

アライナー矯正

〈地域一番経営の実践〉
繁盛店
視察ツアー
2021

13:00~16:00
(ログイン開始
12:30~)

開催日時 2021年7/25(日)・29(木)・8/1(日)・5(木)・29(日)

アライナー矯正の成約率を高めるカウンセリングはこうだった!

参加費用 ■ 一般価格
1名様 50,000円
税別 (税込55,000円)
■ 会員価格
1名様 40,000円
税別 (税込44,000円)



ゲスト講師①

医療法人社団 一淑会
理事長 佐村 克利氏



ゲスト講師②

医療法人明法会
理事長 酒井 崇充氏



ゲスト講師③

医療法人栄信会
理事長 戸田 信彦氏

小児歯科・小児矯正
予防矯正

「親子に支持される
小児歯科・矯正」
現場視察
ツアー

13:00~16:00
(ログイン開始
12:30~)

開催日時 2021年8/8(日)・12(木)・26(木)・29(日)・9/5(日)

全国トップクラスの小児歯科を実現した方法を全て公開!

参加費用 ■ 一般価格
1名様 50,000円
税別 (税込55,000円)
■ 会員価格
1名様 40,000円
税別 (税込44,000円)



ゲスト講師①

医療法人 菅木歯科クリニック
理事長 菅木 一司氏



ゲスト講師②

医療法人善会 みかげ小児歯科・矯正歯科クリニック
理事長 河崎 真也氏



ゲスト講師③

医療法人エステティックライン 熊本パール総合歯科クリニック
理事長 前田 明浩氏

2020年船井総研 MVP
(従業員の働きがい×高利益医院)

〈地域一番経営の実践〉
繁盛店
視察ツアー-2021

13:00~16:30
(ログイン開始
12:30~)

開催日時 2021年9/12(日)・9/15(水)・10/7(木)
10/10(日)・10/31(日)

2020年度歯科医院経営研究会MVP医院の凄腕TCのカウンセリング風景やノウハウなど、診療現場に迫る!

参加費用 ■ 一般価格
1名様 50,000円
税別 (税込55,000円)
■ 会員価格
1名様 40,000円
税別 (税込44,000円)



ゲスト講師

医療法人ユナイテッドうえはら歯科医院
理事長 上原 亮氏

訪問歯科

【webセミナー】
訪問歯科診療
まるわかり
現場視察2021

13:00~16:00
(ログイン開始
12:30~)

開催日時 2021年10/3(日)・14(木)・17(日)
21(木)・24(日)

口腔ケアだけにとどまらない、患者様から絶大な信頼を得ている訪問診療の一日に迫り、訪問診療の現場対応全てを公開!

参加費用 ■ 一般価格
1名様 40,000円
税別 (税込44,000円)
■ 会員価格
1名様 32,000円
税別 (税込35,200円)



ゲスト講師

医療法人明法会
理事長 高山 史年氏

※お申し込み期限は開催日4日前までとなります。本講座はオンラインでの受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。 ※新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

“自宅にいながら”成功している
あの医院の診療が見れる!

オンライン現場視察ツアー 2021

今年の視察ツアーは今人気の
4つの経営テーマに
合わせた成功医院の
視察が可能です!!

右記QRコード
からアクセス!
一部公開
昨年度の
視察ツアーの



SPTII編



カウンセリング編

7~8月開催

150 都市で単年
症例以上
人口20万人
以上



医療法人社団 一淑会
理事長 酒井 崇充氏

150 ライバルの多い
都市で単年
症例以上



医療法人愛信会
理事長 佐村 克利氏

80 スタッフ主体で
導入初年度
症例以上



医療法人栄信会
理事長 戸田 信彦氏

9~10月開催

収入増加
減らした
ユニットを
増やした



医療法人 ユナイテッド
うえはら歯科医院
理事長 上原 亮氏

8月開催

GPTで
小児矯正成功
最大事例



医療法人 菅木歯科クリニック
理事長 菅木 一司氏

小児患者に
求められる
医院のつくり方



医療法人善会 みかげ小児歯科・矯正歯科クリニック
理事長 河崎 真也氏

小児が集まる、
離れない小児の
自費診療
フロー



医療法人エステティックライン 熊本パール総合歯科クリニック
理事長 前田 明浩氏

10月開催

訪問現場
実績20年以上の
大公開



医療法人明法会
理事長 高山 史年氏

視察セミナーはWEBからのお申し込みが便利です!

右記のQRコードを読み取りWEBページのお申込みフォームよりお申込みください。

下記WEBページからご覧いただけます!

<https://lpsec.funaisoken.co.jp/funai-dental/lp/funai-shisatsu/>



お申込み

主催



TEL 0120-964-000

平日9:30~17:30受付

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

■申し込みについて:藤野(フジノ)
■セミナー内容について:安井(ヤスイ)
※ご連絡の際は、お問い合わせ№をお伝えください

お問合せNO. S072071

お問合せNO. S072669

お問合せNO. S072553

お問合せNO. S075631

毎年大好評をいただいている『視察ツアー』とは？

視察ツアーとは、通常の経営セミナーとは全く異なり、実際の診療所の中に入り、「日々どんな診療を行っているのか?」「スタッフがどのように動いているのか?」「カウンセリングでは具体的にどんなトークをしているのか?」など、診療現場の最前線で“具体的に何を行っているのか”まで学んでいただくことのできる、超現場体験型の経営セミナーとなっています。それも、全国の歯科医院の中でもトップレベルで成功されている医院の現場まで視察できるわけですので、他のセミナーとは一線を画した、非常に貴重な機会とも言えます。毎年、参加者が満員となり、お断り・キャンセル待ちをいただく視察ツアーですが、今回はオンライン開催ということで、自宅に居ながらも多くの経営者にご参加いただける、最初で最後のチャンスです。ぜひ、この機会をご活用ください。

過去ご参加いただいた会員様のお声

■ 成功している先生のクリニックを見て、お話を聞けることは、どんなセミナーよりも参考になります。

■ スタッフ育成のレベルの高さに驚きました。同じ方向性を目指しているのですが、すべての分野をここまで仕上げるのには相当な苦勞があったのではと想像します。ヒトを育てるといふことの重要性を痛感しています。また勉強させてください。貴重なご講演ありがとうございました。



■ カウンセリングや施術の様子を実際に見ることができる貴重な機会だと思い大変興味深く見させてもらっています。

■ 実際のやり方を動画で見せていただくことでイメージが付きやすかったです。参考させてもらって落とし込みたいと思いますが、スタッフが同様に相槌や質問であったりできるようにカウンセリング技術の向上が必要であると感じました。



今年の視察ツアーは4つの経営テーマに合わせた成功医院の視察が可能です!!

アライナー矯正 | 〈地域一番経営の実践〉繁盛店視察ツアー2021

アライナー矯正の成約率を高めるカウンセリングはこうだった!

- ポイント
- ☑ 成約率の高い医院が行っている実際のカウンセリング風景を見学できる
- ☑ しっかりと成約まで持っていくための対応フローが学べる
- ☑ 実際に使用しているツールや資料レベルまで見ることができる



小児歯科・小児矯正・予防矯正 | 「親子に支持される小児歯科・矯正」現場視察ツアー

全国トップクラスの小児歯科を実現した方法を全て公開!

- ポイント
- ☑ 小児患者を自然と集め、子供の新患が絶え間なく来院する仕組みが学べる
- ☑ 小児矯正、予防矯正の成約を最大化するための方法やカウンセリングを学べる
- ☑ 実際の小児歯科診療の現場を学べる



2020年船井総研 MVP (従業員の働きがい×高利益医院) | 〈地域一番経営の実践〉繁盛店視察ツアー2021

2020年度歯科医院経営研究会MVP医院の診療現場に迫る!

- ポイント
- ☑ スタッフが働きがいを持ち、高利益を出し続ける医院の仕組みを公開
- ☑ 高いレベルのスタッフが日々、診療現場で何を行っているのか? その現場を見学できる
- ☑ 凄腕TCのカウンセリング風景やノウハウまで大公開



訪問歯科 | 【webセミナー】訪問歯科診療まるわかり現場視察2021

患者様から絶大な信頼を得ている訪問診療の一日に迫る!!

- ポイント
- ☑ 訪問診療初心者にもわかりやすい、書類作成から実際の診療現場での対応までがわかる
- ☑ 口腔ケアだけにとどまらない、患者様に選ばれ続ける訪問診療における現場での処置と対応がわかる
- ☑ 訪問診療の現場対応全てを公開



単院で年間150件以上成約の患者様に自然と選ばれる矯正カウンセリングを徹底公開!!

主訴以外の患者様でも、前向きに矯正治療を考えていただける**カウンセリングの必勝法を解説**します!!

人口20万人都市で
単院年間**150**症例以上

ゲスト講師
医療法人愛信会
理事長 **佐村 克利氏**

ライバルの多い都心で
単院年間**150**症例以上

ゲスト講師
医療法人社団 一淑会
理事長 **酒井 崇充氏**

スタッフ主体で
導入初年度**80**症例以上

ゲスト講師
医療法人栄信会
理事長 **戸田 信彦氏**

地方から都心まで! 成約数を伸ばしている医院が行っている**成約術大公開!**

セミナーのポイント 01 ワイヤー矯正が浸透している地域でのカウンセリング

理事長 佐村 克利氏に聞く!

田舎と呼ばれる地域や、郊外地域ほど昔からのワイヤー矯正を得意とされる矯正専門医や認定医の方の発言力が強く、アライナー矯正が患者様になかなか受け入れられないという現状があります。そういう地域ほどワイヤーとアライナーの違いや利点を正しく伝えて成約に結び付ける必要があります。



セミナーのポイント 02 審美性だけでなく機能性アプローチのカウンセリング

理事長 酒井 崇充氏に聞く!

今や都心部はアライナー矯正の激戦区になっています。従来通り「矯正=歯並びを綺麗に整えるもの」という審美性のアプローチだけでは、患者様に矯正の本当の価値を伝えるのは難しく、成約に結びつきません。噛み合わせ等の機能性アプローチをすることで成約率は格段に上がります。



セミナーのポイント 03 スタッフが自ら一から考えた矯正カウンセリング

理事長 戸田 信彦氏に聞く!

当法人では、スタッフの主体性に任せており、矯正のカウンセリングに関しても、スタッフ自らが考えて行っています。スタッフが自ら一から考えた患者様目線のカウンセリングは成約率も高く、導入初年度でも80症例を超える成約を達成いたしました。



こんな方にこそご参加いただきたい秀逸視察ツアーです!

- ☑ アライナー矯正のカウンセリングをついても成約まで結びつかない
- ☑ カウンセリングでどんなことを話したらよいか分からない
- ☑ 具体的な他院のカウンセリングと自院のカウンセリングの違いが分からない...
- ☑ カウンセリングで揃えるべきツールや流れがイマイチ分からない...



コンサルタントが教える! 本視察セミナーの見どころ!!

地域や医院特性に合わせた生のカウンセリングを見られるだけでなく、成約数が増加するまでの「道のり」や、カウンセリングを委譲されたスタッフへの「インタビュー」など、成功を支えている秘訣も公開いたします! ぜひご自身の目でお確かめください!



気になる!と思われた方は右記QRコードをアクセス!!

右記のQRコードを読み込みページにアクセスください!

※各日先着100名様で締め切りとなります。人気講座となりますのでお早めにお申込みください

開催日時: 2021年7/25(日)・7/29(木)・8/1(日)・8/5(木)・8/29(日)の5日間開催!!

開催時間: 13:00~16:00(ログイン開始12:30~)



GPの小児強化方法論は すべてココに!

12歳以下月医業収入 500万円!

12歳以下自費率 80%! 練りに練られた診療フローから
小児矯正メニュー作り、実際の対応フローまで大公開!

GPで小児矯正
成約最大化事例

医療法人
笹木歯科クリニック
理事長 笹木 一司氏

小児患者に求められる
医院の作り方

医療法人 茜会 みかげ小児歯科・
矯正歯科クリニック
理事長 河崎 真也氏

小児が集まる・離れない
小児の自費診療フロー

医療法人 エステティックライン
熊本パール総合歯科クリニック
理事長 前田 明浩氏

1日で小児分野の成功王道を理解!明日から実践できる特濃セミナー

セミナーのポイント 01 小児が集まる・離れない自費診療フローについて

理事長 前田 明浩氏に聞く!

小児矯正と真ん中世代の5歳~10歳の小児患者に選ばれるオンライン施策に始まり、自然と自費診療に繋がる診療フローの構築など見どころ満載!
小児患者が1人来院してくれると実際どれくらいの収益があがるのかも事例を通して解説いたします。



セミナーのポイント 02 GPで小児矯正最大化事例の秘訣とは?

理事長 笹木 一司氏に聞く!

GPでありながら月に10件ペースで小児矯正を成約されている笹木先生が始めた、妊婦さんと4歳以下のお子様への新提案の実態について大公開!
超早期から患者様を教育する、戦略的診療設定の全貌を余すことなくお見せします。



セミナーのポイント 03 小児患者に求められる医院設計方法

理事長 河崎 真也氏に聞く!

成人メインの医院から、小児中心の分院を展開し成功されている河崎先生。
小児歯科ノウハウ0から、毎月50名、0歳から新しい患者様が集まる人気医院を実現したメソッドについて、GPの傾けに全公開いたします。



こんな方にこそご参加いただきたい秀逸視察ツアーです!

- 小児患者様が前みたいに増えない…出生数が減っているとはいえ、さすがに不安…
- 子どもがワイワイ来ている活気あふれる医院にしたかったけど、実際は高齢者だらけ…
- 大人の矯正は順調だけど、子どもの矯正はイマイチ…
- ニューノーマルでこそ、伸びる歯科医院経営の真髄を誰か教えてほしい



コンサルタントが教える!本視察セミナーの見どころ!!

ビッグゲストそれぞれの小児分野の特色を、実践ベースで視聴者の方が理解できるようにまとめられているセミナーです。小児分野での収益性確保の仕方、具体的な診療フロー、トークフロー&ツール、今の日本で求められている小児歯科診療がスツと腹落ちする内容です。5日間すべてオンラインで開催していますので、少しでも心揺れる方は是非ご視聴ください。



気になる!と思われた方は右記QRコードをアクセス!!

右記のQRコードを読み込みページにアクセスください!

※各日先着100名様で締め切りとなります。人気講座となりますのでお早めにお申込みください

開催日時:2021年8/8(日)・8/12(木)・8/26(日)・8/29(日)・9/5(日)の5日間開催!!

開催時間:13:00~16:00(ログイン開始12:30~)



従業員の働きがい × 高利益を生み出す 医院の「ヒミツ」に迫る! 超現場視察ツアー

広島県呉市にて開業衛生士が輝ける予防歯科経営を中心に据え、メンテナンス患者数は月550名以上に達している。
訪問・自費(矯正・補綴・インプラント)にも力を入れており、幅広い診療に取り組み、地域の患者様に愛される歯科医院として圧倒的なブランドを誇る。
スタッフも主体的に動いており、販促や営業取り組みなど診療とは別にプラスαで仕事に取り組んでいる。技術的部分だけでなく人間として成長できる環境を常に追求している。2020年度には大幅診療時間短縮を成功させることで、更なるスタッフの雇用環境の改善に取り組み、医院として更なる成長を遂げている。



所属学会・研究会
日本口腔インプラント学会
指定研修施設臨床器材研究所インプラント講師
AICオステムインプラントインストラクター
広島大学歯学部非常勤講師
大阪SJCD会員
日本臨床歯周病学会会員
インビザラインプラチナドクター



ゲスト講師
医療法人ユナイテッド
うえはら歯科医院
理事長 上原 亮氏

メンテナンス月550名以上・チェア生産性400万円・従業員の働きがいで県内地域一番歯科医院

特徴01 経営のリスク分散と売上UPではなく利益率UPを

変化の激しい昨今、あらゆる時代でも生き残り、医院として最大のパフォーマンスを発揮するためには、戦略的に収益のポートフォリオを分散化させることが重要です。広義の予防歯科(小児歯科・成人矯正を含めた)を広めることで、患者様一人ひとりにじっくりとかわかって、全顎的・最良の治療を提案する仕組みが定着することに成功されています。

特徴02 患者様満足度の高いメンテナンスを実現

かつて呉市を襲った水害の翌日、交通手段がストップした状態でもご来院くださった患者様の6割がメンテナンスの患者様でした。うえはら歯科医院さまの歯科衛生士が、患者様の満足度の高い定期予防処置を行っている証拠です。視察ツアーでは、歯科衛生士による実際のメンテナンス(45分)を動画で公開します。



特徴03 TCが医院にとって大きな存在となった秘訣

講義の予防歯科を実現する仕組みはあっても、それを患者様に寄り添い分かりやすく伝えるトリートメントコーディネーター(TC)がきちんと機能しなくては、患者様に最良の治療を提供することはできません。DR・DH同様に、TC自身も自分の仕事にプライドを持って主体的に動いています。その秘訣を、TCへのインタビュー動画で大公開します。



特徴04 従業員の定着と理事長ノータッチのスタッフの戦略化

明確に従業員の定着ができるようになった要因があります。また、特徴1~3を高い水準で達成するためには、従業員自ら戦力化が必要です。うえはら歯科医院様では、理事長が直接アプローチすることなく、自主的な従業員同士で教育、ミーティングを行っています。その秘訣をお伝えします。

これだけは必見の
視察ポイント!



Point 01 歯科衛生士のメンテナンス風景

患者様の満足度を高める、うえはら歯科医院様の歯科衛生士による実際の診療中のメンテナンス45分間を動画で大公開!



Point 02 トップTCのインタビュー動画

2020年総額1億円の自由診療の成約を達成したトップTCにカウンセリングの秘訣をインタビューします!



Point 03 理事長による解説講座

高生産性と働きがいを実現したうえはら歯科医院様の理事長の思考・マーケティング手法・マネジメント手法をお伝えいただけます。

気になる!と思われた方は右記QRコードをアクセス!!

右記のQRコードを読み込みページにアクセスください!

※各日先着100名様で締め切りとなります。人気講座となりますのでお早めにお申込みください

開催日時:2021年9/12(日)・9/15(水)・10/7(木)・10/10(日)・10/31(日)の5日間開催!!

開催時間:13:00~16:30(ログイン開始12:30~)



たった1日で訪問歯科のプロになれる 訪問歯科診療の現場を大公開!!

訪問診療を
始めたい
先生へ

訪問診療をスタートするために必要な全て!
実際の歯科医院の動きから書類作成を全て公開!

訪問診療の依頼を受けた時、訪問診療に行くまでの準備、寝たきり状態の患者さんをどう診る、帰ってきてからの書類は?実際の医院様の1日を完全視察!

訪問診療を
既に取り組み
している先生へ

脱! 歯磨き屋さん。患者さんの最期のワンスプーンまで
美味しく食べるを支える食支援とは

書籍やセミナーで理論は学べるが、「噛める」「飲みこめる」のために現場では
どんな治療をしているの?のお悩みがすぐに解決!
訪問診療における最前線で活躍されている高山先生の診療現場が見れます!

沿革
1994年11月 高山歯科医院(練馬区大泉)開設
1997年3月 高山歯科医院(千川)開設
2000年10月 訪問歯科明法会デンタル部門設立

所属学会・研究会
日本有病者歯科医療学会理事
日本法歯科医学会評議員
日本小児口腔外科学会代議員
NPO歯科医学教育国際支援機構理事
一般社団法人日本歯科医療安全教育機構理事
NPOプレート研究会常務理事
東京歯科保険医協会理事

ゲスト講師

医療法人明法会
理事長 高山 史年氏

訪問診療実績20年以上!あの高山先生が行う 訪問診療に、ご自宅から同行訪問できます!

特徴01 訪問診療のスタートアップに必要な知識と実際の現場

「訪問診療を始めたい!」「か強診の基準って、これからどんどん上がるかもしれないよね」訪問診療の習得について、書籍やセミナーもありますが、情報過多のものが多くあり、実際にスタートするまでに時間がかかります。今回は、スタートするために必要十分な情報だけを厳選整理することで、ご受講いただいた先生を、最短・最速で訪問診療のプロに導きます。また、訪問歯科診療において最前線で活躍している歯科医院は、具体的にどのような動きを取っているのか。これまで「不可能」と言われてきた『訪問診療の現場同行』が、ついにオンラインで実現しました!



特徴02 差別化となる「訪問診療に強い歯科医院のノウハウ」公開!

訪問診療は、とりえず義歯調整と口腔ケアだけ。これは先生の臨む訪問診療でしょうか。地域に愛され、求められる歯科医院に必要な「いつまでも美味しくご飯を食べてもらいたい」「いつまでも元気な身体でいてもらいたい」を叶えるのは、『食支援』です。これまで書籍やセミナーでしか学べなかった『食支援』を、オンラインだからこそ実際の診療現場に同席して学ぶことができます。また、2021年4月の介護報酬改定で大きな話題を生んでいる「施設系サービスに対する、口腔衛生管理体制加算の廃止」に伴い、施設系サービスに対する「経口維持加算」に注目が集まっております。「できない」を“できる”に変える、オンライン視察ツアーです!

こんな方にこそご参加いただきたい秀逸視察ツアーです!

- ☑ 2021年を見据え、また2025年問題や近隣地域の高齢化を踏まえ、新たに訪問歯科の取り組みをご検討されている方
- ☑ か強診(かかりつけ歯科医機能強化型歯科診療所)の施設基準を取得して以降、訪問歯科診療に取り組めていない方
- ☑ 手探りで訪問診療を始めたので、他の医院と自医院の違いなどを比較して、業務効率化のポイント模索されたい方
- ☑ 訪問診療の対応できる幅を広げて、患者様の最後のワンスプーンまで永く善く生きる人生を与えたいとの想いを持たれている方

気になる!と思われた方は右記QRコードをアクセス!!

右記のQRコードを読み込みページにアクセスください!

※各日先着100名様で締め切りとなります。人気講座となりますのでお早めにお申込みください

開催日時:2021年 10/3(日)・10/14(木)・10/17(日)・10/21(木)・10/24(日)の5日間開催!!

開催時間:13:00~16:00(ログイン開始12:30~)



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

アライナー矯正 小児歯科・小児矯正・予防矯正 2020年船井総研MVP 訪問歯科	〈地域一番経営の実践〉繁盛店視察ツアー2021 「親子に支持される小児歯科・矯正」現場視察ツアー 〈地域一番経営の実践〉繁盛店視察ツアー2021 【webセミナー】訪問歯科診療まるわかり現場視察2021	お問い合わせNo.S072071 お問い合わせNo.S072669 お問い合わせNo.S072553 お問い合わせNo.S075631
---	--	--

開催要項

日時会場	アライナー矯正 〈地域一番経営の実践〉 繁盛店視察ツアー2021	2021年7月25日(日) 申込締切日7月20日(火)	2021年7月29日(木) 申込締切日7月25日(日)	2021年8月29日(日) 申込締切日8月25日(木)	開始 終了 13:00 ▶ 16:00 (ログイン開始12:30より)
	小児歯科・小児矯正・予防矯正 「親子に支持される 小児歯科・矯正」現場視察ツアー	2021年8月8日(日) 申込締切日8月4日(木)	2021年8月12日(木) 申込締切日8月8日(日)	2021年9月5日(日) 申込締切日9月1日(木)	開始 終了 13:00 ▶ 16:00 (ログイン開始12:30より)
	2020年船井総研MVP (従業員の働きがい×高利益医院) 〈地域一番経営の実践〉 繁盛店視察ツアー2021	2021年9月12日(日) 申込締切日9月8日(木)	2021年9月15日(水) 申込締切日9月11日(土)	2021年10月31日(日) 申込締切日10月27日(木)	開始 終了 13:00 ▶ 16:30 (ログイン開始12:30より)
	訪問歯科 【webセミナー】訪問歯科診療 まるわかり現場視察2021	2021年10月3日(日) 申込締切日9月29日(木)	2021年10月14日(木) 申込締切日10月10日(日)	2021年10月17日(日) 申込締切日10月13日(木)	開始 終了 13:00 ▶ 16:00 (ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。
 オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。
 Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索ください。

受講料	一般価格 税抜 50,000(税込55,000)円/一名様	【webセミナー】訪問歯科診療まるわかり 現場視察2021のみ: 一般価格 税抜40,000(税込44,000)円/一名様 会員価格 税抜32,000(税込35,200)円/一名様
	会員価格 税抜 40,000(税込44,000)円/一名様	

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
 ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法	下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓に下記お問い合わせ番号を入力、検索ください。	
	アライナー矯正 小児歯科・小児矯正・予防矯正 2020年船井総研MVP 訪問歯科	〈地域一番経営の実践〉繁盛店視察ツアー2021 「親子に支持される小児歯科・矯正」現場視察ツアー 〈地域一番経営の実践〉繁盛店視察ツアー2021 【webセミナー】訪問歯科診療まるわかり現場視察2021

お問合せ	株式会社 船井総合研究所 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken	TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ:藤野(フジノ) ●内容に関するお問合せ:安井
------	--	--

アライナー矯正 〈地域一番経営の実践〉 繁盛店視察ツアー2021	小児歯科・小児矯正・予防矯正 「親子に支持される 小児歯科・矯正」現場視察ツアー	2020年船井総研MVP (従業員の働きがい×高利益医院) 〈地域一番経営の実践〉 繁盛店視察ツアー2021	訪問歯科 【webセミナー】訪問歯科診療 まるわかり現場視察2021

無料 メールマガジン&公式LINE

最短・最速・最ローコストで業績アップを実現！
歯科医院経営の“成功事例”をレポートするメールマガジン

歯科グループが、
日々のコンサルティング現場における成功事例や、業界情報を配信いたします。

メールマガジン・LINEご愛読者の声

- 普段、診療・経営をしていると「本当にこれでいいのか」「実際何をすべきなのか」など悩むことが多くあります。そんなことを定期的に配信してくれ、とても参考にさせていただいております。 T 歯科医院様
- 悩んでいることはどの先生も同じようなことなので、タイミングよく解決につながるものが良くあります。とても有効だと思っています。 R 歯科医院様

メールマガジン&公式LINEお申込みはこちらから

下記のQRコードより、お申込みください。

メールマガジン



公式LINE



船井総研歯科 YouTube

★毎週 最新情報を発信★

YouTube限定の動画を続々配信しています。

ぜひお気軽にご覧ください。

チャンネル登録で、最新投稿を見逃さずに動画をチェックできます。

YouTube



お問い合わせ先
齋藤（サイトウ）：070-2321-5697

い
ま
す
ぐ
始
め
る

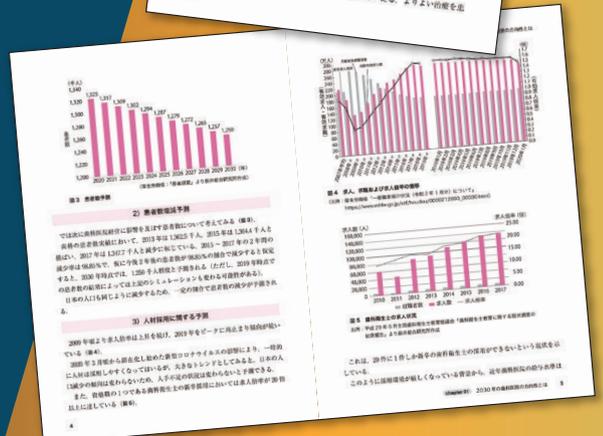
グレートクリニックになるための コンパス 羅針盤!!

事例から実践を学ぶ

歯科医院の 成長戦略 バイブル

株式会社 船井総合研究所 編

■ A5判/130頁/2色 ■ 定価 4,400円(本体 4,000円+税10%)
ISBN978-4-263-44636-2 注文コード:446360



- 本書は
 1. 自院の置かれているポジションや今後のステップを理解でき、
 2. そのポジションや今後のステップに必要な施策をインプットでき、
 3. 明日からアクションできる
 ことを目的に「羅針盤・地図」として活用できる内容となっています。
- “自院の成長”に合わせて、何度でも読み返して活用できます。
- 本書を読んで明日から実行に移せば、「教育性」「社会性」「収益性」を兼ね備えたグレートクリニックに生まれ変われます。



医歯薬出版株式会社

〒113-8612 東京都文京区本駒込 1-7-10
TEL03-5395-7630 FAX03-5395-7633

https://www.ishiyaku.co.jp/

序文より〈一部抜粋〉

本書が目指すもの

- ▶ 世の中に経営に関する多くの情報が出回っているが、表面的な解説で終わっているため、すぐに実践できる成長のヒントを多く散りばめる
- ▶ 歯科医院の成長をロードマップ化し、実行すべき施策、そして具体的な事例を掲載し、明日からの医院の改善に役立てる
- ▶ 自院が今後どのような方向に進めばよいのか、次のステップは何なのか、そのために何をすればよいのか、がわかる
- ▶ 成長に合わせて、何度も読み返せる

Contents

第1編 これからの歯科医院経営の方向性とは

- Chapter 01 2030年の歯科医院の方向性とは
- Chapter 02 患者・従業員に支持されるクリニックの経営手法

第2編 歯科医院経営の実際 成功事例にみる成長戦略

- Chapter 01 高生産性モデル 鶴岡歯科医院(神奈川県鎌倉市)
- Chapter 02 小児・矯正 医療法人笹木歯科クリニック(福島県いわき市)
- Chapter 03 予防歯科 医療法人CREAただこし歯科クリニック(岐阜県可児郡)
- Chapter 04 訪問歯科 医療法人世心会 鹿児島セントラル歯科(鹿児島県鹿児島市)
- Chapter 05 大商圏モデル 医療法人真摯会 まつもと歯科(大阪府吹田市)
- Chapter 06 人材育成・組織化 医療法人フェネスト 歯科タケダクリニック(埼玉県和光市)
- Chapter 07 分院展開型 医療法人博道会 大串歯科医院(長崎県佐世保市)

第3編 グレートクリニックに向けて

執筆一覧

谷口 竜都
松谷 直樹
安井 大貴
長谷川 光太郎
砂川 大茂
若木 伸文
水野 陽介
辻 建三

医歯薬出版 ご注文承り書

事例から実践を学ぶ 歯科医院の成長戦略バイブル

注文コード ()冊
446360

●納入店ご指定希望 (ご指定納入店名)
※納入店のご指定の場合
手数料はかかりません。

●直送希望 (2つの方法から
お選びください。)

①	代引 450円
②	後払い 400円*

*②の後払いの請求書は
(株)ネットプロテクションズ
から別送となります。

●お名前

●TEL

●ご住所 (〒 -)

★必要事項をご記入のうえ、FAX03-5395-7633にご送信ください。★弊社ホームページ<https://www.ishiyaku.co.jp/>からもご注文いただけます。

医歯薬出版株式会社 〒113-8612 東京都文京区本駒込1-7-10 TEL03-5395-7630