

WEB
開催

2021年 7月 6日・12日・14日・20日 13:00~14:30
[ログイン開始12:30~]

予約表がパンパンに埋まる成長市場のビジネス

このような方におすすめ

- 1 事業再構築補助金で開業できるビジネスを探している経営者様
- 2 新しいビジネスを探している経営者様
- 3 今の顧客を活かすビジネスを探している経営者様
- 4 トータルビューティー化を進めたいと思っている経営者様
- 5 地域の中で強いお店を作りたいと思っている経営者様

講座内容

セミナー内容

なぜ異業種がマツエク専門店をやるのか

- ①美容業界の市場
- ②進むトータルビューティー化の未来とは
- ③なぜ今マツエク専門店なのか

株式会社 船井総合研究所
ライフイベント&エンターテインメント支援部
シニアコンサルタント

田崎 昌美



マツエクサロン専門店を始めよう!

- ①マツエク専門店の経営戦略とは
- ②異業種が新規参入する4つのメリット
- ③アイリストの採用手法

株式会社 船井総合研究所
ライフイベント&エンターテインメント支援部

総田 万紀子



徹底取材!マツエク専門店の最新事情

- ①今流行りのマツエクのメニュー内容、価格の設計とは
- ②オープンから継続して集客する方法とは
- ③出店立地、店内規模はどのようにすればよいのか

株式会社 船井総合研究所
ライフイベント&エンターテインメント支援部

近松 虎太郎



お申し込み方法

OPEN!

WEBからお申込みいただけます!



右記のQRコードを読み取りいただき
WEBページのお申込みフォームより
お申込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/073213>

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

今攻めたい事業者様必見!低投資、高速回収可能なビジネスモデル

美容×高収益

呉服・貸衣装・宝飾・アパレル

女性向け小売業 が始めるはじめての

マツエク専門店 月商300万円の 作り方大公開

今なら事業再構築補助金の対象となります。

WEB
開催

2021年 7月 6日・12日・14日・20日 13:00~14:30 [ログイン開始12:30~]

PC・スマホがあれば
どこでも受講可能!

事例のご紹介

※ゲスト講師の登壇はありません

Ramo 様

京都府

立ち上げ4か月で
月商170万円以上!
2020年9月に
阪急大宮駅前に出店し、
2ヶ月目から
黒字化させた
手法をご紹介します!

MARKER hair design
オーナー
近藤 梓二氏



ピカソグループ 様

岡山県

月商300万円の
ポイントを大公開!
2019年6月に
マツエクサロンをOPENし
新規集客初月200名超え!
現在は3店舗を
運営しています!

岡三商事(株式会社)
(ピカソグループ)
代表取締役
三宅 良治氏



新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

[webセミナー]異業種からのマツエク専門店新規参入セミナー お問い合わせNo.S073213

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル お申込みに関するお問合せ:星野 内容に関するお問合せ:近松

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 073213

小売業が続々参入！
小売業が出来るおすすめ
成長サービス業がコレ！

呉服 貸衣装 宝飾店 アパレル店
その他異業種が始めるはじめての

マツエク専門店



Ramo
様

駅近立地での出店事例

- 事例|1 駅近立地での出店の秘訣とは
- 事例|2 競合に勝てるメニュー設計の秘訣とは
- 事例|3 急激に来店数を伸ばした集客ノウハウとは

メニュー設計、集客方法を変えることで売上が約2倍に
なった事例を公開! 店舗スタッフ2名で月商170万円達成!



取材企業様の事例をご紹介します!

※ゲスト講師の登壇はありません

郊外立地での出店事例

- 事例|1 郊外立地での出店の秘訣とは
- 事例|2 トータルビューティーのコツとは
- 事例|3 高生産性を生み出す社内教育とは!

マツエク専門店、トータルビューティーで合計3店舗の運営しており、
各々の強みを生かした店舗設計になっています!
売上を伸ばした最先端のメニューを大公開!



ピカソ
グループ
様

本セミナーではメニュー開発から店舗開発のポイントまでを徹底解説!

小売業が続々参入!小売業が出来るおすすめ成長サービス業がコレ!事業再構築補助金を使える今こそ!

Point 1 メニュー開発

サービス内容は?
メニューと料金はどうか決めるの?

①サービスメニューはどうやって作るの?

船井総研がご提案するサービスメニューは、
まずはマツエクだけで良いです。あれこれやるより、
マツエクに特化させることで
皆さんの地域での差別化を図ります。

②料金には地域性があるの?

必要に応じて船井総研が商圈調査を行い、
その地域で勝てる特化したサービスメニューと
料金体系をご提案します。

Point 2 人材開発

資格がいるんですよね?
技術育成は?新たに採用できるの?

①マツエクには美容師の資格が必要ですよ?

異業種からの参入でもアイリストを採用することはできます。
美容師免許を持っている方であれば、
短期間で技術の育成ができます。
現在では短期育成のスクールがたくさんあります。

②新たにスタッフを採用したいんですけど

現在、船井総研では採用のお手伝いを強化しています。
美容師の採用や、マツエク経験者の採用など、
ご相談いただけましたら確実な採用をお約束します。

Point 3 顧客開発

①顧客は利用するものなのか?

現在の顧客が20代~50代のゾーンであれば確実に顧客の方は
利用されます。また、しばらくご無沙汰されている
休眠客の掘り起こしにもマツエクの提案は有効です。

②マツエクはリピートするの?

このサービスはリピートしやすいサービスと言えます。
ご利用頻度は日ごとに来店されますので安定した顧客形成ができます。
さらに本業のご提案なども出来ますので販促としても活躍してくれます。

③新規客は簡単に来るの?

出店する立地さえ間違えなければお客様は来ます。
また船井総研では、立地が悪かったり、2階以上の家賃の安い
空中店舗だったりしても、美容ポータルサイトやweb広告などにより
集客するお手伝いも行っています。

Point 4 店舗開発

①立地選びは?

マツエクサロンは来店型の
ビジネスですので立地選びは大切です。
駅周辺や郊外など、船井総研では競合せずに
楽にお客様を獲得しやすい立地選定の
ご提案をさせていただきます。

②出店にはどれくらいコストがかかるもの?

船井総研がお手伝いさせていただく
ビジネスの中では、このマツエクサロンのビジネスは
最も設備投資が少ないビジネスの一つかと思えます。
また、現在営業中の店舗の空いている
10坪くらいのスペースがあれば、
専用の椅子の設置さえすれば始められるのも魅力かと思えます。



WEB開催

2021年

7月6日

12日

14日

20日

13:00~14:30
[ログイン開始12:30~]

マツエク専門店セミナーの
お申込はこちらから! ▶▶▶▶



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【webセミナー】異業種からのマツエク専門店新規参入セミナー お問い合わせNo. S073213

開催要項

オンラインにてご参加 ※各回、同じ内容です。ご都合のよい日時をお選びください。

日時

2021年7月6日(火)

お申込期限:7月2日(金)

開始

終了

13:00 ▶ 14:30 (ログイン開始12:30より)

2021年7月12日(月)

お申込期限:7月8日(木)

開始

終了

13:00 ▶ 14:30 (ログイン開始12:30より)

2021年7月14日(水)

お申込期限:7月10日(土)

開始

終了

13:00 ▶ 14:30 (ログイン開始12:30より)

2021年7月20日(火)

お申込期限:7月16日(金)

開始

終了

13:00 ▶ 14:30 (ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。

Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索Q

受講料

一般価格

税抜 10,000円(税込 11,000円)／一名様

会員価格

税抜 8,000円 (税込 8,800円)／一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.073213を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ:星野 ●内容に関するお問合せ:近松

お申込みはこちらからお願いいたします

＜オンライン受講＞

2021年7月6日(火)

お申込期限:7月2日(金)

2021年7月12日(月)

お申込期限:7月8日(木)

2021年7月14日(水)

お申込期限:7月10日(土)

2021年7月20日(火)

お申込期限:7月16日(金)

