

<中西社長に聞いてみた!>



**インタビュアー**  
株式会社 船井総合研究所  
ライブイベント&エンターテインメント支援部  
シニアコンサルタント  
**田崎 昌美**



**ゲスト**  
株式会社 中西呉服店  
代表取締役  
**中西 仁志氏**

年商5億円突破おめでとうございます!

おかげさまで船井総研さんとお付き合いさせてもらってから、本当に好調です

コロナ禍にもかかわらずの好業績の秘訣は一言でいうと?

秘訣なんてありません。船井総研さんのご提案をただ実行するだけです

いやいや、会社経営で一番難しいことは実行する事です。その実行力の源はなんでしょう?

今まできもの専門チェーン店を拡大しようと思っていたんですが、いいところまでは行ったのですが頭打ちになってしまいました。そこで船井総研さんに相談したんです

やる気の源は相談がきっかけだったんですね

そうなんです。船井総研さんからこれからは広げるのではなく地域特化の時代だと言われて目からうろこでした。

得意な地域に資本や人を集中させる時代ですからね

その判断をしたら、魔法にかかったように無理せずとも業績が上がり始めました

なるほど

そして船井総研さんに年商10億円突破を一緒にやりましょう!とモチベート(動機付け)されて、何かできそうな気がしたんです。

呉服店の明るい未来が見えたんですね!

呉服は生活するには必要のないアイテムですが、人生を楽しくするためにとても重要なアイテムですよね。

その通りです

ですから私たちは着る物売る小売り事業から“人生の楽しみを売る総合デパートメント事業”に変わらなければならないのだと今回のコロナをきっかけに気付かされました。

なるほど

その市場の成長性は計り知れないです

そうですね

まあこれも船井総研さんに教えてもらったことの受け売りですが(笑)

開催日時

オンラインセミナー

2021年 8月5日(木)

2021年 8月18日(水)

2021年 8月31日(火)

2021年 9月2日(木)

13:00~15:30 (ログイン開始12:30より)

特別ゲスト講師

株式会社 きものあさ川  
代表取締役 浅川 有人氏

特別ゲスト講師

株式会社 中西呉服店  
代表取締役 中西 仁志氏

船井流で! 小さくてもキラッと光る呉服店はこう創る!

コロナ禍に120%以上成長している  
すごい呉服店は  
非常識な戦略で成長していた!



株式会社 船井総合研究所  
ライブイベント&エンターテインメント支援部  
シニアコンサルタント  
**田崎 昌美**

特別ゲスト講師

帯ときもの やまぐち  
おみ 山口 章江氏



新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

開催日時 **オンラインセミナー** 2021年 **8月5日**・**18日**・**31日**・**9月2日** 13:00~15:30 (ログイン開始12:30より)

## コロナ禍の**和装業界**で起きている**4つのびっくり現象**

1. **お店は催事集客から解放されている**
2. **催事販売が好調で高額商品が売れている**
3. **振袖は写真に収益がシフトしている**
4. **美容事業への参入が加速している**



## コロナ禍で**集客**しなくても**業績130%up**の非常識なチャレンジ!

### <非常識な3つのチャレンジ!>

- ① **チェーンからローカル特化へのチャレンジ!**
- ② **コロナ禍にショッピングセンターへ出店とデパート市場へチャレンジ!**
- ③ **スタッフの多忙な集客業務から解放へのチャレンジ!**

#### ~講座内容~

兵庫県洲本市を本拠地に置き全国チェーンを目指して出店拡大してきた。しかし業績は頭打ちとなり船井総研に相談。拡大路線から地域特化型の経営にシフトした。その矢先にコロナに見舞われるが、地域特化したことがプラスとなり業績は**130%へ!**壁と感じていた年商5億円突破はコロナ禍にも関わらず達成を目前に!**年商10億円**突破も視野にモチベーションを高めている。その非常識とも思える戦略に迫る!

#### 【プロフィール】

兵庫県洲本市に本店を置き、淡路島と徳島県を周辺に5店舗のきもの専門店事業を行っている。船井総研との出会いを機に業績は急上昇。近年ではコロナ禍にも関わらずオンラインの出店も果たし、その攻める姿勢は益々業界に置いてキラッと光る存在になっている。

株式会社 中西呉服店  
代表取締役 **中西 仁志氏**



この経営者と一緒に船井流が学べるチャンス!

## 和装フォト経営研究会お試し参加 無料ご招待!

今回のゲスト講師すべての方が和装フォト経営研究会の会員です。このセミナーにご参加いただいた経営者で、この会への入会にご興味がある方にもれなく今回の事例企業の経営者と一緒に学べる勉強会へご招待いたします。\*既に一度ご参加いただいた方や研究会会員様は対象となりません。



## コロナ禍で**成人式中止**にも負けずに**業績120%up**の非常識なチャレンジ!

### <非常識な3つのチャレンジ!>

- ① **集客から解放されたから出来た!振袖特化型きもの専門店と催事販売の両立へのチャレンジ!**
- ② **コロナ禍の真っ只中にデパート出店の非常識なチャレンジ!**
- ③ **振袖特化型きもの専門店から地域でキラッと光るきもの専門店へ変身チャレンジ!**

#### ~講座内容~

山梨県甲府市で振袖特化型きもの専門店を営む業界でも有名な**地域一番企業**。振袖に特化させて業績を伸ばして来たが、振袖特化と言う一本柱の経営の未来に不安を抱え船井総研に相談。地域でキラッと光るきもの専門店経営へ舵を切った矢先にコロナに見舞われる。**成人式中止**と言うトラブルを乗り越え、**業績は120%**を超えている。その非常識とも思える戦略に迫る!

#### 【プロフィール】

山梨県甲府市で振袖特化型きもの専門店を営む。山梨県下では圧倒的な振袖のナンバーワンシェアを誇る。近年船井総研との出会いがあり、地域に根差した本格的なきもの専門店事業をスタートさせる。コロナ禍にも関わらず、地元デパートへの出店にもチャレンジ。益々業界で目を見張る存在になっている。

株式会社 きものあさ川  
代表取締役 **浅川 有人氏**



## まとめ講座 **コロナ禍にピンチをチャンスに変えた非常識な戦略!**

### <アフターコロナ!新時代の事業戦略はコレ!>

- ① **なぜ集客しなくてもお客様が来るようになってきているのか? その船井流の秘密を語る!**
- ② **なぜ船井総研の指導を受けた専門店はコロナ禍にこんなに高級品が売れているのか?!**
- ③ **振袖専門店が今後歩むべき戦略! 中止リスクを抱えた振袖事業を立て直し、次の成長へ導くための方針!**
- ④ **きもの専門店の生き残り方!写真事業とのシナジー!そして美容事業への新規参入!**

#### ~講座内容~

ピンチがチャンスになる。本当にそんなうまい話があるのでしょうか? 事実この3つの事例はピンチをチャンスに変えた事実です。私たちが本気でお手伝いさせていただいたこの3社の企業はどんな戦略でコロナ禍を好業績で乗り切ったのでしょうか?その非常識とも思えるその戦略を語ります。

#### 【プロフィール】

イベント特化型きもの専門店を多数手がけ地域一番店を次々と排出する。子供写真ブームの黎明期に呉服店に「和装特化型子供写真館」を仕掛け、大手も真似をした和装特化型の子供写真館の一大ブームの火付け役となる。振袖においては「ママ振り」と言う流行語を生み出す。

株式会社 船井総合研究所  
ライブイベント&エンターテインメント支援部  
シニアコンサルタント **田崎 昌美**



## 従業員たった一人の家業呉服店がコロナ禍につかんだ**業績189%up**の非常識なチャレンジ!

### <非常識な3つのチャレンジ!>

- ① **家業店でも目指せる年商1億円突破のチャレンジ!**
- ② **コロナ禍でも催事販売で189%突破のチャレンジ!**
- ③ **船井総研から学んだ催事法のチャレンジ!**

#### ~講座内容~

奈良の小さな家業店にも関わらず、船井総研との出会いで**年商1億円**を突破! その底力はコロナ禍でも発揮されることに! お客様の要望もあり**コロナ禍に催事を決行!** たくさんのファン客に支えられて**昨年対比189%突破**を達成! その非常識とも思える戦略に迫る!

#### 【プロフィール】

奈良県生駒市でご主人と二人で呉服店を営む。船井総研との出会いを機にモチベーションが高まり、家業店であるにもかかわらず年商1億円突破を実現した。コロナ禍には打撃を受けたにもかかわらず、お客様に支えられて大きな催事成功を収めている。

帯ときもの やまぐち  
おかみ **山口 章江氏**



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

# 船井流！ 小さくてもキラッと光る呉服店はこう創る！

お問合せNo. S073890

## 開催要項

オンラインにてご参加

2021年 **8月5日(木)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:30** (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 8月1日(日)

2021年 **8月18日(水)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:30** (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 8月14日(土)

2021年 **8月31日(火)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:30** (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 8月27日(金)

2021年 **9月2日(木)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:30** (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 8月29日(日)

日時・会場

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

**一般価格** 税抜 30,000円 (税込 **33,000円**) / 一名様

**会員価格** 税抜 24,000円 (税込 **26,400円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ([www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp))、右上検索窓にお問い合わせNo.073890を入力、検索ください。

お問合せ

 明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**

**TEL 0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 星野 ●内容に関するお問合せ: 田崎

お申込みはこちらからお願いいたします

## <オンライン受講>

**8月5日(木)**

申込締切日 8月1日(日)

**8月18日(水)**

申込締切日 8月14日(土)

**8月31日(火)**

申込締切日 8月27日(金)

**9月2日(木)**

申込締切日 8月29日(日)

