

コロナによる業績不振の不安から脱却したい派遣会社の

経営者・経営幹部様へ

重要

競合他社を一気に出し抜け!

業界のプロが語る! 業績アップを実現する

派遣会社のための

DX戦略

派遣業界につきまとう慢性的な4つの“悩み”を一発で解決

オーダー獲得

マッチング

バックヤード部門
業務効率化

営業マン育成

0からはじめてたった2ヶ月後には、「**オーダーも取れて、稼働数も増えて、生産性も上がっている**」そんな方法を具体的に0から、どこよりもわかりやすく。

この様な方こそ
ご参加ください



- ✓ 新規オーダーが獲得できずに困っている
- ✓ オーダー獲得できたと思ったら、登録者に逃げられ欠員が補充できない
- ✓ 無作為にいろいろなシステムを入れているせいで、業務効率が悪い
- ✓ 中堅社員が育たず、結局社長自身がオーダーを獲得している
- ✓ 派遣業は対面が主流だからとデジタルシフトを敬遠している
- ✓ 何から始めていいのかわからない

DX は、世間で耳目を集めているからではなく
今の課題解決への**万能薬**だから必要なんです。

参加者
限定特典

派遣会社DX導入の
プロフェッショナルによる
無料経営相談

PC・スマホで

セミナー参加!

全日程オンライン開催

オンライン開催

2021年 5/10 [月] 5/24 [月] 6/14 [月] 6/23 [水]

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

開催時間

13:00 ▶ 15:00

ログイン開始 12:30~

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

【派遣会社向け】営業DXセミナー

お問合せNo. S071841

TEL. 0120-964-000 平日 9:30~17:30

申込みに関するお問合せ: 時田
内容に関するお問合せ: 佐藤・中澤

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル



本セミナーで学べるポイント

本セミナーではすぐに取り組めるノウハウだけをお伝えします

Point
01

飛び込みや訪問に頼らない集客手法・営業手法がわかる

コロナの影響で、オーダー獲得が難航する中、デジタルマーケティングを活用したデジタル集客、さらにマーケティング・オートメーション等を活用した商談の創出手法についてお伝えします。

Point
02

作業時間1/3に!これまでの手間が嘘のよう。超効率的業務オペレーションの具体例がわかる

エクセル管理、システムが複数にわたり一元管理できていないでは永遠に「遅い」「非効率」から脱却できません。7割経済の中、ムダ・ムリ・ムラを極限まで省き社員の疲労、営業やマッチングの機会損失を防ぐ唯一の方法をお伝えします。

Point
03

マッチングはもはや人の仕事ではない!機会損失を限りなくゼロにするAI(人工知能)マッチングの具体例

案件の種類を見極め、適切なスキルを持つ適切な派遣社員を割り当てからスケジューリングをすべて自動でおこないます。

Point
04

根性まかせのテレアポにおさらば!即売上直結のホット顧客を見つけてくれるマーケティングオートメーションの活用方法

100社を超える導入・運用実績を持つ専門コンサルタントが、集客・商談創出を自動的に行う方法の導入・運用成功をわかりやすくお伝えします。

Point
05

0からはじめて1カ月で成果を出す“本当の”DX導入方法

激動のコロナ禍においてDX実現に時間をかけるわけにはいきません。派遣会社向けDX導入までの進め方をわかりやすくお伝えします。

これを
知らずしては
始まらない!

手での案件・スタッフ検索は、もう過去のもの。
いつまで煩雑で高額なシステム費用を払い続けますか?
あるようで、なかった。 **たった1つのシステム** がすべて解決します!

POINT 1

営業活動の自動化

確度が高い顕在ニーズ層をキャッチ!

モチベーションに左右されず、文句も言い訳もない最強の営業マン「ソリューションサイト」。

ソリューション
サイト

SNS、検索エンジン、メディアサイト、
DM(ダイレクトメール)

既存顧客リスト



※ソリューションサイト

事例

月間100件以上の顧客名簿獲得!
「人材募集人材採用ドットコム」

会社案内のコーポレートサイトではなく、企業の様々な採用ニーズに合わせた人材サービスメニューを発信する企業向けコンテンツサイト。

POINT 2

見込み案件創出

派遣会社の新規開拓営業は“タイミング”が全て!
成否を分かつのは、顧客の温度感。

その温度感を高め、さらには手で触れたように営業先の気持ちになる優れもの。

資料請求/
問い合わせ

商 談

オーダー受注

たった1つの
システム

POINT 4

給与計算~請求書発行まで1クリックで完了

請求書発行

勤務時間の
自動算出

稼 働

POINT 3

AIによる派遣
スタッフの
自動割り当て

不要になるもの ~~データの手入力~~ ~~エクセル(スプレッドシート)~~ ~~紙のタイムシートへの記入~~ ~~複雑な給与計算・請求書作成業務~~ ~~再スケジューリングの煩わしさ~~

これはほんの一部!

これ以外にも**超実践的手法**がまだまだあります!詳しくはセミナーで

業界変革期の
今、

身動きが取れない競合他社を置き去りにして一人勝ちせよ!
このセミナーを「受講する」か「受講しない」で貴社の今後が大きく変わります!!

セミナープログラム

PC・スマホで

セミナー参加!

選べる曜日! スマホからもOK!

ご都合のよい日程で以下よりお選びください。

一般価格 10,000円(税抜) 11,000円(税込) / 一名様

会員価格 8,000円(税抜) 8,800円(税込) / 一名様

オンライン開催

2021年 5/10【月】 5/24【月】 6/14【月】 6/23【水】

開催時間

13:00 ▶ 15:00

ログイン開始 12:30~

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

日程がどうしても合わない企業様へ。個別経営相談承ります まずは、お問合せ下さい TEL.0120-958-270 [平日9:45~17:30] 担当:豊嶋

講座

セミナー内容

第1講座

時流から見る派遣の成長戦略とDXの可能性



株式会社船井総合研究所 DX支援本部
人材・ものづくり支援部

上田 竜士

前職ではエンジニア専門人材会社にて約9年間、営業・人事・採用・管理と全ての職種を担当。入社3年目で広島支店の支店長として0から立上を経験し、5年目にはタイ法人の代表取締役として創業以来初めてとなる海外拠点の立上に従事。船井総研入社後には人材ビジネスグループのコンサルタントとして、医療介護、製造、エンジニア、外国人等多岐に渡るクライアントの業績アップに貢献。

第2講座

不況下でも売り上げをあげる！ 派遣会社が“今”とるべきDX戦略を徹底解説！



株式会社船井総合研究所 DX支援本部
人材・ものづくり支援部

中澤 宙洋

前職の大手人材会社で「派遣」「人材紹介」「業務委託案件」の営業、スタッフ管理、社内教育を経験。その後営業代行、販売案件、事務案件、製造派遣等の職種での経験を活かし全国各地で支店の立上げ、売上をV字回復させた経験を持つ。また人材ビジネス業界に必要な泥臭さも併せ持ち、求職者マーケットに目線を合わせた社内戦略立案を得意としているコンサルタントである。船井総研入社後は「法改正」「外国人人材」「業界の長期戦略」視野に入れ、社内体制の立案、営業戦略、新職種の提案を行っている。

第3講座

アフターコロナを勝ち抜く次の派遣業経営



株式会社船井総合研究所 DX支援本部
人材・ものづくり支援部 マネージャー

安本 哲弥

中小企業向けデジタルマーケティング専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEB/デジタルマーケティング、マーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。数々のコンサルティング実績が認められ、現役最速でエグゼクティブ経営コンサルタントに就任を果たす。

船井総研の派遣会社向けDX導入支援について

100を超える業種に対応する専門のコンサルタントが在籍。「集客テック」「セールステック」をコアテクノロジーとして、各種Saas・SFA・CRM・リモート商談 他、膨大な種類のデジタルツールの中からお客様に最適なソリューションを、マルチベンダーの立場で提供可能なプロフェッショナル集団です。

お申し込み方法 —WEBからのお申し込み—

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/071841>



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【派遣会社向け】営業DXセミナー

お問合せNo. S071841

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2021年**5月10日**(月) 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限:5月6日(木)

2021年**5月24日**(月) 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限:5月20日(木)

2021年**6月14日**(月) 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限:6月10日(木)

2021年**6月23日**(水) 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限:6月19日(土)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoom ご参加方法の詳細は「船井総研 web 参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催 4 営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長 online プレミアムプラン(旧 FUNAI メンバーズ Plus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催 3 営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.071841を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 時田 ●内容に関するお問合せ: 佐藤・中澤

お申込みはこちらからお願い致します。



5月10日(月)オンライン受講
申込締切日5月6日(木)

5月24日(月)オンライン受講
申込締切日5月20日(木)

6月14日(月)オンライン受講
申込締切日6月10日(木)

6月23日(水)オンライン受講
申込締切日6月19日(土)