

セミナープログラム

PC・スマホで
セミナー参加!

2021年11月24日 水 | 2021年11月25日 木 13:00 ▶ 16:00
2021年11月26日 金 | 2021年11月29日 月 ログイン開始 12:30~

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

日程がどうしても合わない企業様へ【平日 9:45~17:30】担当:糸
個別経営相談承ります。まずはお問合せください。

☎ 0120-958-270

講座	セミナー内容
第1講座 13:00 ▼ 14:00	コロナ禍でも業績を伸ばし続けるために必要なデジタル集客改革 セミナー内容抜粋1 独自WEBサイト・SNS活用で新規顧客を集客する方法 セミナー内容抜粋2 クラウド挙績管理・顧客管理・営業管理・行動管理で生産性向上を行う方法 セミナー内容抜粋3 ビデオ会議を駆使したオンライン営業のやり方と契約率アップの方法  株式会社船井総合研究所 インシュアランス室 リーダー 植田 英嗣 船井総合研究所に入社後、保険業界のコンサルティングに従事。現場に入り込んだ実行支援を得意とし、経営戦略の従業員への落とし込みを得意とする。全国の保険代理店・FP事務所における現場支援の成功ノウハウを生かし、経営戦略の構築から組織マネジメントまでおこなう。経営コンサルタントとしてのミッションは、「経営者の思い描くビジョンを確実に叶える」こと。
第2講座 14:00 ▼ 15:00	紹介営業だけに頼らない「デジタル集客」で売上を1.5倍にする方法 セミナー内容抜粋1 Withコロナでも売上昨対比130%で業績を向上させている理由 セミナー内容抜粋2 月間平均20件以上WEBチャネルで商談予約を獲得する方法 セミナー内容抜粋3 オンライン営業育成で契約率85.7%を達成した方法  福島ファイナンシャルプランナーズ株式会社 代表取締役 柳原 英樹 氏 2008年、県内初ショッピングセンターに居を構える現存での地場の保険ショップとして開業。経営理念の「お客様が求める新しい時代を拓く」にあるように、保険業という業種に捉われず保険の店舗という新しい業態を追求している。企業としては成長過程の2段階目に入り、売上や規模だけではなく新しい顧客志向へ常にアンテナを立て、働く社員の多面的な満足度を考え、そして同業他店には無い福島県への地域貢献を考えた「福島県を代表する革新性のある優良企業になる」というバランス重視のビジョンを掲げている。
第3講座 15:00 ▼ 16:00	Withコロナで業績を伸ばすために経営者に実践してほしいこと  株式会社船井総合研究所 インシュアランス室 シニアコンサルタント 岩邊 久幸 広告業界・印刷業界のコンサルティングを立ち上げ、約200社に対して、経営指導を行う。現在は、金融業界のコンサルティングに従事。主に、保険会社・保険代理店のコンサルティングを行う。

船井総研のデジタル集客導入支援について

100を超える業種に対応する専門のコンサルタントが在籍。「集客テック」「セールテック」をコアテクノロジーとして、各種Saas・MA・SFA・CRM・リモート商談他、膨大な種類のデジタルツールの中からお客様に最適なソリューションを、マルチベンダーの立場で提供可能なプロフェッショナル集団です。

お申し込み方法 WEBでのお申し込み



右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込フォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/075372>



WEB集客を強化したい保険代理店経営者様参加必須!

デジタル集客×オンライン営業

デジタル集客強化

月間
相談
予約 **30** 件以上

デジタル集客・オンライン営業手法大公開!



福島ファイナンシャルプランナーズ株式会社
代表取締役 柳原英樹氏

福島県郡山市にてコロナ禍でも
売上昨対比 **130%** の成長実績!

オンライン開催

2021年11月24日 水 | 2021年11月25日 木 13:00 ▶ 16:00
2021年11月26日 金 | 2021年11月29日 月 ログイン開始 12:30~

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

紹介営業だけに頼らないデジタル集客で売上1.5倍セミナー

問い合わせNo.5075372

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問合せの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください

WEBからお申し込みいただけます。 船井総研ホームページ[<https://www.funaisoken.co.jp/>]右上検索窓に「お問い合わせNo」を入力ください。▶ 075372



地方にこそ、チャンスあり!ライバルが「ヒト」に頼っている今こそ、「デジタル集客」でポジションを確立しよう!

昨対比売上 130%



福島ファイナンシャルプランナーズ株式会社
代表取締役 柳原 英樹 氏

福島FPの優れているところ

- 1 コロナウイルスの状況下で、重点施策を「デジタル集客」と「契約率アップ」に集中!
- 2 Withコロナでも売上昨対比約130%達成!
- 3 月間30件以上WEBチャネルで商談予約を獲得!
- 4 単月飛び込み新規客社内平均契約率85.7%を達成!
- 5 生命保険事業中心で生産性1300万円を達成!



福島ファイナンシャルプランナーズ 説明・会社概要

2008年、県内初ショッピングセンターに居を構える現存での地場の保険ショップとして開業。経営理念の「お客様が求める新しい時代を拓く」にあるように、保険業という業種に捉われず保険の店舗という新しい業態を追求している。企業としては成長過程の2段階目に入り、売上や規模だけではなく新しい顧客志向へ常にアンテナを立て、働く社員の多面的な満足度を考え、そして同業他店には無い福島県への地域貢献を考えた「福島県を代表する革新性のある優良企業になる」というバランス重視のビジョンを掲げている。

法人名	福島ファイナンシャルプランナーズ株式会社
創業/設立	2008年
代表取締役	柳原 英樹
所在地	福島県郡山市
従業員数	10名
年商(手数料売上)	1.15億円
取扱保険会社	生命保険会社13社 損害保険会社7社

福島ファイナンシャルプランナーズの 取り組み10選

- 1 「指名ワード」「エリア店舗ワード」のSEO対策で、自社サイトの検索順位一番化!
- 2 オウンドメディアの立ち上げで「エリア」×「保険相談」「がん保険」のWEB検索順位一番化!
- 3 ポータルサイトの徹底活用で「エリア」×「保険相談」、「エリア」×「保険ショップ」で露出量最大化
- 4 無料でできる広報活動「SNS全網羅&高頻度配信」で認知度アップ!
- 5 コンセプトブック活用と初回相談定期ロープレの徹底!
- 6 顧客属性&ニーズ別提案種目・商品の標準化オリジナルツールの整備!
- 7 モデル商談動画の撮影と常時商談動画の撮影で育成スピードを加速!
- 8 積極的なWEB広告によるWEB集客を実施
- 9 LINE運用により、LINEを通じてお客様とのコミュニケーション向上と問い合わせ数の向上
- 10 engageとリクルーティングクラウドを利用した中途採用



他にも、全国にはこんなことをやって、業績を上げている代理店があります!!事例を一部ご紹介!!

地域特化WEB

月間集客数15件以上

- ① 第三分野に特化したトーク集・商品比較表
- ② 第三分野に特化した来店営業ツール
- ③ 第三分野に特化した店舗ファザードののぼり

クロスセル

月間10件の反響獲得!

- ① 新規商談が入るWEBサイトマップ
- ② 新規商談が入るWEBコンテンツ
- ③ 新規商談が入る広告文・キーワード集

採用

応募単価 12,000円

- ① 自社の会社説明ツール
- ②③ 自社をアピールするリクルーティングブック

育成

十分な提案を行えるように研修!

- ① 自社の社員としての研修
- ② 正確な保険の提案をするための分類シート
- ③ 種目別の判断基準項目

各種 WEBコンテンツ・営業ツール・トーク集・マニュアルを大公開!

紹介営業だけに頼らないデジタル集客で売上1.5倍セミナー

開催要項

オンラインにてご参加 ※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日時をお選びください

2021年 **11月24日(水)** 開始 13:00 終了 16:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限:11月20日(土)

2021年 **11月25日(木)** 開始 13:00 終了 16:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限:11月21日(日)

2021年 **11月26日(金)** 開始 13:00 終了 16:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限:11月22日(月)

2021年 **11月29日(月)** 開始 13:00 終了 16:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限:11月25日(木)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

日時・会場

受講料

一般企業 税抜 20,000円 (税込 **22,000円**) / 一名様

会員企業 税抜 16,000円 (税込 **17,600円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客さまのお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.075372を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**

船井総研セミナー事務局 **E-mail seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL:0120-964-000(平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ: 櫻田 ●内容に関するお問合せ: 桑

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込みはこちらからお願いいたします

11月24日(水)オンライン受講

申込締切日 11月20日(土)

11月25日(木)オンライン受講

申込締切日 11月21日(日)

11月26日(金)オンライン受講

申込締切日 11月22日(月)

11月29日(月)オンライン受講

申込締切日 11月25日(木)

