

人材紹介ビジネス新規参入セミナー

PC・スマホで
セミナー参加！

全日程オンライン開催！
スマホからも参加OK！

一般価格 **10,000円** (税抜) **11,000円** (税込) / 一名様
会員価格 **8,000円** (税抜) **8,800円** (税込) / 一名様

2021年 5/13 [木] 5/17 [月] 5/24 [月] 5/27 [木] 6/2 [水] 6/4 [金] 6/14 [月] 6/16 [水]

開催時間 13:00~15:30 (ログイン開始 12:30~)

講座	セミナー内容
第1講座	人材紹介ビジネス — 市場環境とコロナ禍の今参入すべき理由 — セミナー内容抜粋 1 【超初心者向け】人材紹介のビジネスモデルを徹底解説 セミナー内容抜粋 2 これさえ抑えれば大丈夫！人材紹介を最短で収益化する方法 セミナー内容抜粋 3 人材紹介を付加して既存の営業も強化！商談を2倍にする商品設計  株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 デジタルマーケティングチーム リーダー 濱崎 亮輔 人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEBマーケティングに従事。現在は人材業界に特化したマーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。採用における独自のノウハウを持ち、多くの業界で課題となっている人材採用において、多くの成功事例を持つ。人材募集をはじめ、クライアント開拓、営業マン育成、キャリアコンサルタント育成も得意としている。医療、介護職などの人材紹介・派遣事業のクライアントを
第2講座 特別 ビデオ 講座	全くのゼロから始めて成功した理由 セミナー内容抜粋 1 なぜ人材紹介事業を立ち上げたのか、立ち上げの苦労もすべて告白 セミナー内容抜粋 2 ターニングポイントはOO！黒字化までのマル秘エピソード セミナー内容抜粋 3 競合との差をつける！たった5年で年間粗利1.2億円を実現させた営業戦略とは？  株式会社DANDL 代表取締役 田中 教善氏 地域No.1の人材ビジネス会社になるべく、静岡県に特化した介護人材紹介事業を立ち上げ、たった2年で驚異的な成長を遂げた。現在は、人材紹介だけでなく「介護職専門の求人メディア」「介護職員向けの教育研修」など多角的に事業を展開している。
第3講座	これさえできれば上手いく — 成功企業に共通するパターン —  株式会社 船井総合研究所 DX支援本部 マネージング・ディレクター 山根 康平 中小企業向けデジタルマーケティングの専門家。国内最先端のマーケティングノウハウと船井流経営法を駆使し、数多くの企業の業績アップを実現してきた。机上の空論を嫌い、実現可能性の高い提案のみで構成されたコンサルティングは多くの経営者から支持されている。同社史上最年少の28歳で部長に昇格し、現在は総勢150名を超えるDX専門コンサルタントが所属する部門の責任者を務める。

お申し込み方法 — WEB からの申し込み —



右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/071739>



コロナ影響での業績不振でお悩みの

派遣会社 広告代理店 経営者様へ

参加者
限定特典

当ビジネスの専門コンサルタントによる
無料経営相談付

イベント自粛による“共倒れ”から抜け出す**最適解**がここに！

コロナがあっても \ 人材紹介新規参入セミナー /

年間
粗利

1.2 億円

既存事業とシナジーを生み**受注件数倍増**

電話一本で**ドンドン契約**が取れ営業マンの**生産性が向上**

しかも今なら
「**中小企業等事業
再構築補助金**」の対象！^(※)
(※) 補助金の採択を保障するものではありません。
 詳しくは経済産業省などの専門機関にご確認ください。

少コスト、**少**人員、**高**単価、**高**利益率なビジネス
「人材紹介」の全容をお教えます。

特別
ゲスト講座

株式会社DANDL
代表取締役

田中教善氏

静岡県浜松市という

地域に根差して社員1名との脱サラ起業、

しかも、**人材紹介業未経験**という

限られた経営資源からスタートし

たった**5年**で年間粗利**1.2億円**を実現

こんな
お悩みの方向けの
セミナーです

- ☑ コロナの影響で集客イベントが中止、その余波で自社サービスの需要も減少している
- ☑ 大口顧客だった「飲食業・製造業・小売(アパレル)業」が影響を受け、売上が減少している
- ☑ 新規営業に注力するも今の商品だと商談すら設定できない
- ☑ 今のサービスだと営業が足元を見られて薄利多売な構図になってしまっている

※本セミナーは「単なる情報」を提供するものではなく、明日からさっそく使える「**具体的なアクション**」を提供するものです。 **詳細はこちら▶▶▶**

PC・スマホで
セミナー参加！

全日程オンライン開催！
スマホからも参加OK！

一般価格 **10,000円** (税抜) **11,000円** (税込) / 一名様
会員価格 **8,000円** (税抜) **8,800円** (税込) / 一名様

2021年 5/13 [木] 5/17 [月] 5/24 [月] 5/27 [木] 6/2 [水] 6/4 [金] 6/14 [月] 6/16 [水]

開催時間 13:00~15:30 (ログイン開始 12:30~) 新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

人材紹介ビジネス新規参入セミナー

お問い合わせNO. S071739

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

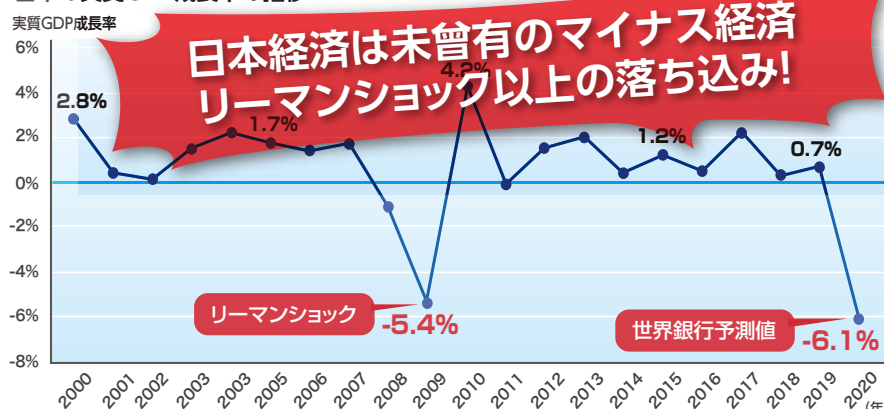
お申込みに関するお問合せ: 星野
内容に関するお問合せ: 能登谷

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **071739**

今あるサービスのみでは生き残れない! コロナが引き起こした大恐慌“7割経済”の実態とは

日本の実質GDP成長率の推移



引用: 経済産業省 - 新型コロナウイルスの影響を踏まえた経済産業政策の在り方について



出典: 日本商工会議所 商工会議所LOBO(早期景気観測)2021年2月調査を基に船井総合研究所で作成

※一般的には、コロナ禍の影響で経済規模が7割になり、その結果、売上も7割になるという意味合い

従来と同じ営業活動を行っても成果は上がらない!

売上を3割戻す、かつ+αを作るには...

- ① 経済の回復を期待してじっと待つ
- ② 客単価を1.5倍にする
- ③ 客数を1.5倍にする

どれも現実的には難しい...

そこで、本セミナーでは
「新規分野を開拓して、3割相当の売上を作る」という、
第四の選択肢をご提示します。

【コロナ禍】でも人材紹介ビジネス続々参入中!

「新規分野を開拓して、3割相当の売上を作る」うえで
人材紹介ビジネスが最もおススメな3つの理由

1 既存事業とのシナジー

既存の取引先はそのままに、提案するサービスが増えるので客単価UPが見込める!
「採用」に関わる類似サービスなので、立ち上げて社員の理解が早い!

2 売上の作りやすさ

仕事を探している人さえ集められれば、
企業に紹介するだけで売上が立てられる!

3 立ち上げの容易さ

これまで攻めたことの無いマーケットへ攻めても架電からの商談設定がラクにでき客数を増やすことができる!



関西エリア A社 (2020年8月事業開始)

事例 ①
未経験社員1名で立ち上げ
半年後には
粗利1,000万円達成!

東海エリア B社 (2020年9月事業開始)

事例 ②
在宅ワーカーを登用し、
営業開始たった3カ月で
取引先法人110社突破!

本セミナーの内容を実践することで...

- 飲食業・製造業・小売(アパレル)業以外の領域へ進出できる
複数の業界へアプローチでき景気に左右されない盤石な経営体質へ!
- 関連商材を持つことができ販売先/取引先を増やせる
一度の商談で提案できるサービスが増え、売上機会を2倍に増やせる!
- 人材紹介営業はその場でお金をもらわないので受注ハードルが低い
素人でも電話一本でドンドン受注できる!
- 参入障壁が低い一方で利益率が高い
粗利率100%のサービス提供がたった3ヵ月で始められる!
- 価値提供の幅が広がり顧客満足度が高くなる
お客さんからも感謝され、地域の評判もUP!
- 新たな収益の柱を作ることができる
従業員の給料に還元でき、社員がイキイキと働く会社へ!



人材紹介ビジネスを付加した営業モデルを3つのポイントで徹底解説!

① 営業時の信頼を勝ち取る!

「特化型ポータルサイト」を立ち上げて競合企業に差をつける!



専門性の高い屋号でのサイトを自社で持つことにより、後発ではじめても
競合よりも認知されやすく、信頼感を抱いてもらいやすくなる!
また人材紹介事業としての母集団形成の要となり、成約までの機会を
最大限に増やすことができる!

② 営業難易度☆☆☆

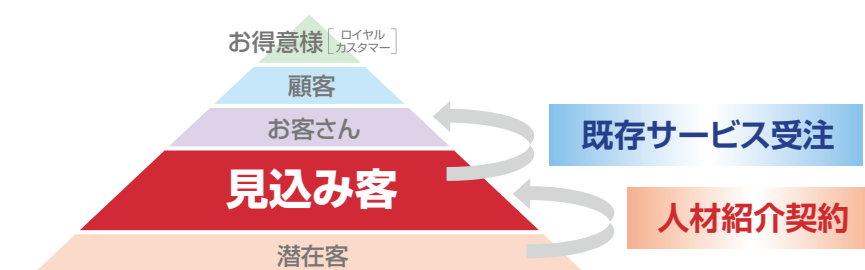
営業未経験のパートでもドンドン契約できる魔法の言葉
「サイトに無料掲載しませんか?」



人材紹介は「採用成功報酬型」
(企業が紹介した人材を採用した場合に料金が発生する。)
逆を言うと、契約段階ではお金が発生しないモデル
...つまりこれまで苦戦していた新規開拓が誰でも簡単にできる!

③ シナジーを生んで追加受注し放題!

人材紹介を「フック商品」に既存サービスを営業し受注率1.5倍へ!



従来の営業では見えなかった「見込み客」という概念を可視化。
人材紹介サービス使用者(つまり良い人材がいれば採用する)層を
囲い込み、既存サービスを提案して追加受注を狙って「顧客」へと
育て上げていくことができる!

さらに、紹介に繋がれば紹介手数料は100%粗利!単価は平均50~100万円という超高収益モデル まだまだあります! 続きはセミナーで

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

人材紹介ビジネス新規参入セミナー

お問合せNo. S071739

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2021年	5月13日(木)	開始	終了	
		13:00 ▶	15:30	(ログイン開始12:30より)
2021年	5月17日(月)	開始	終了	
		13:00 ▶	15:30	(ログイン開始12:30より)
2021年	5月24日(月)	開始	終了	
		13:00 ▶	15:30	(ログイン開始12:30より)
2021年	5月27日(木)	開始	終了	
		13:00 ▶	15:30	(ログイン開始12:30より)
2021年	6月2日(水)	開始	終了	
		13:00 ▶	15:30	(ログイン開始12:30より)
2021年	6月4日(金)	開始	終了	
		13:00 ▶	15:30	(ログイン開始12:30より)
2021年	6月14日(月)	開始	終了	
		13:00 ▶	15:30	(ログイン開始12:30より)
2021年	6月16日(水)	開始	終了	
		13:00 ▶	15:30	(ログイン開始12:30より)

お申込期限:5月9日(日)

お申込期限:5月13日(木)

お申込期限:5月20日(木)

お申込期限:5月23日(日)

お申込期限:5月29日(土)

お申込期限:5月31日(月)

お申込期限:6月10日(木)

お申込期限:6月12日(土)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円(税込11,000円)／一名様

会員価格 税抜 8,000円(税込 8,800円)／一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元へ届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.071739を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ:星野 ●内容に関するお問合せ:能登谷

お申込みはこちらからお願いいたします



5月13日(木)オンライン受講
申込締切日5月9日(日)

5月17日(月)オンライン受講
申込締切日5月13日(木)

5月24日(月)オンライン受講
申込締切日5月20日(木)

5月27日(木)オンライン受講
申込締切日5月23日(日)

6月2日(水)オンライン受講
申込締切日5月29日(土)

6月4日(金)オンライン受講
申込締切日5月31日(月)

6月14日(月)オンライン受講
申込締切日6月10日(木)

6月16日(水)オンライン受講
申込締切日6月12日(土)