ローカル会計事務所のための顧問獲得力アップセミナー

ご都合の良い開催日を選択して、WEB受講が可能です。

2021年 7月20日 W· 26日 E· 29日本 7月31日**±・8月4日1** · 6日**金**

WEB開催

時間は全日程13:00~16:30(ログイン開始12:30~)

受講料

一般価格 税抜 10,000m (税込 11,000m)/-名様 会員価格 税抜 8,000m (税込 8,800m)/-名様

新設法人マーケットの動向と

講座

船井流・地方商圏型顧問獲得モデルとは? 株式会社船井総合研究所 士業支援部

公的制度支援チーム リーダー

塩見 菜緒



第】講座

船井総合研究所に新卒入社後、会計事務所向けコンサルティンググループに配属。公的制度支援を切 り口とした顧問獲得に特化したコンサルティングに定評がある。現在は都心部~地方まで創業支援に

特別ゲスト 講座

第2講座

林竜太郎税理士事務所 代表/税理士

として設立手続きおよび創業資金調達のサポートを中心とした創業支援事業に取り組む。ホームペー ジ・紙媒体といったダイレクトマーケティングによる集客に注力をし、2020年の新規顧問契約数は 93件・創業支援事業による新規受注金額は3,500万円を超える。2021年も3月までの時点で新規 顧問契約数28件・新規受注金額1,000万円超と業績を伸ばし続ける。

新規受注額3,500万円超を達成した成功事例紹介



第3講座

わずか90日間で再現!

船井流・地方商圏型顧問獲得モデル業績アップ手法

株式会社船井総合研究所 士業支援部 公的制度支援チーム

30万人商圏で新規顧問契約数93件&

新卒で船井総合研究所に入社。入社時より現在に至るまで、一貫して会計事務所向けコンサルティン グに従事。Webマーケティング分野を中心に、創業支援・公的制度支援を切り口にした顧問獲得に特 化したコンサルティングに取り組んでいる。



今、経営者に考えてほしいこと

船井流・地方商圏型顧問獲得モデル成功のために —

株式会社船井総合研究所 士業支援部 第4講座 マネージングディレクター

2007年に株式会社船井総合研究所に入社。入社以来士業分野を専門にコンサルティングを行い、 2017年より国家資格・業種に関係なく相続・信託業務を取り扱う相続グループの責任者を務める。そ の後、2020年より士業全般の統括責任者として「これからの中小企業を支え、少子高齢化・人口減で



WEBからお申し込みいただけます!



右記のQRコードを読み取りいただき

Webペー ジのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報を下記Webページからもご覧いただきます

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/074442



新型コロナウィルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

コロナ禍でも安定成長している会計事務所だけがやっている

船井流

会社設立▶創業融資▶財務顧問

部門一人当たり生産性



林竜太郎税理士事務所 代表/税理士 林 竜太郎 氏

圧倒的な集客力と高い顧問獲得率 で実現する高収益モデル

- 営業活動不要!専門特化型HP×DMで 新規客を獲得する
- スポットで終わらず、 顧問まで結びつける営業・商品設計
- 若手・未経験社員を積極活用し、 高生産性を実現し、安定成長する方法

圧倒的な新規顧問獲得実績の秘訣に迫る!

全日程オンライン開催!で自宅からもご参加いただけます!

2021年

選べる6日程 13:00-16:30

7/20(火)・26(月)・29(木)

7/31(土) 8/4(水)·6(金)

税 10,000円(税 11,000円) /1名様

税据8,000円(税込8,800円)/1名様

ローカル会計事務所のための顧問獲得力アップセミナー お問い合わせNo.S074442



■ 申込に関するお問い合わせ:藤野

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

■ 内容に関するお問い合わせ:塩見

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。)→ 074442 検索

地方30万人商圏会計事務所の"顧問獲得必勝パターン"はこれだ!

このような方に

- "新規法人顧問獲得"の成功手法を模索している会計事務所経営者の方
- ✓ 地方都市の特性を生かした集客手法を見つけていきたい会計事務所経営者の方
- ✓ 営業をせずに顧問先を獲得する仕組みが欲しいと考えている会計事務所経営者の方
- ✓ さらなる売上アップに向けて「紹介頼み」の状態を脱したいと考えている会計事務所経営者の方
- ✓ 「会社設立メインの集客はもう限界・・・」と感じている会計事務所経営者の方

船井流・地方商圏型顧問獲得モデル・ヘ

まだまだ売上アップは狙える! 船井流・地方商圏での 顧問獲得モデル3ヵ年Step

■ 2020年~続くコロナ禍を受けても 新設法人件数には前年比ほぼ変化なし

長引く新型コロナウイルスの影響の中で、顧客ターゲットをど のようにすべきかとお悩みの方も多いのではないでしょうか。 2020年の全国新設法人件数は前年比99.1%と、新設法人分 野は引き続き期待できる市場であるといえます。



■ 3ヵ年Stepの顧問獲得モデルで 売上基盤作り▶高単価受注を実現!

しかしながら、会社設立のみの商品ラインナップのままでは、も はや安定成長を狙うことはできません。まずは会社設立で売上 ベースを作り、そこから融資・資金繰り支援へと展開していくこ とで、新規法人顧問50件の獲得・単価40-50万の高単価受注を 目指せるのがこのモデルです。

設立モデルから高単価な財務支援モデルへ!



財務顧問商品開発で



創業融資+融資で

年間受注 35件

Step 1

会社設立で スタートダッシュ

年間受注 +15件 紹介に頼らない! 営業活動なし! 専門特化型HP×DMで 新規受注額3,500万円超

■ HP×DMのダイレクトマーケティングで 常時集客&安定受注を実現!

林竜太郎税理士事務所様では、新設法人向けの専門ホームペー ジを整備し、Web広告の活用により圧倒的な集客数を実現し ています。

また、定期的にターゲットエリアの新設法人へダイレクトメー ルも発信することで、紹介ナシ・営業活動ナシのダイレクトマー ケティングによる新規受注を安定的に獲得できています。

特化型ホームページ



新設法人向けダイレクトメール



ヒアリングカ&クロージングカ アップの営業ツールで スポット化せず顧問獲得

■ 顧問獲得へ結びつけるヒアリング& クロージングサポートツール

林竜太郎税理士事務所様における新規受注顧客のうちの顧問契 約率は94.9%と、ほとんどが顧問化に成功できています。顧問 化するためにはいくつかの押さえるべき点があります。この顧 問化のポイントをツール化することで、所長以外でも高い顧問 契約率を実現できます。

クロージングツール





■ 高付加価値なバックエンド顧問商品 の開発で高単価受注を目指す!

高い顧問契約率を実現できる一方、新設法人マーケティングで 獲得できる顧客は単価が低い、という点をマイナスと捉える方 が多いのではないでしょうか?そこでこのモデルにおけるポイ ントとなるのが、"資金繰り(財務)支援"に特化した高付加価値 顧問商品の開発です。創業期でありながら50万円近くの高単価 受注も狙うことができます。

財務サービス定義書



資金繰りレポート

高生産性を実現!

■ 若手・未経験スタッフが中心ながら 時間当たり生産性1,400万円!

会社設立・資金調達支援による顧問獲得を進めていくメリッ トの1つには、「若手・未経験者活用をしやすい」という点も

実際に林竜太郎税理士事務所様では、活躍される職員様のほと んどが若手スタッフまたは会計事務所業界未経験からのスター トです。さらに、生産性の面でも、年間生産性1.400万円と高い 水準を実現されながら売上を伸ばされていらっしゃいます。

■ 業界未経験から1年で戦力化も!

現在活躍される職員様の中には、まったくの業界未経験か ら入社してわずか1年程度で顧問先担当を務めている方も いらっしゃいます。新設法人の顧客が中心の場合、高度な税 務相談等も発生しにくいため、若手・未経験スタッフでも早 期からメイン対応ができるようになります。

■ HP集客開始以降、現在まで安定成長

HPによる集客をスタートした2010年から安定成長を続 け、職員数11名・売上1.04億円から現在では職員数20名



売上2.84億円と、業 績を伸ばし続けてい

均2000万円以上の 成長を遂げられてい



実際に使用しているツールを セミナーで特別に公開!!

実務 ツール



融資ヒアリングシー



創業融資申請補足資料



創業融資事前チェックリスト

商品 ツール





財務顧問商品化ツール



財務顧問レポート

集客 ツール



専門HPサンプル



ダイレクトメールサンプル



Web広告等サンプル

クロージング ツール



創業期向け提案資料



顧問化誘導資料



営業研修テキスト

ご参加者様だけの特典

特典 1

専門のコンサルタントによる無料経営相談 (60分)



公的制度支援研究会無料お試し参加 *1事務所様1回限 52名様まで



今すぐスマホで

ローカル会計事務所のための顧問獲得力アップセミナー

お問合せNo. S074442

開催要項

オンライン開催

開催時間 13:00~16:30(ログイン開始12:30~)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。 「オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomのご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索」

日時·会場

2021年7月26日(月)

2021年7月2

【申込締切日 7月20日(火)

2021年7月31日(土)

2021年8月4日(水)

2021年8月6日(金)

税抜 10,000m (税込 11,000m)/-- 名様

8.000円(稅込 税抜

8,800円)/一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

受講料

- ●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確 認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込 みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連 絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日 (土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参 加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- ●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧: FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込 に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。 受講票はWEB上でご確認いただけます。 または、船井総研ホームページ、右上検索窓にお問い合わせNo.074442を入力、検索ください。 (www.funaisoken.co.jp)

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る FUNO! SOKON 株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (\(\pi\)=9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ:藤野 ●内容に関するお問合せ:塩見

お申込みはこちらからお願いいたします

オンライン

2021年

2021年

2021年

7月20日(火) 7月26日(月) 7月29日(木)

申込締切日 7月16日(金)

申込締切日 7月20日(火)

申込締切日 7月25日(日)

2021年

2021年

2021年

7月31日(土) 8月4日(水)

8月6日(金)

申込締切日 7月27日(火)

【QRコードから】

下記QRよりお申込みください クレジットカード決済も可能です。 受講票もWEB上にてご確認いただけます。



申込締切日 7月31日(土) 申込締切日 8月2日(月)