

今からでも間に合う! 太陽光・蓄電池販売で10年間勝ち続ける方法

たった3時間で蓄電池ビジネス激戦時代を勝ち抜くための成功事例&ポイントが分かる!

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

セミナー名

講座内容&スケジュール 2021年7月12日・14日(水) 13:00▶16:00(ログイン開始12:30より) オンラインセミナー

Table with 2 columns: 講座 (Lecture) and セミナー内容 (Seminar Content). It lists three lectures: 1. Reasons to get out of 'SudFIT sales' this year, 2. Kick-off and changes until 'Innovation Sales' is established, 3. Things to do to establish solar+storage sales as soon as possible.

ごあいさつ 平素より大変お世話になっております。市場の急激な変化に伴い、業界内での主流は「卒FITユーザーを対象とした蓄電池の単体販売」から「太陽光+蓄電池のセット販売」に移行し始めています。

講師プロフィール 株式会社 船井総合研究所 エネルギー支援部 家庭用蓄電池チーム リーダー 伊藤 匠

太陽光・蓄電池セット販売が勝機

卒FIT バブルの崩壊

2021年7月12日・14日(水) 13:00▶16:00(ログイン開始12:30より) オンラインセミナー

Complex block featuring a photo of Hironori Nishimura and text: 危機はチャンスに変わる 蓄電池単品販売は終わり、全国各地の有力販売店の勢力図が変わる! セット販売の市場ポテンシャルは? 太陽光の集客手法は? 株式会社 プレジャーハウス 代表取締役社長 布施 浩 氏

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催 Funai Soken TEL.0120-964-000 蓄電池販売ビジネスモデル完全公開セミナー(2021年7月) お問い合わせNo.S074448

# 卒FITハブルの次はコレだ! 太陽光+蓄電池販売 ダントツNo.1プログラム

全国各地  
業態別の

## 成功事例を一挙紹介! これで

スマート  
ハウス化  
最前線

## スタートダッシュを決める

### 成功企業の売れる仕組みと集客術を大公開!

### セミナー当日 完全公開!! 太陽光+蓄電池販売 激戦時代を勝ち抜くための最新ノウハウを詰め込んだ8ツール!

#### 事例企業 1 正社員7名 太陽光+蓄電池で 月販30台を達成!

Point 1 最速で実績を生み出すために取り組んだ「販売戦略」と「営業スキーム」の構築

Point 2 300件のアポイントを生み出す「業態ハイブリッド集客手法」とは?



#### 事例企業 2 新卒比率70%で 月販90台超を達成!

Point 1 「Zoom」でのオンライン商談を活用し、コロナ禍でも業績アップ

Point 2 新卒メンバーの底上げを実現した5日間の「営業合宿」とは?

#### 事例企業 3 東北地方だけで 月販80台をキープ!

Point 1 スポーツチームとのスポンサー契約を活用した<sup>秘</sup>ブランディング戦略

Point 2 圧倒的なシェア獲得により、地元の施工実績でお客様が買う!

#### 事例企業 4 業界トップの 昨対2倍成長を実現!

Point 1 「ユニット型組織」への転換で、従業員満足度トップクラス

Point 2 動画マニュアルの作成により、社員の売り方がブレない!

#### 事例企業 5 イベント出展だけで 業界ランキングTOP10入り!

Point 1 商業施設へのイベント出展だけで、月販1億円達成!

Point 2 火水木が休みの「週休3日正社員」で営業求人への応募が殺到!

|   |   |   |  |
|---|---|---|--|
| <p>1 太陽光+蓄電池 アプローチブック</p> <p>蓄電池販売の集大成! ツール通りのトークで即、成約率40%達成!</p> | <p>2 太陽光+蓄電池 営業マニュアル</p> <p>実績ゼロでも大丈夫! トップセールスのノウハウが分かる!</p>  | <p>3 ロープレ営業合宿資料</p> <p>蓄電池営業の素人でもわずか5日間の合宿で売れる営業に様変わり</p> | <p>4 OB顧客振り越しマニュアル</p> <p>設置後ほったらかしのOB顧客でも心配なし!</p>          |
| <p>5 蓄電池単体営業ツール</p> <p>太陽光未設置者に蓄電池セット率80%!</p>                    | <p>6 折込チラシの販促マニュアル</p> <p>成約1件あたり7万円で人手を掛けずに見込みを作るチラシ活用法!</p> | <p>7 販売戦略策定資料</p> <p>今すぐ営業一人あたり月販5台達成のためのアクションリスト</p>     | <p>8 ニュースレター営業ツール一式</p> <p>足の長い新築案件を会社管理にすることで見込み作りを仕組み化</p> |

### 過去、船井総研の蓄電池セミナーにご参加されたお客様の声

営業19人で月販164台! 年間売上37億円 | 東北地方で月販80台超! 年間売上30億円 | 未経験者中心で月販90台超! 年間売上25億円

船井さんから入る様々な情報が経営戦略作りに直結しています!



営業合宿に参加させていただき、若手営業マンの底上げが出来ました!



概念ではなく「具体的手法」分かるので、即実践でき、すぐに効果が上がります!



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## 蓄電池販売ビジネスモデル完全公開セミナー(2021年7月)

お問合せNo. S074448

### 開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2021年 7月12日(月)

お申込期限: 7月8日(木)

開始 終了  
13:00 ▶ 16:00  
(ログイン開始12:30より)

2021年 7月14日(水)

お申込期限: 7月10日(土)

開始 終了  
13:00 ▶ 16:00  
(ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

**一般価格** 税抜25,000円(税込27,500円)/一名様 **会員価格** 税抜20,000円(税込22,000円)/一名様

- お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。
- 銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。
- ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講料はWEB上で確認いただけます。または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.074448を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

- 申込みに関するお問合せ: 星野
- 内容に関するお問合せ: 伊藤

お申込みはこちらからお願いいたします

7月12日(月)  
オンライン受講

申込締切日7月8日(木)

7月14日(水)  
オンライン受講

申込締切日7月10日(土)

