

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。



新卒・中途 両方対応!

WEB開催

2021年

6月27日(日) 7月4日(日)

オンライン化後、
たった6か月で
新卒25名採用!

新卒が育成の仕組みを
構築後、たった1か月で
自費率100%達成
(12名中12名の成約で30万円UP!)

階層別研修の構築後、
1年半の期間を経て、
2院分院展開達成!

＼社長・院長が採用担当の整骨院様向け／

withコロナ期の“オンライン導入型”

採用セミナー

本セミナーの7つの見どころ～これが分かれば採用が上手くいく!～

1 失敗しない採用計画の
立て方が分かる!

2 採用のオンライン化の
仕方が分かる!

3 早期育成計画の
立て方が分かる!

4 学校との関係づくりの
絶対的ポイントはこれだ!

5 学生を惹きつける
これだけ「採用ツール」

6 今、求人媒体で
当たる内容はこれだ!

7 「院長チャレンジ」で
院長マネジメント力を強化!

参加者限定
豪華**2大**特典

特典1 これですぐにあなたの会社もオンライン化!
採用で使える「SNS活用マニュアル」プレゼント!

特典2 採用活動・育成の仕組み構築の始め方がわかる!
整骨院の専門コンサルタントによる採用戦略会議

PC・スマホ・タブレット等で
セミナー参加!

当日はZoomのURLにアクセスするだけ!

※できるだけ良い通信環境でご受講ください。

一般価格 10,000円(税抜) 11,000円(税込) /1名様

会員価格 8,000円(税抜) 8,800円(税込) /1名様

【webセミナー】withコロナ期のオンライン導入型採用

お問い合わせ No.S073762



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken TEL:0120-964-000

平日 9:30
~17:30

■ 申込に関するお問い合わせ: 横田

■ 内容に関するお問い合わせ: 金田

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 073762 検索

オンラインとオフラインを駆使した 圧巻の採用戦略

人財が集まり、育つ会社の考え方=人財ファースト経営

一般的な整骨院の採用

- 採用基準もなく、来た人を採用する「行き当たりばったり採用」

経営者の想いが伝わらず、採用のミスマッチや早期離職につながるため、経営が発展しない。



採用のミスマッチ



人財ファースト経営を行う整骨院の採用

- 「人」を最重要視し、持続的成長を目指す船井流経営法の考えを基に構築した採用法を公開!



社員になりうる質の高い人財採用

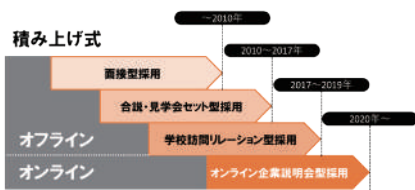


着実に院長になれる院長教育法



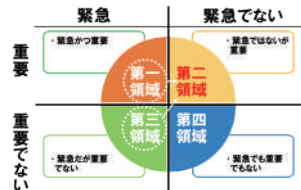
人財が安定しているため毎年持続的成長が可能

オンライン採用はオフライン採用の上に成り立つ



オンライン化は必須ですが、すべてではありません。採用活動の変遷を押さえた上で、オフラインの採用活動の上にオンラインの採用活動を構築していく必要があります。

採用は計画的に！～第二領域としての人財開発～



いなくなったら採用するといった「負の循環」から脱却しましょう。人財マネジメントは緊急ではないが重要な領域です。

3年で分院長レベルまで育つ 独自の育成プログラム

早期育成、離脱防止を実現した教育プログラム

「人が育つ根拠」は育成のプログラムにあります。育成状況を数値化し、現在地を明確にすることで、従業員本人が今どのくらい成長していて、目標までに何をすればよいか具体的に分かるようにしてあげます。

船井流人財開発の目的

船井流マーケティング・マネジメントソリューション
「業績」「キャリア」の向上を具現化できる治療家人財開発

治療家育成リソース

- ・ミッション・バリュー
- ・ビジョン
- ・治療技術
- ・業務
- ・解剖学、生理学
- ・柔道整復理論
- ・船井流マーケティングソリューション
- ほか

大義
一人当たり生産性
●●●万円/月を目指す
治療家育成プログラム

3種の治療家育成ツール

- ① 治療家育成スケジュール
- ② 治療家育成チャート
- ③ 治療家育成マニュアル

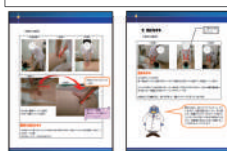
治療家育成指導書

自社独自固有の治療家育成方針

① 治療家育成スケジュール

② 治療家育成チャート

③ 治療家育成マニュアル



上司も部下も一括成長!

教育コンセプト
共有

治療家育成プログラム

計測及び面談

組織力の向上

施術者が辞めない、辞めさせない 理想のキャリアプラン

長く働くためのキャリアセレクト

① セラピストコース

② マネジメントコース

③ 受付スタッフ

評価賃金制度について

従業員には挑戦する機会を与え、引き上げていく**キャリアアップ制度**です。

各人において「テーマ」と「期限」を決めて、仕事を覚えてもらいます。

だらだらさせないように役職を全うさせていくことが大切です。

達成目標(ゴール像)をどこに置いているかによって、その後どのように育成していくかが大きく変わってしまいます。

「個人目標設定シート」を用いて、**3ヶ月面談・評価を行います。**

※6ヶ月に一回のみだと、だれてしまいます。四半期に一度見直し、年間で目標を達成できるように導きます。

「経営ビジョン」を描き、持続的成長企業へと進化する!

採用から育成、評価までの一連の流れを作ることが大切!

上手くいかない理由は、採用の仕組みは採用、育成の仕組みは育成、評価の仕組みは評価と、それぞれがつながって機能的になっていないことです。

	良くあるケース	本来あるべき形
採用	応募が来たらすぐに面接し、何となく良さそうであれば採用する。	採用計画を立てて、採用活動を行い自社に合う人財を意図的に採用する。
育成	マニュアルは各種あるけれどもバラバラに散在している。	入社後のキャリアステップに合わせた教育マニュアルにする。
評価	「評価の為の評価制度」になっていて、人が育たない。	キャリアを上げる為の評価制度となっているため、人が育つ。

① 計画ビジョンを立てよう



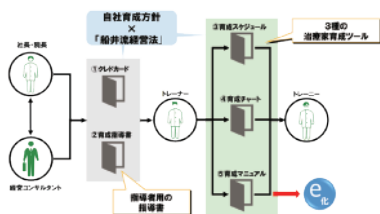
② 人員計画を立てよう

職種	人員	月商	規定一人当たり	生産性
柔道整復師	4	400		100
合計		400		
年商		4,800		

③ 採用計画を立てよう



④ 育成プログラムを作ろう



⑤ キャリアアップ制度を作ろう



⑥ 評価賃金制度を作ろう

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【webセミナー】withコロナ期のオンライン導入型採用 お問合せNo. S073762

開催要項

オンライン開催 ※PC・スマホ・タブレット等があればどこでも受講可能

※全日程とも同じ内容となっております。
ご都合のよい日時をお選びください。

日時・会場

2021年 **6月27日(日)** **第一部** 開始 **13:00**▶ 終了 **15:00**
(ログイン開始12:30より)

お申込期限 **6月23日(水)**

2021年 **6月27日(日)** **第二部** 開始 **16:00**▶ 終了 **18:00**
(ログイン開始15:30より)

お申込期限 **6月23日(水)**

2021年 **7月4日(日)** **第一部** 開始 **13:00**▶ 終了 **15:00**
(ログイン開始12:30より)

お申込期限 **6月30日(水)**

2021年 **7月4日(日)** **第一部** 開始 **16:00**▶ 終了 **18:00**
(ログイン開始15:30より)

お申込期限 **6月30日(水)**

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) /一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) /一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ、右上検索窓にお問い合わせNo.073762を入力、検索ください。
(www.funaisoken.co.jp)

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Fundai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 横田 ●内容に関するお問合せ: 金田

2021年 6月27日(日)、7月4日(日) WEB開催 講座内容&スケジュール

第1講座



ニューノーマル時代に国家資格者採用で行うべきこと

セミナー内容抜粋① 売り手市場から買い手市場へ！整骨院業界を取り巻く採用の時流
セミナー内容抜粋② 多くの経営者が間違えてしまう、人材開発の落とし穴とは？
セミナー内容抜粋③ 採用のオンライン化における全体像はこれだ！

株式会社船井総合研究所 ヘルスケアチーム チーフコンサルタント **田口 貴大**

第2講座



たった6か月で25名採用できた柔整師・鍼灸師の採用手法大公開

セミナー内容抜粋① これで間違いなし！年間採用スケジュールの正しい立て方とは？
セミナー内容抜粋② リアル×動画で促進！学校との関係づくりのポイントはこれだ！
セミナー内容抜粋③ 理想のキャリアに近づく為の「育成プログラム」の作成法とは？

株式会社船井総合研究所 ヘルスケアチーム チーフコンサルタント **田口 貴大**

第3講座



本日のまとめ

セミナー内容抜粋① これから実践すべきこと

株式会社船井総合研究所 ヘルスケアチーム リーダー **米田 昌弘**

WEBからのお申込み

右記のQRコードを読み取りいただきWebページの **セミナー情報を下記Webページからもご覧いただけます！**
お申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。 <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/073762>

