

企業主導型保育事業者様向け 稼働率100%を目指すための園児募集セミナー

講座	セミナー内容
第1講座	保育業界と企業主導型保育事業の動向
	セミナー内容① 保育業界の最新業界情報
	セミナー内容② 企業主導型保育事業の現状と今後の展望 株式会社船井総合研究所 保育教育支援部 保育グループ 保育チーム 銭 洲住
第2講座 特別ゲスト講座	選ばれる園づくり～開園からこれまでの取組～！
	セミナー内容① 開園前、開園後の園児募集施策
	セミナー内容② 園のファンになってもらうための取組 ネクスト・プラスグループ 株式会社ネクスト・プラス 代表取締役兼CEO 東 大智 氏
第3講座	園児募集と保護者満足度の向上施策大公開
	セミナー内容① 園児募集の事例大公開
	セミナー内容② 保護者満足度を高めることでの継続率向上 株式会社船井総合研究所 保育教育支援部 保育グループ 保育チーム 銭 洲住
第4講座	まとめ講座
	セミナー内容① 明日から取り組んでほしいこと
	株式会社船井総合研究所 保育教育支援部 保育グループ R&Dチーム リーダー 堀内 顕秀

セミナー開催日時 (30分前よりログイン開始)

2021年5月18日(火) 16時～18時 (ログイン開始15:30～) 2021年5月21日(金) 13時～15時 (ログイン開始12:30～)
2021年6月24日(木) 13時～15時 (ログイン開始12:30～) 2021年6月28日(月) 16時～18時 (ログイン開始15:30～)

WEBお申し込み方法

お申し込みはQRコード読み込みが簡単です！
スマホ・タブレットをお持ちの方は右記QRコードを
読み込んでいただくとお申込みフォームにアクセスいただけます。



検索

稼働率100% 園児募集

最新のセミナー情報は、「保育園・こども園 経営.com」をチェック！
保育所経営に関するコンサルタントコラム、メルマガ登録も上記サイトでご案内しています。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆様、
および関係者の皆様に心よりお見舞い申し上げます。

WEB
開催!!

企業主導型保育所
地域の方から選ばれ
永続的に運営していきたいと
お考えの経営者様へ

少子化時代でも生き残るための未来志向経営！！

企業主導型 保育事業 稼働率100%を目指す 園児募集セミナー

- ✓ 現在は園児が集まっているが、出生数が年々減っていくなかで
今後の園児募集に不安を抱いている…
- ✓ コロナ禍において、これまで通り園児募集が出来ず困っている…
- ✓ 他の園では、地域枠・企業枠どのように募集しているのか？
- ✓ 4月時点で、定員充足率が高い
状態で事業をスタートさせたい
- ✓ 継続率が低く、毎年園児募集に苦労している

セミナー受講



明日から使える取り組みや他社での
成功事例をお伝えいたします。

簡易商圏分析



保育所の所在地、在園児の住所を基に
簡易商圏分析レポートを作成いたします。
園児募集力を入れるべき商圏を明確
にします。

個別相談



「簡易商圏分析」の結果と、
自社でまずは取り組むべきことを
個別相談の中でお伝えいたします。

特別
ゲスト



ネクスト・プラスグループ
株式会社ネクスト・プラス
代表取締役兼CEO
東 大智 氏

【WEBセミナー】稼働率100%を目指すための園児募集

お問い合わせNo.S071604

主催 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 2021年5月18日(火)・5月21日(金)・6月24日(木)・6月28日(月)
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル 担当：藤野
WEBからお申し込みいただけます。船井総研ホームページ【www.funaisoken.co.jp】右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。071604

開園の目的は人材採用と定着。しかし保育所の安定運営を行うためには園児募集が必須！

なぜ園児募集が必要なのか？

みなさまが企業主導型保育所を設置された目的は何でしょうか。人材の採用・定着、地域貢献、新規事業参入…と様々かと思いますが、いずれにしても、永続的に園運営ができるよう黒字化したいとお考えの事業者様が大半なのではないでしょうか。黒字運営を実現するために、重要になってくる指標の1つが**定員充足率（在園児数/定員数）**です。出生数は年々減っているにも関わらず、共働き世帯が増加したことで、保育需要は未だ高いままですが、いずれ需要（子どもを預けたい保護者）と供給（保育施設数）の転換点が来ます。企業主導型保育所の定員充足率を高めるために、自社枠・連携企業枠・地域枠それぞれに対して有効な施策を考え、園の存在を外部に発信し、お問合せ数・入園希望数を増やしていくことが必要になってきます。

ゲスト講師の成功事例

✓設立の背景・当初の想い

待機児童0名と言われていた長崎県諫早市で、自社の**従業員2名の子どもが待機児童**になったことをきっかけに、地域にも貢献できる事業であると考え、企業主導型保育所**みらいの保育園**を設置。福利厚生として始めた保育事業ではあるが、保育所単体での「黒字運営」を念頭においていました。

✓開園時には、申込みベース定員充足率100%を実現

開園準備期間では、園児募集施策として、ポスター掲示やポスティング、商工会議所等での共同利用説明会の実施、地域の自治会や町内会での説明会等を実施。

2018年3月、無事に**12名定員の保育園を開設**した際には、期中入園含め定員満員がみえた状態でスタートを切ることができました。（内訳：自社枠5名、その他7名）

✓開園後は口コミでのお問合せが増加

開園前には様々な募集施策うちましたが、現在では園児募集自体は施策を絞って行っています。開園して4年目を迎える現在では、保護者の**口コミ**により一定数のお問合せも集まるようになりました。

実際に使用した
ポスター



みらいの保育園@長崎県諫早市 株式会社ネクスト・プラス



選ばれる園になるために

「入園希望のお問合せはあるが、認可保育園のすべり止めになっていて入園率が低い」

「途中退園が多い」、弊社が全国各所で企業主導型保育所運営サポートに携わらせていただく中で、よくお聞きする悩みです。また園児が集まらないという悩みは、企業主導型保育所に限らず、認可保育所を運営する事業者様の中でも出てきている悩みです。この悩みを解決するため考えるべきことは、どのようにして**選ばれる園**になるかということです。《船井流差別化の8要素》

①立地②規模③ブランド④商品力⑤販促力⑥接客力⑦価格力⑧固定客化力

選ばれる園になる＝他園ではなく自園を選んでもらうためには、差別化をはかり優位性を示す必要があります。①～③は簡単に変えることができませんが、④～⑧は工夫次第ですぐに変えることができます。ネクスト・プラス様では、販促強化はもちろんのこと、職員の方に経営的感覚を持ってもらうことで、その他の商品力(サービス内容)や接客力(保護者対応)が引きあがり、**定員充足率を高い状態で維持**できていることにつながっています。

セミナーでお伝えする内容

- ✓ 保育業界の現状/企業主導型保育事業を取り巻く環境
- ✓ 認可保育所と比較した時の企業主導型保育所の強みとは？
- ✓ 入園後の利用者満足度を高めるために実施できること
- ✓ 園児募集が上手くいっている園で取り組んでいること
 - お問合せを増やすために利用している販促媒体
 - 商圏調査で利用者の傾向を知る
 - 園の特徴・強みのつくり方
 - 園見学・イベントの開催
 - 自社職員・連携企業・地域へのアプローチ方法

セミナー受講いただいた方には、**附帯サービスとして簡易商圏分析&個別相談**をご利用いただくことが可能です。

簡易商圏分析



保育所の所在地、在園児の住所を基に商圏の分析レポートを作成いたします。在園児の登園経路を可視化し、今後の販促戦略に活かせるよう、マーケット性の調査を行います。

個別相談



簡易商圏分析結果とヒアリングを行い、自社で取り組むべきことをお伝えいたします。また、同業募集に限らず、企業主導型保育事業の運営全般に関わる際、今後の事業展開に関してもご相談可能です。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【webセミナー】稼働率100%を目指すための園児募集

《お問い合わせNo》
S071604

開催要項

お申込期限：5月14日（金）

オンラインにてご参加

2021年 **5月18日**（火）

開始 16:00 ▶ 終了 18:00（ログイン開始：15:30より）

お申込期限：5月17日（月）

2021年 **5月21日**（金）

開始 13:00 ▶ 終了 15:00（ログイン開始：12:30より）

お申込期限：6月20日（日）

2021年 **6月24日**（木）

開始 13:00 ▶ 終了 15:00（ログイン開始：12:30より）

お申込期限：6月24日（木）

2021年 **6月28日**（月）

開始 16:00 ▶ 終了 18:00（ログイン開始：15:30より）

- 本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください、
- 各日程同じ内容となっております。ご都合のよい日時をお選びください。
- オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoom参加方法の詳細は、「船井総研 Web参加」で検索

一般価格 税抜 20,000円(税込**22,000円**)／一名様

会員価格 税抜 16,000円(税込**17,600円**)／一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内（メール）をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内（メール）をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日（土・日・祝除く）前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ（www.funaisoken.co.jp）、右上検索窓にお問い合わせNo. 071604を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

株式会社 船井総合研究所

TEL:0120-964-000（平日9:30～17:30）

●申込みに関するお問合せ：藤野 ●内容に関するお問合せ：銭（せん）

お申込みはこちらからお願いします

2021年 **5月18日(火)** オンライン
【申込締切日5月14日(金)】

2021年 **5月21日(金)** オンライン
【申込締切日5月17日(月)】

2021年 **6月24日(木)** オンライン
【申込締切日6月20日(日)】

2021年 **6月28日(月)** オンライン
【申込締切日6月24日(木)】



検索

稼働率100% 園児募集