

# 設計事務所のデジタル経営セミナー 開催概要

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げますとともに、1日も早い収束を心よりお祈り申し上げます。

日程がどうしても合わない企業様へ。個別経営相談承ります まずはお問合せ下さい TEL.0120-958-270[平日:9:45~17:30] 担当:清原

開催  
日時

オンライン  
開催

2021年5月20日(木)・5月25日(火)・6月3日(木)  
10:00~12:00 (ログイン開始:9:30~)

## 当セミナーをご活用いただきたい方

※以下の課題を抱えている場合はぜひご参加ください。課題解決のヒントをご提供できます。

- ◆ コロナ禍での物件不足を解消したい
- ◆ デジタル活用したいが何から始めるべきか…
- ◆ 物件獲得のための新たな施策について知りたい
- ◆ 現在の案件状況などリアルタイムで把握したい
- ◆ 利益率を高めるための方法を知りたい

講座

セミナー内容

### 今日から実践できる事務所のデジタル経営の事例とノウハウ

- セミナー内容抜粋① 全国の設計事務所様の現状と今後の方向性  
セミナー内容抜粋② 今取り組むべき案件獲得に向けた“2つ”のデジタル活用  
セミナー内容抜粋③ 単価・利益率アップ繋がる生産性向上施策



株式会社船井総合研究所

清原 以於理

船井総合研究所に入社後、建築設計事務所やオフィス内装会社のWEBマーケティングを中心にコンサルティングを展開している。現在は建築設計事務所の高収益化というテーマに注力しており、案件数増加・生産性向上などのサポートを行っている。

### デジタル経営へシフトするために今取り組むべきこと

- セミナー内容抜粋① デジタル経営を実現するために取り組むべきこと  
セミナー内容抜粋② 成果の出た設計事務所の特徴と本質  
セミナー内容抜粋③ アフターコロナの事務所経営で意識したいこと



株式会社船井総合研究所 マネージャー

細井 錦平

船井総合研究所に入社して幅広い業種でのコンサルティング経験後、オフィス内装会社や、建築設計事務所向けのコンサルティングを行っている。主なコンサルティングテーマは属人的な営業スタイルからの脱却。建築設計事務所の長所を探して、顧客に伝わる仕組みづくりを行い、顧客から指名で受注するサポートを行っている。



## WEBからお申込みいただけます！

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！

《URL》 <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/072593>



成長志向の高い事務所が実施している、  
業績向上のためのデジタル経営戦略！

一般価格 **5,000円 (税抜)** 5,500円(税込)/1名様

会員価格 **4,000円 (税抜)** 4,400円(税込)/1名様

# 設計事務所向け デジタル経営セミナー

コロナの影響で物件が減少している中で…

## 新規案件獲得・生産性向上を実現する 設計事務所のデジタル経営戦略とは!?

成功のポイントは  
「営業方法」と「案件管理」をデジタル化する

全国のデジタル活用成功事例とノウハウを紹介します

## セミナー開催日時

|                                             |                                             |                                            |
|---------------------------------------------|---------------------------------------------|--------------------------------------------|
| 2021年<br>5月20日(木)<br>10:00~12:00<br>【オンライン】 | 2021年<br>5月25日(火)<br>10:00~12:00<br>【オンライン】 | 2021年<br>6月3日(木)<br>10:00~12:00<br>【オンライン】 |
|---------------------------------------------|---------------------------------------------|--------------------------------------------|



明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken

今すぐスマホでチェック！

設計事務所のデジタル経営セミナー お問い合わせNo. S072593

TEL.0120-964-000 平日9:30~17:30

お申込みに関するお問合せ: 時田 内容に関するお問合せ: 清原

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10船井総研大阪本社ビル

WEBページからセミナーの  
情報をご覧いただけます。



デジタル経営とは、従来行っていた「**属人的な営業**」や感覚で管理していた「**業務時間・設計料**」をデジタル化して、**利益の出る組織体制**にすることです。

## 本セミナーで 学べるノウハウ

- ✓ デジタル経営にシフトしたことで、生産性向上に成功した全国の設計事務所様の取り組みについて
- ✓ ホームページから物件相談が発生する、建築用途特化型の受注型ホームページの作り方
- ✓ 「●●さんをお願いしたい」と指名で依頼されるセミナー営業の開催・運営ノウハウ
- ✓ 設計業務の適正時間を把握し、過剰サービス・オーバーワークを解消する方法
- ✓ プロジェクトごとに設計原価、販管費を把握して赤字プロジェクトをなくす方法
- ✓ 社員育成の効率化と若手社員の即戦力化に成功した設計事務所様の取り組み事例について

# 新規案件獲得・生産性向上を実現するデジタル活用 3大特徴

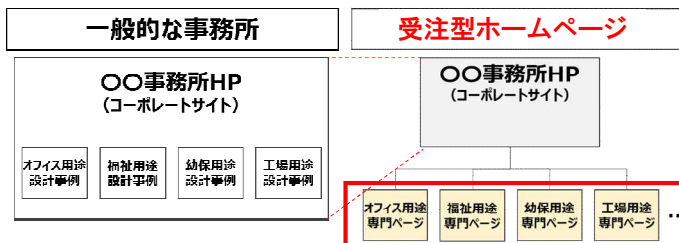
1

## 新規案件の創出 【受注型ホームページ】

見込み客を営業活動せずに獲得可能！  
会社紹介のサイトではなく、特定の用途やテーマに絞って発信する「コンテンツサイト」

### 受注型ホームページ

コーポレートサイトではなく、特定の用途・テーマに絞って発信する「コンテンツサイト」。



#### 【全国のWEBサイト活用の事例】

- 用途ごとにノウハウブログを定期的に更新したことで、毎月5～10件の問合せがWEBサイトから発生している
- 食品工場・HACCP対応工場に特化したブログを投稿したことで、食品工場の問合せが発生した
- 耐震診断に特化したWEBサイトを立ち上げたことで、耐震診断に関する問合せが増加した

2

## 指名依頼で案件獲得 【オンラインセミナー】

建築計画のある顧客だけを開拓する小規模セミナー  
代表者や決裁権のある方だけを集客し、指名で依頼される「セミナー営業」

### オンラインセミナー

設計事務所が自社主催でセミナーを開催し、建築計画のある方から案件を受注する。オンラインセミナーを開催することで下記のようなメリットがある。

#### セミナー営業のメリット

- ① 営業を仕組化でき、所長以外でも案件を獲得することができる
- ② 指名で依頼されるようになるため、価格交渉にならない
- ③ 建築計画のある方から直接依頼されるため、効率良く案件を獲得できる
- ④ セミナー集客を行うことで、自社の取り組みや事務所の認知度が向上する

#### 【セミナー実績 ※過去セミナーから一部抜粋】

| 内容                | 参加社数 (人数) | 案件数 |
|-------------------|-----------|-----|
| 企業主導型セミナー@九州地方    | 14社 (28名) | 5社  |
| 企業主導型セミナー@中国地方    | 13社 (18名) | 3社  |
| オフィス創りセミナー@北陸&WEB | 11社 (10名) | 1社  |
| こども園移行セミナー@WEB    | 8法人 (8名)  | 4法人 |

3

## 生産性が向上する体制構築 【案件・利益管理システム】

赤字プロジェクトをなくし生産性向上を図る！  
物件ごとに適切な業務時間を定め、リアルタイムで進捗を把握！生産性が向上する組織づくりを実現

### 案件・利益管理システム

物件概要を登録することで、「各業務の完了目標時間」を算出することができる。日々の業務を日報として登録すると、物件ごとの業務進捗や業務時間が随時更新されるため、時間を超過する・問題のある物件に対してリアルタイムで対応策を検討し、改善できる。

#### 【案件・利益管理を可能にするシステムの導入メリット】

##### 生産性が格段にあがる

単価アップ・対応件数が増える  
断っていた業務も受注できる  
顧客提案の納得感が高まる  
今後の施策を検討しやすくなる

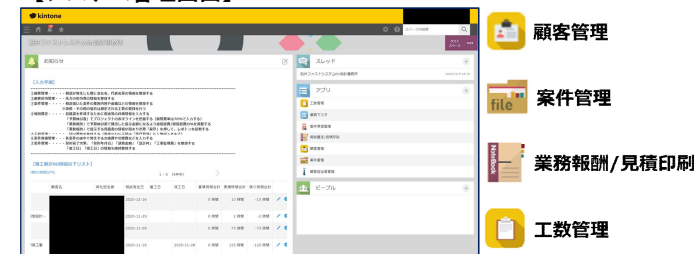
##### 労働時間が削減できる

残業時間の削減・休日の増加  
従業員が決めない事務所ができる  
代客自身が経営をこなされる  
経営者・従業員が幸せになる

##### 利益率が改善できる

1物件あたりの利益率改善  
残業代削減  
キャッシュが残り従業員に還元できる  
ゆとりのある経営を実現

#### 【システム管理画面】



明日から始められる即実践型セミナー！ ▶ セミナー当日は本ページ以外の様々なノウハウを詳細にお伝え致します！



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## 設計事務所のデジタル経営セミナー

お問い合わせNo. S072593

### 開催要項

※各回、同じ内容です。ご都合の良い日時をお選びください。

お申込み期限:5月16日(日)

開始..... 終了.....  
**10:00 12:00**  
(ログイン開始:9:30より)

お申込み期限:5月21日(金)

開始..... 終了.....  
**10:00 12:00**  
(ログイン開始:9:30より)

お申込み期限:5月30日(日)

開始..... 終了.....  
**10:00 12:00**  
(ログイン開始:9:30より)

2021年 **5月20日** (木)

2021年 **5月25日** (火)

2021年 **6月3日** (木)

本講座はオンライン受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 WEB参加」で検索

オンライン開催

日時・会場

一般価格 税抜 5,000円(税込**5,500円**) / 一名様

会員価格 税抜 4,000円(税込**4,400円**) / 一名様

受講料

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。  
または、船井総研ホームページ([www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp))、右上検索窓にお問い合わせNo. 072593を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 時田 ●内容に関するお問合せ: 清原

お申込みはこちらからお願いいたします

2021年

**5月20日(木) オンライン**  
【申込締切日5月16日(日)】

**5月25日(火) オンライン**  
【申込締切日5月21日(金)】

**6月3日(木) オンライン**  
【申込締切日5月30日(日)】

