

レポート
特典付き

デイサービスの安定運営を目指す経営者様へ

デイサービスの営業改善 ケアマネ営業手法50連発

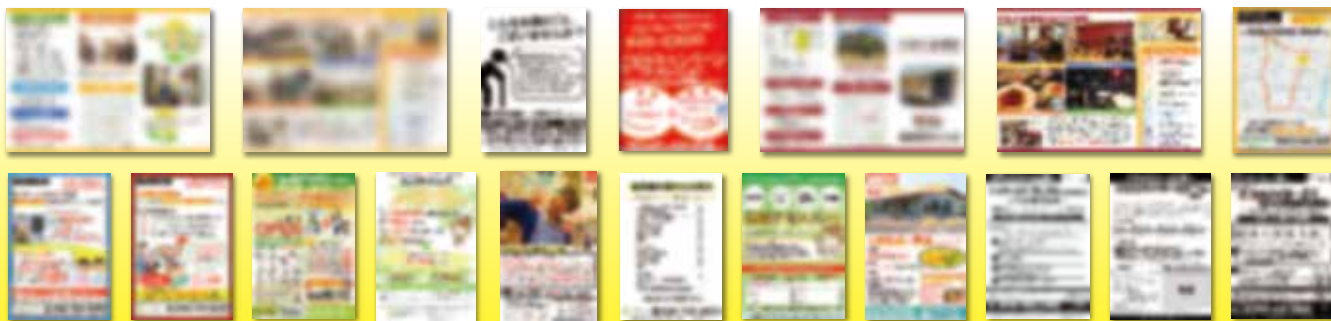
デイサービス 収益改善セミナー

このようなお悩みはございませんか？

- ✓ 営業に行っているが成果が出ない…
- ✓ 営業のためのツールがそろっていない…
- ✓ 営業時に何をアピールしたらよいか分からない
- ✓ 相談が来ても、契約につなげられない…
- ✓ 利用者の増やし方がわからない…

セミナーでお伝えする 営業手法の一部をご紹介します！

- 営業リスト
- 三つ折りリーフレット
- 営業チラシ
- FAX営業チラシ
- サンキューレター
- ヒアリングシート
- 営業報告フォーム
- 友達紹介キャンペーンチラシ
- デイサービス情報提供
- 営業管理ツールの作成
- 営業管理支援
- 営業フロー構築
- 営業リスト作成支援
- 営業ツール作成支援
- 案件進捗管理



これらの営業ノウハウを一挙にセミナーで公開いたします！

日程

オンライン開催 各日程3回開催いたします

2021年 7月 12日(月)・27日(火)・8月 17日(火)・27日(金)

- ① 10:30~12:00
【ログイン開始 10:00~】
- ② 13:30~15:00
【ログイン開始 13:00~】
- ③ 16:30~18:00
【ログイン開始 16:00~】

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

デイサービス収益改善セミナー

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNo. S074450

申込に関するお問い合わせ: 中田
内容に関するお問い合わせ: 金親

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 074450

デイサービスの業界動向

昨年、デイサービスは新型コロナウイルスにより、大きな打撃を受け、全国的に利用者数が減少しました。2020年5月を境に、やや回復しましたが、それでも2019年と比較して3%程度利用者が減少しています。同じ在宅サービスである「訪問介護」や「訪問看護」も昨年の5月に大きく減少しましたが、この2つはすでに回復しており、2019年より利用者が増加しています。

デイサービスだけ、コロナにより利用者が減少し続けているのです。



コロナショックから回復した施設と、苦勞し続けている施設の差

1つ目は、販促活動の復活。感染拡大に伴い、エリアによっては居宅営業の実施が難しい時期がありました。しかし、ケアマネとのコンタクトは不要不急の活動ではありません。緊急事態宣言下を除き、密接なコンタクトは必要不可欠です。コロナを理由に、ケアマネとのコンタクトをサボり続けている施設は、どんどん業績が悪化しています。

2つ目は、コロナ前の出席率。以前から出席率の低い施設は、コロナにより特に業績を落としています。出席率が低いということは、利用者にとって、休んでも差し支えないサービス（重要でないサービス）ということの現れです。

3つ目は、サービスのバージョンアップ。新型コロナウイルスにより、求められるサービスに変化が生じています。これに気づかずに、同じサービスを行っていたのでは利用者に見放されてしまいます。特にコロナ禍では、見極めがシビアになっており、施設により大きな差が生まれています。

新型コロナウイルス感染拡大は、デイサービス経営にとって、大変厳しいものです。しかしその中でも、なんとか業績を回復している施設もあります。本セミナーでは、その施設の成功ポイントを徹底的に解説いたします。

よくある失敗例

- 管理者が現場業務に追われていて、十分な量の販促活動を実施できていない
- 正しい販促活動を行えておらず、成果が出ない
- 新規利用者を受け入れる体制ができておらず、新しい利用者が来るたびに、営業活動が止まる

収支改善のポイント

- 販促活動時間を確保するためだけの業務改善を行い、販促活動の時間を生み出す
- 正しい販促活動方法を習得し、十分な量の営業を実施
- 販促活動が止まらないように、利用者の増加に合わせて業務改善

本セミナーは

「収益性診断」と「経営相談」がセットになっています。

1 セミナー受講
実際の成功事例を学び、

2 収益性診断レポート
施設の現状を正しく把握し、

3 経営相談
実態にマッチした戦略を作成

参加費用は 一般価格 11,000円 のみ! ※会員価格は 8,800円(税込)

講師紹介



デイサービス、特別養護老人ホーム、有料老人ホームなどの新規開設、収支改善、異業種からの介護事業への新規参入支援などを手がける。現在は、デイサービスや有料老人ホームの利用者獲得や新規開設を中心にコンサルティングを行っている。介護事業所のコンサルティング以外にも、療養病床の転換や訪問診療など医療業界のコンサルティング実績を持つ。また、医療器具の販売促進支援など介護周辺事業についても実績を持つ。

株式会社 船井総合研究所
地域包括ケア支援部
地域包括ケアグループ マネージャー

沓澤 翔太

講師紹介



介護施設専門に収支改善のコンサルティングを行っている。特にサ高住や住宅型有料の稼働率アップ、客単価アップ、生産性向上を得意としている。即時業績アップを第一に掲げており、携わったサ高住の収支は平均6ヶ月で改善し、収益化事業に成長させることができる。また、サ高住以外にもデイサービスや訪問看護など様々な業態のコンサルティング実績があり、マルチに活躍している。

株式会社 船井総合研究所
地域包括ケア支援部
地域包括ケアグループ チーフコンサルタント

金親 英聖

日程

オンライン開催 各日程3回開催いたします

2021年 7月 12日・27日・8月 17日・27日

- ① 10:30~12:00
【ログイン開始 10:00~】
- ② 13:30~15:00
【ログイン開始 13:00~】
- ③ 16:30~18:00
【ログイン開始 16:00~】

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

デイサービス収益改善セミナー

お問い合わせNo. S074450

開催要項

オンラインにてご参加 ※各回、同じ内容です。ご都合のよい日時をお選びください。

日時

2021年 7月12日(月)

お申込期限: 7月8日(木)

1回目
開始 終了
10:30 ▶ 12:00
ログイン開始 10:00~

2回目
開始 終了
13:30 ▶ 15:00
ログイン開始 13:00~

3回目
開始 終了
16:30 ▶ 18:00
ログイン開始 16:00~

2021年 7月27日(火)

お申込期限: 7月23日(金)

1回目
開始 終了
10:30 ▶ 12:00
ログイン開始 10:00~

2回目
開始 終了
13:30 ▶ 15:00
ログイン開始 13:00~

3回目
開始 終了
16:30 ▶ 18:00
ログイン開始 16:00~

2021年 8月17日(火)

お申込期限: 8月13日(金)

1回目
開始 終了
10:30 ▶ 12:00
ログイン開始 10:00~

2回目
開始 終了
13:30 ▶ 15:00
ログイン開始 13:00~

3回目
開始 終了
16:30 ▶ 18:00
ログイン開始 16:00~

2021年 8月27日(金)

お申込期限: 8月23日(月)

1回目
開始 終了
10:30 ▶ 12:00
ログイン開始 10:00~

2回目
開始 終了
13:30 ▶ 15:00
ログイン開始 13:00~

3回目
開始 終了
16:30 ▶ 18:00
ログイン開始 16:00~

本講座はオンライン受講となっております。
諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。
Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索Q

受講料

一般価格

税抜 10,000円(税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格

税抜 8,000円(税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧: FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講料はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.074450を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 中田 ●内容に関するお問合せ: 金親

お申込みはこちらからお願いいたします

2021年 7月12日(月)

お申込期限: 7月8日(木)

2021年 7月27日(火)

お申込期限: 7月23日(金)

2021年 8月17日(火)

お申込期限: 8月13日(金)

2021年 8月27日(金)

お申込期限: 8月23日(月)

