

# ビルメンテナンス・1号警備業向け経営戦略セミナー

2021年 6/14 [月] 6/21 [月] 7/5 [月] 7/6 [火] 開催時間 13:00~15:00 (ログイン開始 12:30~)

PC・スマホでセミナー参加!

全日程オンライン開催

従来、全業種向けに開催してきた本セミナー。それを1号警備・ビルメン業向けに完全刷新いたしました。その理由は、1号警備・ビルメン業こそ圧倒的に早く上手いきやすく、そして、相乗効果が高いからです。

- ✓ 価格交渉になりがちで、新規開拓に苦手意識を持っている
- ✓ 「今必要ない」「他に間に合ってる」と門前払いでそもそも商談の機会すら持てていない
- ✓ 競合他社との違いや自社の強みがはっきりせず、営業は断られてばかり...

このような課題を解決できるのが、「人材紹介付加営業モデル」。

人材紹介ビジネスは、  
 本業の新規顧客開拓を推進する“営業商材”  
 多角化経営としての新規事業  
 このどちらにも最適です。  
 自社を育てる“次の一手”を考えましょう。

講座	内容
第1講座	<p><b>時流から見る1号警備・ビルメンテナンスの成長戦略と人材紹介付加の可能性</b></p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 人材ビジネスグループ コンサルティングチーム <b>森 海人</b>  <small>主に・警備・ビルメンテナンス業界における中途採用コンサルティングを提供している。特にWEBマーケティングを活用した中途採用コンサルティングを得意としている。更に、中途採用だけでなく、新卒採用にも精通している。</small></p>
第2講座	<p><b>予備知識0でもわかる人材紹介ビジネスの始め方</b></p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 人材ビジネスグループ コンサルティングチーム <b>森 海人</b></p>
第3講座	<p><b>アフターコロナを勝ち抜く 次の1号警備・ビルメンテナンス業経営とは</b></p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 人材ビジネスグループ コンサルティングチーム リーダー <b>植野 公介</b>  <small>船井総研に入社後、医療・介護・保育・障がい業界の採用コンサルティングを得意としている。また、前職の人材会社での支店長経験を活かし、業界問わず採用・定着・育成・研修といった組織開発コンサルティングまで幅広く提供している。顧客規模は売上1億円から30億円まで幅広い組織に対応している。</small></p>

お申し込み方法 — WEBからのお申し込み —

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

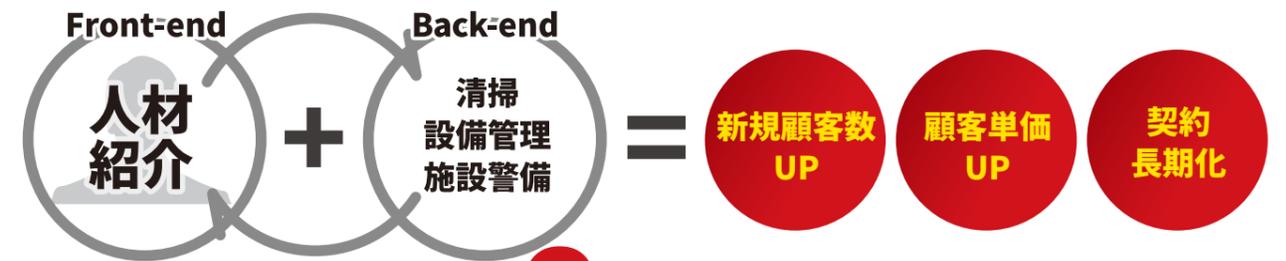
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/073571>



# ビルメンテナンス・1号警備会社が

+1億

# 売上拡大する為の 人材紹介付加営業



更に自社の従業員を0円で欲しいだけ採用できる!

人材紹介付加営業については中面へ

こんなお悩みありませんか?

- ✓ 営業で苦戦している
- ✓ 現場の単価が安く、受注しても利益が上がらない
- ✓ 契約が1年程で切れてしまい業績が安定しない
- ✓ 従業員の採用数が足りず新規現場獲得に踏み出せない

今までの苦労が嘘のように、業績と現場スタッフの**採用**が一気に増える!

営業・価格交渉・採用で苦戦していても

**人材紹介 この武器**があれば、大丈夫。

PC・スマホで  
セミナー参加!

全日程オンライン開催!  
スマホからも参加OK!

一般価格 10,000円(税抜) 11,000円(税込)/一名様  
 会員価格 8,000円(税抜) 8,800円(税込)/一名様

2021年 6/14 [月] 6/21 [月] 7/5 [月] 7/6 [火]

開催時間 13:00~15:00 (ログイン開始 12:30~)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken

ビルメンテナンス・1号警備業向け経営戦略セミナー

お問い合わせNo. S073571

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

お申込みに関するお問合せ: 時田  
 内容に関するお問合せ: 森

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **073571**



※1：紹介手数料＝採用者の想定年収×手数料率20～35%  
(例)年収400万円の方を手数料率25%で紹介できた場合、100万円

(※2)この事業を行う場合、「有料職業紹介」の事業許可が必要です。  
(※3)人材派遣(「労働者派遣事業」と人材紹介は異なるものです。

Q なぜ、人材紹介で、1号警備・ビルメンテナンス会社の業績が上がるのか

A 売上因数の全てを上げることができるから。

売上因数① 顧客数・契約期間

新規顧客開拓の商品として、  
営業アポが圧倒的にとりやすい

- ▶ 人材紹介は完全成果報酬の為顧客が契約するデメリットがない(採用できた後に費用が発生する)
- ▶ 企業側からすると採用経路が増えるだけで複数の人材紹介利用は当たり前の為アポイントの断り文句になりづらい
- ▶ 慢性的な人手不足により継続的に依頼が来る

売上因数③ 顧客単価

顧客価値が違うからセット販売が可能



- ▶ 人材紹介では取引先の採用課題を解決する為、既存の事業サービスとは違った価値提供が可能
- ▶ 清掃・警備・設備管理+人材紹介で、顧客満足度を向上させ、単価UP提案も容易に

売上因数② 自社の従業員採用

1号警備・ビルメンの売上UPの鍵は人員確保!  
人材紹介の仕組みで自社の採用も拡大できるから、  
新規現場拡大に踏み切れる!

しかも自社のスタッフを0円採用実現!?



- ▶ 人材紹介の仕組みで自社内のスタッフ採用ができるので、費用も実質0円で採用できる
- ▶ 良い人材は自社正社員・現場スタッフとして採用しマッチングしなかった人材は他社に紹介すればOK!

セミナー内でよくある質問大公開!

Q どんな業種に人材紹介付加営業すればいいの?

A 既存取引先の業種から攻めるのも一つです。  
事業として旨味があり、攻略しやすいおすすめ職種は  
セミナーにてお伝えします。

Q 人材紹介事業単体の収益性は?

A 粗利益100%で営業利益30～40%  
人材紹介事業立ち上げ3年で粗利8000万円を  
実現した会社も

Q 人材紹介の市場は成長しているの?

A 単年成長122%と市場拡大中です国も政策として  
正規雇用を促進しているので、今後の成長も

Q 人材紹介付加営業の初期投資は?

A 大がかりな設備不要だから初期投資がほとんどかかりません

※許可基準の詳細は各労働局のHPよりご参照ください

詳しくはセミナーにて解説します!

未経験から始めてたった3年で人材紹介だけでも粗利8000万円実現! 人材紹介の失敗しない始め方3つのポイント 内容を一部抜粋してご紹介

POINT 1

転職希望者の募集

不人気職種だって月間89名確保!  
人を集めたいなら最新Webマーケティング  
「求人特化検索エンジン×自社求人媒体」一択!

POINT 2

法人の開拓営業

パート女性たった1名、しかも電話だけで月間67件開拓!  
これで本業の商談機会も激増する!  
攻めやすい狙い目業界やトーク内容をご紹介します!

※既存クライアントへの営業は  
もっと簡単です

POINT 3

人と企業のマッチング

ここを外すと全ての苦労が水の泡...  
業界平均2倍の成約率を達成した  
黄金の交渉術を大公開

本セミナーで  
丸わかり!

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

# ビルメンテナンス・1号警備業向け経営戦略セミナー

お問合せNo. S073571

## 開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2021年 **6月14日**(月) 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 6月10日(木)

2021年 **6月21日**(月) 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 6月17日(木)

2021年 **7月5日**(月) 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 7月1日(木)

2021年 **7月6日**(火) 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 7月2日(金)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

**一般価格** 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

**会員価格** 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中の お客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.073571を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken**  
株式会社 船井総合研究所

**TEL 0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 時田 ●内容に関するお問合せ: 森

お申込みはこちらからお願いいたします



6月14日(月)オンライン受講  
申込締切日6月10日(木)

6月21日(月)オンライン受講  
申込締切日6月17日(木)

7月5日(月)オンライン受講  
申込締切日7月1日(木)

7月6日(火)オンライン受講  
申込締切日7月2日(金)