

# 最新営業モデル解説セミナー

講座内容&  
スケジュール

2021年 9月 7日(火)・15日(水)

13:00～15:30(ログイン開始12:30～)

WEB開催

PC・スマホがあれば  
どこでも受講可能!

## 第1講座

### 2022年勝ち残る!営業×デジタル×組織戦略の全貌とは?

1. 2022年時流予測!来年とるべき営業戦略は〇〇強化
2. コロナ禍でも業績を上げていた企業の特徴とは!?
3. 営業、デジタル、組織の連動が生き残るポイント!

株式会社船井総合研究所 ばちんこグループ スロットチーム リーダー 瀧華 啓貴



## 第2講座

### 次世代営業×組織戦略の詳細を解説

1. 脱店長!本部直轄でスピード3倍組織の作り方
2. 現場レベルアップ!業績を上げれる専任者育成
3. 本部直轄×専任者を営業に生かすポイント解説

株式会社船井総合研究所 ばちんこグループ スロットチーム 岩佐 直文



## 第3講座

### 次世代営業×デジタル戦略の詳細を解説

1. 脱紙媒体!WEB集客で商圏範囲を2倍に!
2. SNSを活用した集客企画&運用方法解説
3. BIツール活用で、省人化&精度向上で業績アップ

株式会社船井総合研究所 ばちんこグループ WEBマーケティングチーム 中井 将司



## まとめ講座

### 本日のまとめ 明日から実践できるポイント解説

株式会社船井総合研究所 ばちんこグループ マネージャー 渡邊 龍信



## WEBからお申込みいただけます!

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページの  
お申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/075860>



2022年上位20%の勝ち組になりたい  
パチンコホール様向け

今すぐ

「機械代削減・放出費削減」  
をやめてください!

～〇〇費削減で業績アップへ～

10店舗企業が取り組むべき  
「営業×デジタル×組織」戦略

次世代営業モデル改革  
セミナー

## 本セミナーのポイント

その① 2022年未来予測と勝ち残り営業戦略はこれだ!

その② 無駄人員削減とスピード3倍化組織改革

その③ WEB集客、BIツール、デジタル化成功事例

自社に居ながら受講可能!WEB開催

2021年 9月 7日(火)・15日(水) 13:00～15:30  
(ログイン開始12:30～)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

受講料

一般価格 税抜 10,000円(税込11,000円)/一名様

会員価格 税抜 8,000円(税込8,800円)/一名様

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

最新営業モデル解説セミナー

TEL.0120-964-000

平日 9:30～17:30

お問い合わせNo.S075860

お申し込みに関するお問い合わせ:櫻田  
内容に関するお問い合わせ:岩佐

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。→ 075860



この1年で最も新規出店した  
企業ベスト10が取り組んでいる

# 次世代営業×組織戦略

事例解説  
セミナー

## 【新型コロナウイルスによる影響】

- ✓ パチンコ市場全体客数昨対比80%
- ✓ 地域1番店舗に客数が集中し、地域3番店未満がより苦しい状況に
- ✓ 追加投資ができないホールの閉店が加速

市場縮小の中で、大手法人とは差をつけられ  
さらに業績が悪化…

ただ、このような状況下で業績を上げている  
攻めの企業は存在します！  
本セミナーではこの店舗をルール化した  
営業、組織、デジタル戦略を解説！

## 成功事例

### 都市郊外 600台クラス

2020年6月

月間粗利 3,600万円

4P稼働 12,000発/客数シェア17%

20S稼働 6,500枚/客数シェア21%

昨対比 110%

2021年6月

月間粗利 4,000万円

4P稼働 13,000発/客数シェア23%

20S稼働 7,000枚/客数シェア25%

### 地方郊外 800台クラス

2020年6月

月間粗利 4,000万円

4P稼働 8,000発/客数シェア11%

20S稼働 5,000枚/客数シェア13%

昨対比 125%

2021年6月

月間粗利 5,000万円

4P稼働 10,000発/客数シェア15%

20S稼働 7,000枚/客数シェア19%

## 次世代営業戦略

- ✓ 20円スロットでピーク客数を上げ続ける
- ✓ 北斗、海の定番機を捨てて〇〇特化
- ✓ 強化日上げる企画事例10選

## 次世代組織戦略

- ✓ 決裁スピード3倍化するダイレクト組織
- ✓ 無駄な専任者と必須な専任者の違いとは？
- ✓ 抜擢⇒育成⇒活用の最速PDCAフロー

## 次世代デジタル戦略

- ✓ 商圈範囲を2倍にするWEB集客活用
- ✓ 機械以外の付加価値を創造するSNS
- ✓ 生産性を上げるAI×BIツール活用方法

## セミナー参加者限定特典



営業、組織、  
デジタル改革  
無料経営相談



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## 最新営業モデル解説セミナー

お問合せNo. S075860

### 開催要項

オンラインにてご参加

お申込期限:9月3日(金)

2021年 **9月7日(火)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:30** (ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。 諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。  
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。 Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

日時・会場

オンラインにてご参加

お申込期限:9月11日(土)

2021年 **9月15日(水)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:30** (ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。 諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。  
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。 Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

**一般価格** 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

**会員価格** 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

受講料

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。  
●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。  
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.075860を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る **Funai Soken 株式会社 船井総合研究所**

**TEL 0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 櫻田 ●内容に関するお問合せ: 岩佐  
※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

## お申込みはこちらからお願いいたします

オンライン  
開催

**9月7日(火)**

お申込期限 9月3日(金)まで

オンライン  
開催

**9月15日(水)**

お申込期限 9月11日(土)まで

