

セミナープログラム

PC・スマホで
セミナー参加!

2021年7月16日 金 13:00 ▶ 16:00 | 2021年7月19日 月 13:00 ▶ 16:00
2021年7月20日 火 13:00 ▶ 16:00 | 2021年7月21日 水 13:00 ▶ 16:00

ログイン開始 12:30~

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

日程がどうしても合わない企業様へ【平日 9:45~17:30】担当:岩邊
個別経営相談承ります。まずはお問合せください。

☎ 0120-958-270

講座	セミナー内容
第1講座 13:00 14:00	<p>年商1億・3億の壁を越えろ！ステージ別重点テーマと具体的な施策・事例公開！</p> <p>セミナー内容抜粋1 独自WEBサイト・SNS活用で新規顧客を集客する方法 セミナー内容抜粋2 クラウド挙績管理・顧客管理・営業管理・行動管理で生産性向上を行う方法 セミナー内容抜粋3 ビデオ会議を駆使したオンライン営業のやり方と契約率アップの方法</p> <p> 株式会社船井総合研究所 インシュアランス室 シニアコンサルタント 岩邊 久幸 入社後、様々な業種のコンサルティング、そして部門立ち上げをしながら、累計約200社に対して、経営指導を行う。現在は、金融業界のコンサルティングに従事。主に、保険会社・保険代理店のコンサルティングを行う。保険会社主催の代理店・募集人向け研修プログラムの講師も多数請負う。</p>
第2講座 14:00 15:00	<p>創業4年で年商10億円・150人を越える保険代理店の作り方</p> <p>セミナー内容抜粋1 なぜ規模を拡大しないといけないのか？ セミナー内容抜粋2 どうやって案件を獲得し、契約しているのか？ セミナー内容抜粋3 どうやって募集人を採用し、そして早期育成を達成しているのか？</p> <p> 株式会社ビルド・バリュー 代表取締役社長 上小路 宏光 氏 新卒で国内大手生命保険会社入社後、外資系生命保険会社へ入社。代理店担当営業職を経て、大手保険代理店へ転職。大手保険代理店では、経営統括部長や営業推進部長を経て、税理士法人りんくの小久保会長と一緒に、独立開業。現職。</p>
第3講座 15:00 16:00	<p>Withコロナで業績を伸ばすために経営者に実践してほしいこと</p> <p> 株式会社船井総合研究所 インシュアランス室 シニアコンサルタント 岩邊 久幸 入社後、様々な業種のコンサルティング、そして部門立ち上げをしながら、累計約200社に対して、経営指導を行う。現在は、金融業界のコンサルティングに従事。主に、保険会社・保険代理店のコンサルティングを行う。保険会社主催の代理店・募集人向け研修プログラムの講師も多数請負う。</p>

船井総研のデジタル集客導入支援について

100を超える業種に対応する専門のコンサルタントが在籍。「集客テック」「セールテック」をコアテクノロジーとして、各種Saas・MA・SFA・CRM・リモート商談他、膨大な種類のデジタルツールの中からお客様に最適なソリューションを、マルチベンダーの立場で提供可能なプロフェッショナル集団です。

お申し込み方法 WEBでのお申し込み



右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込フォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/074843>



保険
代理店
必見!

この保険代理店がすごい!!!

創業4年で年商10億円・社員数150名超

株式会社 ビルド・バリュー

営業戦略

営業・採用・育成・出店、全てお伝えします!

この様な方にお奨めのwebセミナーです!

- ✓ 新型コロナで訪問営業ができずに困っている
- ✓ セミナーが新型コロナで開催できずに困っている
- ✓ 店舗の集客数が落ちてきている
- ✓ 新規営業をしようにも対面できずどうしていいかわからない
- ✓ 対面の自粛により紹介・提携先からの案件も振るわない
- ✓ 今後も集客イベントが開催できるかわからず不安
- ✓ 売上が落ちてきているが、そのリカバリーができていない
- ✓ そもそも対面以外で新規顧客を獲得する方法を知らない

豪華2大 セミナー参加特典

- 1 オンライン営業のプロフェッショナルによる無料経営相談(60分)
- 2 知識0の担当者でも実践できる! オンライン営業マニュアル

PC・スマホで
セミナー参加!

2021年7月16日 金 13:00 ▶ 16:00 | 2021年7月19日 月 13:00 ▶ 16:00
2021年7月20日 火 13:00 ▶ 16:00 | 2021年7月21日 水 13:00 ▶ 16:00

ログイン開始 12:30~

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

ビルドバリュー経営戦略公開セミナー

TEL.0120-964-000

平日 9:30~17:30

問い合わせNo.5074843

お申し込みに関するお問合わせ:天野
内容に関するお問合わせ:岩邊

WEBからお申し込みいただけます。 船井総研ホームページ[<https://www.funaisoken.co.jp/>]右上検索窓に「お問い合わせNo」を入力ください。▶ **074843**



創業4年で年商10億円・社員数150人越えの保険代理店の凄い営業戦略

創業4年で、150人



株式会社ビルド・バリュー 代表取締役社長 上小路 宏光 氏

株式会社ビルド・バリュー 説明・会社概要

2017年、税理士法人りんくの小久保会長と他1名と一緒に、株式会社ビルド・バリューを設立。全国主要6都市への出店、社員数100名というたった2つの目標だけを掲げ、早々に達成。積極的なチャンネル開拓、募集人採用と育成の仕組みを構築。また、投資戦略と資金調達、そしてコンプライアンス強化を図る経営管理体制を築き上げ、急成長中の保険代理店である。

法人名	株式会社ビルド・バリュー
創業/設立	2017年4月
代表取締役	小久保忍(会長)・上小路宏光(社長)
所在地	全国14拠点
従業員数	162名
年商(手数料売上)	15億円
取扱保険会社	生保24社・損保13社・少短1社

ビルド・バリューの優れているところ

- 1 集客を確保するチャンネル開拓
- 2 税理士チャンネル開拓と紹介
- 3 法人職域マーケットの開拓
- 4 セミナー講師を育成する仕組み
- 5 募集人の契約率を上げる育成の仕組み
- 6 募集人を定期的に採用できる仕組み
- 7 小久保会長・上小路社長の目線



ビルド・バリューの 取り組み 8選

- 1 取り組み1 税理士事務所チャンネル開拓・紹介案件が発生するアプローチチラシ
- 2 取り組み2 ターゲットに合わせた10種類のセミナーテキスト
- 3 取り組み3 全社共通の初回商談時使用のアプローチブック
- 4 取り組み4 社内講演講師育成のための社内資格制度
- 5 取り組み5 現場リーダーが現地採用時に使うためのツール「スカウトブック」
- 6 取り組み6 募集人早期育成のための社員教育プログラム「ライフプランコンサルティング12回シリーズ」
- 7 取り組み7 契約率・契約単価を上げるためのお客様教育用動画
- 8 取り組み8 本当の意味での組織経営を実現するためのマネージャー育成研修



他にも、全国にはこんなことをやって、業績を上げている代理店があります!!事例を一部で紹介!!

第三分野特化

契約件数1.5倍!

- ① 第三分野に特化したトーク集・商品比較表
- ② 第三分野に特化した来店営業ツール
- ③ 第三分野に特化した店舗ファザード・のぼり

WEB集客

月間10件の反響獲得!

- ① 新規商談が入るWEBサイトマップ
- ② 新規商談が入るWEBコンテンツ
- ③ 新規商談が入る広告文・キーワード集

募集人育成

最短6か月でAC月100万円を達成!

- ① 既契約法人を職域開拓できる企画書
- ② 職域セミナーの参加者を増やす案内チラシ
- ③ 個別相談が入るセミナーテキスト・トーク

クロスセル

クロスセル率30%超のプロセス管理!

- ① クロスセル率をアップさせる営業管理シート
- ② クロスセル率をアップさせる更改時営業ツール
- ③ クロスセル率をアップさせる営業トーク

各種 WEBコンテンツ・営業ツール・トーク集・マニュアルを大公開!!

ビルドバリュー経営戦略公開セミナー

開催要項


日時・会場	オンラインにてご参加		
	2021年 7月16日 (金)	開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より)	お申込期限: 7月12日(月)
	2021年 7月19日 (月)	開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より)	お申込期限: 7月15日(木)
	2021年 7月20日 (火)	開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より)	お申込期限: 7月16日(金)
	2021年 7月21日 (水)	開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より)	お申込期限: 7月17日(土)
<p>本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。 オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索</p>			

受講料	一般価格 税抜 30,000円 (税込 33,000円) / 一名様
	会員価格 税抜 24,000円 (税込 26,400円) / 一名様
<p>●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。</p> <p>●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客さまのお申込に適用となります。</p>	

お申込方法	<p>下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。 または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.074843を入力、検索ください。</p>
-------	--

お問合せ	 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所
	<p>TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)</p> <p>●申込みに関するお問合せ: 天野 ●内容に関するお問合せ: 岩邊</p>

お申込みはこちらからお願いいたします

<p>7月16日(金)オンライン受講 申込締切日 7月12日(月)</p> <p>7月20日(火)オンライン受講 申込締切日 7月16日(金)</p>	<p>7月19日(月)オンライン受講 申込締切日 7月15日(木)</p> <p>7月21日(水)オンライン受講 申込締切日 7月17日(土)</p>	
---	---	---

【保険代理店向け無料メルマガ購読のご案内】

この保険代理店がすごい!!!
創業4年で年商10億円・社員数150名超

無料メルマガジンで大公開!!

日々のコンサルティング現場における成功事例や、
業界最新情報を配信いたします。

最短・最速で業績アップを目指す経営者様には、
必読のメルマガジンです。

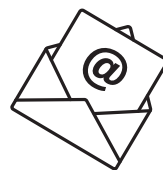
ぜひご登録ください。メルマガジンの登録・購読は“無料”です。

メルマガWebページから直接登録

保険代理店経営レポート

※バックナンバーも全てこちらからお読みいただけます

検索



QRコードを読み取り、
直接WEBページからも
ご登録いただけます

▶ 船井総研がおススメするメルマガジンはコチラ!

保険代理店経営レポート(毎週木曜日配信)

<https://funaisoken.ne.jp/hokenfp-keiei/mailmagazine.html>

