報加工業」と定義付け、セミナーやコンサルティング、さらにはインターネットサービスへと事業を転換させた。現在「いい葬儀」「いいお墓」「いい仏壇」「いい相続」「いい介護」など終活関連のさまざまなポータルサイトを運営し、高齢者の課題解決へ向けたサービスを提供している。

2011年1月期の年商3億円赤字状況から、10年後の2020年1月期には年商32億円、経常利益率25%を達成、2015年東証マザーズに株式上場(2017年東証1部に市場替え)を実現させる。

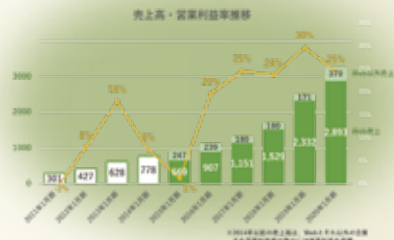
つながりは、いつもここに



株式会社 鎌倉新書

終活全般のトータルサポート体制で、
お客様の「不」を解消し、圧倒的な利便性を誇る

1984年、仏教向け書籍の出版を事業目的として設立。アナログからデジタル化への企業変革を推進し、2000年には葬祭総合情報サイト「いい葬儀」を開設。「いい葬儀」、「いいお墓」、「いい仏壇」、「いい相続」などの終活に関する情報サイトを運営、また供養業界向けビジネス情報誌「月刊仏事」を刊行している。葬儀・仏壇仏具・墓石業者のウェブコンサルティングサービスやセミナーなども展開している。



お申し込み方法 右記のQRコードよりお申し込みください。(クレジット決済が可能です)。



社員みんなが
共感、鼓舞し
会社を支える

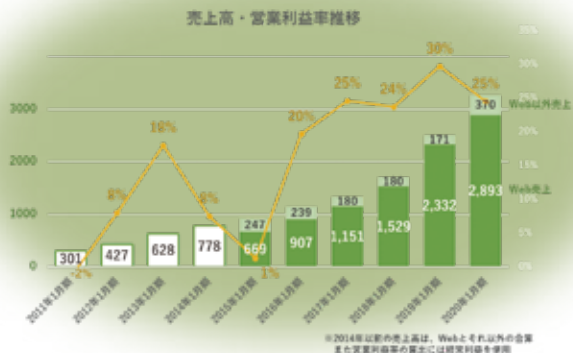
社員100名超えたら必須になる ビジョナリーな企業変革

つながりは、いつもここに



鎌倉新書 株式会社 鎌倉新書
Kamakura Shinsho

10年で売上高10倍の高収益企業化へ、
株式上場を実現！
終活全般のトータルサポート体制で、
お客様の「不」を解消し、圧倒的な利便性を誇る



セミナーでお伝えしたいこと

- ☐ 成長のカベを破るポイント
- ☐ 良いビジョンとダメなビジョンの違い
- ☐ 企業、組織変革のポイント
- ☐ 自律型社員づくりのポイント
- ☐ 変革するための実践事項の整理

このような思いの方にオススメです

- ☐ 社員100名前後から閉塞感を感じている経営者様
- ☐ 中計(3ヵ年事業計画)の未達が気になる経営者様
- ☐ 企業・組織変革はしたいが進んでいない経営者様
- ☐ 社員・幹部の成長度合いに不満がある経営者様
- ☐ ビジョン策定をしたが今イチ感がある経営者様

講 座 内 容

第1講座

13:00
▼
13:40

「組織の限界」を突破するためのポイント

- ☐ 企業が成長しなければならない7つの理由
- ☐ 社員100名から成長が横ばいになる理由
- ☐ 社員300名超えになるための必要な変化

株式会社 船井総合研究所
貸貸支援部 兼
価値向上支援本部 アカウパートナー(AP)室
シニアコンサルタント

松井 哲也



第2講座

13:50
▼
14:50

債務超過の出版社がネットビジネスに転換。10年前は売上3億だったのが 現在、売上32億円、経常25%※、株式上場。ミッション・ビジョンを重視した企業変革

※2020年1月期

- ☐ 「いまの事業は必ず陳腐化する」という強迫観念が事業変革の原動力
- ☐ 最後は人と組織の勝負。「何をやるか」よりも「誰が、どんな組織でやるか」の方がはるかに重要
- ☐ 「デジタル、DX」「働き方改革」も大切だがこれらは「ミッション・ビジョン」を重視した副産物
- ☐ 「プレーイング経営者」こそが組織拡大の敵

特別ゲスト講演

株式会社 鎌倉新書
代表取締役会長CEO

清水 祐孝氏



第3講座

15:00
▼
15:40

ニューノーマル時代に成長するための成長ビジョンづくりのポイント

- ☐ 目先不透明な時代は中期経営計画だけでは不十分、成長のための長期ビジョンが必要
- ☐ 良いビジョン、ダメなビジョンを徹底解剖
- ☐ 社員が育ち、成長を実現するビジョンづくりに必要なこと

株式会社 船井総合研究所
事業イノベーション支援部 リーダー

今 亮太郎



第4講座

15:50
▼
16:30

困難な企業変革にも社員がモチベーションを保ち続けるビジョナリーな企業変革

- ☐ 西暦2000年以降で社員300名超えの成長企業の共通要素
- ☐ 社員100名超えてからも成長を続ける経営者の視座、視点
- ☐ モチベーション3.0の時代になり、社員を鼓舞する企業と操作する企業の違いが重要になってきた

株式会社 船井総合研究所
価値向上支援本部
アカウパートナー(AP)室
上席コンサルタント ディレクター

南原 繁



※講座時間、内容は多少修正が入ることがございます。ご了承くださいませ。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

社員100名超えたら必須になるビジョナリーな企業変革

お問合せNo. S076099

開催要項

オンラインにてご参加

2021年 **9月 9日(木)** 開始 **13:00** ▶ **16:30** 終了 (ログイン開始12:30より)

お申込期限:9月5日(日)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

日時・会場

2021年 **9月 15日(水)** 開始 **13:00** ▶ **16:30** 終了 (ログイン開始12:30より)

お申込期限:9月11日(土)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

2021年 **9月22日(水)** 開始 **13:00** ▶ **16:30** 終了 (ログイン開始12:30より)

お申込期限:9月18日(土)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 50,000円 (税込 **55,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 40,000円 (税込 **44,000円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.076099を入力、検索ください。

お問合せ

 明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ:指田 ●内容に関するお問合せ:南原

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索してご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

9月9日(木)

申込締切日 9月5日(日)

9月15日(水)

申込締切日 9月11日(土)

9月22日(水)

申込締切日 9月18日(土)

