

保険代理店
WEB・SNS
活用
セミナー

保険会社やライバルが何を言ってきたとしても、もう大丈夫！
あなたと同規模の代理店が取り組み、**成果**が出た**手法**を
たったの**3時間**で手に入れることができます！


損保


新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに
心よりお見舞い申し上げます。

保険会社の再編・合併圧力に負けたくない！
独立した保険代理店として確実に**成長・存続**
させていきたい**損保代理店社長様**へ

講義内容&スケジュール

WEB	2021年5月25日 火 15:00 ▶ 18:00 (ログイン開始 14:30~)	2021年5月26日 水 13:00 ▶ 16:00 (ログイン開始 12:30~)	オンライン 開催
	2021年5月27日 木 15:00 ▶ 18:00 (ログイン開始 14:30~)	2021年5月28日 金 13:00 ▶ 16:00 (ログイン開始 12:30~)	

講座	セミナー内容
第1講座	<p>コロナ禍でも業績を伸ばす！保険代理店の業績の伸ばし方と成功事例</p> <p>セミナー内容抜粋1 これから有望な保険代理店とヤバイ保険代理店の違いとは？</p> <p>セミナー内容抜粋2 今、好調な企業がさらにライバルと差をつけるためにしなければいけないこと</p> <p>セミナー内容抜粋3 今、不調な保険代理店は要注意?!絶対に〇〇だけは押さえて、好循環にしていこう!</p> <p>セミナー内容抜粋4 毎月WEB経由で10件以上相談予約を獲得する方法とは？</p> <p>セミナー内容抜粋5 契約率80%台も夢ではない?!契約率全社平均70%以上にする営業プロセス決定版!</p>
	<p> 株式会社船井総合研究所 インシュアランス室 シニアコンサルタント 岩邊 久幸 広告業界・印刷業界のコンサルティングを立ち上げ、約200社に対して、経営指導を行う。現在は、金融業界のコンサルティングに従事。主に、保険会社・保険代理店のコンサルティングを行う。</p>

第2講座	<p>地方6万人の街でも、確実に業績を上げるFPコンパスとは？</p> <p>セミナー内容抜粋1 自身より優秀な社員を登用し、経営チームを作る方法</p> <p>セミナー内容抜粋2 社員の個性を伸ばし、スターを作り出すFPコンパス式育成術</p> <p>セミナー内容抜粋3 WEB・SNSを巧みに利用し、知名度を上げるブランディング戦略とは？</p> <p>セミナー内容抜粋4 損保で土台をつくり、生保で成長する!FPコンパスの事業ポートフォリオ</p> <p>セミナー内容抜粋5 既契約者の徹底フォローで医療保険を2倍契約する方法</p>
	<p> 有限会社FPコンパス 代表取締役 武田 幸夫 氏 1994年、損害保険代理店として創業。「真のお客さまの利益とは何かを追求し質の高い情報とサービスを提供することにより、お客さまの安全と安心、そして豊かな生活に貢献します」を経営理念の第一に掲げ、お客様の個人生活及び事業活動に関わる、あらゆる領域で「安心で豊かな生活」を提供する「夢の実現サポート企業」として、地域1番のFP事務所の地位を構築中。</p>

お申し込み方法

WEBからお申し込みいただけます！

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込フォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/072326>



キーワードは、「生保」と「採用・育成」!!



地方の損保代理店が、着実に成長し続け、存続し続ける唯一の戦略!

生保獲得

3ヵ月で、新規AC100万円/月上げる方法

損保代理店が生保を確実に獲得できる取り組みは、WEB・SNSの強化!

- ✓ Google・Yahoo!で、「地名+〇〇」で検索したら、常に1番最初に、出てくるWEBを持っている!
- ✓ しかも、そのWEBサイトのページ数は、40ページ以上!
- ✓ ほぼ毎日、ブログやSNSを更新している!
- ✓ Youtubeをはじめ、動画の取り組みが積極的!
- ✓ テーマ別のWEBサイトを複数持っている!

人口6万人の街で
着実に業績アップを実現!



コロナ禍の2020年で山形県天童市のFPコンパスはどうやって問合せ数**15件/月**・売上**100万円/月**も上げたのか?

WEB開催 2021年5月25日 **火** / 5月26日 **水** / 5月27日 **木** / 5月28日 **金**

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

地方代理店WEB・SNS活用で月15件以上相談獲得セミナー 問い合わせNo.5072326

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

お申込みに関するお問合わせ:天野 内容に関するお問合わせ:岩邊

WEBからお申し込みいただけます。 船井総研ホームページ[<https://www.funaisoken.co.jp/>]右上検索窓に「お問い合わせNo」を入力ください。▶ **072326**

同封のお申し込み用紙をご確認の上、今すぐお申し込み下さい!

地方にこそ、チャンスあり！ライバルが「ヒト」に頼っている今こそ、「WEB×SNS」でポジションを確立しよう！！

地方でも、**125%成長！**



有限会社FPコンパス
代表取締役 武田 幸夫 氏

FPコンパス説明・会社概要

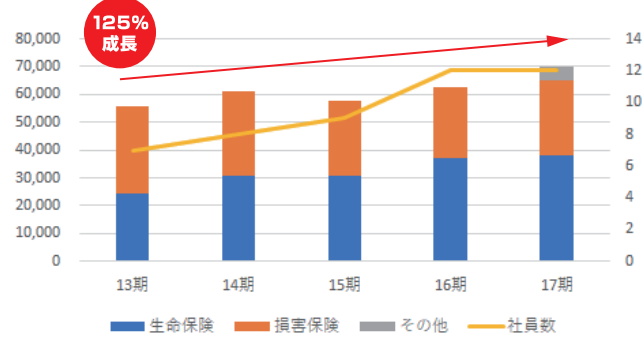
1994年、損害保険代理店として創業。「真のお客さまの利益とは何かを追求し質の高い情報とサービスを提供することにより、お客さまの安全と安心、そして豊かな生活に貢献します」を経営理念の第一に掲げ、お客様の個人生活及び事業活動に関わる、あらゆる領域で「安心で豊かな生活」を提供する「夢の実現サポート企業」として、地域1番のFP事務所の地位を構築中。

会社名	有限会社FPコンパス
創業	1994年
所在地	山形県天童市
代表者名	武田 幸夫
社員数	10名
年商	7000万円

FPコンパスの優れているところ

- ① 個人の営業力だけに頼らない！
「経営の力で個人の能力を高める施策・組織」
- ② 「戦略は武田社長が、落とし込みは永森専務」という経営陣のチーム化
- ③ 生損比率が逆転し、コロナ禍でも売上アップ、成長路線に！
- ④ 特定マーケットのピンポイント攻略
- ⑤ エリア内におけるWEBの地域一番化
- ⑥ 会議体設計と役割の明確化により、施策の実行スピードが大幅向上
- ⑦ クラウドサービス活用による、顧客管理・営業管理の徹底

直近5年年商・社員数推移



FPコンパスの 取り組み 6選

取り組み1

WEBサイトのコラム・ニュース更新等のSEO対策で月5件問い合わせアップ

取り組み2

住宅購入者向け専門サイトの構築で月5件問い合わせアップ

取り組み3

ライフプラン専門LPの構築で問い合わせ件数月5件アップ

取り組み4

SNS広告で、1件当たり問い合わせコスト5000円

取り組み5

既契約者に対する徹底架電フォローで、第三分野契約件数前年比2倍

取り組み6

クラウド営業管理システム活用で1件当たり商談日数21日短縮

既存客に対するのニュースレター



テーマ型LP その1



テーマ型LP その2



フォロワー数1万人越えYouTubeチャンネル

YouTube

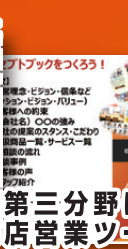
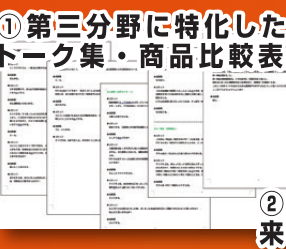
個人を輝かせる取組み各種



他にも、全国にはこんなことをやって、業績を上げている代理店があります！！事例を一部で紹介！！

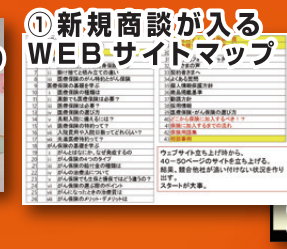
第三分野特化

契約件数1.5倍！



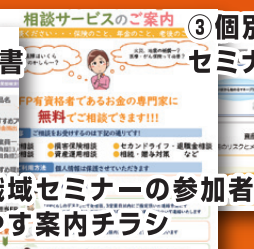
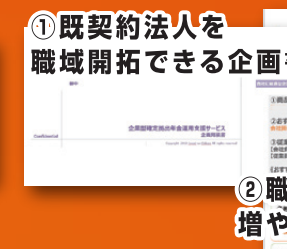
WEB集客

月間10件の反響獲得！



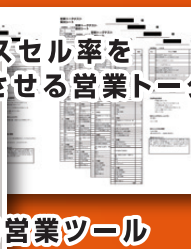
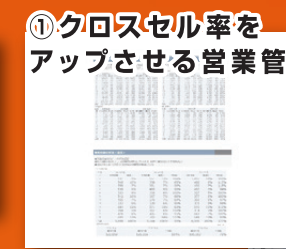
職域開拓

個別相談率70%超のセミナー！



クロスセル

クロスセル率30%超のプロセス管理！



各種 WEBコンテンツ・営業ツール・トーク集・マニュアルを大公開！！

地方代理店WEB・SNS活用で月15件以上相談獲得セミナー

開催要項


日時・会場	オンラインにてご参加		お申込期限：5月21日(金)
	2021年 5月25日(火)	開始 15:00 ▶ 終了 18:00 (ログイン開始14:30より)	
	2021年 5月26日(水)	開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より)	お申込期限：5月22日(土)
	2021年 5月27日(木)	開始 15:00 ▶ 終了 18:00 (ログイン開始14:30より)	お申込期限：5月23日(日)
	2021年 5月28日(金)	開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より)	お申込期限：5月24日(月)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
 オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料	一般価格	税抜 20,000円 (税込 22,000円) / 一名様
	会員価格	税抜 16,000円 (税込 17,600円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
 ●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客さまのお申込に適用となります。

お申込方法
<p>下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。 または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.072326を入力、検索ください。</p>

お問合せ
<p>  明日のグレートカンパニーを創る 株式会社 船井総合研究所 TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ:天野 ●内容に関するお問合せ:岩邊 </p>

お申込みはこちらからお願いいたします

5月25日(火)オンライン受講
 申込締切日 5月21日(金)

5月26日(水)オンライン受講
 申込締切日 5月22日(土)

5月27日(木)オンライン受講
 申込締切日 5月23日(日)

5月28日(金)オンライン受講
 申込締切日 5月24日(月)

