

豪華特典付き

-特別なご案内-

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、及び関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。
新型コロナウイルス感染症対策に伴い、セミナー全日程WEB開催とさせていただきます。

税理士・会計士は教えてくれない資金調達方法で

事業拡大

利益改善

拠点展開

3億を突破するための お金の残し方・使い方セミナー

このような経営者様におすすめ

- ✓ 規模拡大に向けてコロナ禍でも店舗展開を積極的に行いたい方
- ✓ 金融不況でも資金調達に困らない環境を作りたい方
- ✓ Afterコロナに向けて収益改善を進めたい方
- ✓ コロナ不況で金融機関がどのように変化しているか知りたい方
- ✓ 経営者保証・担保がなくとも調達に困らない環境を作りたい方
- ✓ 数年後の借入返済計画を立案をしていない方

セミナー全日程WEB開催

<医科歯科薬局向け>	2021年5月16日(日)・5月17日(月)
<介護業界向け>	2021年5月23日(日)・5月31日(月)
<整骨院業界向け>	2021年6月16日(水)・6月20日(日)
<障がい福祉業界向け>	2021年6月25日(金)・7月16日(金)

~このDMが届いた方だけに贈る豪華2大特典~

- ◆ 元銀行マン・コンサルタントによる個別無料相談
- ◆ 資金調達に活かせる無料財務診断

【業界別】

セミナー
情報

- 【webセミナー】 医科歯科薬局 資金調達・財務戦略セミナー(No. S072736)
- 【webセミナー】 介護業界向け 資金調達・財務戦略セミナー(No. S072546)
- 【障がい福祉】 withコロナで成長軌道に乗せる資金調達戦略(No. S073214)
- 【webセミナー】 整骨院業界向け 資金調達・財務戦略セミナー(No. S073201)

一般参加価格：税抜10,000円(税込11,000円)/人
会員参加価格：税抜8,000円(税込8,800円)/人

〒541-0041 大阪府大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル
TEL:0120-964-000 (平日9:30-17:00)
申込みに関するお問い合わせ：天野
内容に関するお問い合わせ：矢土

全日程
WEB開催



Funai Soken

Withコロナの業界別！成長財務戦略2021 資金調達・財務戦略セミナー

整骨院業界

2021年6月16日(水)13:00-14:30
2021年6月20日(日)10:00-11:30

◆第一講座 整骨院業界の

withコロナでの成長戦略

新型コロナウイルス感染症禍での整骨院業界の成長戦略を解説

◆第二講座

成長軌道に乗せる資金調達・財務戦略

分院展開、ヒト等の投資を推進するための資金調達・財務戦略を解説



株式会社船井総合研究所
金融・M&A支援部
財務グループ
シニアコンサルタント
谷 翔太



株式会社船井総合研究所
ヘルスケア支援部
ヘルスケアグループ
マネージャー
宮澤 駿

医科歯科業界

2021年5月16日(日)16:00-18:00
2021年5月17日(月)10:00-12:00

◆第一講座 医科歯科業界の

withコロナでの成長戦略

新型コロナウイルス感染症禍での医科歯科業界の成長戦略を解説

◆第二講座

成長軌道に乗せる資金調達・財務戦略

分院展開、ヒト、IT等の投資を推進するための資金調達・財務戦略を解説



株式会社船井総合研究所
金融・M&A支援部
財務グループ
シニアコンサルタント
谷 翔太



株式会社船井総合研究所
ヘルスケア支援部
マネージング・
ディレクター
松谷 直樹

介護業界

2021年5月23日(日)13:00-14:30
2021年5月31日(月)10:00-11:30

◆第一講座

介護業界のwithコロナでの成長戦略

新型コロナウイルス感染症禍での介護業界の成長戦略を解説

◆第二講座

成長軌道に乗せる資金調達・財務戦略

新業態・新規施設、デジタル・IT等の投資を推進するための資金調達・財務戦略を解説



株式会社船井総合研究所
金融・M&A支援部
財務グループ
シニアコンサルタント
谷 翔太



株式会社船井総合研究所
地域包括ケア支援部
地域包括ケアグループ
マネージャー
香澤 翔太

福祉業界

2021年6月25日(金)13:00-14:30
2021年7月16日(金)13:00-14:30

◆第一講座

介護福祉業界の方必見！2021年最新金融時流

コロナ禍で大きく変わった金融時流と今後起こりうる金融時流の中で、特に重要なポイントを解説

◆第二講座

介護福祉業界における時流に乗った財務戦略

コロナ禍で成長し続ける介護福祉企業が採用している財務戦略の事例を徹底解説



株式会社船井総合研究所
金融・M&A支援部
財務グループ
マネージャー
石田 武裕



株式会社船井総合研究所
金融・M&A支援部
財務グループ
財務チーム
篠原 弘樹

セミナー情報(WEBからの申し込み)

□ 【障がい・福祉】 withコロナで成長軌道に乗せる資金調達戦略(No. S073214)
□ 【webセミナー】 整骨院業界向け 資金調達・財務戦略セミナー(No. S073201)

□ 【webセミナー】 医科歯科業界向け 資金調達・財務戦略セミナー(No. S072736)
□ 【webセミナー】 介護業界向け 資金調達・財務戦略セミナー(No. S072546)

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！

会計士・税理士が知らない Withコロナの「資金調達」・「財務戦略」

事例企業の紹介

整骨院A社
(年商3億円)



当院の財務は、長年どんぶり勘定でして、コロナ融資によって一旦資金に余裕はできましたが、資金繰り自体が改善されたわけではありませんでした。さらに、現在の借入条件も悪く、今後どのように銀行と付き合っていけば良いのかわからず途方に暮れていました。そこで裏にもすがら思い、船井総研のセミナーを受講しました。セミナーでは、**当座貸越を活用し、運転資金の確保**をすべきといったノウハウを学ぶことができました。それだけでも素晴らしい収穫だったのですが、借入条件としていた個人保証を、船井総研の財務コンサルタントの方にお力添えいただき、なんと**無事保証を外す**ことに成功しました。

介護・福祉B社
(年商2億円)



当社は、年間CFと年間返済額のバランスが長年不一致でした。その為利益が出ていても、お金が貯まらない状況に悩まされていました。そこで船井総研のセミナーを受講し、当座貸越に関するノウハウを学びました。その結果、**運転資金の2倍の資金を確保**に成功し、**年間の返済額が60%減**を実現できました。

医科医院
(年商1億円)



長年の夢である分院展開を進めるにあたって、資金調達が必要でした。しかし、まず理事長の私が当院の財務状況を把握しておらず、一体なから手を付けたら良いかわからない状態でした。そうした中、船井総研のセミナーに参加し、**財務の見える化**を実践。こうした努力が身を結び、なんと**当座貸越枠600万円**を開設でき、夢であった分院展開が行えました。

よくある財務の悩みはズバリこれで解決

銀行の評価を上げる決算対策

銀行の評価基準を理解した決算対策の実施

無担保・無保証の資金調達手法

経営者保証ガイドライン事例集のフル活用

キャッシュフロー改善 高成長の実現

業界特有の財務体質に合った資金調達手法の選択

事業性評価を活用した資金調達

自社ビジネスモデルの見える化

融資枠を最大15倍にする財務戦略

1行あたりの融資上限の最大化

金利引き下げ 銀行交渉術

銀行間競争環境の創出

出店・分院展開 資金調達

◆コトを理解している 事業計画が2021年の情報開示を待つ

情報開示のキーポイントは、金融機関が知りたい情報が掲載されている事業計画（貸付金使途）と（そのほかに出店）の現金収支計画の事業計画は、金融機関との関係性をさらに深解する上での重要なツール。

■金融機関担当者の疑問

- ・赤字は解消する？
- ・返済することができる？
- ・例年と返済できる？
- ・借入条件を、悪化する？

一でできる限り早く、具体的な数字で知りたい

■事業計画書

- ・借入超過解消年数
- ・返済率キャッシュフロー
- ・借入超過年数
- ・借入超過の繰上

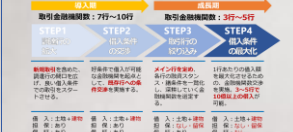
が、掲載されていますか？

口頭だけでなく、借入と返済を用いて表裏で説明された事業計画書は、金融機関の担当のみならず、上場（株式・債券）からの評価を得られる

- ☑投資計画策定により調達枠増加に成功
- ☑キャッシュフロー改善により新店舗 出店融資を獲得

先行投資 キャッシュフロー戦略

◆事業のライフサイクルによって資金調達環境を要変していく



- ☑借入条件を見直し、安定して資金を確保
- ☑バンクフォーメーション構築により、適切な借入の実現

個人保証解除 財務戦略

経営者保証に依存しない融資の一環の促進

経営者保証を減らし個人保証に切り替える

①法人と経営者個人の資産の明確化
②法人と経営者個人の資産の明確化
③法人と経営者個人の資産の明確化

④法人と経営者個人の資産の明確化
⑤法人と経営者個人の資産の明確化
⑥法人と経営者個人の資産の明確化

⑦法人と経営者個人の資産の明確化
⑧法人と経営者個人の資産の明確化
⑨法人と経営者個人の資産の明確化

⑩法人と経営者個人の資産の明確化
⑪法人と経営者個人の資産の明確化
⑫法人と経営者個人の資産の明確化

⑬法人と経営者個人の資産の明確化
⑭法人と経営者個人の資産の明確化
⑮法人と経営者個人の資産の明確化

⑯法人と経営者個人の資産の明確化
⑰法人と経営者個人の資産の明確化
⑱法人と経営者個人の資産の明確化

⑲法人と経営者個人の資産の明確化
⑳法人と経営者個人の資産の明確化
㉑法人と経営者個人の資産の明確化

㉒法人と経営者個人の資産の明確化
㉓法人と経営者個人の資産の明確化
㉔法人と経営者個人の資産の明確化

㉕法人と経営者個人の資産の明確化
㉖法人と経営者個人の資産の明確化
㉗法人と経営者個人の資産の明確化

㉘法人と経営者個人の資産の明確化
㉙法人と経営者個人の資産の明確化
㉚法人と経営者個人の資産の明確化

㉛法人と経営者個人の資産の明確化
㉜法人と経営者個人の資産の明確化
㉝法人と経営者個人の資産の明確化

㉞法人と経営者個人の資産の明確化
㉟法人と経営者個人の資産の明確化
㊱法人と経営者個人の資産の明確化

㊲法人と経営者個人の資産の明確化
㊳法人と経営者個人の資産の明確化
㊴法人と経営者個人の資産の明確化

㊵法人と経営者個人の資産の明確化
㊶法人と経営者個人の資産の明確化
㊷法人と経営者個人の資産の明確化

㊸法人と経営者個人の資産の明確化
㊹法人と経営者個人の資産の明確化
㊺法人と経営者個人の資産の明確化

㊻法人と経営者個人の資産の明確化
㊼法人と経営者個人の資産の明確化
㊽法人と経営者個人の資産の明確化

㊾法人と経営者個人の資産の明確化
㊿法人と経営者個人の資産の明確化
㊿法人と経営者個人の資産の明確化

㊿法人と経営者個人の資産の明確化
㊿法人と経営者個人の資産の明確化
㊿法人と経営者個人の資産の明確化

㊿法人と経営者個人の資産の明確化
㊿法人と経営者個人の資産の明確化
㊿法人と経営者個人の資産の明確化

㊿法人と経営者個人の資産の明確化
㊿法人と経営者個人の資産の明確化
㊿法人と経営者個人の資産の明確化

財務管理

適切な投資判断を促す

項目	1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月
売上	100	110	120	130	140	150	160	170	180	190	200	210
経費	80	85	90	95	100	105	110	115	120	125	130	135
利益	20	25	30	35	40	45	50	55	60	65	70	75
返済	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15
返済率	75%	73%	71%	69%	67%	65%	63%	61%	59%	57%	55%	53%

- ☑売上項目を細分化し、年間計画の策定
- ☑月次単位で資金繰りを見える化

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【webセミナー】医科歯科薬局 資金調達・財務戦略セミナー
【webセミナー】介護業界向け 資金調達・財務戦略セミナー
【webセミナー】整骨院業界向け 資金調達・財務戦略セミナー
【障がい福祉】withコロナで成長軌道に乗せる資金調達戦略

お問い合わせNo.S072736
お問い合わせNo.S072546
お問い合わせNo.S073201
お問い合わせNo.S073214

お申込みはこちらからお願いいたします


日時・会場	【webセミナー】医科歯科薬局 資金調達・財務戦略セミナー ①2021年5月16日(日) 16:00~18:00 (ログイン開始15:30より) お申込期限5月12日(水) ②2021年5月17日(月) 10:00~12:00 (ログイン開始9:30より) お申込期限5月13日(木)
	【webセミナー】介護業界向け 資金調達・財務戦略セミナー ①2021年5月23日(日) 13:00~14:30 (ログイン開始12:30より) お申込期限5月19日(水) ②2021年5月31日(月) 10:00~11:30 (ログイン開始9:30より) お申込期限5月27日(木)
	【webセミナー】整骨院業界向け 資金調達・財務戦略セミナー ①2021年6月16日(水) 13:00~14:30 (ログイン開始12:30より) お申込期限6月12日(土) ②2021年6月20日(日) 10:00~11:30 (ログイン開始9:30より) お申込期限6月16日(水)
	【障がい福祉】withコロナで成長軌道に乗せる資金調達戦略 ①2021年6月25日(金) 13:00~14:30 (ログイン開始12:30より) お申込期限6月21日(月) ②2021年7月16日(金) 13:00~14:30 (ログイン開始12:30より) お申込期限7月12日(月)

本講座はオンライン受講となっております。※諸事情により受講頂けない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「ZOOM」を使用致します。ZOOMご参加方法の詳細は「船井総研web参加」で検索。

受講料	一般価格 税抜10,000円 (税込11,000円) /一名様
	会員価格 税抜8,000円 (税込8,800円) /一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(ID: FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法	下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。 または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にそれぞれのお問い合わせNoを入力、検索ください。 医科歯科業界:072736 介護業界:072546 整骨業界:073201 福祉業界:073214
-------	--

お問合せ	 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所 TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ: 天野 ●内容に関するお問合せ: 矢土
------	---

お申込みはこちらからお願いいたします

医科歯科薬局業界向け ①2021年5月16日(日) お申込期限5月12日(水) ②2021年5月17日(月) お申込期限5月13日(木)	整骨院業界向け ①2021年6月16日(水) お申込期限6月12日(土) ②2021年6月20日(日) お申込期限6月16日(水)
介護業界向け ①2021年5月23日(日) お申込期限5月19日(水) ②2021年5月31日(月) お申込期限5月27日(木)	障がい福祉業界向け ①2021年6月25日(金) お申込期限6月21日(月) ②2021年7月16日(金) お申込期限7月12日(月)