

持続的成長をめざす

司法書士・土地家屋調査士事務所経営者様

特別無料ご招待

2021 6.19【土】

10:00~17:00 (ログイン時間9:30~)



事務所経営研究会

2021年 6月度定例会

全国73事務所の経営者が集まる  
10年後に生き残る持続的成長を  
目指すための勉強会

# 業態転換・事業付加戦略

## 少子高齢化・コロナ禍でも負けない事務所を作ろう

ドローン測量実績**100**件超

土地家屋調査士の枠に縛られない「提案型調査士」

業界大注目の「ドローン」の最新事例大公開

- ドローン測量って**実際**どうなのか？
- 測量以外の「**提案型商品**」とは何か？
- ドローン測量の**最新事例**

柳土地家屋調査士法人

代表社員 **柳 和樹**氏

民事信託・生前対策の受任件数**100**件超

決済・債務整理事務所から相続業への「**業態転換**」

BtoB開拓の最新事例大公開

- **第一地銀・メガ信金3行**の業務提携！
- **大手不動産会社8社**を開拓！
- **税理士8社**を新規開拓！

司法書士法人ファミリア

司法書士 **國枝 哲哉**氏

司法書士・土地家屋調査士事務所の

最新の経営情報&マーケティング・マネジメントノウハウが無料で入手できる

司法書士・土地家屋調査士事務所経営研究会とは (73事務所 | 2021年3月現在)

全国から集まる司法書士・土地家屋調査士事務所との情報交換、業界をリードする土業事業所経営者による特別講演、業界に精通したコンサルタントによる最新事例解説などで経営・マーケット情報が学べる会員組織です。

限定10事務所限定招待 /

研究会への無料お試し参加  
のお申込はこちらのQRコードから



ご招待

司法書士・土地家屋調査士事務所経営研究会 説明会

お問い合わせNo. S073764/K100428

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

TEL: 03-6212-2931 (平日 9:30~17:30)

FAX: 03-6212-2201 (24時間対応)

■お申し込みに関する問合せ: 毛利 優美(もうりゆみ)

■内容に関する問合せ: 小川原 泰治(おがわらたいち)

## オンライン開催

自宅や事務所からご参加ください

日程 2021年  
**6月19日(土)** 10:00~17:00  
(ログイン時間9:30~)

費用 **無料** (1事務所につき1回限り)

### 当日の講座内容

- 民事信託を活用したBtoBマーケット攻略事例
- ドローン測量の最新事例
- 2021年上期の成功事務所レポート

こんな先生方のための勉強会コミュニティです！

- ☑ 事務所の業績アップを実現したい！
- ☑ ほかの事務所がどのような取り組みをしているのか知りたい！
- ☑ 司法書士・土地家屋調査士事務所の最新の業績アップノウハウが知りたい！
- ☑ お互いに切磋琢磨できる全国の事務所の仲間が欲しい！



### 船井総合研究所の「司法書士・土地家屋調査士事務所経営研究会」とは？

皆様、こんにちは！船井総研の小川原と申します。船井総合研究所では、2005年11月に発足し現在**全国73事務所**（2021年3月現在）の司法書士・土地家屋調査士事務所経営者様にご参加いただいています。

①**会員様同士の情報交換**、②**業界に精通したコンサルタントによる最新事例解説**、③**先進企業による講座**から、生きた経営・マーケット情報が学べる定期的な勉強会です。全国各地から**73事業所の経営者**、スタッフ様にご参加いただき、おかげさまで大変盛り上がりを見せております。今後の事務所経営を模索している先生や新たなビジネス展開を検討されている先生方は、ぜひ一度、本研究会に**お試しご参加(無料)**いただけますと幸いです。皆様研究会でお会いできるのを心より楽しみにしております！



(株)船井総合研究所  
事業開発グループ  
マネージャー  
**小川原 泰治**

### 「司法書士・土地家屋調査士事務所経営研究会」その他入会特典のご案内

※他にも様々な特典をご用意しております

#### 司法書士生産性向上ツール

これまで船井総研が個別コンサルティング先で作成してきた生産性向上ツールをデータ共有させていただきます。



#### 土地家屋調査士業務マニュアル

これまで船井総研が個別コンサルティング先で作成してきた業務マニュアルの一部をデータ共有させていただきます。



無料お試し参加のお申し込みは**WEB**から

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/073764>



**お申込み切**

2021年6月15日(火)  
23:59迄です

### 司法書士・土地家屋調査士事務所経営研究会 説明会

- ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。  
(株)船井総合研究所 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階 問合せNo.S073764/K100428  
お申し込みに関する問合せ: 毛利優美(もうりゆみ) 内容に関する問合せ: 小川原泰治(おがわらたいち) TEL: 03-6212-2931(平日9:30~17:30)

#### 【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- 研究会のご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。

- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や商品の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL:06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】  
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL:03-6212-2924)

**ダイレクトメールの発送を希望しません**

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。

士業事務所 専門

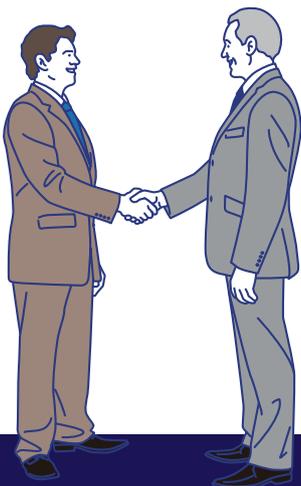
# M&A・事業承継

弁護士・税理士・司法書士・社労士・土地家屋調査士・行政書士・建築士

「**お悩み**」  
「**ごんならう**」  
「**ありませんか**」  
「**では**」

- ✓ **所長の高齢化により、事務所を誰かに譲りたいが、後継者となる資格者がいない。**
- ✓ **これまで長く事務所に貢献してくれた**従業員の雇用をしっかりと守りたい。****
- ✓ **まだ自分の年齢は若いですが、今後の業界の先行きが不透明で、舵取りができる事務所に経営を任せたい。**
- ✓ **信頼関係を築いてきた取引先に迷惑を掛けないように**信頼できる事務所にあとを託したい。****
- ✓ **今まで当事務所の強みになっていた**専門知識やノウハウを別の事務所に引き継いでもらいたい。****
- ✓ **事務所を売却して、まとまった資金を手に入れて残りの人生を楽しみたい。**

士業事務所の売却は、全国で士業事務所の経営者様が約1500名以上参加している船井総研の士業事務所向けコンサルティングサービスで解決します。



売却したい  
事務所

船井総研

両事務所が満足する  
M&Aを実現します。

買収したい  
事務所

弊社は士業事務所に対して業績アップやマネジメントのコンサルティングサービスを提供してきました。コンサルティング契約を結ぶ事務所様のもとに地元の小規模事務所の先生から「事務所を譲渡したい」、「事務所を売却したい」という相談が持ち込まれるようになってから数年が経ちますが、この傾向は留まるどころか拍車が掛かっています。各士業の連合会データによると、多くの資格者が60代～70代となられて、事業承継を考える時期に差し掛かっており、高齢化の波が士業業界にも押し寄せています。さらに士業事務所は、資格を取得するというハードルもあることから、事業承継が難しくなっており、廃業を考えざるを得ない状況になってきています。

関心がある方は裏面をご覧ください！

# 事務所を売却する5つのメリット

1

MERIT

## 従業員の雇用確保

事務所経営をされている先生は、スタッフの雇用を守ることも仕事のうちです。

2

MERIT

## 経済的利益

廃業を選択すると手続きなどの費用が掛かり、手続き後に収益を生むことはありません。しかし、売却を選択することで売却益が発生したり、雇用関係となることで、毎月の給与を受け取れる可能性があります。

3

MERIT

## 取引先との関係を維持できる

売却によって、他事務所が既存の取引先にサービスの提供を継続することができます。先生が廃業されると、長年の取引先を困らせてしまいます。これを防ぐためにも相手先を選んで売却したほうが、今までの取引先にも迷惑を掛けず、これまでの関係性を維持できます。

4

MERIT

## 技術やノウハウの伝承

今まで所長が専門家として築き上げてきたノウハウや想いを残したいと思われるのも当然だと思います。そのノウハウやスキルを後に託す事務所に引き継ぐことができます。

5

MERIT

## セカンドライフ

事務所経営という重責から離れ、これまで事務所や社員のために働いてきた先生は晴れて第二の人生を楽しむことができます。

## 船井総研士業コンサルティングサービスの強み

### 日本最大の全国1500事務所のネットワークで売り手、買い手を探すことができます

弊社の会員組織に所属されている事務所様は、比較的事務所規模も大きく、経営意欲も高いため買い手が付きやすく、より良い売却が実現できる可能性が高まります。

### より正確な売買価格の提示

士業専門部署だけでなく、M&Aや事業承継の経験豊富な専門部署もあるため売買リスクや適正な価値を算出することが可能です。

### 着手金・月額報酬ナシ！ 完全成功報酬型の料金形態

多くの仲介会社やM&A会社では着手金や月額報酬などの初期費用が掛かります。船井総研では、事務所の売却を検討する段階では、着手金や月額報酬などの初期費用は発生しません。完全成功報酬型でのお支払いになりますので何度でも納得いくまでお気軽にご相談ください。

### 専属の担当者を選任し、 売却・買収検討から取引完了まで 一貫してサポートします

船井総研では、M&A専門部署と士業専門部署がタッグを組み、その中から専属の担当者を選任し、取引完了まで一貫してサポートを致します。

## 事務所の売却・譲渡のお問い合わせ

お問い合わせ頂ければ、弊社コンサルタントより連絡いたします。

お電話からお問合せ・お申し込みいただけます

TEL **03-6212-2931**

平日 9:30 ~ 17:30 担当：小川原泰治(おがわらたいち)

弊社ウェブサイトからもお申し込みいただけます

1 お手持ちのスマートフォンで  
右のQRコードを読み取る

※または検索エンジンで「士業経営ドットコム」と検索！

2 HPにアクセスし、必要事項を入力する

※メールアドレス以外の個人情報は必要ありません



# ご挨拶

少子高齢化の影響やAIやテクノロジーの更なる発達、デジタルガバメントなどの政策により、士業事務所に求められる役割が今後大きく変化していきます。

このような変化の激しい時代に適応するためには、最新の業界情報や成功事例にアクセスできる環境を整えておくことが大切です。

日本全国で1500もの士業事務所様が加盟する研究会を運営する

弊社コンサルタントが発信するメルマガやレポートをぜひご活用ください。

株式会社 船井総合研究所 士業支援部

## メールマガジン 購読者募集

購読無料



### ここがポイント!

- ✓ コンサルティング現場における**成功事例**や各士業の業界の**最新情報**をメールで配信!
- ✓ 国内最大級の士業事務所向けコンサルティングファームによる**業績アップノウハウ**を大公開!
- ✓ 士業事務所のコンサルタントによる**コラム**を**毎週配信**、**新鮮な情報**収集が可能!

ご登録は  
こちら  
(無料)

**1分で登録完了!**  
**今すぐご登録ください!**

- 1 お手持ちのスマートフォンで右の QR コードを読み取る  
※または検索エンジンで「士業経営ドットコム」と検索!
- 2 HP にアクセスし、必要事項を入力する  
※メールアドレス以外の個人情報は必要ありません



# 士業経営に効く!

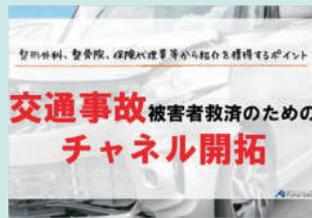
Report

# 経営レポート

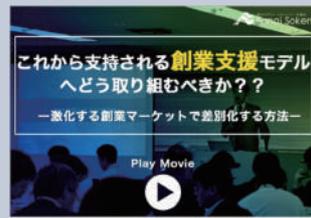
無料  
ダウンロード  
できます!

弁護士・税理士・司法書士・社労士・土地家屋調査士・行政書士

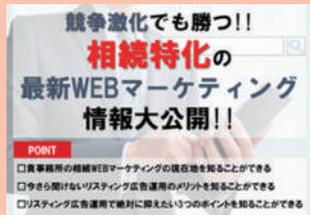
## 弁護士向け経営レポート



## 税理士向け経営レポート



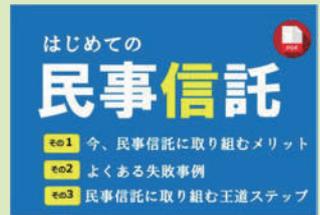
## 司法書士・土地家屋調査士向け経営レポート



## 社労士向け経営レポート



## 全士業向け経営レポート



ここに掲載されているレポートはごく一部です!  
ウェブサイト上にはより多くのレポートを公開中!



## 無料ダウンロードはこちらから

右記のQRコードを読み取っていただくか、  
検索エンジンで「士業経営ドットコム」を  
検索ください!

