

# ガラ空き新卒マーケット新規参入セミナー

PC・スマホで  
セミナー参加!

選べる曜日! スマホからもOK!  
ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

一般価格 **10,000円** (税抜) **11,000円** (税込) / 一名様  
会員価格 **8,000円** (税抜) **8,800円** (税込) / 一名様

オンライン開催  
2021年


5/24 [月]

5/28 [金]

6/22 [火]

6/28 [月]

【開催時間】  
13:00 ▶ 15:00  
(ログイン開始 12:30~)

講座	セミナー内容
第1講座	<p><b>特徴のない派遣会社を脱する方法とは?</b></p>  <p>株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 人材ビジネスグループ マネージャー <b>安本 哲弥</b></p> <p>人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEBマーケティングに従事。現在は人材業界に特化したマーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。数々のコンサルティング実績が認められ、現役最速でエグゼクティブ経営コンサルタントに就任を果たす。</p>
第2講座	<p><b>まだあった! 新卒の未開拓マーケットとは?</b></p>  <p>株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 人材ビジネスグループ チーフコンサルタント <b>保泉 泰宏</b></p> <p>船井総研に新卒で入社。入社後は、広告・印刷業界/人材業界に特化をし、新規事業立ち上げ/マーケティング戦略の策定プロジェクトを経験。現在は、求人メディアの新規立上げおよび収益化を強みにしている。特に、マーケティング戦略での再現性が高い提案/実行には定評がある。</p>
第3講座	<p><b>コロナ禍の今、派遣会社に考えていただきたいこと。</b></p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 人材ビジネスグループ マネージャー <b>安本 哲弥</b></p>

2時間のセミナーを予定しています。

# 派遣会社を救う ガラ空きマーケット 新卒採用メディア新規参入セミナー

専門生卒向け・  
業種特化型の新卒  
採用情報  
特徴のない  
派遣会社を  
脱するための  
画期的な新ビジネス  
メディア

営業マン1名  
売上 **2000** 万円

派遣の**10**倍  
営業利益 **30**%

たった**3**か月  
新規受注 **50**社

豪華セミナー  
参加特典

当ビジネスの専門コンサルタントによる  
無料経営相談付

一般価格 **10,000円** (税抜) **11,000円** (税込) / 一名様  
会員価格 **8,000円** (税抜) **8,800円** (税込) / 一名様

PC・スマホで  
セミナー参加!

オンライン開催  
2021年

5/24 [月]

5/28 [金]

6/22 [火]

6/28 [月]

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。【開催時間】13:00 ▶ 15:00 (ログイン開始 12:30~)

お申し込み方法 — WEB からの申し込み —



右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからご覧いただけます!  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/072441>



主催

明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken

ガラ空き新卒マーケット新規参入セミナー

お問い合わせNo. S072441

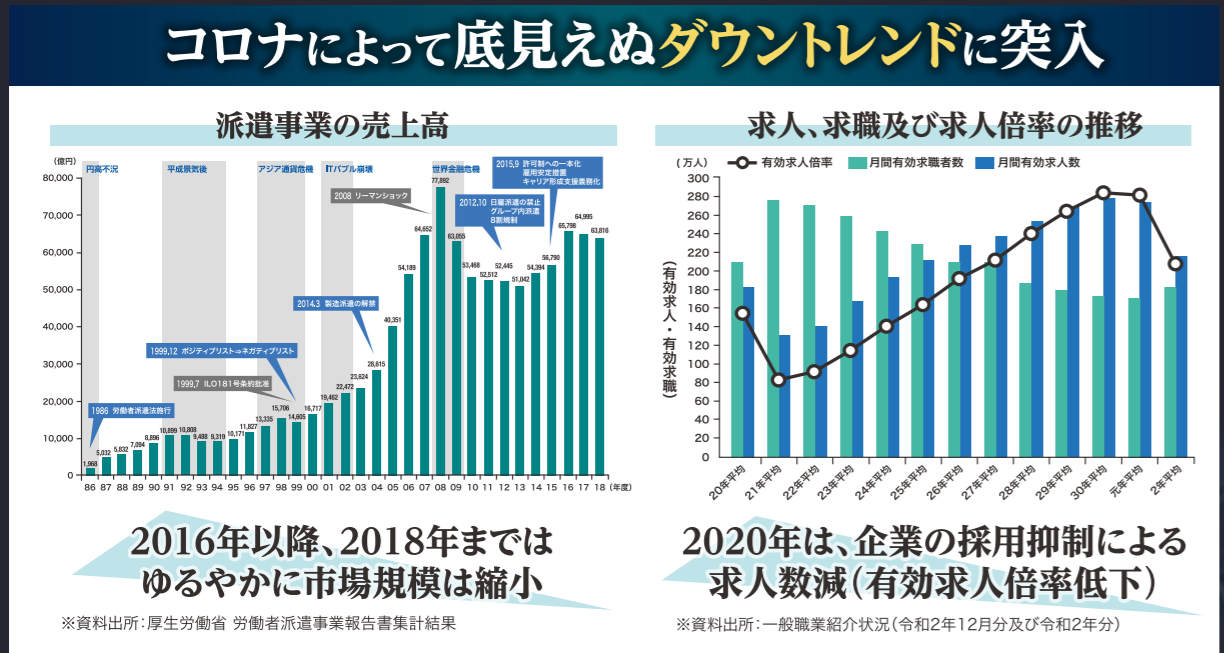
TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

お申込みに関するお問合せ: 星野  
内容に関するお問合せ: 保泉

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **072441**

# 全派遣会社が今すぐ取り組むべき、会社存続、シェア拡大を目指す新ビジネスです。



## 派遣会社の5大危機と解決策

- 1 コロナ倒産の危機**  
派遣事業だけに頼らない会社づくり  
一つの事業、お得意先に売上依存するのではなく、リスク分散のために複数事業による収益源のマルチ化が必要。
- 2 売上・営業利益の低下**  
高収益な新規事業立ち上げ  
利益率が高い(営業利益率20%以上)新規事業が必要。派遣事業だけでは売上アップ、利益率アップは非常に困難である。
- 3 派遣の更新**  
既存顧客への新商品・サービスの提案  
派遣の提案のみでは既存顧客のつなぎ止めは極めて困難。自社で顧客の人手不足を提案する商品、サービスをもつべき。
- 4 新規案件の獲得困難**  
商品力が高く、高確率で受注できる新商品の提案  
競合の人材会社が持っていない商品をもち、新規案件を高確率で受注できるフロント商品が必要。
- 5 事業承継できる人材の不在**  
事業承継のための成功体験を  
事業承継の第一歩は幹部候補社員に成功体験を積ませること。すでに事例があり、成功確度が高い新規事業で成功体験を積むべき。

そこで、本セミナーでは派遣会社の5大危機を解決する新ビジネスの「採用情報メディア」についてご紹介します。

# “特徴なき”派遣会社を脱するための秘策…強力な競争不在の画期的新ビジネス『業種特化型の新卒向け/専門卒向け採用情報メディア』

## 1 専門学校生の就職活動状況・採用活動状況

**専門生の約3割が3年以内に離職**  
文部科学省の調査によると専門生は3年以内に約3割が離職しており、大卒・短大卒よりも離職率は高くなっている。大卒・中途採用のように気軽に企業の採用情報にアクセスするメディアが少なく、求人票で企業を探しているため専門生は企業の魅力を知らないまま就職活動をしていることが離職率が3割の一要因である。

**中小企業が専門生を採用できない理由**  
3割以上の専門生が専門学校の運営母体の企業へ就職するので、専門学校を運営していない中小企業は専門生が採用しにくい。

**大手企業が参入しない理由**  
大手企業は全国をカバーする採用情報メディアを立ち上げる傾向にあり、大手企業は今後も特定の地域かつ専門生の領域に絞った採用情報メディアは立ち上げにくいと考えられる。

**専門生の就職活動**

専門生は企業をよく知らないまま就職をしてしまうため、約3割が3年以内に離職

## 2 採用情報メディアのビジネスモデル

地元企業が有料で採用情報メディアの冊子・Webサイトに掲載をし、専門生が採用情報メディアで地元企業の情報・魅力を知る。

業種特化型の新卒向け/専門卒向け採用情報メディア

## 3 採用情報メディアの4つの魅力

- 営業利益率30%以上の高収益性**  
売上2,000万円以上 営業利益600万円以上  
営業利益率30%以上が3ヵ月で可能
- 高受注率な商品力**  
競争不在×潜在ニーズマーケットによって、  
▶テレポ率は30% ▶商談からの受注率は20%  
⇒3ヶ月で新規で50社受注可能
- 既存顧客へのクロスセルが可能**  
派遣だけではなく人を採用する新規の提案で単価アップが可能
- 継続率9割! 長期ストックビジネス**  
継続的に売上が立つビジネスでメディアへの掲載継続率90%以上が可能

## 4 全国の成功事例

北海道 A社	業種特化型新卒向けメディアを営業マン2名、6カ月で2,450万円の売り上げ見込み	長野県 C社	事業承継のために経営者のご子息1名、4カ月で売上1,500万円を達成
茨城県 B社	営業マン2名、3か月で売上3,800万円	兵庫県 D社	営業マン1名、2カ月で48社新規顧客獲得
		香川県 E社	営業未経験2名、3か月で売上2,100万円達成

高収益かつ競争企業の不在の「採用情報メディア」の詳細はセミナーで!

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## ガラ空き新卒マーケット新規参入セミナー

お問合せNo. S072441

### 開催要項

オンラインにてご参加

2021年 **5月24日**(月) 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:00** (ログイン開始12:30より)

**お申込期限:5月20日(木)**

2021年 **5月28日**(金) 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:00** (ログイン開始12:30より)

**お申込期限:5月24日(月)**

2021年 **6月22日**(火) 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:00** (ログイン開始12:30より)

**お申込期限:6月18日(金)**

2021年 **6月28日**(月) 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:00** (ログイン開始12:30より)

**お申込期限:6月24日(木)**

日時・会場

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。  
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

**一般価格** 税抜 10,000円 (税込11,000円) / 一名様

**会員価格** 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。  
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.072441を入力、検索ください。

お問合せ

 明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken**  
株式会社 船井総合研究所

**TEL 0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ:星野 ●内容に関するお問合せ:保泉

お申込みはこちらからお願いいたします



5月24日(月)オンライン受講

申込締切日5月20日(木)

5月28日(金)オンライン受講

申込締切日5月24日(月)

6月22日(火)オンライン受講

申込締切日6月18日(金)

6月28日(月)オンライン受講

申込締切日6月24日(木)