

IT建材ビジネス成功事例視察セミナー

講座内容&
スケジュール

オンライン
開催

2021年
10月8日 金

時間 13:00～16:30(ログイン開始12:30～)
PC・スマホがあれば**どこでも受講可能!**

講座	セミナー内容
第1講座	サーロジック株式会社様の成功のポイントを徹底解説!WEB事業を成功させる社内の仕組みとは!? セミナー内容抜粋 1 最新の建材・住宅設備のWEB販売での成功事例とそのポイント セミナー内容抜粋 2 業務効率化を図る具体的な社内の仕組みとは!?  株式会社 船井総合研究所 不動産支援部 分譲グループ IT建材チーム 塩谷 彰宏 大学卒業後、株式会社船井総合研究所に入社。採用・歯科・飲食業界のコンサルティングを経験後、IT建材チーム高尾のもとで建材業界のコンサルティングに従事。ホームページ作成、広告宣伝、営業、採用、事業企画、配送・在庫管理のシステム化まで幅広いコンサルティング業務を行っている。父が経営している機械製造業を幼少期より経験しているため、現場を理解したアドバイスが出来るコンサルタントと定評がある。
第2講座	サーロジック株式会社様 本社 & 倉庫 視察 セミナー内容抜粋 1 限定公開!事務所と倉庫機能を併せ持った本社視察 セミナー内容抜粋 2 月間300件以上問い合わせ受けるオペレーションの秘密とは!? セミナー内容抜粋 3 1日20件以上!1拠点で全国に即納できる仕組みとは!?  サーロジック 株式会社 代表取締役 高尾 裕稔氏 徳島県生まれ。32年以上徳島で注文住宅・店舗の設計施工に従事し「満足論理の家創り」を理念として住宅メーカー、設計事務所、工務店の全てのよい所を大切に、満足できる家づくりを心にかけている。注文住宅事業に加え、新規にECサイトを用いた建材販売事業を立上げ、EC建材事業を従業員たった2名で年商2.2億円営業利益15%以上の驚異の数値をたたき出す。
第3講座	サーロジック株式会社の成長戦略 セミナー内容抜粋 1 営業マンゼロでも年商2億3千万円達成!年間2,000件以上問合せさせる方法 セミナー内容抜粋 2 少人数でも高収益体制!粗利率60%以上で販売できるIT建材ビジネスモデルとは セミナー内容抜粋 3 成功事例企業が考える今後の建材市場で勝ち残る戦略 サーロジック 株式会社 代表取締役 高尾 裕稔氏
第4講座	建材メーカーとしてこれから勝ち残っていくために必要なこと セミナー内容抜粋 1 建材取扱い企業が本格的にIT化する上で重要な3つのポイント セミナー内容抜粋 2 成功事例の建材取扱企業を見て、経営者に今求められている本当に大切なこと  株式会社 船井総合研究所 不動産支援部 分譲グループ IT建材チーム リーダー 高尾 佳伸 大学卒業後、父が経営をしている設計・施工会社にて建材ネットショップ新規事業を、事業部代表として立ち上げに従事。売上を0円から年商2億3千万円まで成長させた。船井総研では、社内初の建材コンサルタントとして、建材業界を中心にITを活かしたコンサルティングを展開。WEB広告の年間運用額は1億円以上。東証一部上場企業を含め、年商3億円～年商700億円以上の建材企業のコンサルティングを行っている。実務経験からリアルな経営現場を理解しアドバイスできるコンサルタントである。

建材取扱企業
経営者様向け

コロナ禍でも
昨対**130%**を実現

粗利率 **65%**

経常利益率 **15%**

高収益の仕組み
全貌初公開

建材・建築資材・住宅設備

WEB通販

オンライン視察ツアー

少人数でも未経験者でもできる 仕組み公開セミナー

WEB通販モデル本格参入で
月商**2,850万円**突破



WEB通販事例企業

サーロジック 株式会社
代表取締役 **高尾 裕稔氏**

《視察セミナーの見どころ》

- 見どころ1** たった2人で月間400件の問い合わせをさばく**少人数コールセンター**
- 見どころ2** パートタイマーが業務時間3時間で月間200件配送!**時短倉庫オペレーション**
- 見どころ3** ド素人でも2週間で1人前になる!**短期集中型教育システム**

最先端ITを活用したバックヤードを全て大公開
裏側がみられる**最初で最後の大チャンス**

WEB開催 2021年 **10月8日** 金 時間 13:00～16:30(ログイン開始12:30～)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催  明日のグレートカンパニーを創る **Funai Soken** TEL.06-6232-0188 平日 9:30～17:30 申込に関するお問い合わせ: 浅井美帆(アサミホ) 内容に関するお問い合わせ: 塩谷彰宏(シオタニアキヒロ) 株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **075374**

お申し込みはこちらからお願いいたします。

右記のQRコードを読み取りいただき、お申込みフォームよりお申込みください。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/075374>

TEL 06-6232-0188 (平日9:30～17:30)



このままでは地元の人口減少と共に事業も縮小してしまう…
そんな危機感からスタートしたWEB通販で

中小建材・建築資材・
住宅設備取扱企業がWEBで

粗利率**65%**以上! 高生産性事業初公開!

事例紹介

サーロジック株式会社 アートウッド

WEB通販モデル本格参入で**月商2,850万円突破**

高収益を生み出す専門サイトはこれだ!

■サーロジック株式会社様のご紹介

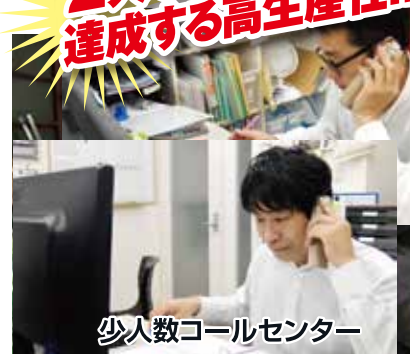
徳島県で人工木材WEB業界トップシェアの実績がある建材メーカー。自社独自のニッチ商品開発やホームページで差別化を図る人工木材商材で右肩上がりに成長中。全国1万3,000件以上の問合せ、1350社以上の業者様との取引実績がある。公共案件・商業施設から個人宅まで幅広い注文がWEBから殺到している。今期は人工木材事業で月商2,850万円を達成し順調に成長をしている。特にITを活用した集客方法や顧客満足度を高めた高リピート体制で、全国から問い合わせが相次ぎ、次世代型の建材メーカーとして全国から注目されている。

- 建材(人工木材)のWEB通販で**月商2,850万円突破!**
- 営業利益15%**達成する**高利益通販モデル**とは!?
- IT活用**で**ニッチ建材**をWEB販売する**手法**とは!
- たった2名**で**年商2.3億円**の売上を上げる**仕組み**とは?
- BtoBtoCモデル**で全国から毎月300件以上も**新規引合い**が殺到する**施策**とは!?



サーロジック株式会社
代表取締役 高尾 裕穂 氏

**2人で2.3億円を
達成する高生産性!!**



少人数コールセンター

**業務時間3時間で
月間200件配送**



時短倉庫オペレーション

**営業ゼロでも
新規顧客から受注し、
バンバンリピートが
生まれる仕組みとは**



高粗利率が見込める輸入建材の仕組とは!?

商社を挟まず直接輸入をするのでマージンがない



海外会社

輸入



会社

WEB販売



お客様

**WEB通販で
利益率が高い!**

WEB通販で業績アップのための 最新ノウハウ14ポイント

- 集客ノウハウ** 高収益を実現するWEB販売ビジネスの全体像
- 集客ノウハウ** WEB販売モデルを成功させる反響獲得型専門サイトとは
- 集客ノウハウ** 年間**2,500件以上**問合せさせる**WEB広告戦略**
- 育成ノウハウ** 営業マンゼロ! FAX・DM販促でバンバン受注するフォローとは
- 育成ノウハウ** 見込み客に**継続してフォロー**することで**受注する仕組み**とは
- 育成ノウハウ** 年間**1,000件以上**見積り請求させる**ランクアップ手法**
- 接客ノウハウ** 新入社員でも**2週間**で**高単価受注**できる**WEB接客マニュアル**
- 接客ノウハウ** 誰でも即日対応可能! **簡単見積り作成ツール**とは
- 接客ノウハウ** 年間**500件以上**受注させる**接客の仕組化**とは
- 追客ノウハウ** 生涯顧客単価(LTV)を高める**顧客管理の手法**
- 追客ノウハウ** 信頼度を上げリピーター売上を増加させる**顧客対応法**
- 追客ノウハウ** **リピート率40%以上**の顧客フォロー方法
- 商品ノウハウ** インターネットで**爆売れする建材**の探し方
- 商品ノウハウ** **在庫リスクが激減**する**在庫管理方法**

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2021年
10月8日(金)

お申込期限: 10月4日(月)

開始

終了

13:00 ▶ 16:30
(ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 30,000円 (税込 **33,000円**) / 一名様**会員価格** 税抜 24,000円 (税込 **26,400円**) / 一名様

●お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催日3日前までに担当者宛にご連絡ください。キャンセル期日以降の有料セミナーのお取り消しの場合はご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。受講票はWEB上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.075374を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

株式会社 船井総合研究所

TEL 06-6232-0188 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問い合わせ: 浅井美帆(アサイミホ) ●内容に関するお問い合わせ: 塩谷彰宏(シオタニアキヒロ)

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

10月8日(金)
オンライン受講

申込締切日10月4日(月)

