



住宅資材の

現金問屋



配送ゼロ

訪問営業ゼロ

貸し倒れゼロ



株式会社圓屋

代表取締役 東英則氏

20代若手社員3人で、
月の売上5,000万円
実現できました!!

“住宅資材販売”ビジネスを攻略する最短ルートを大公開 詳しくは中面で

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

WEBセミナー(PC・スマホで受講可能)

建材業界向けセミナー お問い合わせNo. S072434

2021年5月7日(金) 12日(水) オンライン 10:00~12:00 (ログイン開始9:30~)

<主催>



株式会社船井総合研究所

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

■お申込みのお問合せ: 中田 (ナカタ)

■講座内容のお問合せ: 東 (アズマ)

現金問屋を始めて6店舗 売上20億 まで成長できました!!

25年前、先代の父から材木屋をしていた会社を引き継ぎました。

「この事業だけではこの先食べていけないだろう・・・」

当時は、そんな漠然とした不安を持っていました。

若い人には飛び込み営業は難しいし、価格競争やサービス合戦になり、先行き立たず、潰れていく会社も多く見てきました。

そんな時、出会ったのが“現金問屋ビジネス”です。

当初は、「配送ゼロ」「訪問営業ゼロ」でやっていけるのか。

10kmも離れた店舗に来てくれるのか。と聞いていましたが・・・

そんな不安もアツという間に解消され、今では20代若手社員3人で月の売上5,000万円を実現することも出来ています。

住宅資材業界も厳しい時代になってきました。私の取り組みが少しでも皆様のお役に立てれば嬉しく思っています。

まずは続きをお読みください。



株式会社圓屋
代表取締役 東英則氏



<<現金問屋 圓屋の取り組みをご紹介>>

(1) 現金取引100% ～明朗会計で「月次決算」を可能に～

業界の当たり前【掛売り】から【現金】へシフト
『代金の回収が出来ない。』
『回収も遅く、支払いも滞る…。』
その結果、本当に儲かっているのか不透明。



これまでの常識を覆す
『代金をください。』『前金をください。』
の一言が簡単に言える。回収した現金は翌月支払い。
そして、貸し倒れゼロに、「月次決算」が可能になり、
キャッシュフロー改善ができる仕組みづくり。

(2) 配送ゼロの完全店舗来店型 ～間接コストを減らして、営業利益5%を実現～



- ☑ 『配送の撤廃』 『外販営業をしない』 『事務、経理無し』
- ☑ 1店舗3名体制で売上3,000万/月、粗利18%
- ☑ 間接コストを減らして、営業利益5%残る仕組みを構築

(3) 未経験の若手社員でも売れる ～飛び込み営業ゼロでプレッシャーから解放～



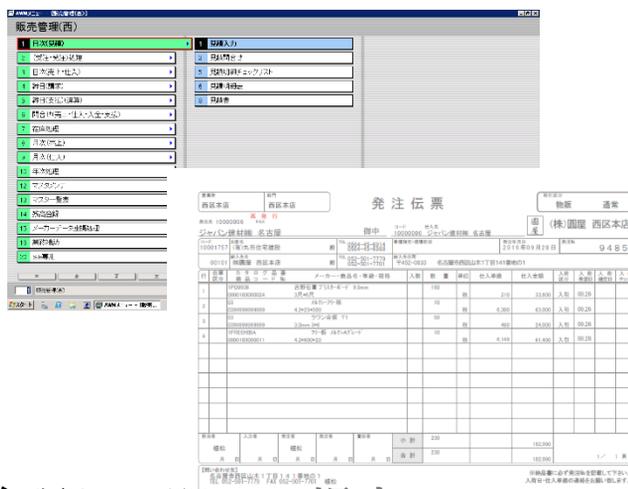
- ☑ 20代若手社員でも売れるようになった
- ☑ 新入社員でも1か月研修で出来る接客マニュアル
- ☑ 多店舗経営でポストを創出し、社員モチベーションUP

(4) 新規客が増えるイベントを実施 ～1店舗、取引先1000社増を達成～



- ☑ 季節ごとのイベント集客を実施
(年始初市、決算セール、タイムセール&卸セリetc…)
- ☑ その結果、1店舗あたり取引先1000社増加
- ☑ FAX・DM販促でバンバン新規が来る仕組み
- ☑ 既存客のリピート率40%獲得する方法

(5) 在庫リスクが激減する管理システム ～受発注の手間を1/10にし、ノー残業を実現～



- ☑在庫仕入れをバーコード管理し、即日で提案
- ☑在庫リスクが激減する在庫管理方法
- ☑見積書・出荷伝票・請求書の一元管理が可能
- ☑作業時間を1/10に縮小し、ノー残業を実現

(6) 粗利率23%の買取再販モデル ～全国から買取依頼の問い合わせが殺到～



- ☑反響獲得専用サイトで、全国から買取依頼殺到
- ☑店舗で再販し、粗利率23%を実現
- ☑住居用タイル、木材、キッチンパネルなど
規格品以外は個人向け販売、EC販売で売る仕組み

今が熱い！大手ホームセンターにも勝てる！

「現金問屋」ビジネスを たった1日で伝授します!!



船井総合研究所 建設支援部
建築グループ マネージャー
竹田 忠功

最新の住宅資材販売会社向け事例レポートはいかがでしょう？

ここからは現金問屋を既に取り組んでいる、もしくは取り組もうとしている
経営者様に向けた**WEBセミナーのご案内**です。

今回のセミナーテーマはズバリ、

“現金問屋ビジネスを成功させる方法”です。

いち早くこのマーケットに注目したのは、**ホームセンター**です。

ホームセンターはここ数年、リフォーム・内装を生業とする**“建築プロ
職人向けのプロショップ”**を始め、ドカンと売り上げを上げ
ています。

売れている理由は、**「客層を変える」** ことにありました。

そんな中でも、圓屋さまがダントツに売れてる理由は、**大手ホームセ
ンターより“2割安い”**ということです。

そのワケは、徹底した販管費削減の取り組みの数々でした・・・

当日セミナーで東社長にお話しいただく内容は、

■特別ゲスト講演

「現金問屋」ビジネスをたった1日で伝授します！

株式会社圓屋 代表取締役 東 英則 氏

- 掛売りを止め、すべて現金取引に変えるメリットとデメリット
- 配送ゼロ、完全店舗来店で営業利益の残る仕組み作り
- 知識のない20代若手社員でも売れる営業・接客手法
- 新規客がバンバン増えるイベント集客のノウハウ
- ファン客を増やして、リピート率40%達成の仕掛け
- 手間を1/10にした販売管理システムを大公開
- 粗利率23%を実現する、木材・設備機器の買取再販モデル

など、こちらは当日お話しいただく一部です。

想像してみてください。もし、**現金問屋で売る仕組み**が出来

たら、あなたの会社はどのように変わるでしょうか。きっと、今の抱えている
悩みの多くが解決できるはずです。

今回のセミナーはそんな社長のお悩みを解決するヒントになればと思います。

オンライン開催となりますが、セミナー当日、お会いできることを楽しみにし
ております。

【追伸】 圓屋さまへ視察に行きたい、といった声をいただくことが多くなりました。こちらに関して
は、セミナーにご参加いただいた方限定でご案内をさせていただきます。お問合せください。

最後に、今回ご講演いただく圓屋様についてのご紹介と、すでに現金問屋を始めている方々からの声の一部をご紹介します。

- 株式会社圓屋様のご紹介 -

- 会社名:株式会社圓屋
- 設立:平成15年7月
- 本社:愛知県東海市
- 従業員数:34名
- 売上高:19.5億 ※2020年度



【会社沿革 これまで】

- 平成15年 西区本店オープン
- 平成17年6月 港店オープン
- 平成20年7月 守山店オープン
- 平成25年3月 天白店オープン
- 平成27年6月 東京足立店オープン
- 買取再販事業開始
- 平成29年12月 一宮店オープン
- 令和2年4月 半田店オープン



～既に現金問屋を取り組まれる会社様の声～



現金問屋をやりだして、**300社ほど**新しいお客様が増えて、事業拡大に繋がりました。**粗利率も**昨年は**19.9%まで**向上し、若手スタッフの成長が著しいです。

株式会社材友 代表取締役 高橋氏

住宅会社から転身をしました。**チラシ集客**や**店舗来店型**など、未経験からのスタートでも取り組みやすかったです。

ウッドジョブ株式会社
店長 豊田氏



建材業界向けセミナー

WEB
開催

2021年 5月 7日(金) オンライン開催
5月12日(水) オンライン開催

開催
時間

10:00~12:00
(ログイン開始:9:30~)

■ 主なテーマ

住宅資材の「現金問屋」ビジネスで成功する方法

■ ゲスト講師 講座内容

住宅資材の「現金問屋」ビジネスで成功する方法

株式会社圓屋 代表取締役 東英則氏



- 掛売りを止め、全て現金取引に変えるメリットとデメリット
- 配送ゼロ、完全店舗来店で営業利益の残る仕組み作り
- 知識のない20代若手社員でも売れる営業・接客手法
- 新規客がバンバン増えるイベント集客のノウハウ
- ファン客を増やして、リピート率40%達成の仕掛け
- 手間を1/10にした販売管理システムを大公開
- 粗利率23%を実現する、木材・設備機器の買取再販モデル

■ 船井総研 講座内容

現金問屋で売る仕組み・ノウハウを大公開

- コロナ後の不況に備える、2025年を見据えた建材業界の時流
- 自社に現金問屋で売る仕組みを導入するポイント
- 反響獲得HP・チラシ等、現場で今すぐ使えるツールを大公開 etc...

Webからもお申込みいただけます！

5月7日(金)オンライン

お申込期限:5月3日(月)

5月12日(水)オンライン

お申込期限:5月8日(土)

▶ 申込はコチラより



オンラインにてご参加

お申込期限: 5月3日(月)

2021年 5月 7日(金) 開始 10:00 ▶ 終了 12:00 (ログイン開始9:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

日時・会場

オンラインにてご参加

お申込期限: 5月8日(土)

2021年 5月 12日(水) 開始 10:00 ▶ 終了 12:00 (ログイン開始9:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

開催要項

受講料

一般価格 税抜 15,000円(税込 16,500円) / 一名様

会員価格 税抜 12,000円(税込 13,200円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

WEBからのお申込み【弊社おすすめお申込み方法】

- ① 下記QRコードよりお申込みください。
② クレジット決済もしくは銀行振込をお選びいただけます。
③ 入金確認後、開催日2日前と当日に視聴案内メールをお送りします



船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)
右上検索窓にお問い合わせNo. 072434を入力、
検索いただいてもお申し込みが可能です。

FAXからのお申込み

- ① 必要事項をご記入のうえFAXをお送りください。
② 送信後、速やかに下記口座へお振込みをお願いします。
③ 入金確認後、受付完了メールをお送りします
お振込みいただいたにも関わらずメールが届かない場合は、
FAXが到着していない可能性がございます。お手数ですが下記へご連絡ください。

請求書ご希望の方は、チェックをお付けください。

□ 請求書発行希望

お申込方法

お振込先

下記口座に直接お振込下さい。

《お振込先》三井住友銀行(0009) 近畿第一支店(974) 普通 No.5785772 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキウシヨ セミナーグチ
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座となっております。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

株式会社 船井総合研究所 TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30) セミナー事務局

ご入金確認後、受付完了メールをもってセミナー受付とさせていただきます。

お問い合わせNo. S072434

建材業界向けセミナー

FAX:0120-964-111 (24時間対応)

ご希望の会場にチェックをお付けください。 □【オンライン】2021年5月7日(金) □【オンライン】2021年5月12日(水)

Registration form table with columns for company name, address, phone number, and participant details.

- セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
□ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

【個人情報に関する取り扱いについて】

1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。

4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。

5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL:06-6204-4666)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】

株式会社船井総合研究所 データセンター 総務部法務課(TEL:03-6212-2924)

ダイレクトメールの発送を希望しません □

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。