

障がい福祉サービスを経営されている皆様へ

子ども～大人までのワンストップサービスで
報酬改定に強い**多角化経営**

中高生
向け
放課後等デイ

就労
A・B

就労
移行

放課後等デイ～就労支援まで

各現場の様子が
わずか**3.5時間**の**動画**で **全て**
わかる

オンライン 視察セミナー

👉ご好評につき第2弾開催決定！

就職率
100%

就職者
70名

定着率
70%

株式会社 Notoカレッジ
代表取締役
辻 雅靖氏

- ☆地域一番の株式会社Notoカレッジの事業展開
ポイントをコンサルタントが徹底解説！
- ☆一般就職に向けた「送り出す」事業展開
- ☆プロ集団を形成するための人材育成
- ☆ワンストップサービスを短期間で確立

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、
および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

✓**セミナー参加者だけの特典！**

◎業界専門のコンサルタントによる
オンライン経営相談！

◎各事業の概要がわかる
障がい福祉ガイドブックをプレゼント！

開催日時

2021年6月21日(月) 28日(月) 13:00～16:30

2021年7月1日(木) 8日(木) 9日(金) 13:00～16:30

主催

明日のグレートカンパニーを創る
株式会社
Funai Soken 船井総合研究所

お問い合わせNo. S073143 障がい福祉成功事例オンライン視察セミナー

- 申し込みに関するお問い合わせ:横田
- 内容に関するお問い合わせ:藤光

成功企業 紹介

株式会社

Notoカレッジについて

岐阜県大垣市で就労移行支援を皮切りに、就労A型・B型、相談支援、放課後等デイまで、子どもから大人まで切れ目ないワンストップサービスを展開しているのが、株式会社Notoカレッジです。

障がい福祉事業立ち上げのきっかけは、全くの異業種である人材サービス業界に所属していた辻 雅靖氏が、特例子会社の設立に取り組んだことがきっかけでした。そこで障がいのある方へ早期からサポートを行う必要性を感じ、就労移行支援をスタートされます。就労移行支援のみにとどまらず、児童からの支援にも力を入れられ、約2年間で子どもから大人までの支援を完成されました。
各事業、地域で絶大な支持を得ており、まさに社会性と収益性の両輪が噛み合った事業展開が実現しております。

これまでの展開

R O A D M A P

2013

人材サービス業界から障がい福祉業界に新規参入

4月 就労移行支援 Notoカレッジ・キャリアセンタープラス

4月 就労継続支援A型 Notoカレッジ・ワークセンター

2014

4月 中高生向け放課後等デイサービス のとよーび

4月 相談支援事業 のとファイブ

2016

6月 就労継続支援B型 NotoBee(ノビー)

6月 就労移行支援 Notoカレッジ・キャリアセンターMore

2018

9月 就労移行支援 Notoカレッジ・キャリアセンターNEXT

10月 就労定着支援 Notoカレッジ・ウィズ

現在、8つの事業、障がい者112名、障がい児33名にサービス提供し、年間24名の一般就労を実現している。

放課後等 デイ

中高生を対象に、就職に必要なスキルを支援 就労準備型放課後等デイサービス のとよーび

全国の放課後等デイは多くが小学生のみを対象にしているのに対し、のとよーびは中高生を対象に「働くこと」「就職すること」をトレーニングする、就労準備型放課後等デイサービスです。

「SST(ソーシャルスキルトレーニング)」「PC」「実践作業」の3つがカリキュラムの柱になっています。



就労 A・B

多彩な現場で業務を行い、一般就職を目指す ワークセンター(就労A型) トビー(就労B型)

IT、Web、デザイン系などの事務作業、商品のピッキングやパンフレットの封入などの軽作業、清掃作業など、幅広い業務を受託しています。

利用者の重症度にあわせた業務の選定を行うほか、スキルに応じたステップアップ制度も完備されているのが特徴です。



就労 支援

就職率100%、定着率70%、6年で70名が就職！ Notoカレッジ・キャリアセンタープラス(就労移行) Notoカレッジ・キャリアセンターNEXT(就労移行)

移行支援は就職を目前に控えた、いわば「最後の支援機関」です。支援をする場というより、「実践の場」。

事業所を「ひとつの会社」として捉え、実践的なプログラムを通じて「働く力」の習得を図られています。



就職までのカギを握るプログラム内容とは

株式会社Notoカレッジ様では、就職・定着することをゴールの1つとして捉え、中学生・高校生の年代からどのような支援が必要かを逆算的に考えてプログラムを構成されています。

「心と身体の健康管理」や「日常生活を安定的に送るための管理スキル」を土台として、対人スキル、報連相などのビジネスマナーを段階的に習得していけるような構成となっています。



こども～大人までの ワンストップサービスを支える プログラム

中高生向け 就労準備型放課後デイ

就労移行支援

就職

SST

日常生活・学校生活でよくある状況を想定し、場面ごとのコミュニケーション能力を育てる。

パソコン

基礎的なタイピングや、Word、パワーポイント、エクセルを扱えるようトレーニングする。

実践

ピッキングなどの作業を通じ手指の巧緻性アップに向けたトレーニングなどを行う。

ビジネスマナー

挨拶、身だしなみ、報連相などビジネスシーンの様々な場面を想定しトレーニングを行う。

企業実習

職場見学や実習を通じて、利用者個々が自分にあった働き方を見つける。

総合実践

職場を想定し、部署ごとの役割分担や模擬経験を積むオリジナルプログラム。

就職活動

面接にむけた書類の作成や面接本番での受け答えのトレーニングを行う。

就職活動

就職後に職場に定着するためのサポート、就職先との情報交換を行う。

【自分の強み（凸）・弱み（凹）・企業の求めるを知る】

オリジナルプログラムで、一緒に自分のやりたい仕事や得意なことを探していきます。

自分の強み（凸）を知る

- ① どんなことが得意なのか知る
- ② これならできると一緒に見つける
- ③ 将来の目標と一緒に探す

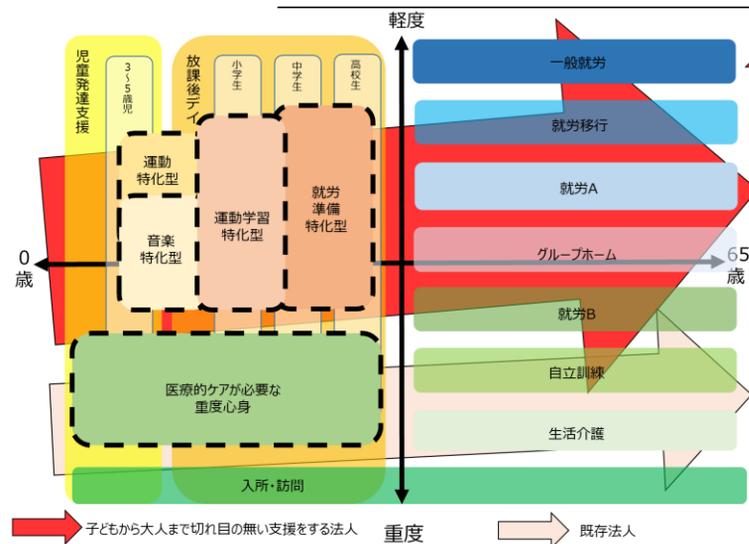
自分の弱み（凹）を知る

- ① どうすれば人間関係うまくいくか
- ② 仕事が合わない、続かない
- ③ 集中や意欲がない

企業が求める人物像を知る

- ① 安定して仕事ができる人
- ② 自分の障害理解できる人
- ③ コミュニケーション・業務スキル

障がい福祉事業展開



左図は、現在の障がい福祉事業を図でまとめたものです。これまで重度の支援施設が中心の福祉事業でしたが、今求められているのは、一般就職を目標とした「ワンストップサービス」です。地域でワンストップサービスを展開することが、必要とされる法人になる手段です。

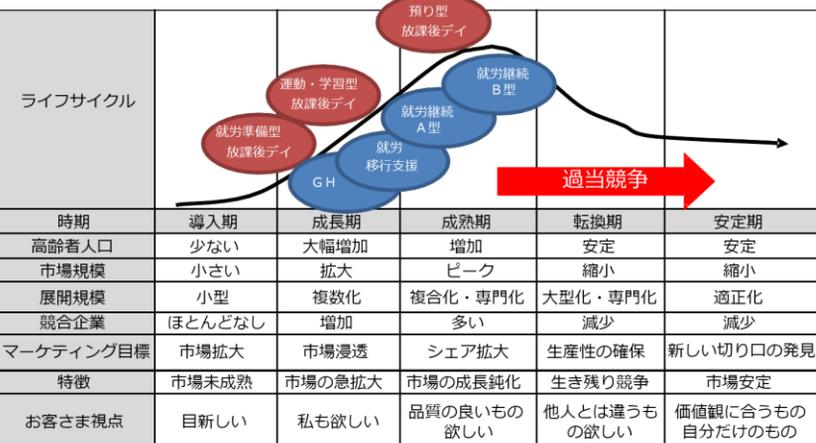
ライフサイクル（下図）をご覧ください。ニーズの増加に伴って、事業所数で見ますと、地域によっては過当競争が始まっているエリアも出てきております。成長期

から成熟期へ変わるタイミングに差し掛かりつつある業態もございますが、こういったタイミングこそ、**業態の「専門化」、多事業展開による「複合化・シェアアップ」の考え方が大事となってきます。**

社会性・収益性の双方の側面からみてもワンストップサービスの展開は障がい福祉経営を行う皆様にとって必要な事業展開であります。

多事業展開のポイント

ワンストップサービスの展開には、まず事業展開計画の策定が必要です。やみくもに出店だけを計画しては5年先、10年先の事業の図は描けません。どの地域でどの事業から展開するか等、既存事業の延長で考えていただくのがベストです。地域に求められている専門業態を想定に入れ、



法人としての理念・コンセプトが一貫できていることが重要です。事業展開の図がまとまれば、次に採用計画・人材育成の計画です。出店の計画に合わせて新しい人材の確保、既存事業から管理者層を育成することが事業展開のポイントになります。今の忙しい現場に目を向けるのではなく、将来の会社像から現状を見つめ、採用計画と人材育成を行っていただければと思います。

理想としている事業展開は、やることも様々ですが、**障がい福祉事業の展開は地域に大きく貢献できる事業**です。ぜひ、皆様も今から動きはじめ、次の事業展開をご検討ください。

レポートをお読みいただいた経営者様へのご案内です、経営者様ご自身がぜひご参加ください！

障がい福祉成功事例 オンライン視察 セミナー

障がい事業の次なる一手をお探しの方
ワンストップサービスの展開に興味のある方必見！

障がい福祉事業の展開で成功するためのポイントを大公開！
ビジネスモデル、具体的ノウハウがたった1日で丸々解かる！手に入る！

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Fundai Soken

2021年6月21日(月)28日(月)

オンライン開催

13:00~16:30

株式会社 船井総合研究所

2021年7月1日(木)8日(木)9日(金)

(ログイン開始12:30~)

多数のお申し込みが予想されます。満席になる前に早めにお申し込みください。

最後にコンサルタントから皆様へ

ここまでお読みいただきありがとうございます。

このレポートでは、ワンストップサービスの事業展開事例を紹介させていただきました。あなた様のような意欲のある経営者であれば、すぐに実現できるものばかりです。これまでに多くの障がい福祉事業を営む法人様のコンサルティングに関わって参りましたが、サービスの差別化やコンセプト作りに悩まれている法人様が非常に多いのが現状です。最短で成功するためには、力を入れるべきポイントに専念して、スピード感をもって結果を出すことです。そうすれば就職実績の拡大、早期黒字化、そしてスタッフの育成を早期に達成することができます。



こどもから大人までのワンストップサービスの展開は、障がい児・者の保護者および関係者の望みであり、障がい者の自立をサポートするために必要不可欠なモデルです。

今回のセミナーでは「多事業展開の成功」を実現するための方法をお伝えします。

皆様より少し先に事業展開をし、順調に業績アップしているゲスト講師をお招きし、**たった約3.5時間で事業展開のポイントが分かる**ようにセミナープログラムを構成しております。一見の価値があることは間違いありません。

株式会社 船井総合研究所

地域包括ケア支援部 福祉グループ 藤光孝法

船井総研オンラインWebセミナー受講 **3** つのポイント
ご参加申し込みいただいた後の**フォロー**はコチラ！

①事前サポート

リモート参加は初めての方が多いかと思います。そのような方でも安心！**弊社のコンサルタントが事前にご連絡させていただきセミナー受講できるよう設定をサポート**させていただきます！セミナー内容に関してのご要望についてもこの時にお伺いさせていただきます！

②オンライン視察セミナー

通常のセミナーに+αで現場映像を見ることができます！
今回は、**児童の療育の様子から就労支援で障がい者が働く様子まで、普段見ることができない事業の細部がわかります！**

映像に加えて、ゲスト講師による事業展開のポイントを解説いただきます。また、船井総研のコンサルタントからもこれから求められる障がい福祉事業や、多事業展開のポイントを解説！

**わずか3.5時間で事業展開のポイントがわかる
セミナーです！**

セミナー視聴後・・・

③個別経営相談

チャットだけでは質問できなかった、質問や疑問点などを**個別にお時間を設定させていただき経営相談をさせていただきます**。今後の事業展開に向けた具体的な内容もその場でお答えさせていただきます！

※個別経営相談もWebの対面形式で実施いたします。

セミナースケジュール&講師

	担当	講座内容
第一講座	株式会社 船井総合研究所 地域包括ケア支援部 福祉グループ マネージャー 山本 貴大	業界動向 今後求められる障がい福祉事業経営の ポイントとは？
第二講座	特別ゲスト講師 株式会社 Notoカレッジ 代表取締役 辻 雅靖 氏	ワンストップサービスの展開事例大公開！ 障がい児の療育から障がい者の就労支援まで 現場映像を中心に伝えます。
第三講座	株式会社 船井総合研究所 地域包括ケア支援部 福祉グループ 藤光 孝法	障がい福祉事業 多事業展開のポイントとは？ 成功事例大公開！
第四講座	株式会社 船井総合研究所 地域包括ケア支援部 福祉グループ マネージャー 山本 貴大	経営者の皆様に取り組んでいただきたいこと

株式会社Notoカレッジ 代表取締役 辻 雅靖氏

岐阜県大垣市にて、就労準備型放課後デイ、就労移行支援、就労継続支援A型・B型、相談支援事業と、子どもから大人までのワンストップサービスを地域密着で展開。

2004年、人材派遣会社にて障害者雇用促進法に基づく「特例子会社」の設立、運営に携わる。同社にてIT事業を軸とした事業を構築、主として肢体不自由者、内部障害者、精神障害者を雇用し、現場責任者を務める。2013年株式会社Notoカレッジ代表取締役就任、現在に至る。

他、企業や企業団体、大学に対して障害者雇用のためのコンサルティング、セミナーの実績多数。岐阜県中小企業家同友会会員、岐阜IT協同組合理事。

株式会社船井総合研究
地域包括ケア支援部
福祉グループ
マネージャー

山本 貴大

船井総合研究所で障がい福祉事業のコンサルティングを立ち上げ、異業種の障がい事業新規参入から、障がい福祉事業者の組織マネジメントまで、幅広くサポートを行っている。



株式会社船井総合研究
地域包括ケア支援部
福祉グループ

藤光 孝法

作業療法士として精神障がい者・知的障がい者の社会復帰に携わった経験を活かし、障がい者の一般就労を実現すべく、就労継続支援A型事業の新規開発・業態展開・活性化をメインにコンサルティングを行う。就労を視野に入れた放課後等デイサービス事業の活性化にも取り組んでいる。



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

障がい福祉成功事例オンライン視察セミナー

お問い合わせNo. S073143

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2021年 **6月21日**(月) 2021年 **6月28日**(月) 2021年 **7月1日**(木)

お申込期限: **6月17日**(木)

お申込期限: **6月24日**(木)

お申込期限: **6月27日**(日)

2021年 **7月8日**(木)

2021年 **7月9日**(金)

お申込期限: **7月4日**(日)

お申込期限: **7月5日**(月)

各回開始

終了

13:00 ▶ 16:30

(ログイン開始12:30より) ※全日程、同内容セミナーです。
本講座はオンライン受講となっております。
諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格

税抜 35,000円(税込**38,500円**) / 一名様

会員価格

税抜 28,000円(税込**30,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.073143を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所

TEL: **0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 横田 ●内容に関するお問合せ: 藤光

お申込みはこちらからお願いいたします

6月21日(月)オンライン

申込締切日6月17日(木)

6月28日(月)オンライン

申込締切日6月24日(木)

7月1日(木)オンライン

申込締切日6月27日(日)

7月8日(木)オンライン

申込締切日7月4日(日)

7月9日(金)オンライン

申込締切日7月5日(月)



ダウンロード
無料

障がい福祉 ビジネスレポート

障がい福祉業界 2021時流予測レポート

2020年を振り返るとともに、更なる成長を目指すため、今後の障がい福祉業界動向を予測。売上規模別の注力ポイントもまとめました。



就労準備型 放課後等デイサービス

法定雇用率が上昇する一方、就職後の定着率は低く、早期から就職に向けたスキル定着が求められています。就労準備型放課後等デイのポイントをもとめました。



障がい福祉業種向け 新型コロナ対策 出口戦略レポート

コロナ対策として今後取るべき対策を網羅！現状維持・更なる向上につなげられる、今日から使えるポイントをもとめました。



運動・学習特化型 児童発達支援・ 放課後等デイサービス

質の向上が求められる放課後等デイ。特に未就学～小学生世代の保護者から圧倒的な支持を集めている「運動・学習」特化型のポイントをもとめました。



ネット通販×障がい者 就労支援ビジネス

労働力減少が著しいネット通販・小売業界。採用難の中、軽度の障がい者の力が求められています。生産活動としてネット通販を活用するためのポイントをもとめました。



就労継続支援B型 (障がい者就労)ビジネス

今や要介護認定者より多いとされている障がい者人口。18歳以上～64歳までの幅広い年代が利用できることあって、ニーズが高まっています。就労B型で成功するためのポイントをもとめました。

