

【WEBセミナー】求人プラットフォーム事業新規立ち上げセミナー

PC・スマホでセミナー参加! 選べる曜日! スマホからもOK! 一般価格 10,000円(税抜) 11,000円(税込) / 一名様 会員価格 8,000円(税抜) 8,800円(税込) / 一名様

豪華2大セミナー参加特典 求人広告事業のプロフェッショナルによる 無料個別相談(60分) 事例企業も実際に活用している 営業管理エクセルシートプレゼント!

オンライン開催 2021年 6/30[水] 7/7[水] 7/15[木] 7/27[火] 開催時間 13:00▶16:00 ログイン開始 12:30~

第1講座

求人プラットフォーム事業の可能性と今参入すべき理由

セミナー内容抜粋① コロナが起こす各業界への影響
 ② 求人プラットフォーム事業に取り組むべき理由
 ③ 成功する会社に共通する3つのポイントから学ぶ立ち上げのノウハウ公開

株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 人材ビジネスグループ コンサルティングチーム 荻原 元輝
 営業マン育成、キャリアコンサルタント研修、WEB募集マーケティングを得意としており、多くの派遣会社・紹介会社で業績アップを実現しているコンサルタント。現在は求人広告事業をメインに手掛けており、新規事業立ち上げのサポートに従事している。

第2講座 特別ゲスト講師

何故、求人プラットフォーム事業で成功できたのか?

株式会社 Be win 代表取締役 河村 勝就氏
 大手人材派遣会社において、最速出世を果たし、その後、派遣会社を地元山口県で設立。営業利益40%超の地域No.1求人メディア『じよぶる』を作り上げる。新規事業も複数手掛ける今、大注目の若手経営者。

株式会社 クレイプラス 代表取締役 野田 秀樹氏
 山梨県に特化した人材サービス会社。人材ビジネスを立ち上げ、わずか2年で粗利5,000万円を達成。現在、数百の顧客接点を持ち、顧客課題を解決するために、人材紹介事業、求人広告事業を展開している。毎年、新規事業を立ち上げ続けている今、注目の経営者。

タスクターニングネクスト 株式会社 HR事業部 佐々木 結美氏
 人材派遣会事業にてWEB運用、面接・採用全般などに従事。求職者対応業務をメインに携わっており、2019年1月より広告事業の新規立ち上げに伴い、専任者の一人として未経験ながら営業活動を開始。未経験のみの組織から県内No.1の閲覧数を誇る求人プラットフォームを生み出した。

まとめ講座

今、派遣会社の経営者に考えて欲しいこと

株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 デジタルマーケティンググループ デジタルマーケティングチーム リーダー 濱崎 亮輔
 人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEBマーケティングに従事。現在は人材業界に特化したマーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。採用における独自のノウハウを持ち、多くの業界で課題となっている人材採用において、多くの成功事例を持つ。人材募集をはじめ、クライアント開拓、営業マン育成、キャリアコンサルタント育成も得意としている。医療、介護職などの人材紹介・派遣事業のクライアントを中心に全国で実績を上げている。

お申し込み方法 -WEBからのお申し込み- 右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。 **セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!** <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/073810>

新たな収益源を作りたい/新たなビジネスに取り組んでいる 経営者・経営幹部の方 一般価格 10,000円(税抜) 11,000円(税込) / 一名様 会員価格 8,000円(税抜) 8,800円(税込) / 一名様

人材派遣会社の 営業マン1名 で実現させた 派遣会社がアフターコロナを勝ち抜く為の 新規付加ビジネス

稼働スタッフ数 **2倍** 新規取引先数 **5倍**

求人広告事業 新規参入セミナー

競争が乱立している求人広告ビジネスでも、**圧倒的商品力** で既存+新規、まとめて好転させた事例を紹介

タスクターニングネクスト 株式会社 HR事業部 佐々木 結美氏
 未経験の従業員3名体制で 島根県閲覧数 **No.1**メディアへ 新規成約率**40%** 毎月**6**件の契約獲得 **在宅ワーカー**を活用し生産性**2**倍

株式会社 Be win 代表取締役 河村 勝就氏
 山口県内の **中途採用** マーケットを独占 広告売上**2**億超 取引先数**5**倍増 年間応募者数**8,000**名

株式会社 クレイプラス 代表取締役 野田 秀樹氏
 山梨県内**No.1** プラットフォームに **立ち上げ2年**で確立 立ち上げ**2**年目で新規取引先数 **150**社増 立ち上げ**2**年目で東証一部上場企業と **超大型契約**獲得

フロント求人広告 バックエンド派遣契約 **新規取引先数UP** **新たな収益源確保**

PC・スマホでセミナー参加! 全日程オンライン開催 豪華2大セミナー参加特典

オンライン開催 2021年 6/30[水] 7/7[水] 7/15[木] 7/27[火] 開催時間 13:00▶16:00 ログイン開始 12:30~

主催 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 申込みに関するお問合せ: 時田 内容に関するお問合せ: 荻原 株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **073810**

あなたの会社は今、 この様なお悩みを抱えておりませんか

- ☑ 派遣先から契約を切られて稼働数が減少している
- ☑ 新規営業がまったく進まない
- ☑ 求職者からの応募が来ない
- ☑ 5年後、10年後を見据えた際に今のままでは先が見えない
- ☑ 外国人活用を検討していたがコロナで頓挫してしまった
- ☑ “とりあえず”始めた事業がなかなか軌道に乗らない
- ☑ 地域に密着した社会性の高いビジネスを始めたい

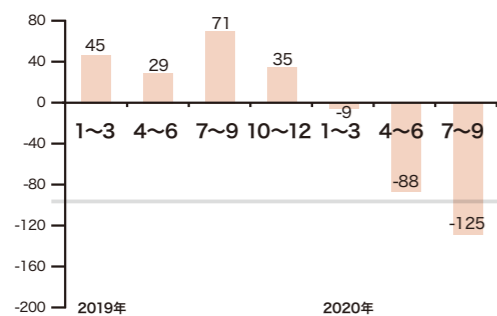
これらは船井総研に寄せられる派遣会社様の
共通のお悩みでありまた、多くの経営者様が
解決できずにおります。

課題を放っておくと起こりうる危機

派遣の雇止め・ 契約打ち切りの増加

コロナ不況、同一労働・同一賃金の影響によりリーマンショック以来の派遣切りが相次いだ。今後“非正規雇用”のニーズは低下する見込み。

非正規の職員・従業員(男女計)



景気悪化による 業績の低下

特定の業種に依存したサービスのみでは、景気によって業績が左右される。今回のコロナでは、製造派遣が主体の会社は大きな打撃を受けた。

コロナが与えた影響一覧

コロナの影響が少なかった業界	介護	コロナ禍でも有効求人倍率は3倍を超える
	建設	求人数が前年同月より上昇
	IT	エンジニアのニーズが上昇
	教育	臨時休校により学習塾のニーズ増加
コロナの影響が大きかった業界	製造	工場停止などによりニーズ大幅減
	宿泊	観光客の減少による影響大
	サービス	外出自粛により営業停止
	飲食	外出自粛により営業停止

》 “派遣事業だけ”では危険! 勝ち抜く答えは事業ポートフォリオ経営

9割の会社に対策を打てない中 派遣会社が求人広告事業を
アフターコロナを勝ち抜くビジネス 絶対に立ち上げるべき

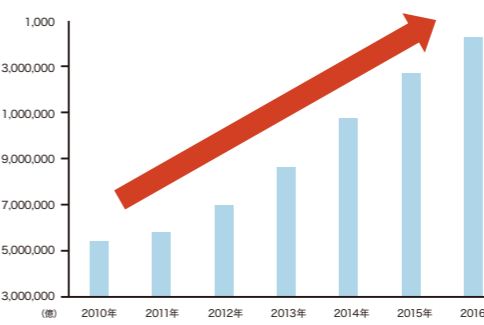
3つの理由



》 立ち上げ2年で売り上げ1億! 高収益の成長マーケット!

人材不足が続く限り成長するマーケット!

2010年からたった5年で市場規模5,000億円増、広告掲載件数1470万件増と勢いのあるマーケット! 衰退産業が増加する中で、人口減少が続く限りニーズが無くなる成長マーケット!



地域商圈完結で 大手が参入しにくい!

地域に特化したプラットフォームを立ち上げる事で、全国展開する大手とは異なるマーケットでの展開が可能!

地域に特化し地方企業をターゲットに展開
地場の企業にしかできない密着型サービス



》 派遣事業との親和性が高く、同時に売上が上がる!

全業種対応のフロント商品!

全業種に対応可能な広告商品をフロントに派遣先の開拓が可能! 事業をポートフォリオ化させることで、特定業種へ依存した状態から脱却!



全業種がターゲット事業拡大のチャンス!

募集の悩みも同時解決!

求職者情報を販促費0で取得可能! 自社の派遣案件へ求職者を斡旋し、稼働スタッフ数増加が狙える!



》 最小人員で始められる+設備投資不要

最低1人から立ち上げ可能!

ノンコア業務をアウトソースする事で、最低1名から始められる! ニーズの高いサービスの為、営業も簡単、経験や年齢問わず活躍できる!



設備投資不要のオンラインビジネス!

立ち上げに際しての設計投資は一切なし! リスク少なく新たな収益源を確保!



》 モデルの全容は次のページ!

セミナーにて全てお伝えします!

人材派遣会社の営業マン1名で **派遣事業を好転させながら売上1億**

》ビジネスモデル》 **地域に特化した求人プラットフォーム**

全国展開はせず、あえて地域特化してサービスを展開。地域で活躍する中小企業にスポットを当て、社会問題にもなっている地方企業の人手不足問題を解決するサービスを行います。全国展開するより圧倒的に早く、簡単に地元で愛されるNo.1メディアになることができます。更に今回紹介するモデルには、大手には真似できない特徴がまだまだあります。セミナーではその全てをお伝えします。



》ターゲット》 **人手不足に悩む全ての会社がターゲット**

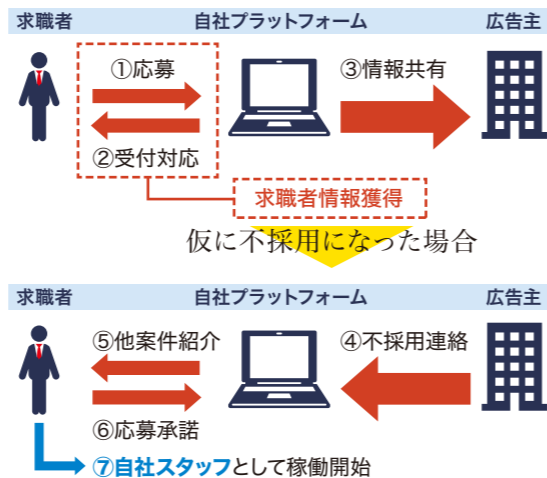
顧客の対象は、人手不足に悩む全ての会社です。全国の企業のうち半数以上が正社員不足と言われています。業種・業界を選ばず全ての会社が顧客になる為、当モデルをフックに、既存事業の新規開拓も行うことができます。今まで接点の無かった会社に触れることで会社全体の更なる発展が期待できます。



派遣会社様最大のメリット

》本業との親和性》 **販促費0円で派遣スタッフ数を倍増!**

最大の魅力は当モデルを進めながら派遣事業を同時に伸ばすことができることです。求職者の応募対応を広告主から代行する仕組みを取ることで求職者情報を取得することができます。(①~③) この結果、広告主が不採用にした求職者に再度接触することが取れる出来ます。自社が保有する派遣案件へ斡旋し、登録いただければ、そのまま自社のスタッフとして稼働いただけます。その為、自社スタッフの販促費用は0円で稼働数を純増させる仕組みが整います。(④~⑦) セミナーでは実際に稼働スタッフ数を倍増させた事例をご紹介します。

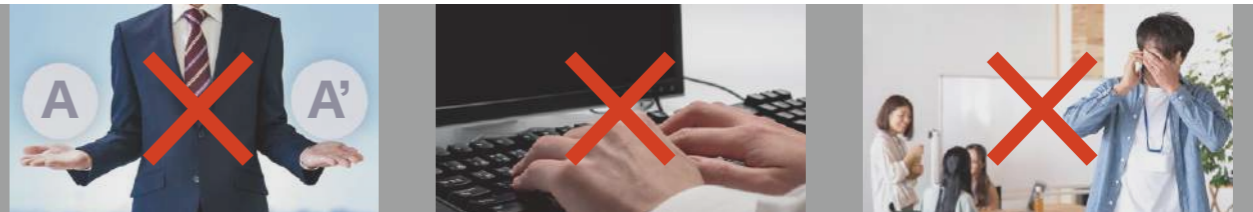


を2年で生み出すビジネスモデル大公開

累計100社以上とお会いしてわかった

他社のしくじりから学ぶ 広告事業が上手くいかない3つの共通点

- 1 商品の差別化ができておらず顧客から選ばれない
- 2 契約の更新が取れず収益がストック化されない
- 3 見込み客の管理ができず機会ロスが多発している



1つでも当てはまると**危険**です。セミナーにて解決策も伝授します。



参入前によくある不安の声



》Q.》 コロナ禍でも大丈夫なの？

》A. 問題ございません。

全産業が対象となるので、影響の少ない業界をターゲットにできます。確かに、コロナ禍で採用ニーズが下がった業種もございますが、医療・介護業界等、有効求人倍率が**いまだ3倍を超えている**業界なども多々あります。景気に合わせて柔軟にターゲットを切り替え営業を行うことができます。実際にコロナ禍でも売上を上げ続けた会社様も多くいらっしゃいます。

》Q.》 競合他社に勝つことができるの？

》A. 今始めれば勝つことができます。

既にサービスを展開されている会社様は少なからずいらっしゃるの事実ですが今回ご紹介するモデルは、**競合他社には真似できないノウハウ**があります。この手法が浸透する前に、今始めれば勝つことができます。事例としてご紹介する会社様も**既に競合がいる中でシェアを広げていった**会社様です。

》Q.》 本当に上手くいくか心配

》A. どんな会社様でも取り組めるノウハウがあります。

これまで100社以上の会社様とお話の中で、**成功している会社様に共通する3つのポイント**を見つけました。このポイントを押さえられている会社様は漏れなく上手く行っております。セミナーでは実際の事例を元に全てお伝えいたしますので、ご参加のうえご判断いただければと思います。

》Q.》 体制面が揃えられるかわからない

》A. アウトソースすることで最低1名でも始められます。

在宅ワーカーの活用、オンライン化による工数削減など**自社で不足する部分を補う施策**も紹介します。実際に**1名で立ち上げた**会社様もいらっしゃいます。当モデルのみならず、既存のビジネスにも活かせる業務効率化テクニックもたくさんあります。

9割以上の会社が苦戦する中、求人広告事業で収益化に成功した理由とは？

売上**2億円** 取引先数**5倍増**
0から立ち上げ、年間**8000名**を集める
山口県No.1プラットフォームを確立



株式会社 Be win

代表取締役 **河村 勝就氏**

大手派遣会社から独立し2007年に株式会社Be winを設立。山口県内で人材派遣事業、求人フリーペーパー事業を展開。2015年、フリーペーパー事業売却を機にWeb求人プラットフォーム「じょぶる山口」を立ち上げる。立ち上げ2年で広告売上1億を突破。山口県で今一番勢いのある経営者の1人。

事例1 年間**8000名**を集める
求人プラットフォームを確立

2020年実績で年間8000名の応募を獲得！
人が集まるサイトを作り上げるために実施したノウハウを後悔！



事例2 営業利益率**30%**の
超高収益化モデルを実現

超高収益化に成功させたモデルの仕組みとは？
最小の人数で最大限の利益を出すための戦略マップを解説！



コロナ禍で
月間売上
記録更新

立ち上げ**2年**で 新規取引先**150社**増
たった**2名**で立ち上げた
山梨県特化の求人プラットフォームを運営



株式会社 クレイプラス

代表取締役 **野田 秀樹氏**

基本はアパレルのEC事業を展開。2017年に人材紹介事業立ち上げと共に人材ビジネスに参入。2018年末に山梨特化型求人プラットフォームを立ち上げる。婦人服向けアパレルの実店舗販売・EC販売から始まり、老人ホーム入居者紹介業、人材紹介業、求人広告事業と多角的な経営を行なっている。

事例1 事業スタート **2ヶ月**目で
単月 **黒字化**達成

立ち上げ時からトップスピードで営業活動が出来る理由とは？
新規ビジネスを早期に収益化するポイントを、過去の立ち上げ経験を元に解説！



事例2 2年目で東証 **一部上場企業**との
超大型契約獲得

東証一部上場企業にも価値を發揮できるサービスを提供！
企業規模問わず戦えることを証明した、営業戦略・プロセスを公開！



コロナ禍で
個人売上
記録更新

営業未経験**3名**のみの組織体制で
成約率**40%**、月**6件**契約
2年で島根県で閲覧数No.1メディアへ



タスクターニングネクスト 株式会社

HR事業部 **佐々木 結美氏**

タスクターニングネクスト株式会社に入社後は人材派遣事業にてWEB運用、面接・採用全般などに従事。求職者対応業務をメインに携わる中、2019年1月より広告事業の新規立ち上げに伴い、専任者の一人として未経験ながら営業活動を開始。未経験のみの組織から県内No.1の閲覧数を誇る求人プラットフォームを生み出した。

事例1 新規成約率**40%**突破
未経験でも売れる営業手法

実際に今も営業の現場に出ている担当者としての立場から、営業未経験から成約率40%に到達するまでのポイント、手法を解説！



事例2 在宅ワーカーを活用し
営業部隊の**生産性2倍**

最小人数で最大限の売上を確保する為、コア業務とノンコア業務を棲み分け在宅ワーカーに外注！結果、平均比較で2倍の活度量を確保！



» これはほんの一部!

立ち上げ時のポイント、コロナ禍で取り組むべき戦略など、活躍する経営者の“生の声”を後悔します!

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【WEBセミナー】求人プラットフォーム新規立上げセミナー

お問合せNo. S073810

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2021年**6月30日**(水)

開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 6月26日(土)

2021年**7月 7日**(水)

開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 7月3日(土)

2021年**7月15日**(木)

開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 7月11日(日)

2021年**7月27日**(火)

開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 7月23日(金)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoom ご参加方法の詳細は「船井総研 web 参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催 4 営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長 online プレミアムプラン(旧 FUNAI メンバース Plus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催 3 営業日(土日祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.073810を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所

TEL **0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 時田 ●内容に関するお問合せ: 荻原

お申込みはこちらからお願い致します。



6月30日(水) オンライン受講
申込締切日6月26日(土)

7月7日(水) オンライン受講
申込締切日7月3日(土)

7月15日(木) オンライン受講
申込締切日7月11日(日)

7月27日(火) オンライン受講
申込締切日7月23日(金)