

人材派遣
会社向け

介護人材紹介 Withコロナモデル 大公開セミナー

PC・スマホで
セミナー参加!

選べる曜日!スマホからもOK!
ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

一般価格 11,000円(税込)
/一名様
会員価格 8,800円(税込)
/一名様

オンライン開催

2021年 11/4 [木] 11/5 [金] 11/8 [月] 11/10 [水]

開催時間
13:00~15:00
ログイン開始 12:30~

120分で全てわかる! 介護人材ビジネス完全攻略!

セミナーの見どころ1

不況でもニーズが伸び続けている
介護マーケットを徹底解説

意外と難しい!? 介護マーケットの魅力

介護マーケットが
不況に強い理由

“派遣”ではなく、
なぜ“紹介”なのか

“大手”だけではなく、
地元密着企業が売上を伸ばす理由



セミナーの見どころ2

あの介護職で
月間応募者数100名超達成!
最新人材募集ノウハウ

介護人材紹介を成功に導く自社メディア活用法

短期間で地域NO.1の知名度を
実現できる画期的な船井総研独自の
システム“グローリングサイト”

▶ クローリングシステムとは
自社でコンテンツ制作・運営するには限界があるため、
船井総研のシステムに接続されている検索エンジンを利用
することで、検索エンジンの増加を促進し、SEO対策も
自動化されたサイト構築を短期間で実現する。



セミナーの見どころ3

業界未経験者が年間粗利4,000万の
スーパー営業マンに!
門外不出のメソッド

業界平均2倍以上の成功率を実現するマッチング手法

数多くの企業の失敗事例や成功事例から生まれた
20%以上のマッチング率を実現する手法と業務ごとのKPI数値



セミナーの見どころ4

電話だけで完結できる!
“インサドセールス”手法!
訪問営業もスキルも一切不要!
パートでもガンガン案件受注ができるトーク術
やツールの全貌

セミナーの見どころ5

売上を最大化させる
超効率的な組織体制
営業マン1名、パート1名でも
年間3,000万円以上の粗利を実現できる
少数精鋭の組織体制を大公開

セミナーの見どころ6

派遣事業にも使える!
人材募集テクニック
無料の人材を集められるLINEメルマガ
外国人を無料で20名以上集めたFacebook
求人などの今日から使えるテクニック。

Twitter
LINE
Facebook

人材紹介ビジネスの立ち上げ実績200社以上!

介護人材業界を知り尽くした豪華講師陣が徹底解説

株式会社 船井総合研究所
人材・ものづくり支援部
人材ビジネスグループ
比嘉 達也

株式会社 船井総合研究所
DX支援部
マネージング・ディレクター
山根 康平

特別ゲスト講師
株式会社 DANDL
代表取締役 田中 教善氏

株式会社 船井総合研究所
人材・ものづくり支援部
人材ビジネスグループ
マネージャー
安本 哲弥

株式会社 船井総合研究所
人材・ものづくり支援部
デジタルマーケティンググループ
リーダー
濱崎 亮輔

お申し込み方法 — WEB からの申し込み —

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/074635>



アフターコロナに急拡大を狙う人材派遣会社の経営者の皆様へ

コロナ禍に突如 急成長を遂げた
今、大注目の人材ビジネス

人材派遣会社
向け

介護 人材紹介

Withコロナモデル大公開セミナー

電話完結型・
完全非接触
投資回収3ヶ月

緊急事態下でも
成功事例連発中



株式会社プラスワーク
代表取締役 宮田 直樹氏

コロナ禍で120%成長
営業32人で
1.2 億円達成

パート社員だけで

粗利 3,600 万円達成

株式会社DANDL
代表取締役 田中 教善氏

PC・スマホで
セミナー参加!

選べる曜日!スマホからもOK!
ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

一般価格 11,000円(税込)
/一名様
会員価格 8,800円(税込)
/一名様

2021年 11/4 [木] 11/5 [金] 11/8 [月] 11/10 [水] 13:00-15:00 (ログイン開始 12:30~)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

〔派遣会社向け〕人材紹介ビジネス強化セミナー

お問い合わせNo. S079028

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

船井総研セミナー事務局 E-mail: seminar271@funaisoken.co.jp

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 074635

派遣会社の実態

同一労働同一賃金の影響で
利益率が下がってくる

派遣切りが起き
稼働が増えない

定着率が低い、
退職者が増え続けている

コロナショックで
先行きが不安

派遣先数がここ5年で
変わっていない

稼働だけでは不安だから、
収益になる事業が
もう一つほしい……

社長のサラリーマン時代の
ノウハウしかない

そもそも社長含め、新規営業の
やりかたがわからない

介護人材紹介で解決できること

営業利益率が
20%以上になる

副次的な効果で
新規の派遣オーダーが簡単に増える

成長業種なので
景気に左右されず、
安定的な業種向上が見込める

超高齢化における
生活インフラ産業なので、
不況の影響を受けない

コロナ不況の煽りで、働き手が安定した
働き手(正社員)や仕事(資格職)を
望んでいるので、人が簡単に集まる

地域に近くては
ならない事業なので、
誰もが必要とする会社になれる

なぜ、派遣会社でこんなにも介護人材紹介がうまくいくのか？

理由1 訪問一切なし。電話だけで紹介オーダーがザクザクとれる

人材紹介は、採用して初めて課金される完全成果報酬であるため、企業側のデメリット0。
複数の紹介会社に依頼するのが当たり前で競合の存在は微塵も影響しない。

成功企業、かく語る

求められているのは、対面での丁寧なサービス案内ではなく、“人”です。
弊社はパートさんだけの営業部隊で会社から一歩も出ず、県内6割強の
施設から案件をいただいています。ただし、派遣だと門前払いですが、
人材紹介だからこそその成果が出せたのだと思っています。

株式会社DANDL 人材紹介事業責任者 大石氏

アポイント率が物語る最強商材

人材派遣 vs 人材紹介
よくても1% 低くても30%

理由2 人材募集だって超簡単。コロナで他業種から介護業界へ人材が大量に流入中

コロナの影響をダイレクトに受けている飲食業、宿泊業などから介護業界へ人材の大移動が起きている。
従来から国の社会問題として慢性的な人手不足が叫ばれている介護業界は、
実務経験や資格を強く求められず、仕事に就きやすいため転職選択肢としての優位度が上がっている。

事実、不況に入ると介護職員数は一気に増える

【介護職員平均増加率】

リーマンショック前直近3年間
(2005~2008)

リーマンショック前後
(2008~2009)

2.6%

10.6%

※出典：厚生労働省「介護サービス施設・事業所調査」より算出

解雇・雇止め、リーマン超の予感

コロナウイルスによる解雇・雇止め数
(2021年4月現在)

累計10万人超

※厚生労働省の発表より

理由3 やることは派遣とほぼ一緒。採用ノウハウをそのまま活かせる

人材紹介の業務プロセスは、派遣のそれとほぼ変わらない。
業務の類似性が高いため、スピーディーに立ち上げることができる。

人材紹介の
基本プロセス

応募

コンタクト

面談

先方
企業面接

内定

入職

さらに 本業の派遣とも相性バツグン! 人材紹介業立ち上げによる 派遣会社の2大効果!

相乗効果
1

人材紹介 ↔ 派遣で事業の垣根を越えて、人材を活用できる

護職でないとう働きたくないという人材は少なく、条件次第で派遣の提案も可能。
人材紹介と派遣で人材募集をする案件をシェアすることにもなるため、人材募集数の最大化も見込める。

相乗効果
2

人材紹介で新規顧客との関係性が作られることで 新たに派遣オーダーを追加で獲得できる

とにもかくにも人が欲しい介護業界では、紹介か派遣かはそこまで重要ではなく人材紹介をフックに使うことで、
派遣のオーダーを追加でもらえる場合が多い。よって、派遣事業の売上増にもつながっていく。

介護人材紹介 業績アップ事例続出!

Case 1

株式会社DANDL
代表取締役 田中 敦彦氏

静岡県
浜松市

派遣会社の営業マンが脱サラし、人脈なし、顧客0から
営業マン2名で粗利1.2億円! 営業利益30%超を達成
徹底した分業制で脅威の高生産性を実現!

Case 2

株式会社プラスワーク
代表取締役 宮田 直樹氏

栃木県
小山市

よくある製造派遣会社から
介護インフラ会社へ豹変を遂げた! 栃木の急成長企業!
正社員1名、パート2名で年間粗利3,600万円達成

Case 3

株式会社ネクストイノベーション
永平 裕一氏

鹿児島県
鹿児島市

異業種(人材業界未経験)参入でも、
立ち上げ1ヵ月で単月黒字化!
母体は歯医者、本社は東京。事業責任者(正社員)1名で初月40応募

更に全国各地で!



北陸H社

介護マーケットに新規参入
営業マン1名で初年度単月340万達成!

関東G社

参入2ヵ月で獲得求人数2,437件
単月75応募、応募単月18,624円!

関東A社

営業マン2名(うち1名新人)で
月間粗利420万達成!

関西F社

介護人材紹介立ち上げ半年で
介護派遣0名から30人へ

九州P社

介護マーケット新規参入
初年度売上1,635万達成!

このノウハウを知らずに事業の終焉を待ちますか? 続きはセミナーで!

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【派遣会社向け】人材紹介ビジネス強化セミナー

お問合せNo. S079028

開催要項

オンラインにてご参加

※全日程とも内容は同じです。ご都合のよい日時をお選びください。

日時・会場

2021年 11月4日(木)

開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 10月31日(日)

2021年 11月5日(金)

開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 11月1日(月)

2021年 11月8日(月)

開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 11月4日(木)

2021年 11月10日(水)

開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 11月6日(土)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込11,000円) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込をお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記 船井総研セミナー事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.074635を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

E-mail **seminar271@funaisoken.co.jp**

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込に関するお問い合わせ: 星野 ●内容に関するお問い合わせ: 濱崎

お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください

お申込みはこちらからお願いいたします



11月4日(木)オンライン受講

申込締切日10月31日(日)

11月5日(金)オンライン受講

申込締切日11月1日(月)

11月8日(月)オンライン受講

申込締切日11月4日(木)

11月10日(水)オンライン受講

申込締切日11月6日(土)