

## 2021年コロナ禍を共に乗り越えるためのセミナー

WEB開催 2021年 5月 23日・27日・30日 開催時間 【1部】10:00~11:30 (ログイン開始9:30~) 【2部】13:00~14:30 (ログイン開始12:30~)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

| 講座   | セミナー内容   |
|------|--|
| 第1講座 | <p><b>クリニックスタッフを戦力化するスペシャリストが語る令和時代の「組織戦略・採用戦略」の組み立て方</b></p> <p>大手スポーツジムの90店舗を統括した経験をもとに、クリニック組織構築のご支援を行っている。小規模病院から月商6,000万規模の病院にも現場改善(スタッフさんの意識改革やモチベーションアップ)の提案をしており、高い評価を受けている。本セミナーでは、スタッフさんのホンネをもとに、経営戦略の中で組織戦略をどう構築し、また採用戦略を組み替えて、院長が実現していきたい姿をどのように実現していくか、事例をもとに解説していく。</p> <p>株式会社 船井総合研究所 美容チーム チーフコンサルタント <b>白須 在</b></p> |
| 第2講座 | <p><b>講座内容を実践する際の3つのポイント</b></p> <p>株式会社 船井総合研究所 美容チーム リーダー <b>寺崎 孔希</b></p>   |

### スタッフが戦力化して医院経営が上手くいったサクセスストーリーをご紹介します

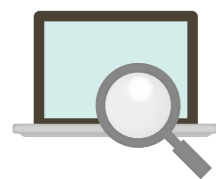


患者様・働くスタッフ・クリニックの「三方よし」のクリニックになるために、**クレドを使ってスタッフと価値観を共有し、院内勉強会・経営方針発表会でも私の考えを繰り返し伝え、理念の浸透を図っています。**人事評価においても、患者様の満足度を高めたスタッフには「ありがとうポイント」を付与して給与にプラスする等の工夫をして、25名のスタッフが「患者様に喜んでいただくために何ができるか」を最優先に考え動いてくれる頼もしいメンバーに育ちました。



船井総研さんが提唱している長所伸展の考えをベースに、コンサルタントの方の力も借りながら経営方針発表会でスタッフごとに長所整理・役割分担を行いました。それもあって、スタッフがイキイキ働いてくれて、お蔭で当院の職場カルチャーが固まりました。今では「**Just for fun (楽しいからやる)**」を大切な価値観として、皆が好みに楽しく仕事をしてくれており、それを院長・コンサルタントが軌道修正しながら、きっちり売上にもつながってきており大変感謝しています。

### WEBからお申し込みいただけます!



右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。  
**セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!**  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/073081>



小冊子無料ダウンロード

### 皮膚科経営に役立つ7つの無料コンテンツ

右記QRコードより、皮膚科経営ですぐに使えるノウハウが満載の無料レポートをダウンロードいただけます。

パソコンからは「小冊子無料ダウンロード 皮膚科」で検索!

QRコードからダウンロード

- with コロナで勝ち残る経営者のための2021年時流予測レポート
- 美容皮膚科・皮膚科 2021年に向けて
- 高い患者満足度で、診療時間内に1日200人を診る医院がしていること
- 美容皮膚科における増税対策とは?
- 来院経路から集患対策! 来院経路管理表
- 「保険診療の効率化」に向けたスタッフミーティングの資料
- 「美容カウンセリング成約率UP」のためのスタッフミーティングの資料



## オンラインセミナー

2021年 5月 23日・27日・30日

開催時間 【1部】10:00~11:30 (ログイン開始 9:30~) 【2部】13:00~14:30 (ログイン開始12:30~)

一般価格 税抜10,000円 (税込11,000円) / 1名様  
会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 1名様

- ✓ スタッフにもっと助けてほしい…
- ✓ 自発的に動けるスタッフになってほしい…
- ✓ 今いるスタッフをもっと活かしたい…
- ✓ スタッフ主導で自費売上を上げたい…



こんな院長におススメ

## 皮膚科・美容皮膚科開業医のための

# 全スタッフ戦力化

累計2,000人以上のスタッフと向き合ってきた現場マネジメントのプロが語る“マネジメント黄金ルール”

私は、大手スポーツジムで、店舗経営責任者を歴任した後、全社戦略企画部門統括、90店舗を統括するポジションを経て、船井総合研究所に入社いたしました。数々の勝ち組、負け組店舗を見てきましたが、勝ち組店舗は「正しい経営戦略」「高い実行力」を兼ね備えております。「高い実行力」を持っている店舗は**経営者とスタッフの信頼関係**が構築されており、スタッフがイキイキと働いておりました。どのようにスタッフと信頼関係を構築していくのか? 明日から先生方がすべき事、また、今後の採用戦略などについても、皮膚科、美容皮膚科の時流を交えながら詳しく解説をさせていただきます。皆様のご参加お待ちしております。



### ◆ 2021年の美容皮膚科・皮膚科チームの実績紹介 ◆

- 第139回 日本美容外科学会学術集会で登壇
- 国際エステ・美容医療EXPOで登壇  
機器メーカーセミナーでの講演 など実績多数

クリニックの現場を熟知したプロのコンサルタントが登壇します!

主催

皮膚科・美容皮膚科開業医のための全スタッフ戦力化セミナー

お問い合わせNo. S073081

明日のグレートカンパニーを創る  
Fundai Soken

TEL.0120-964-000

平日 9:30~17:30  
申込に関するお問い合わせ: 時田  
内容に関するお問い合わせ: 白須

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 073081

# 「ヒトの問題」がクリニックの成長を止める！ 右肩成長を続けるための組織戦略を学ぶセミナー

## 1 勝ち組組織と負け組組織の差



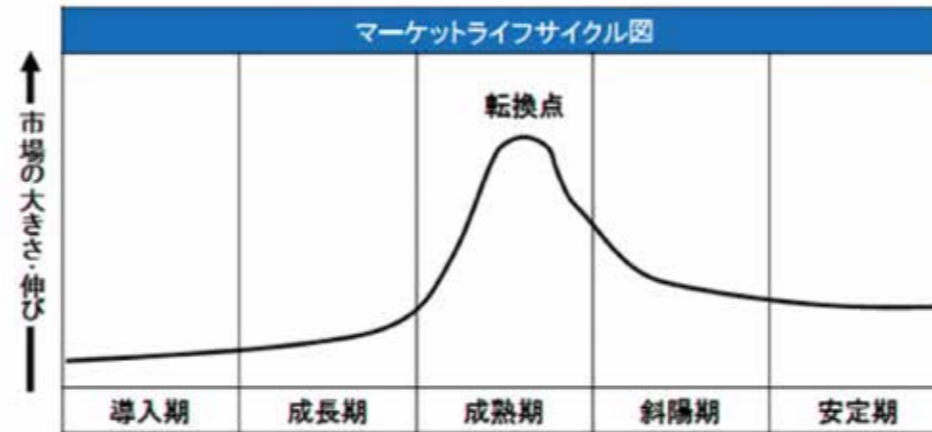
以下の質問に自信を持って答える事ができますか？

問1. “正しい**経営戦略**を持っていますか？”

問2. “組織は高い**実行力**を持っていますか？”

本講座を受講し、共に勝ち組組織を作りましょう。

## 2 なぜ、今、組織戦略が必要か？



ライフサイクル理論から、まさに今、皮膚科・美容皮膚科は、成長期です。今後、競争力が激化する中、地域一番クリニックとなる為に、また、一番であり続ける為に、今こそ**実行力の高い組織**へ変革する時です。

## 3 女性スタッフの“ホンネ”を知る

|       |                      |
|-------|----------------------|
| 20代前半 | 自身のスキルアップを求める        |
| 20代後半 | 産休・育休明けに戻れる居場所作りを求める |
| 30代前半 | 子育て重視、無理のない環境を求める    |
| 30代後半 | 子育て重視、無理のない環境を求める    |
| 40代～  | 子育てひと段落、新しい挑戦を求める    |

スタッフは結婚、出産、育児、転勤など彼氏/旦那に左右されやすいライフイベントが多い為、長期目標ではなく短期目標の設定が必要です。また、続ける理由は、**職場への誇り・院長への尊敬**を重要視しています。

## 4 組織力UPの為に、経営者が今すぐ取り組むべき事

スタッフが求める職場への誇り、院長への尊敬を実現し、スタッフとの強固な信頼関係構築の元、実行力が高く、伸びる組織となる為の日次、週次、月次、年次での**具体的なアクションプラン**をご紹介します。個人面談で確認すべき3つの事やクリニックで明日から使えるAUTOの法則など、皆様が**生涯使える組織マネジメント方法**を実例等を交えながらお伝えさせていただきます。



## 5 これからの採用戦略の成功パターンを知る

### <採用戦略の成功パターン>

経営計画と組織・採用戦略にストーリー性を持たせる事が重要です。

余剰採用/計画採用→有給休暇取得率UP→従業員満足度向上→採用訴求力UP→優秀人材応募→早期育成可能→患者満足度向上→売上UP

レベルⅠ: 補充採用: 優秀人材の低確率採用&高頻度離職

レベルⅡ: 余剰採用: 優秀人材の高確率採用&低頻度離職

レベルⅢ: 計画採用: 経営計画からの逆算採用&主任候補レベル底上げ



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## 皮膚科・美容皮膚科開業医のための全スタッフ戦力化セミナー

お問合せNo. S073081

### 開催要項

オンラインにてご参加 ※全日程・各開催時間すべて同じ内容となります。ご都合のよい日時をお選びください。

2021年 **5月23日(日)**

開催時間 【1部】10:00～11:30(ログイン開始 9:30～)  
【2部】13:00～14:30(ログイン開始12:30～)

お申込期限:5月19日(水)

2021年 **5月27日(木)**

開催時間 【1部】10:00～11:30(ログイン開始 9:30～)  
【2部】13:00～14:30(ログイン開始12:30～)

お申込期限:5月23日(日)

2021年 **5月30日(日)**

開催時間 【1部】10:00～11:30(ログイン開始 9:30～)  
【2部】13:00～14:30(ログイン開始12:30～)

お申込期限:5月26日(水)

日時・会場

本講座はオンライン受講となっております。 諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

**一般価格** 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

**会員価格** 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ([www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp))、右上検索窓にお問い合わせNo.073081を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

株式会社 船井総合研究所

**TEL 0120-964-000** (平日9:30～17:30)

●申込みに関するお問合せ:時田 ●内容に関するお問合せ:白須

## お申込みはこちらからお願いいたします

### <オンライン受講>

**5月23日(日)**

申込締切日 5月19日(水)

**5月27日(木)**

申込締切日 5月23日(日)

**5月30日(日)**

申込締切日 5月26日(水)

