

講座内容&スケジュール ※全日程とも同じ内容となっております。ご都合の良い日時をお選びください。

オンライン開催(全4回開催)

2021年 8月 **4日**・**5日**・**7日**・**8日** PC・スマホがあればどこでも受講可能!  
14:00~17:00 [ログイン開始13:30~]

講座	セミナー内容
第1講座	<p><b>フィットネス業界の時流と業界背景</b></p> <p>セミナー内容抜粋① フィットネス・トレーニングジム業界の時流                  セミナー内容抜粋② 本ビジネスモデルが求められる理由とは                  セミナー内容抜粋③ 今、トレーニングジムが取り組むべき対策とは                  セミナー内容抜粋④ 新規事業でセミパーソナルトレーニングジムを立ち上げる方法とは?</p> <p> 株式会社 船井総合研究所 ヘルスケア支援部 ヘルスケアチーム リーダー <b>竹留 将聖</b></p> <p>船井総研でトレーニングジム業界コンサルティングの責任者を務め、トレーニングジム、整骨院、エステの業種のコンサルティングを行っている。全国で新規事業としてセミパーソナルトレーニングジムの立ち上げを推進し、WEB集客におけるHPの分析やカウンセリングでの契約率向上について定評がある。また、過去に治療院で4年間勤務していた経験もあり、対顧客という現場主義の提案を行う。「経営者の夢を叶える」をモットーにし、日々のコンサルティングに務める。</p>
第2講座 ゲスト講師	<p><b>トレーニングジム業界の次世代モデル誕生の軌跡</b></p> <p>セミナー内容抜粋① トレーニングの次世代モデルが生まれた軌跡について                  セミナー内容抜粋② 緊急事態宣言時に成功させた秘訣                  セミナー内容抜粋③ Withコロナ時代に必要とするトレーニングジムの経営戦略</p> <p> 株式会社 Dr. トレーニング 代表取締役 <b>山口 元紀氏</b></p> <p>東京都に自粛要請が発令された3月28日に東京の恵比寿にジムを開業されたDr.トレーニング様にご登壇いただきます。苦しい中でも試行錯誤し、3月28日~30日までの集客を150名近く達成するなど、現在も休業せず運営を継続させ、オンライントレーニングの収益化まで短期間でいった具体的な取り組みについてお話しさせていただきます。</p>
第3講座	<p><b>トレーニング経営を成功させるために</b></p> <p>セミナー内容抜粋① 新トレーニングジムに向けて行うべき商品設計                  セミナー内容抜粋② 新トレーニングジムに向けて行うべき集客設計                  セミナー内容抜粋③ 新トレーニングジムに向けて行うべき接客設計</p> <p> 株式会社 船井総合研究所 ヘルスケア支援部 ヘルスケアチーム <b>藤田 真輝</b></p> <p>船井総合研究所に入社以来、トレーニングジム業界をはじめ整骨院、酵素風呂など多数の業績アップに従事している。「お客様の目標・夢が実現するまで徹底的にサポートする」をモットーに、現場主義を徹底し、全国のトレーニングジム施設の現場に行き、各成功事例をルール化したコンサルティングを行っている。全国各地のトレーニングジムの地域一番店創りを日々サポートしている。</p>

お申し込み方法

WEBからお申込みいただけます!



右記のQRコードを読み取りいただき  
WEBページのお申込みフォームより  
お申込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/074765>

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

整骨院・整体院・フィットネス/ジムの経営者様必見!

緊急事態宣言下でも3ヶ月で月商単月黒字化達成

新規事業参入のご紹介

# セミパーソナル トレーニングジム 立ち上げセミナー

WEB  
開催

セミパーソナルトレーニングジム事業の6つの魅力

初期投資 **1000万~** | 営業利益率 **30%** | 単月黒字化 **6か月** | 複数の事業で **収益の安定**

既存事業とのシナジー効果大! | 自社で治療⇒改善⇒予防までを提供!

特別講演 株式会社Dr.トレーニング 代表取締役 山口元紀氏 登壇

東京都に自粛要請が発令された3月28日に東京の恵比寿にジムを開業されたDr.トレーニング様にご登壇いただきます。苦しい中でも試行錯誤し、3月28日~30日までの集客を150名近く達成するなど、現在も運営を継続させオンライントレーニングの収益化まで短期間でいった具体的な取り組みについてお話しさせていただきます。

株式会社 Dr. トレーニング 代表取締役 山口 元紀氏



この内容を聞けば今すぐ参入可能! 詳しくは中面へ

オンライン開催 2021年 8月 **4日**・**5日**・**7日**・**8日** PC・スマホがあればどこでも受講可能!  
14:00~17:00 [ログイン開始13:30~]

主催

明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken

セミパーソナルトレーニングジム新規立ち上げセミナー お問い合わせNo. S074765

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 申込に関するお問い合わせ:横田  
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル 内容に関するお問い合わせ:竹留

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 074765

運動産業の市場規模

220%成長

今後伸びることが間違いない“運動産業”

2016年 7,100億円 ▶ 2025年

1兆5,900億円

整骨院・整体院・フィットネスで成功しているセミパーソナルトレーニング事業

新規事業のポイントは、高収益、従業員満足度、顧客満足度の追求

コロナ禍で健康ニーズが高まる中、

収益性、社会性、商品力に優れたセミパーソナルトレーニング事業。継続課金のサブスク事業モデルのため売上が安定的に作る事が可能です。

高収益化を図るための商品設計やトレーナー採用など参入するまでのポイントを余すことなくお伝えいたします。



Point 1 経営者様必見! 運動産業の市場概要をお伝えします。コロナ禍で注目を浴びている免疫力向上。コロナウイルスをきっかけに多くの国民に健康意識の変化が出ています。

Point 2 セミパーソナルトレーニングジムの魅力をお伝えします。

Point 3 セミパーソナルトレーニングジムが提供する新しい価値をお伝えします。社会性・教育性・収益性を備えたモデルだからこそ、提供できる価値があります。

Point 4 実際の集客手法を公開! Drトレーニング様が実施した集客方法を余すことなく公開いたします。

Point 5 立地物件選定についてお伝えします! 必要な商圏条件や物件状況など意識した条件を公開いたします。



このような方にオススメ

- ✓ 数年後を考えると、本業だけでなく、より収益性の高いビジネスを始めていきたい
- ✓ 企業として、複数の収益の柱を持ちたい
- ✓ 今までとは違う、新しい価値を地域の皆様に届けたい
- ✓ 眠ったままの土地・設備・物件を活用したい



セミパーソナルトレーニングジム事業とは?

種類	セミパーソナルトレーニング	高額パーソナルトレーニング	大型フィットネスクラブ
通しやすい価格	月々1万円以内 ★★★	高価格(月々10万円など) ★	低価格(月々1万円前後) ★★★
トレーニング満足度	トレーナーと1対複数人で行い楽しみながらトレーニング可能 ★★★	トレーナーと1対1でマシンも使いトレーニングを行う ★★★	大人数で順番待ちなどが多い ★
トレーニング内容	1人1人に合わせたトレーニングプログラム	1人1人に合わせたトレーニングプログラム	自由追加費用でパーソナルトレーニングも可能
トレーナースペック	トレーナー経験有 ※研修制度あり	トレーナー経験有 アルバイト雇用あり ※研修制度あり	正社員・学生アルバイト
トレーニング効果	トレーナーがその人に合わせたトレーニングを行い複数人で行うため、継続手に通え、結果が出やすい ★★★	トレーナーがその人に合わせたトレーニングを行い日常指導も行うため、結果が出やすい ★★★	スタッフは基本的に安全管理など多く、お客様個人がトレーニングに対しての知識と努力が必要 ★

フィットネスクラブでもなく、パーソナルトレーニングでもない...「セミパーソナルトレーニング」。トレーナー1名対お客様が複数名でオーダーメイド型で指導を行う新しいトレーニングジムモデル。

現在ジムに通う顧客が抱える3つの悩みである ①価格が高いと感じる ②ジムに通っても思うような結果が出ない ③モチベーションが続かないといったニーズを解消できるモデル。

メインターゲットは、30~50代の女性となり、「今まで、ジムに行きたかったが、行っていたがやめてしまった」という運動に対して、潜在的なニーズを持つ顧客にサービスを提供する。福利厚生として、既存の従業員対しても提供可能。



成功事例のほんの一部をご紹介します

●パチンコ会社が新規事業参入し、OPEN5か月で単月黒字化達成! コロナ禍の中でトレーニングジム業界が苦境の中、8月にセミパーソナルトレーニングジムを新規OPENし、2ヶ月で200名の集客を実現

●緊急事態宣言下の中でも、OPEN1ヶ月で115名集客を達成! 整骨院を運営している会社様が、テナントジムの横にセミパーソナルトレーニングジムをOPEN



誰でも セミパーソナルトレーニングジム事業に参入できる!

船井総研が提案する参入パッケージ大公開!

あなたの本気を徹底サポート

あなたに合わせた戦略をご提案 無料経営相談

Dr.トレーニング様 やり方 メニュー・ノウハウ

船井総研 やること 戦略~戦闘

皆様の覚悟

▶ セミパーソナルトレーニング事業参入

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## セミパーソナルトレーニングジム新規立ち上げセミナー

お問合せNo. S074765

### 開催要項

オンラインにてご参加

2021年 **8月4日(水)**

お申込期限: 7月31日(土)

2021年 **8月5日(木)**

お申込期限: 8月1日(日)

2021年 **8月7日(土)**

お申込期限: 8月3日(火)

2021年 **8月8日(日)**

お申込期限: 8月4日(水)

開催時間

14:00



17:00

ログイン開始  
13:30より

日時・会場

※本セミナーの内容に関しては全日程同一の内容でございます。本講座はオンライン受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

**一般価格** 税抜 20,000円 (税込 **22,000円**) / 一名様

**会員価格** 税抜 16,000円 (税込 **17,600円**) / 一名様

受講料

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ([www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp))、右上検索窓にお問い合わせNo.074765を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

**TEL 0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込に関するお問合せ: 横田

●内容に関するお問合せ: 竹留

※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください。

お申込みはこちらからお願いいたします

**8月4日(水)**  
**オンライン**

お申込期限: 7月31日(土)

**8月5日(木)**  
**オンライン**

お申込期限: 8月1日(日)

**8月7日(土)**  
**オンライン**

お申込期限: 8月3日(火)

**8月8日(日)**  
**オンライン**

お申込期限: 8月4日(水)

