

コロナによる業績不振から脱却したい**警備会社の経営者様へ**

一般価格 /一名様 **11,000円** (税込)
会員価格 /一名様 **8,800円** (税込)

中小企業でもできる

DX経営改革シリーズ

第1第

競合他社を一気に出し抜いて**業績UPする!**

警備会社の為の

DX戦略

警備会社が抱える**悩みを解決!**

事務の業務効率化

新規現場獲得**2倍!**

採用活動の効率化

0から始めてたった**2**か月後には**新規現場も獲得**できて
生産性も上がっているそんな戦略を具体的に**0**からどこよりも分かりやすく

このような会社は
絶対参加ください

- ✓ コロナで失った現場数を取り戻せていない
- ✓ 飛び込み営業や訪問営業しか営業手法がない
- ✓ 中堅社員が育たず、社長自身が現場獲得している
- ✓ 紙・エクセル等で採用活動を未だに管理している
- ✓ 何からデジタルシフトしたらいいかわからない

DXは世間が注目を集めているだけでなく
今の課題解決の**特效薬**だから必要なんです

参加者限定特典
無料経営相談

PC・スマホで
セミナー参加!

2021年 5/31 [月] 6/17 [木]

開催時間 13:00~15:00 ログイン開始 12:30~

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

警備業向け はじめてのオンライン営業導入セミナー

お問い合わせNO.S072417

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

お申込みに関するお問合せ: 時田
内容に関するお問合せ: 森

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → **072417**

1

新規商談の創出 【ソリューションサイト】

確度が高い顕在ニーズ層をキャッチ!
モチベーションに左右されず、文句も言い訳もしない
最強の営業マン、「ソリューションサイト」。

ソリューション サイト

コーポレートサイトではなく、
特定の商材・関心に絞って発信する
コンテンツサイト。



事例 月間100件以上の顧客名簿獲得! 『人材募集人材採用ドットコム』



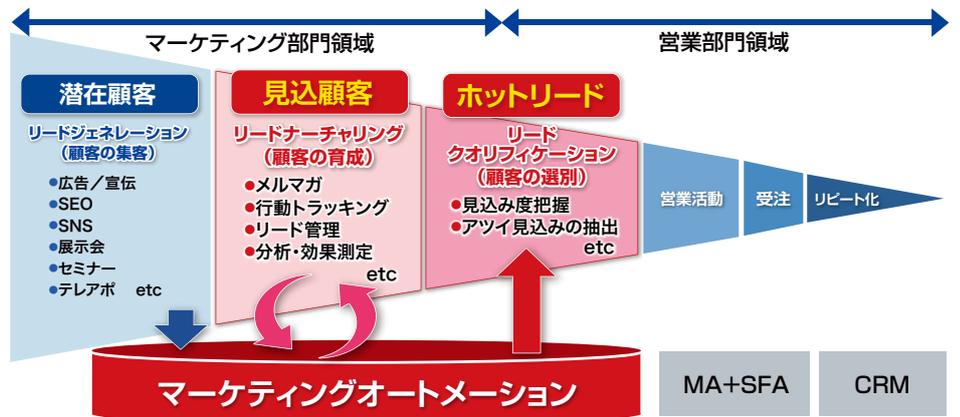
2

潜在優良顧客の育成&発見 【マーケティングオートメーション】

ビデオ商談の成否を分かつのは、顧客の温度感。
その温度感を高め、さらには手で触れたように
営業先の気持ちがわかる優れたもの。

マーケティング オートメーション

獲得した見込み客(リード)を、
メールなどの様々なチャネルを通した
コミュニケーションで育成し商談に
引き上げるための仕組み。
検討度合いの高い見込み客を選別し、
営業部門に引き渡すことができる。



3

顧客の常時共有&一元管理 【SFA】

「あのお客さんどうなってるの?」をなくそう。
前時代的な管理のままでは、永遠に「遅い」「非効率」
から卒業できません。

SFA [Sales Force Automation] : 営業支援システム

営業業務を自動化したり、
案件の進捗や顧客を一元管理できる
システム。

SFA

Sales Force Automation

現状把握を可能にする機能

- 顧客管理: どんな顧客に対して
- 行動管理: どんなアクションを取っているか
- スケジュール管理: 営業活動の具体的な日程を管理・いつ受注となりそうか、etc

日々の営業活動を効率化する機能

- ToDoリスト・通知機能
- データ分析レポート



このセミナーで学べるポイント

Point
01

飛び込みや訪問営業に頼らない営業手法が分かる

▶ デジタルマーケティングを活用したデジタル集客、更にMAを活用した商談の創出方法について教えます。

Point
02

作業時間3分の1に！超効率的業務オペレーションの具体例がわかる

▶ エクセル管理や、システム、給与計算が多岐に渡り、一元管理できていない形から効率化し、営業の機会損失を防ぐ唯一の方法を教えます。

Point
03

営業案件の温度感をAI(人工知能)マッチングで機会損失をほぼ0に！

▶ 営業案件の種類を見極め、担当者のスケジュールリングまで自動に行う！

Point
04

数任せのテレアポとはおさらば！

即売上直結の激アツ顧客を見つけてくれるマーケティングオートメーションの活用方法

▶ 100社を超える導入・運用実績を持つ専門コンサルタントが集客・商談創出を自動的に行う方法の導入・運用成功をわかりやすくお伝えします。

Point
05

0から始めて2か月で成果を出す本当のDX導入方法

▶ 激動のコロナ禍において、DX実現に時間をかけるわけにはいきません。警備会社向けDX導入までの進め方をわかりやすくお伝えします。

これを
知らずしては
始まらない！

飛び込み営業・Excelでの案件管理は、もう過去のもの
あるようで、なかった。たった1つのシステムがすべて解決します！

これからの時代、会社に1人デジタル人財を

確度が高い顕在ニーズ層をキャッチ！

モチベーションに左右されず、文句も言い訳もしない
最強の営業マン「ソリューションサイト」。

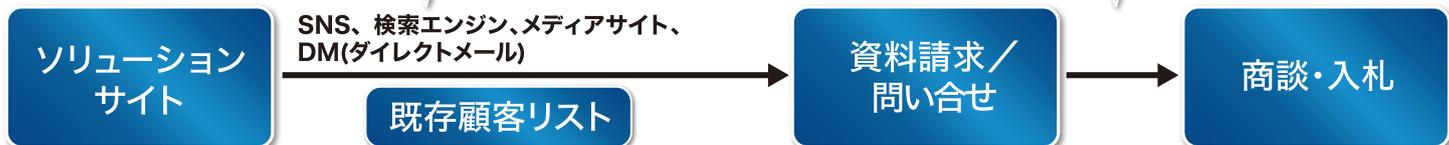
業務効率化して捻出された
時間を熱い案件の営業だけに注げる！

POINT 1

営業活動の自動化

POINT 2

見込み案件創出



ソリューション
サイト

SNS、検索エンジン、メディアサイト、
DM(ダイレクトメール)

既存顧客リスト

資料請求/
問い合わせ

商談・入札

※ソリューション
会社案内のコーポレートサイトでは
なく、企業の様々な採用ニーズに
合わせた人材サービスメニューを
発信する企業向けコンテンツサイト。



事例

月間100件以上の
顧客名簿獲得！

「人材募集人材採用ドットコム」

現場受注

POINT 4

煩わしい給与計算も一発！

POINT 3

クラウド管理での 現場スタッフ 採用管理



給与支払い

勤務時間の
自動算出

稼働

不要になるもの

✕データの手入力 ✕エクセル(スプレッドシート) ✕紙のタイムシートへの記入 ✕複雑な給与計算・請求書作成業務

次ページでDXの一番の鍵営業活動の自動化を特別公開！

セミナープログラム

PC・スマホで

セミナー参加!

選べる曜日!スマホからもOK!

ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

一般価格 /一名様 11,000円(税込)

会員価格 /一名様 8,800円(税込)

オンライン開催

2021年 5/31 [月] 6/17 [木]

開催時間

13:00 ▶ 15:00

ログイン開始 12:30~

講座

セミナー内容

第1講座



株式会社 船井総合研究所
人材・ものづくり支援部 **森 海人**

主に・警備・ビルメンテナンス業界における中途採用コンサルティングを提供している。特にWEBマーケティングを活用した中途採用コンサルティングを得意としている。更に、中途採用だけでなく、新卒採用にも精通している。

コロナ禍でも業績を伸ばし続けるために必要な営業改革

第2講座



株式会社 船井総合研究所
人材・ものづくり支援部 **佐藤 隆明**

船井総研に新卒で入社。入社後は、様々な業種・業界の業績アップ/新規事業立ち上げ/マーケティング戦略の策定プロジェクトを経験。現在は、マーケティングオートメーション及びセールススタック、人材紹介業の新規立ち上げ・収益化を強みにしている。特に、ITエンジニアを対象とした人材紹介の立上げおよび・システム会社の自社採用においては数多くの成功事例を持つ。

不況下でも売り上げをあげる! 警備会社が“今”とすべきDX戦略を徹底解説!

第3講座



株式会社 船井総合研究所
人材・ものづくり支援部 リーダー **濱崎 亮輔**

新卒で船井総研に入社後、一貫して人材ビジネスのコンサルティングに従事。現在は、人材業界に特化したマーケティング調査の設計、戦略策定を担当している。医療・介護職・製造業を始め、様々な業種の人材紹介・派遣事業のクライアントを中心に全国で実績を上げている。

アフターコロナで業績を伸ばすために経営者に考えてほしいこと

船井総研の派遣会社向けDX導入支援について

100を超える業種に対応する専門のコンサルタントが在籍。「集客テック」「セールステック」をコアテクノロジーとして、各種Saas・SFA・CRM・リモート商談 他、膨大な種類のデジタルツールの中からお客様に最適なソリューションを、マルチベンダーの立場で提供可能なプロフェッショナル集団です。

お申し込み方法 — WEB からの申し込み —

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/072417>



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

警備業向け はじめてのオンライン営業導入セミナー

お問合せNo. S072417

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2021年 **5月31日**(月)

開始 13:00 ▶ 終了 15:00
(ログイン開始00:00より)

お申込期限:5月27日(木)

2021年 **6月17日**(木)

開始 13:00 ▶ 終了 15:00
(ログイン開始00:00より)

お申込期限:6月13日(日)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込11,000円) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上で確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.072417を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所

TEL **0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ:時田 ●内容に関するお問合せ:森

お申込みはこちらからお願いいたします



5月31日(月)オンライン受講
申込締切日5月27日(木)

6月17日(木)オンライン受講
申込締切日6月13日(日)