

【中小企業向け】今更訊けない! これからのデジタルシフト経営

PC・スマホで
セミナー参加!

選べる曜日! スマホからもOK!
ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

一般価格 /一名様 **11,000円** (税込)
会員価格 /一名様 **8,800円** (税込)

2021年 5/21 [金] 5/26 [水] 6/22 [火] 6/28 [月]

開催時間
13:00▶15:00
ログイン開始 12:30~

当セミナーでは**すぐに取り込めるノウハウ**だけをお伝えします

もう名刺交換は不要! 自動で営業リストを作成できる**クロージングシステム**

何もしなくても商談アポを獲得! ホームページの**反響を激増**させる方法

サボり営業マンとはおさらば! クラウドソーシングで**ノンストップに顧客アプローチ**する方法

マーケティングは自動化する時代! メルマガも広告も**AIが自動配信!**

講座	セミナー内容
第1講座	<p>企業を取り巻く環境とDXの必要性</p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 マネージング・ディレクター 西山 圭</p> <p>国内最先端のマーケティングノウハウと船井流経営法を駆使し、地域特化型の自社メディア開発をはじめとする様々な業界において企業の業績アップを実現してきた。実績数は累計100社以上、手がけた地域メディアは100メディア以上に及び、同社における地域メディア開発の草分け的存在である。現在は総勢50名を超えるマーケティングオートメーション及びセールステック導入に精通したDX専門コンサルタントが所属する部門の責任者を務めている。</p>
第2講座	<p>0から始める営業DX —実践と成功事例—</p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 人材ビジネスグループ マネージャー 安本 哲弥</p> <p>人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEBマーケティングに従事。現在は人材業界に特化したマーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。数々のコンサルティング実績が認められ、現役最速でエグゼクティブ経営コンサルタントに就任を果たす。</p>
第3講座	<p>DXを成功に導く必須条件</p> <p>株式会社 船井総合研究所 DX支援本部 マネージング・ディレクター 山根 康平</p> <p>中小企業向けデジタルマーケティングの専門家。国内最先端のマーケティングノウハウと船井流経営法を駆使し、数多くの企業の業績アップを実現してきた。机上の空論を嫌い、実現可能性の高い提案のみで構成されたコンサルティングは多くの経営者から支持されている。同社史上最年少の28歳で部長に昇格し、現在は総勢150名を超えるDX専門コンサルタントが所属する部門の責任者を務める。</p>

パンデミックで突然、経営最優先課題となった「DX デジタルトランスフォーメーション」。
それは、アフターコロナを制し、飛躍するためのカンフル剤である。

お申し込み方法 — WEB からの申し込み —

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/071833>



経営者・幹部層様限定

「効率化」だけで終わらない

中小企業の 営業DX

With/afterコロナで

業績を向上させるための“真の”変革

年間最大

『2025年の崖』
DX化が実現しない・できない場合の国内経済損失



大規模な投資なしで
ここまでできる!

Digital TRANSformation

事例1 MA
(マーケティングオートメーション)

利益率 **16.5** ポイント UP

事例2 CRM & SFA
(顧客管理システム) (営業支援システム)

受注単価 **130%** UP

事例3 SFA

売上 **150%** UP

全国4万社200業種以上の豊富な実証事例から
失敗しない「DX経営戦略」を徹底解説

PC・スマホで
セミナー参加!

2021年 5/21 [金] 5/26 [水] 6/22 [火] 6/28 [月]

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。開催時間 13:00▶15:00 ログイン開始 12:30~

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

【中小企業向け】今更訊けない! これからのデジタルシフト経営 お問い合わせNo.S071833

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

お申し込みに関するお問合せ: 時田
内容に関するお問合せ: 佐藤

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **071833**

全産業へ、平等に押し寄せているデジタル技術による競争優位

個人・法人の購買活動の変化、技術の発達・・・コロナによって「少し先の未来」が突然訪れた

これが、すでに
起きている
「DXの現在地」

- 家電量販業** 電子値札によって、かなりの時間を要した価格変更作業がほぼ0に。接客対応に専念できる環境を創出。
- 飲食業** 順番待ちシステムによって、顧客の待機時間を「自由時間」に。普段は少なかった家族連れ層の来店増。顧客層の拡大に成功。
- 不動産賃貸業** リアル対応を全て完全オンライン化。契約率は、従来以上を達成し、一人あたり対応件数が増えたことで、生産性を2倍に。

- 人材サービス業** 営業支援システムでマネジメントを効率化、さらに外出を禁止して完全インサイドセールスに切り替えたことで、営業活動量が増え、受注件数15倍、売上150%に成功
- 製造業** ソリューションメディアをはじめとしたオンライン営業改革を実施し、売上昨対2倍超達成。
- 電子値札** これによりダイナミックプライシング(動的価格調整)がより容易に。従来手作業で膨大な時間がかかっていた価格変更もパソコンで一括変更が可能に。

DXの成功率 わずか約**10%** 手段を目的化すると失敗する。DXの目的は顧客と従業員の体験を高め、**企業価値を向上すること。**

大きなお金はかけられない・・・ 新たなビジネスモデルの構築も現実的に難しい・・・

BtoB企業は、まず**業績直結**の営業活動からDXを進めるべし

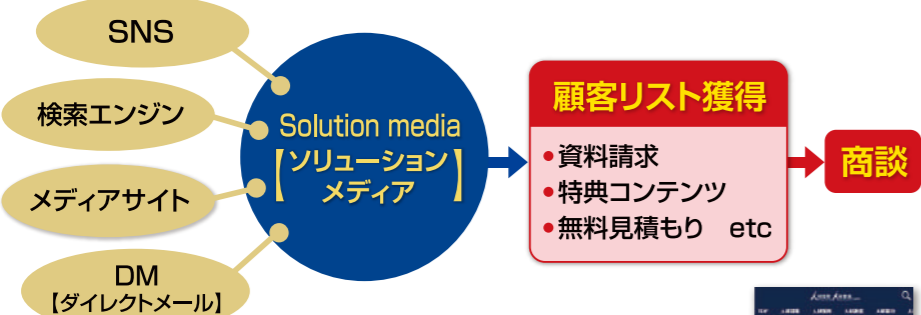
営業DXのカギを握る“三種の神器”

1 新規商談の創出 【ソリューションメディア】

確度が高い**顕在ニーズ層**をキャッチ！
モチベーションに左右されず、文句も言い訳もしない
最強の営業マン、「ソリューションメディア」。

ソリューションメディア

コーポレートサイトではなく、特定の商材・関心に絞って
発信するコンテンツサイト。



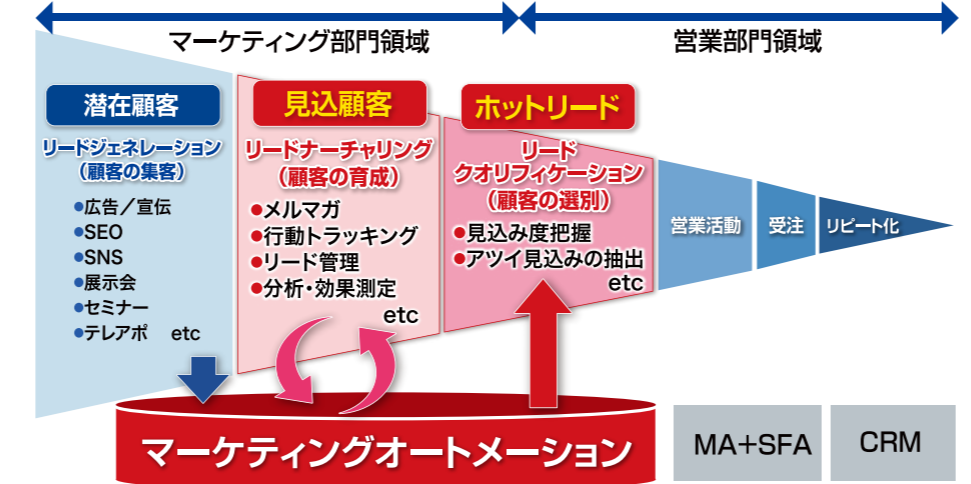
事例 月間100件以上の顧客名簿獲得！
『人材募集人材採用ドットコム』

2 潜在優良顧客の育成&発見 【マーケティングオートメーション】

ビデオ商談の成否を分かつのは、顧客の**温度感**。
その温度感を高め、さらには手で触れたように
営業先の気持ちがわかる優れもの。

マーケティングオートメーション

獲得した見込み客(リード)を、メールなどの様々なチャネルを通した
コミュニケーションで育成し商談に引き上げるための仕組み。
検討度合いの高い見込み客を選別し、営業部門に引き渡すことができる。



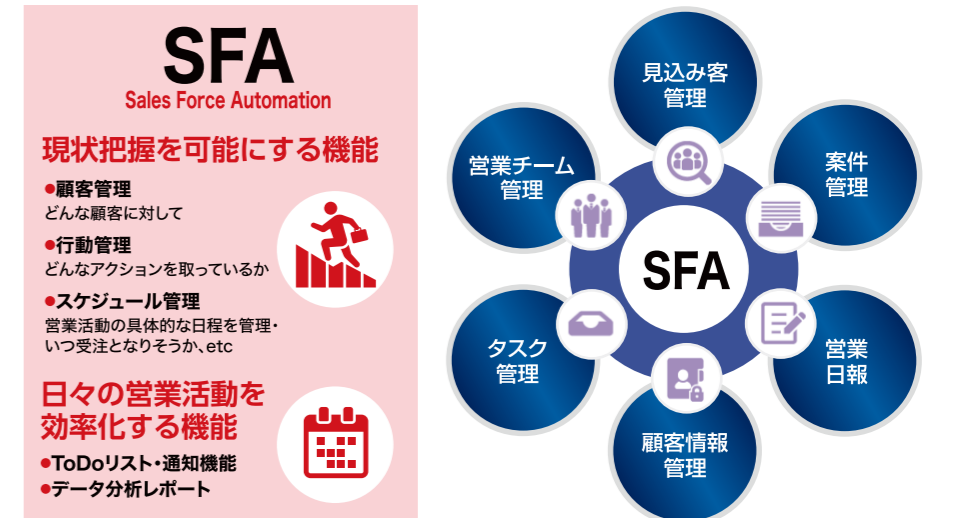
マーケティングオートメーション MA+SFA CRM

3 顧客の常時共有&一元管理 【SFA】

「あのお客さんどうなってるの?」をなくそう。
前時代的な管理のままでは、永遠に
「遅い」「非効率」から卒業できません。

SFA (Sales Force Automation) : 営業支援システム

営業業務を自動化したり、案件の進捗や顧客を
一元管理できるシステム。



DXは一日にして成らず。何より始めやすく、**成果が目に見える** DXの「最適な型」、ここに極まる — 先進事例から読み解く中小企業の“初めの一步”を徹底解説

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

[中小企業向け]今更訊けない!これからのデジタルシフト経営

お問合せNo. S071833

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2021年 **5月21日**(金)

開始 **13:00** ▶ 終了 **15:00** (ログイン開始12:30より)

お申込期限:5月17日(月)

2021年 **5月26日**(水)

開始 **13:00** ▶ 終了 **15:00** (ログイン開始12:30より)

お申込期限:5月22日(土)

2021年 **6月22日**(火)

開始 **13:00** ▶ 終了 **15:00** (ログイン開始12:30より)

お申込期限:6月18日(金)

2021年 **6月28日**(月)

開始 **13:00** ▶ 終了 **15:00** (ログイン開始12:30より)

お申込期限:6月24日(木)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込**11,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込**8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.071833を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所

TEL **0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ:時田 ●内容に関するお問合せ:佐藤

お申込みはこちらからお願いいたします



5月21日(金) オンライン受講
申込締切日5月17日(月)

6月22日(火) オンライン受講
申込締切日6月18日(金)

5月26日(水) オンライン受講
申込締切日5月22日(土)

6月28日(月) オンライン受講
申込締切日6月24日(木)